



حوار مع د. امين عواد  
عضو لجنة الرقابة  
على المصارف

جورج زرد ابو جوده  
الحسد وراء الحملة على  
البنك اللبناني الكندي

لماذا اشترى بنك الشارقة  
بنك البقاء؟

سوريا سمحت للمصارف  
بالتعاطي بالتأمين  
عبر المصارف

خبراء لبنان يحذرون  
من استمرار التجاذبات  
السياسية

معدنان للتأمين العربي:  
في سوريا وفي البحرين



# الضريبة على القيمة المضافة تطبق في دولة الإمارات ٢٠٠٨

## إحصاءات مرفأ بيروت لنصف الاول من العام ٢٠٠٧



## أكبر مشروع عقاري في أبوظبي بتريليون دولار

انتهت شركة الساحل الطويل العقارية من وضع تصميم أكبر مشروع عقاري على مستوى العالم. ومساحة المشروع لا تقل عن ٢٠٠ مليون متر مربع بتكلفة استثمارية تقارب تريليون دولار، وتتراوح فترة انجازه، في حال الحصول على الموافقات اللازمة من الجهات الرسمية في إمارة أبوظبي، بين ١٥ و٢٥ سنة.

## مجموعة ميقاتي اشترت FACONNABLE لصنع الملابس

تقول وكالة الاسوسيتيدبرس ان مجموعة ميقاتي أصبحت المالكة لشركة FACONNABLE لصنع الملابس المعروفة لدى ذواقة الملابس الجميلة، وقالت ان قيمة الصفقة بلغت ٢١٠ ملايين دولار. وصرح الرئيس التنفيذي لمجموعة M1 عزمي ميقاتي ان FACONNABLE لديها إمكانية لأن تتحول ماركة عالمية، وان شركته تنوي القيام بتوظيفات طويلة الأمد في FACONNABLE لإدخالها الى أسواق جديدة وإنتاج أصناف جديدة. وأضاف: «ان FACONNABLE تمثل بالنسبة الينا حجر الزاوية في تطوير استراتيجيتنا الرامية الى القيام بتوظيفات في السلع الكمالية «اللوك» التي تملك امكانات النمو». وتدير نوردرستروم ٤ متاجر FACONNABLE في الولايات المتحدة و٢٧ متجراً في أوروبا، ولها أيضاً وكلاء في أوروبا وكندا وأميركا اللاتينية والشرق الأوسط.

## فنادق الجبل تعمل بطاقة ٩٠٪

صدق أيها القارئ! أو لا تصدق فقد تأكد لنا خلال جولة على مناطق الاصطياف لا سيما برمانا وعاليه وبحمدون وحمانا، ان الأخوة الخليجيين قد حجزوا جميع الغرف في جميع الفنادق وهم يسعون ليحجزوا المزيد من الأماكن لأصدقاء لهم سيصلون خلال أيام الى لبنان لقضاء شهر أب على الأقل. نداءاتنا الى الأخوة الخليجيين تلقى التجاوب وها هم يتجاهلون الأزمات السياسية ويحضرون الى لبنان لقضاء المتبقي من فصل الصيف. والى فنادق الجبل تمت حجوزات في فنادق أخرى بنسبة ٥٠ في المئة، ويلقى أصحاب الفنادق صعوبات في إيجاد عمال مدربين إذ ان معظم المدربين سافروا ليعملوا في الخارج.

## ألف مليار دولار ودائع الأثرياء المسلمين في العالم

مجلة جستيون دي فورتون المتخصصة أشارت في تقرير أعدته الى ان الرقم التقريبي لودائع الأثرياء المسلمين وصل الى ألف مليار دولار، وان حوالي ٤٠ في المئة من قيمة هذه الودائع يدار وفق مبادئ الشريعة الإسلامية. وأحصت المجلة أكثر من ٣ آلاف مصرف متخصص تطبيق مبدأ إدارة «الثروة الإسلامية»، إضافة الى مصارف غربية مثل سيتي بنك وUBS وBNP PARIBAS، لافتة الى ان معظم المسلمين الأثرياء، ومهما كانت أحجام ثروتهم يفضلون ان تدار أعمالهم بحسب الشريعة الإسلامية.

## الأهلي المتحد يقبل عرض استحواذ قطر الدولي

أعلن البنك الأهلي المتحد ومقره البحرين، ان المساهم الكويتي شركة التمدين الاستثمارية ومستثمرين تمثلهم قبلوا عرض استحواذ من بنك قطر الدولي. وأوضح ان الأخير سيدفع ٢,٢٥ دولار للسهم لشراء حصة قدرها ٥٥ في المئة في الأهلي المتحد، وأنه عرض أيضاً شراء الحصة المتبقية وقدرها ٤٥ في المئة من خلال مقايضة للأسهم.

## ٦١,٢ بليون دولار استثمارات دول المنطقة

### في مشروعات الطاقة حتى ٢٠١١

قدر خبراء حجم الاستثمارات الخليجية والعربية المتوقعة في مشروعات الطاقة وتحلية المياه بنحو ٦١,٢ بليون دولار أميركي، متوقعين ضخ هذه الاستثمارات ما بين أعوام ٢٠٠٧ و٢٠١١. وتهدف هذه الاستثمارات الى توفير الطلب المتنامي لدول المنطقة على الطاقة الكهربائية ومياه الشرب والزراعة، نظراً للتوسع الصناعي والعمراني الكبير في الدول الخليجية والعربية.

## المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ACAIR.....	45	BERYTUS.....	133	J.E. ZAKHOUR.....	108	RENAULT.....	183
ACER.....	3	BNPI.....	69	JOFICO.....	77	SALAM FOR EXHIBITIONS.....	99
ACIG.....	31	CAPITAL INS.....	42	JORDAN INS.....	2	SAUDI GENERAL.....	83
AHLEIA INS. GROUP.....	123	CHEDID & ASSOCIATES.....	113	JORDAN INT'L.....	29	SEATRANS.....	163
AHLIA INS / KUWAIT.....	95	CLA.....	50	KHAZNA INS.....	129	SECURITE ASS.....	39
AIN AHLIA INS.....	127	CLA.....	51	LEBANESE ARMY.....	54	SNA.....	41
AMAN.....	21	CREDIT FINANCIER.....	53	LEBANON & GULF BANK.....	67	SNIC.....	93
AON SOCARGEST-TUNIS.....	151	CUMBERLAND.....	135	LIBANO - SUISSE.....	139	SOLIDARITY.....	89
ARAB ASSURERS.....	35	DHOFAR INS.....	9	LIBANO- ARABE.....	12	SUEZ CANAL INS.....	91
ARAB LIFE.....	101	ESKADENIA.....	147	MAERSK.....	177	SYRIAN ARAB INS.....	153
ARABIA.....	63	FAJR GULF.....	143	MED RE.....	117	TAKAFUL.....	37
ARABIA INS. SYRIA.....	121	FEFC.....	167	MEDCONRO.....	181	TAKAFUL RE.....	141
ARABIAN SEAS.....	81	FFA.....	75	MEDGULF.....	203	TECHNOSYS.....	131
ARCH & ART.....	49	FIDELITY.....	73	MEDNET LIBAN.....	109	TIIC.....	107
ARIG.....	11	FUJAIH NATIONAL.....	33	MERIT SHIPPING.....	165	TUNIS RE.....	157
AROPE.....	103	GEZAIH SHIPPING.....	173	METZ SHIPPING.....	161	UCA.....	115
AUDI BANK.....	6-7	GRAS SAVOYE - WILLIS.....	71	MUNICH RE.....	105	UIB.....	111
AUG.....	58	GULF INS - KUWAIT.....	19	NIC.....	119	UIS.....	155
AUTO STARS.....	189	GULF UNION.....	79	PORT DE BEYROUTH.....	169	UNISHIP.....	57
AXA M.E.....	204	HSBC.....	4-5	QATAR GENERAL.....	27	UNITED - YEMEN.....	85
BDCO.....	87	HSBC.....	16-17	RASAMNY YOUNIS.....	187	UNITED ASS.....	47
BEMO.....	64-65	IIR.....	145	RED SEA.....	25	WATHBA NATIONAL.....	23
						ZARIS.....	125

## أي لبنان نريد؟!



يكتبها د. عبد الحميد البيرير

والعمل المجدي، وتتيح للمتضررين أولئك المرة تلو المرة، فرص تحسين مستوى عيشهم ورفع مداخيلهم وحتى بناء منازل جديدة أخرى لهم ولعائلاتهم، مما يساهم في ازدهار المدن وانتعاش الأرياف وتحسين أوضاع المناطق اللبنانية كافة. أما اليوم وبعدها قطعنا الشك باليقين، ومع اجتياح لبنان واستباحته من الداخل والخارج، فلا لبنان بات مقصداً للعيش، ولا لبنان بات يصلح للعمل أو بناء المستقبل، ودائماً بفضل هذا البعض الذي نجح نجاحاً باهراً في إلحاق الأذى والضرر بهذا الوطن الرائع والفريد، وجعله مجرد تفصيل هامشي في جردة الحسابات، وساحة مفتوحة للوغي والقتال والصراعات والمواجهات، وملانداً لشذازن الآفاق من المنحرفين فكراً وعقائدياً وإنسانياً، من الذين باتوا، بالطول والعرض يضرّبوننا ويمسحون بنا الأرض.

وفي الوقت الذي تنعم فيه دول المنطقة وشعوبها بخيرات الوفرة المالي والاستثماري، ينعكس فيها ازدهاراً وعمراً بفضل ما تنعم به من استقرار سياسي وأمني، حرم لبنان من هاتين الميزتين الأساسيتين اللتين، بالإضافة إلى نظامه الاقتصادي الليبرالي والحريات والمبادرات الشخصية والفردية، جعلتا منه سابقاً مضرباً للأمثال (والحسد)، قبل أن يشقوا قلبه ويدفعوه دفعاً نحو الفوضى والشرذمة.

من هنا دهشة واستغراب المجتمعين العربي والدولي، من إصرار بعضنا على التضحية والنيل من وطنه وشعبه، مالا واقتصاداً ومؤسسات، وحتى كياناتاً ومصيراً لخدمة مصالح الآخرين وأهدافهم، وعدم التفريق بين لبنان الوطن ولبنان الساحة. فأى لبنان تراهم يريدون؟! لبنان الحرية والأمن والاستقرار، وجذب الإستثمارات والبناء والعمران والازدهار والعيش الكريم والرغد، أم يريدون لبنان ساحة الصراعات والانفصالات وميدان التحرير والكفاح الأبدى والثورات التي لا تنتهي، فوالله لا نفهم!!!، والله نكاد ان نشقّ ثيابنا غيظاً وقهراً.

وفي الوقت الذي نخنق فيه مقومات الحياة والمستقبل هنا، تُسجل مؤشرات الإزدهار ارتفاعات ملحوظة في دول الجوار العربية جميعها، ودائماً على حساب خراب لبنان وتعاة شعبه، ووسط أبعاد مستقبلية كارثية. فاللبنانيون باتوا اليوم أشدّ بؤساً وإحباطاً من أي يوم مضى، رغم الشجاعة والصبر اللذين تحلّى بهما طويلاً. ومع ذلك، فالوقت لا يرحم، خصوصاً الوقت الضائع الذي نعيشه والمكلف جداً، والذي من الصعب تعويضه وسط التداعيات المتداخلة أفقياً وعمودياً، وصعوبة عودة لبنان السريعة إلى الخريطة الإقليمية الجاذبة للإستثمار والنمو، والتي كانت قد انطلقت بزخم وقوة منذ منتصف

تسعينات القرن الماضي. من هنا الانعكاسات المقلقة والتداعيات المنذرة بأوخم العواقب على مؤشرات البلد الحياتية ووقف نموه وتطويره، وكذلك من هنا سبب الشلل والركود والتباطؤ في الأعمال والاستثمار. فمن المتوقع ان لا يتجاوز معدل النمو لهذا العام ١٪، وبحيث من المقدر ان يصل معدل الدين العام الى ما نسبته ٢٠٥٪ من مجمل الناتج المحلي نهاية عام ٢٠٠٨ وسط تخوفنا الشديد من عدم قدرة الاقتصاد اللبناني والمالية العامة على الصمود والمناورة طويلاً في مواجهة الأزمات السياسية والأمنية المتتالية والمفتعلة، بعدما تم القضاء على معدلات النمو قضاء مبرماً والفكك بمداخيل الخزينة التي لا تزال تسجل تراجعاً مخيفاً. فهل كتب على هذا الوطن ألا يستريح؟! فإلى جانب أدريالين الخوف والقلق الذي تضخه التداعيات السياسية والأمنية في عروقتنا على مدار الساعة، فقد بات الوضع الاقتصادي والمالي وبالتالي المعيشي يشكل هاجساً حقيقياً، بمعنى القلق والخوف من التداعيات الاجتماعية التي باتت جزءاً من همومنا اليومية، حيث النظرة إلى لبنان في المستقبل القريب والمتوسط شديدة القتامة والسوداوية. ومن الملاحظ انه وفي خضم المخاطر المصرية التي نعيشها وطناً ومواطنين، فإننا لم نعد نسمع كلمة واحدة أو اهتماماً ما بالدين العام وخدمته وبالإصلاحات وبالوضعين الاقتصادي والمالي للدولة. فالكل مشغول بمصالحه الخاصة واهتماماته الشخصية والمنافع والمكاسب التي لا تمت للوطن والمواطن بأي صلة. حتى الفعاليات الاقتصادية والمالية التي كانت ولا تزال تشكل العمود الفقري لهضة لبنان الحديث وتقدمه وازدهاره، سخرها من نداءاتها وتحذيراتها وصرخاتها، وضربوا بنصائحها عرض الحائط، بل أنهم حتى شطبوا، ومسحوا دورها ومنعوا عنها المشاركة والمساهمة في إيجاد الحلول المناسبة لأزمات الوطن.

ومع ذلك، ورغم ذلك، تبقى فعالياتنا الاقتصادية، من مصرفية وتجارية وصناعية وزراعية وتأمينية وكذلك قطاعي البحر والطيران، هي الأساس في نهضة وبناء لبنان، وهي تبقى أم الصبى وأباه حسباً ونسباً. ورجالات هذه القطاعات هم بناة هذا النظام الاقتصادي الحر ومبدعو المبادرة الفردية التي يراها النظام السياسي الليبرالي المميز. وتبقى هذه الفعاليات بالذات وبهمة ونشاط وخبرة وتضحيات أشخاصها الفردية هي وحدها (لا غيرها) التي نعول عليها مستقبلاً لإعادة دماء العافية إلى شرايين الوطن. فهم بناة لبنان في الماضي، وهم أمه في المستقبل. ■

قلة هي تلك البلدان والشعوب في العالم التي لا تزال مثلنا، تعيش خارج مفاعيل الوقت والتقدم، أو تعيش الزمان معكوساً، كما نفعل نحن هنا. ففي الوقت الذي تسير فيه شعوب العالم قاطبة إلى الأمام، ونحو المزيد من التطوير والنمو والتنمية والبناء والعمران، ترانا نمشي القهقري، نستنزف الفرص ونُضَيِّع الوقت فتكاً بالمؤسسات، ونضع العصي في الدورة الاقتصادية، ونقضي على مقومات النمو والنهوض ونعلل الانتاج، ونمنع عن أنفسنا حتى اوكسجين الحياة (أندكرون باريس ٣؟)، بمنعنا اننا نحاول القضاء على الحياة نفسها في البلد، معاندة ومكيدة. إنها التراجيديا الإغريقية بكامل فصولها السوداء، فنحن نسير إلى حتفنا ومصيرنا القاتم بقدميننا، وبوعينا الكامل. فقد تحولنا من بلد الإزدهار والبناء والعمران والدفق الرأسمالي والمشاريع، إلى مجرد دولة منكبوبة متسولة على قارعة طريق الأمم والبلدان.

نعيش أيامنا على وقع المصائب والخراب، نتوسل قوافل المساعدات والإعانات وشاحنات البطانيات وحصص الغذاء، بالإضافة إلى الأموال التي نستجديها من أصحاب الكرم والنخوة، ولكن ليس لإقامة المشاريع العمرانية والمجمعات وناطحات السحاب وخلق فرص العمل وتحسين الأوضاع المعيشية والاجتماعية لشعبنا البائس، إنما لإعادة بناء وترميم ما تهدم المرة تلو المرة من قرى ومنازل وأبنية وجسور وطرق وبنى تحتية من كهرباء وماء وهاتف وخلافه. فالكثير من اللبنانيين اضطروا إلى إعادة بناء وترميم المنازل والشقق والمؤسسات والأماكن نفسها المرة تلو المرة، وبكلفة إنسانية وخسائر بشرية لا تعوض، علماً ان الكثيرين لا يزالون دون منزل أو مأوى حتى يومنا هذا.

هذا في الوقت الذي كان يمكن فيه لهذه الأموال النازفة والتعويضات الدورية المختلفة والهائلة ان تجعل من لبنان فردوساً حقيقياً للعيش الكريم

رئيس مجلس الادارة - المدير العام: انطوان زخور  
نائب رئيس التحرير المسؤول: اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر  
طباعة: مطبعة شمس  
توزيع: شركة الناشر لتوزيع المطبوعات

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلح  
بنية رحال - الطابق السادس  
هاتف: +٩٦١ ١ ٣٩٦٨٠٥  
فاكس: +٩٦١ ١ ٣٩٦٤١٧  
ص.ب. ٥١٠ - ١١ لبنان  
رياض الصلح بيروت ١١٠٧٢٠٨٠

## AL BAYAN ECONOMIC MAG

CEO: Antoine ZAKHOUR  
Editorial Manager: Emile ZAKHOUR

Head Office  
Beirut - Sami El Solh avenue  
Rahal Building - 6<sup>th</sup> Floor  
Phone: +961 1 396805  
F a x : +961 1 396417  
P.O.Box: 11-1510 Lebanon  
Beirut Riad El Solh 11072080  
www.albayanmagazine.com  
Email: info@albayanmagazine.com

- مكتب المملكة العربية السعودية - جدة:  
هاتف: +٩٦٦٠٤٦٤٦٠١٩ فاكس: +٩٦٦٢٦٦٨٦٠٩٤
- مكتب الامارات - دبي:  
التسويق: هاتف: +٩٧١٥٠٣٧٩٤٦٥٥ / ٢ +٩٧١٥٠٤٣٣٥٦٥٠١  
الادارة: هاتف: +٩٧١٥٠٧٥٩٤٨٥٨
- مكتب قطر - دوحة:  
هاتف: +٩٧٤٥٣٢٠٢١١
- مكتب الكويت:  
هاتف: +٩٦٥٦٥٨٤٦٢٤
- مكتب الاردن:  
هاتف: +٩٦٢٧٩٦٣٢٩٧٩٠
- مكتب فرنسا:  
هاتف: +٣٣١٤٥٠٠٢٢٢٢ فاكس: +٣٣١٤٥٠٠٩٠١٢
- مكتب سوريا:  
تلفاكس: +٩٦٣١١٦٦٢٦٦٧٠ - ٦٦٦٧١٠٢

### بدل الاشتراك السنوي:

لبنان، سوريا، فلسطين، الاردن، مصر والعراق US \$100  
باقي الدول العربية والاجنبية US \$200

ضمن النسخة: لبنان ٥٠٠٠ ل.ل.، سوريا ٥٠٠ ل.س.،  
مصر ١٠ جنيهات، الاردن ٢ دينار، قطر ١٥ ريالاً،  
السعودية ١٥ ريالاً، الكويت ١٥ دينار، الامارات ١٥ درهماً،  
البحرين ٢ دينار، سلطنة عمان ٢ ريال، العراق ٤ دينارات،  
السودان ٢ جنيهات، اليمن ٢٠ ريالاً، ليبيا ٥ دنانير،  
المغرب ٥٠ درهماً، FRANCE 5 EURO, U.K. 3.5 Stg, CYPRUS 3 CP  
USA 7 US \$, GERMANY 5 EURO

Barghoud & Co. Représentant



## لا وعي لدى المتداولين في البورصات العربية

# يحققون أرباحاً عشوائية خلال شهر ويخسرونها مع رساميلهم في عملية واحدة

المتابعون لحركة التداول في البورصات العربية، لا سيما الخليجية، يأخذهم العجب عندما يرون أشخاصاً عاديين دخلوا ليتداولوا في أسهم سبق ان حققت أرباحاً وتوقفت، بل عادت لتتراجع بشكل واضح، يدخلون وبدون مشورة أحد يصرون على التداول بالأسهم المشار إليها.. وما ان يتوقف التداول حتى تكون اموال هؤلاء قد تبخرت رأسملاً وأرباحاً..

والمحزن جداً في الموضوع، ان بعضهم يكون قد استدان على راتبه وممتلكاته ليغامر في البورصة على أمل تحقيق الارباح الكبيرة كسواه، فإذا به يقع في الحفرة، ثم ينهض بصعوبة للبحث عن مصادر تقرضه المال لتسديد ديونه.

ما يجري في البورصات الخليجية يستحق الشفقة على من «يغامرون» عن لا وعي وعن جهل ولمجرد تقليد من سمعوا بأنهم حققوا الملايين في البورصات!

في العام الماضي خسر المستثمرون في بورصة المملكة العربية السعودية ودولة الإمارات ما يعادل نصف ايرادات النفط لعام ٢٠٠٦، وفي هذا العام وخلال ستة أشهر خسر المستثمرون في بورصتي دبي وأبوظبي حوالي ستة مليارات درهم والخسائر تتواصل، فإلى أين يفكر «المغامرون» بالوصول؟

وما نقوله عن المتداولين في بورصتي دبي وأبوظبي ينسحب على بورصة السعودية مرة ثانية وثالثة.

المستثمرون في البورصة المصرية، ولكثرة ما توجعوا من الخسائر راحوا يطالبون بتخصيص البورصة المصرية، لعل من يتسلمها من القطاع الخاص يحاول تدريبهم على أصول المضاربة، وينشر الوعي في صفوف المتداولين وهؤلاء يعدون بمئات الآلاف من المصريين البسطاء! ونمر سريعاً على بورصة الأردن حيث تسجل معظم الأسهم «دورياً» تراجعاً يوقع المتداولين بها خسائر ليست بقليلة.

المحترفون الكبار الكبار وحدهم يحققون الأرباح في البورصات حيث يعرفون مقدماً بكل صفقة دسمة ستمر في البورصة، وهم أنفسهم يحددون سعر سهمها وحدوده القصوى.. وهذا ما يعتبر مخالفة وتجاوزاً لأصول اللعبة.. وكما وكما أوقف بعض المحترفين ثم أعفي عنهم لأنهم «أركان اللعبة وهم أمها وأبوها».

نكتب هذا الكلام، لان نشمت بمن يخسرون انما لننّبهم وندعو اللاعبين الى ان يعوا ما ينتظرهم في حال لعبوا، متكلين على الحظ وليس على حسابات الواقع وتدخلات المتأمرين على المتداولين عموماً.

ليس من العدل ان يجمع الخليجيون الثروات من وراء الفورة النفطية، وان يقامروا بثروتهم بشكل عشوائي وغير مدروس فيخسرون الربح والرأسمال، بينما اللاعب الأكبر في بلاد العم سام يتحىن الفرص ويصطاد مستثمرينا عبر تلاعبه في أي بورصة من بورصات العالم! جميع الخبراء في البلدان الخليجية حيث تتواجد الأسواق المالية والبورصات يطالبون بنشر الوعي في صفوف المتداولين، ليعرفوا كيف يختارون السهم الذي يريدون المضاربة عليه، وكيف يتخلصون منه في الوقت المناسب..

بقي ان نحذر الخبراء من الإنحياز الى من يستفيدون منهم أكثر (الكبار الكبار) على حساب الناس العاديين الذين يقامرون ببراءة.. بدون وعي!



## اقتصاد عربي

قانون الضريبة على القيمة المضافة في دولة الإمارات سوف يطبق بتأييد من الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم حاكم دبي، في العام ٢٠٠٨ ص: ٢٠



## سياحة

فندق جورج الخامس (GEORGE V) في باريس المملوك من الامير الوليد بن طلال احتل المرتبة الاولى في فرنسا والعالم بحسب استفتاء ZAGAT للعام ٢٠٠٧ - ٢٠٠٨ ص: ١٩٥



## في هذا العدد

حصان الشهر: اي لبنان نريد؟! - بقلم د. عبد الحفيظ البربري - ١٠  
رأيتنا : غادروا ولجرحسهم الله..... ١٨

## اقتصاد عربي وعالمي

ضريبة على القيمة المضافة في دولة الامارات سنة ٢٠٠٨ ..... ٢٠  
ستاندرد اند بورز تمنح ابو ظبي أعلى تصنيف ائتماني ..... ٢٢  
موديز أفادت على مخالفات خطيرة..... ٢٤  
قطر وشل تعلنان اقامة مشروع مشترك : قطر غاز ٤ ..... ٢٦

## اعمار:

برج دبي الاعلى في العالم بارتفاع ٧٠٠ متر..... ٢٢  
اعمار العقارية ضمن FT GLOBAL ٥٠٠..... ٢٦

## لبنانيات

الميدل ايست خائفة من مرحلة خسائر بسبب مضاعفة التجاذبات ..... ٢٨  
هاني الاسعد يشرح لـ «البيان الاقتصادية» اهداف «سيتا» وخدماتها ومشاريعها ..... ٥٩  
الخبراء الدكاترة: كمال حمدان وايبي يشوعي ومروان اسكندر يقيمون الاوضاع ويحذرون..... ٦٠

## مال ومصارف

سلامة: الصراع على السلطة بلغ مرحلة الضرر بحياة المواطنين ..... ٦٦  
الهدف الحقيقي لبنك الشارقة من شراء بنك البقاع - معلومات جديدة ..... ٦٨  
هادي النقي - للمرة الاولى من قبل مصر - عين مديرا عاما لبنك مصر لبنان ..... ٧٠  
جان ريشي ( FFA PRIVATE BANK ) : هدف لأن نصبح لاعبين رئيسيين في المنطقة ..... ٧١  
التجاري الكويتي والتمويل الدولي يستحوذان على بنك اليمن والخليج ..... ٧٨  
حاكم دبي: اندماج الامارات ودبي الوطني انتج مصرفا رائدا على مستوى الدولة والمنطقة ..... ٧٩  
قطر الوطني اشترى حصة في بنك الاسكان للتجارة والتمويل الاردني ..... ٨١  
عوده - سوريا اطلق بطاقة فيزا الذهبية ورندي بدير تتحدث عن فوائدها ..... ٨٤  
لقاء مفتوح مع محللين ماليين دوليين في بنك قطر الوطني ..... ٩٠  
مصر تقر تخصيص بنك القاهرة وتحفظ بالاهلي ومصر ..... ٩٠  
حوار صريح ودمس مع عضو لجنة الرقابة على المصارف د. امين عواد ..... ٩٦  
جورج زرد ابو جوده: الحسد وراء الحملة على البنك اللبناني الكندي - حوار شيق ..... ٩٨  
خضرتمساح (الاسلامي اللبناني): الصيرفة الاسلامية تسجل قفزات نوعية ..... ١٠٠

## تأمين

مفكرة ضامن عربي: مجمعات وصناديق التأمين والاعادة العربية. مكانك راوح - بقلم جوزف زخور - ١٠٤  
إعادة التأمين... لزوم ما يلزم - بقلم الاستشاري الكبير جميل حجار - ١٠٦  
عاد برنابا عجوري الى الكتابة بروح خفيفة طريفة وهذه المرة تحت عنوان: وقم راح تاكلو ..... ١٠٨  
التأمين الالزامي غير المبني على الخطأ (NO FAULT) يرتد سلبي على المستهلك..... ١١٠  
الخلافا بين سميير صفيير وجنرالي تحول ثلاثيا، اذا اختلفت شديد وجنرالي ايضا..... ١١٤  
التأمين عبر البنك دخل مصر من الباب العريض..... ١١٦  
سوريا سمحت للمصارف بتعاطي عمليات «عبر البنك»..... ١١٨  
وائل الخطيب رئيسا تنفيذيا في شركة لوكتون للوساطة في لندن ..... ١٢٣  
كمبرلند اطلق برنامج تأمين صحي جديد "VITAL"..... ١٣٦  
منظر شكل (المجموعة المتحدة) ACIG: نحن بحاجة الى طاقة اكتبانية لتغطية المسؤولية المهنية للأطباء في السعودية. ..... ١٤٤  
ايبي حنا - ACAIR - اطلقتنا برنامجا يوفر الغطاء الشامل لارباب العائلات واصحاب العمل ..... ١٤٦  
لقاء قراطح التاسع غطته «البيان الاقتصادية» وسجلت لكبار الضامنين لراهم: عبدالعزيز دربال، محمد دخيلي، الحبيب لدلول و ابراهيم القبي ..... ١٤٨

## نقل

ماذا قيل في احتفال تدهين المنظمة الحرة اللوجستية في مرفأ بيروت؟ - «البيان الاقتصادية» غطت الاحتفال ..... ١٥٨  
اخبار النقل والمرافئ..... ١٦٢  
الواردات الجمركية والـ TVA في مرفأ بيروت خلال حزيران ٢٠٠٧ وخلال النصف الاول من عام ٢٠٠٧ ..... ١٦٤  
حركة مرفأ بيروت و وارداته المالية خلال حزيران ٢٠٠٧ وخلال النصف الاول من عام ٢٠٠٧ ..... ١٦٨  
حركة مرفأ طرابلس و وارداته المالية خلال حزيران وخلال النصف الاول من سنة ٢٠٠٧ ..... ١٧٢  
حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال حزيران وخلال النصف الاول من ٢٠٠٧ ..... ١٧٢  
حركة السيارات في مرفأ بيروت خلال حزيران وخلال النصف الاول من ٢٠٠٧ ..... ١٨٢  
سيارات : جدول لحركة بيع السيارات خلال ستة اشهر من ٢٠٠٧..... ١٨٦  
البن بازرجي مراد (اوتو ستارز): السيارة اليابانية مفضلة بمواصفاتها: الأمان والتقنيات المتقدمة..... ١٨٨  
تكنولو جيا - نشاطات - سياحة..... ١٩١  
مجمع : اعداد ميراي فارس - بويز ..... ١٩٧  
نقاط سوداء: فكر كافرا! - يكتبها المهندس زياد زخور - ..... ٢٠٢



## مال ومصارف

الحملة التي قام بها البعض ضد البنك اللبناني الكندي وسعي البنك لشراء اللبناني للتجارة (BLC) كانا موضع حوار خاص مع جورج زرد ابو جوده رئيس اللبناني الكندي ص: ٩٠

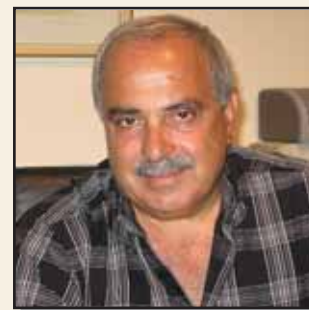
## مقابلة

ابراهيم عبد الشهيد، الرئيس التنفيذي لشركة «ملاذ» السعودية، وصف قطاع التأمين بـ «مرآة الحياة الاقتصادية» وقال انه سيزدهر ص: ١٤٢



## لبنانيات

استعانت «البيان الاقتصادية» بثلاثة خبراء في المال والاقتصاد لتقييم الوضع الاقتصادي والمالي وكان بينهم د. كمال حمدان ص: ٦٠



## تأمين

قال محمد دخيلي، الرئيس المدير العام لشركة الاعادة التونسية "TUNIS RE" ان شركات الاعادة العربية باتت مؤهلة لمنافسة المعديين الاجانب ص: ١٥٢





### نقل

تم في مرفأ بيروت، تدشين المنطقة الحرة اللوجستية. وكانت كلمات للرئيس المدير العام حسن قريطم ورئيس المجلس الأعلى للجمارك اكرم شديد ورئيس الغرفة الدولية للملاحة ايلي زخور وممثل نقابة وسطاء النقل روبرير باولي  
ص: ١٥٨



### مال ومصارف

حظيت «البيان الاقتصادية» بمقابلة مع د. امين عواد عضو لجنة الرقابة على المصارف في لبنان، فروي لنا قصة بنك المدينة على حقيقتها، الى معلومات تهم القطاع المصرفي  
ص: ٩٦

### تكنولوجيا

حققت مجموعة MTC (العضو المنتدب د. سعد البراك) قفزة هائلة في حجم ايراداتها في نهاية حزيران (يونيو) بلغت ٢,٧٧ مليار دولار. وتوقع البراك ان تتضاعف ايراداتها وارباحها ص: ١٩٢



## IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH : WHICH LEBANON DO WE WANT? - BY DR ABDEL HAFIZ BARBIR - ..... 10  
EDITORIAL : LEAVE AND MAY GOOD PROTECT YOU ..... 18

### ARABS AND THE WORLD

VAT TO BE ENFORCED IN UAE IN 2008 ..... 20  
ABUDHABI CREDIT RATING THE HIGHEST BY S & P ..... 22  
MOODY'S DISCLOSES SERIOUS OFFENCES ..... 24  
QATAR GAZA: A JOINT VENTURE BETWEEN THE STATE OF QATAR AND SHELL ..... 26

### CONSTRUCTION

DUBAI TOWER THE HIGHEST OF THE WORLD ..... 32  
EMAAR AMONG THE 500 WORLD LARGEST ..... 36

### LEBANESE AFFAIRS

MEA WORRIED ABOUT INTERNAL POLITICAL SQUABBLES ..... 38  
"SITAS" HANI EL ASSAD: THESE ARE OUR OBJECTIVES ECONOMY IN LEBANON: THE PRESENT STATES OF AFFAIRS ..... 59  
INTERVIEWS WITH LEADING ECONOMISTS (AL BAYAN EXCLUSIVE) ..... 60

### BANKING AND FINANCE

BDL GOVERNOR RIYAD SALAME: POWER STRUGGLE IN LEBANON BECOMING HARMFUL ..... 66  
SHARJAH BANK BOUGHT BEKAA BANK LICENSE... WHAT'S BEHIND THIS DEAL? ..... 68  
MISR LEBANON BANK: HADI EL NAFI ELECTED GENERAL MANAGER ..... 70  
FFA'S JEAN RIACHI: OUR OBJECTIVE IS TO BECOME THE LEADING PRIVATE BANK IN THE REGION ..... 71  
YEMEN GULF BANK TAKEN OVER BY KUWAIT NATIONAL AND FINANCE INTERNATIONAL ..... 78  
QATAR NATIONAL BOUGHT SHARE IN JORDAN HOUSING BANK ..... 81  
AUDI BANK SYRIA: RANDA BDEIR EXPLAINS THE BENEFIT OF THE GOLD VISA CREDIT CARD ..... 84  
QATAR NATIONAL BANK: ANALYSTS MET AT A ROUND TABLE ..... 90  
OPEN DIALOGUE WITH AMIN AWAD MEMBER OF BANK'S CONTROL COMMISSION (EXCLUSIVE) ..... 96  
LEBANESE CANADIAN BANK RUMORS ABOUT INTERNAL DIFFERENCES UNFOUNDED ..... 98  
LEBANESE ISLAMIC BANK'S KHODR TIMSAH: ISLAMIC BANKING PROGRESSING IN LEBANON ..... 100

### INSURANCE

ARAB INSURER'S DIARY : - BY J. ZAKHOUR ..... 104  
INSURANCE WRITINGS - BY JAMIL HAJJAR ..... 106  
LEBANESE INSURER'S OPINION - BY BERNARD AJOURY - ..... 108  
NO FAULT COMPULSORY AUTO INSURANCE HURTING CONSUMERS ..... 110  
GENERALI ENGAGED IN NEW LITIGATIONS WITH ITS CHEDID INTL IN LEBANON ..... 114  
EGYPT: BANCASSURANCE GETTING IN THROUGH THE FRONT DOOR ..... 116  
SYRIA: BANCASSURANCE AUTHORIZED ..... 118  
LOCKTON UK ELECTED WAEL KHATIB CEO FOR MIDEAST AND AFRICA ..... 123  
LEBANON: "VITAL" A NEW HEALTH PRODUCT FROM CUMBERLAND ..... 136  
KSA : JAZIRA BANK'S DAWOOD TAYLOR EXPLAINS OBJECTIVES BEHIND ASSOCIATION WITH PRUDENTIAL UK ..... 140  
KSA : ACIG'S MUZAFFAR SHAKEEL: THERE IS NEED FOR CAPACITY TO COVER MEDICAL MALPRACTICE IN SAUDI ARABIA ..... 144  
CARTHAGE 9TH RENDEZ-VOUS: INTERVIEWS WITH LEADING ARAB INSURERS AND REINSURERS ..... 148

### SHIPPING

BEIRUT LOGISTICS FREE ZONE INAUGURATED ..... 158  
PORTS AND TRANSPORT NEWS ..... 162  
CUSTOMS HALF YEAR DUTIES AND VAT (STATISTICS) JUNE 2007 & HALF YEAR INCOME ..... 164  
BEIRUT PORT VAT AND PORT REVENUES JUNE 2007 & HALF YEAR INCOME ..... 168  
TRIPOLI PORT REVENUES AND ACTIVITY - JUNE 2007 & HALF YEAR INCOME ..... 174  
CONTAINERS TURNOVER AT BEIRUT PORT JUNE 2007 & HALF YEAR INCOME ..... 176  
AUTO DISCHARGED AT BEIRUT PORT JUNE 2007 & HALF YEAR INCOME ..... 182  
**AUTO SHOW ROOM:** MOTOR TRADE: HALF YEAR SALES BY AUTO AGENCIES IN LEBANON ..... 186  
AUTO STAR'S ALINE BAZERGI MRAD: JAPANESE CAR IS THE MOST FAVORED IN LEBANON ..... 188  
**HIGHTECH - TOURISM:** ..... 191  
**ARTS:** MAJD RAMADAN EXHIBITION SOME OF HER PAINTING IN ANTELIAS ..... 196  
**SOCIAL LIFE** - BY MIREILLE FARES - BOUEZ ..... 197  
**BLACK POINTS** - BY ZIAD ELIE ZAKHOUR (CIVIL ENGINEER) - ..... 202

### مقابلة

قال داود تابلور (التكافل التعاوني): نرى فرصا عديدة في مجال اعادة التأمين على بوالص الحياة ونحن نختار شركة الاعادة الافضل للتعامل معها  
ص: ١٤٠



### مال ومصارف

اطلق جان رياشي رئيس مجلس ادارة "FFA PRIVATE BANK" مصرف مجموعته الخاص برأسمال ٢٥ مليون دولار فماذا قال «للبيان الاقتصادية»  
ص: ١٠٢



### سيارات

سجلت «البيان الاقتصادية» حديثا شيقا للسيدة أليين بازرجي مراد حول تميز السيارات اليابانية بجمالية الشكل والراحة التامة، وقد نوهت بعلاقة المودة مع اليابانيين  
ص: ١٨٨



# غادروا.. وليحرسكم الله

مروراً بالساعات الطويلة التي يمضونها في استقبال واستضافة الوسطاء وسعاة الخير العرب والأجانب واقامة المآدب العامرة تكريماً لهم. وانتهاء بالمعارك الانتخابية التي اختير لها ان تجري في عز الصيف.

وحيال حالة «الكوما» COMA التي تعيشها الإدارة، يضطر الشبان والشابات اللبنانيون الى البحث عن عمل خارج لبنان. وهم يوفقون في ذلك، بالنظر لما يتميزون به من مقدرة علمية وفطنة، وقابلية على التأقلم مع المجتمعات التي يتواجدون فيها.

ويبدو واضحاً ان الهجرة المكثفة لشاباتنا وشباننا لا تزعج أحداً بل أنها تلقى ترحيباً من أولياء الأمر لأنها تقلل من عدد الشبان المعترضين والقادرين على المشاركة في التحركات الاعتراضية ضد ازمات الخبز والكهرباء والغذاء والماء. ولو اصرّ هؤلاء على البقاء في لبنان ولم يغادروا فلا بد لهم ان يتحولوا الى مجموعات ضاغطة، يمكن ان تسبب ازعاجاً لساكني الغرف المخملية، والمكيفة على امتداد ساعات الليل والنهار.

ولعل هذه هي الحقيقة التي تفسّر عدم اكتراث «المخمليين» بما يعانيه مجتمعنا من أزمات. بل لعلهم يجدون في تقاوم الأزمات المعيشية شيئاً من الايجابية من حيث انه يدفع بالقوى الشبابية الى المغادرة بحثاً عن لقمة العيش في الخارج.

وبذلك تتحوّل المغادرة القسرية من «مشكلة» الى «حل» يرضي الشبان والشابات من جهة، ويمكن للادارات المعنية ان تستمر في تجاهل الازمات، وتترك للتردي ان يستفحل، دون ان يكون هناك هيئات شبابية او جمعيات اهلية تحاسب او تعترض.

ولهذا التردّي فوائد اخرى حيث انه يتيح التخلص من المرافق الفاشلة من خلال خصصتها بأبخس الأثمان.

هجرتمك أيها الشبان والشابات اللبنانيون مفيدة لكم ولإداراتنا! ليحرسكم الله وتعودوا إلينا يوماً وقد أصبح لبنان، دولة توفّر لمواطنيها ربطة الخبز والتيار الكهربائي والمياه الصالحة للشرب والغذاء والدواء. ■

## «البيان الاقتصادية»

الأخيرة من بين الأزمات المعيشية التي انفجرت في وجه المواطن اللبناني هي تهديد أصحاب الأفران برفع سعر ربطة الخبز. أما الأزمة ما قبل الأخيرة فكانت انقطاع التيار الكهربائي عن معظم المناطق اللبنانية باستثناء بيروت الإدارية.

وانقطاع التيار الكهربائي ليس يعني فقط ان تعاني العائلة اللبنانية المتواضعة الدخل حرارة الصيف، وتوقف البرادات وتعرض محتوياتها للاهتراء، بل ان تدفع لصاحب «المولد الكهربائي» في الحي، فاتورة شهرية مضاعفة مرّات عدة.

والمواطنون الذين ظهروا على الشاشة الصغيرة، قالوا ان الحد الأدنى للفاتورة التي يدفعونها لقرصنة الكهرباء في الحي شهرياً ارتفع الى مئة ألف ليرة لبنانية (٧٠ دولاراً أميركياً)، علماً بأن قرصنة الكهرباء لا يوفّرون الطاقة للمشتركون لديهم الا لساعات معدودة، وذلك تداركا لارتفاع فاتورة المازوت التي لا قدرة للناس على تحملها.

والى ذلك يدفع المواطنون الإشتراك الشهري لمؤسسة كهرباء لبنان وهي في حدها الأدنى تبلغ ٣٠ دولاراً أميركياً. ما يعني ان العائلة اللبنانية تدفع ما لا يقل عن ١٠٠ دولار أميركي شهرياً، حداً أدنى، تنال منه مصلحة كهرباء لبنان ٣٠ بالمئة وقرصنة الكهرباء ٧٠ بالمئة. وهذا المبلغ يعادل ٥٠ بالمئة من الحد الأدنى للأجور الذي جمده احدى الحكومات الحزبية في العام ١٩٩٦ وهو لا يزال مجمداً حتى تاريخه.

والى ذلك، تتكبد العائلة اللبنانية نفقات النقل، والمياه الصالحة للشرب والغذاء، أي الحاجات الضرورية والدائمة والتي لا يمكن لإنسان ان يحيا بدونها. ولا نتحدث هنا عن الضروريات الأخرى مثل الدواء واللباس والهاتف والمدرسة والطوارئ الصحية التي تستوجب مراجعة طبيب الخ..

فكيف للعائلة اللبنانية المتواضعة ان تتدبر أمورها، وتغطي تلك النفقات ان كان دخلها الشهري ٢٠٠ أو ٤٠٠ أو حتى ٦٠٠ دولار أميركي؟

هذه الأمور الحياتية، لا تجد من يعنى بها على مستوى الإدارات المعنية. فالكل يزعم انشغاله بالأحداث المصيرية التي يعيشها البلد، بدءاً من المعركة البطولية التي يخوضها أسود الجيش اللبناني ضد المتطرفين في مخيم نهر البارد،

## ضريبة على القيمة المضافة في الامارات عام ٢٠٠٨

## أحمد بطي (مدير عام جمارك دبي): من أهداف المشروع الوفاء بالأهداف الرامية الى جعل الإمارات مركزاً عالمياً للتجارة والخدمات المالية



الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم  
حاكم دبي

وتم توضيح آلية عمل ضريبة القيمة المضافة ومقارنة بين الممارسات العالمية ونظام الدولة المقترح وفرق العمل التي تشارك في إعداد المشروع، التي تضم كلاً من فريق جمارك دبي والفريق الاتحادي والفريق المكلف بدراسة نظام ضريبة القيمة المضافة لدول مجلس التعاون. واستعرض المراحل الثلاث للمشروع، الذي يتوقع ان يبدأ تنفيذه في العام المقبل، واهم ملامح النظام الضريبي المقترح لدولة الامارات وآثار الضريبة المقترحة على الاقتصاد الوطني.

## حاكم دبي يرحب

وكان حاكم دبي الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم قد اطلع على عناوين هذا المشروع وطلب اكمال اعاده ليطلع عليه وينظر في مجال تطبيقه في حال كان في مصلحة الازدهار الذي تشهده دولة الامارات.

## البيان الاقتصادي - الوكالات

بحث خلال الاجتماع الرابع في دورته الثانية الذي عقده مجلس الشؤون الاقتصادية لإمارة دبي، في مقر غرفة تجارة وصناعة دبي بحضور معالي الدكتور علي بن عبدالله الكعبي وزير العمل، وسعادة احمد بطي احمد مدير عام جمارك دبي، مسودة قانون العمل ومشروع ضريبة القيمة المضافة.

بالنسبة لمشروع وزارة العمل اكد الوزير الدكتور علي بن عبدالله الكعبي حرص الوزارة على دراسة جميع القضايا المطروحة والمطالب بها، والعمل على معالجتها بما يكفل مصلحة جميع الاطراف، حكومة وعاملاً ومجتمع اعمال.

في هذا الشأن، حيث بينت له اثارها على الإيرادات الجمركية للدولة بحيث توضع تعرفه تتلاءم مع اوضاع كل دولة وامكاناتها.

وقال بطي ان فريق العمل الذي كلف بوضع نظام مشروع الضريبة على القيمة المضافة ممثل بمسؤولين عن وزارة المالية والصناعة ووزارة الاقتصاد والهيئة الاتحادية للجمارك ومختلف جمارك الدولة، بما فيها جمارك دبي التي تولت قيادة فريق العمل. وقال احمد بطي: لقد استعرضنا خلال الاجتماع توصيات صندوق النقد الدولي حول مختلف الضرائب والذي يفضل تطبيق نظام موحد للضرائب غير المباشرة، كما استعرضنا معلوماته الواسعة عن بعض الحقائق عن ضريبة القيمة المضافة في العالم.

وتبين لنا ان هذه الضريبة تطبق في ١٤٠ دولة في العالم منذ انشائها اي منذ ٥٢ عاماً، مع العلم انه يوجد تفاوت في النسب المفروضة في كل دولة. وختم بطي شرحه وتفسيره بالقول: «ان من اهداف هذا المشروع الوفاء بالاهداف السياسية الرامية الى جعل دولة الامارات مركزاً عالمياً للتجارة والخدمات المالية، والحفاظ على الميزة التنافسية للدولة واستحداث نظام لهذه الضريبة يتوافق مع افضل الممارسات العالمية».



احمد بطي  
مدير عام جمارك دبي

## الضريبة على القيمة المضافة

الى ما سبق ذكره، استعرض مجلس الشؤون الاقتصادية وجمارك دبي برئاسة احمد بطي مدير عام جمارك دبي مشروع ضريبة القيمة المضافة، فشرح المدير العام الدوافع التي حملته على تقديم اقتراح الضريبة المشار اليه، والتي ترجع الى مفاوضات اتفاقيات التجارة الحرة بين دولة الامارات وبعض الدول الاخرى التي لها تجاربه

## في خطوة نحو استثمار ١٠ مليارات دولار في الشركات العالمية

## «دبي انترناشونال كابيتال» تمتلك ٣,١٢ بالمئة من ايداس

وقال رئيس مجلس الادارة والرئيس التنفيذي لـ «دبي انترناشونال كابيتال» سمير الانصاري: «يمثل استثمار صندوق الاستثمارات الاستراتيجية العالمية في «ايداس» خطوة اخرى نحو تحقيق اهداف الصندوق لاستثمار ١٠ مليارات دولار في كبريات الشركات العالمية، وبناء محفظة استثمارية عالمية متنوعة تنبج امكانات نمو كبيرة للمستثمرين ضمن الصندوق بما في ذلك «دبي انترناشونال كابيتال» وشركتها الأم دبي القابضة».

وكانت ايرباص قد تسلمت خلال فعاليات معرض باريس للطيران ٤٢٥ طلباً لشركات من ١٩ دولة، كما حصلت على التزامات من شركات لشراء ٣٠٣ طائرات اخرى.

تملك صندوق الاستثمارات الاستراتيجية العالمية (GSEF) الذي اسسته وتديره شركة دبي انترناشونال كابيتال، ذراع الاستثمارات العالمية لـ «دبي القابضة»، حصة ٣,١٢ في المئة في شركة الطيران والدفاع الاوروبية (ايداس) ثاني اكبر شركة عالمية في قطاع صناعة الطيران والشركة الأم لـ «ايرباص»، ليصبح بذلك إحدى كبريات المؤسسات المساهمة في الشركة. وقدرت الصفقة بـ ٦١٤ مليون يورو (٨٣٥,٧ مليون دولار).

وتأتي هذه الخطوة بعد اقل من شهرين على استحواذ صندوق الاستثمارات الاستراتيجية العالمية على حصة سيطرة في مجموعة «اتش اس بي سي» القابضة، شركة الخدمات المالية العالمية العملاقة، ليكون احد ابرز المساهمين في الشركة.



## ميزانيتها سجلت فائضاً خلال السنوات الماضية «ستاندراند بورز» تمنح ابو ظبي أعلى تصنيف أئتماني



ابو ظبي

ولقد شهدت ميزانية حكومة ابو ظبي فائضاً كبيراً خلال السنوات الماضية على خلفية الارتفاع في اسعار النفط ودخل الاستثمارات اللذين يشكلان العمود الاساسي للايرادات الحكومية. ومن المتوقع ان تستمر على هذا المنوال في المدى المتوسط.

وتوقعت الوكالة ان يبقى فائض الموازنة الحكومية القوي بحدود ٥٠٪ من الناتج الإجمالي المحلي خلال السنوات القليلة المقبلة. وأرجعت الوكالة الاداء التنموي القوي في ابو ظبي الى السجل الحافل للسياسات الاقتصادية الحكيمة والادارة الحريصة لمصادر النفط والغاز، والسياسات التنويعية الاستباقية.



الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان

رئيس دولة الامارات العربية المتحدة

منحت وكالة خدمات التصنيف الائتماني «ستاندراند بورز» ابو ظبي، تصنيف AA طويل الأجل وA-1+ قصير الأجل للائتمانات السيادية للعمليتين المحلية والاجنبية. ووصفت الوكالة الدولية اقتصاد ابو ظبي بأنه يتسم بطابع الاستقرار، على النظرة العامة للاقتصاد. وتعد ابو ظبي الامارة السيادية الـ ١١٥ التي تصنفها وكالة ستاندراند اند بورز.

وأشارت الوكالة الى ان حكومة ابو ظبي جمعت اصولاً اجنبية ومحلية كبيرة خلال العقود الماضية، وقدرت وضع الاصول الحكومية الصافية، التي لا تعاني من دين مباشر، بأكثر من ٢٠٠٪ من الناتج الاجمالي المحلي في عام ٢٠٠٧، والذي يعد الأعلى بين المدن المصنفة.

## امام القضاء

### إذا أكرمت الضيف عليك أن تعدّ الكؤوس التي يشربها !

### «الشراكة الحليبية» تعفي المضيف من موجب ابقاء الضيف صاحباً وقادراً على قيادة سيارته

وتبين من التحليل ان كمية الكحول التي تناولها بوج تتجاوز الحد الذي يمكن ان يستوعبه من دون ان يفقد سيطرته على تصرفاته.

الجريح تقدم بدعوى ضد اصدقاء بوج الثلاثة الآخرين طالبا اعتبارهم مسؤولين عن وقوع بوج تحت تأثير الخمر، لانهم تركوه يتناول كميات تتجاوز الحد المعقول، ما أدى الى فقدانه السيطرة على تصرفاته.

وطالب الجريح بالزام الثلاثة بدفع التعويضات المستحقة له بكونهم يتحملون مسؤولية المضيف الاجتماعي (SOCIAL HOST) الذي يتوجب عليه ان يمنع ضيفه من التماذي في الشرب حتى الثمالة.

وقد وجدت المحكمة الاستئنافية ان المضيف الاجتماعي (SOCIAL HOST) يتحمل مسؤولية وقوع ضيفه تحت تأثير الكحول عندما يكون قادراً على التحكم بعدد الكؤوس التي يشربها الضيف، وان اصدقاء بوج الثلاثة لم يكونوا في هذه الحالة في الموقع الذي يمكنهم ان يرفضوا تقديم المزيد من الكؤوس لبورغ، وان صلاحية التوقف عن صب الكؤوس وطرد الزبون من الحانة تعود الى صاحب الحانة وليس الى الاصدقاء الثلاثة الذين التقوا حول صديقهم الرابع.

وجاء في قرار المحكمة ان المضيف الاجتماعي الحقيقي (TRUE SOCIAL HOST) هو ذلك الذي يملك او يقدم الكحول والاقدر على وقف تزويد الضيف بالمزيد منها عندما يلاحظ ان هذا الاخير بدأ يفقد السيطرة على تصرفاته.

A TRUE HOST IN A PRACTICAL SENSE OWNS OR PROVIDES THE LIQUOR SERVED TO GUESTS AND CONSEQUENTLY IS IN A POSITION TO CUT OFF SUPPLY IN THE EVENT THAT HE OBSERVES THAT A GUEST IS BECOMING INTOXICATED.

إذا استضفت شخصاً، وكرمه بتقديم المشروبات الكحولية له، عليك ان ترأب الاثر الذي تتركه تلك الكحول على تصرفاته، حتى اذا اقترب من الثمالة او حالة السكر، بادر الى التوقف عن مده بالمزيد لئلا تجعله يفقد السيطرة على تصرفاته. المحاكم الاميركية اصدرت قرارات تعتبر فيها المضيف الاجتماعي (SOCIAL HOST) مسؤولاً عن الحوادث التي يتسبب بها الضيف اذا ثبت انها نتجت عن تأثير الكحول التي يكون قد قدمها له المضيف بكميات زائدة.

وتعتبر المحاكم الاميركية كذلك البار او الحانة التي تقدم الكحول الى الزبائن مسؤولة اذا لم تكف عن صب المزيد من الكحول للزبون الذي يبدو عليه انه بدأ يفقد توازنه.

واعترفت هذه المحاكم المضيف وصاحب البار مسؤولاً تجاه ضحايا الحوادث التي يتسبب بها السكارى وهم يقودون سياراتهم في طريق العودة الى منازلهم.

الا ان محكمة الاستئناف في ماساتشوستس (MASSACHUSSETTS)

اصدرت حكماً اقرت بموجبه قراراً كان قد صدر عن محكمة البداية برأت هذه الاخيرة بموجبه مجموعة من ثلاثة اصدقاء كانوا قد التقوا في حانة TAVERNE

حيث تناولوا الكحول مع صديق رابع يدعى رافيندا بوج (RAVINDA BOGHES). وكان الاربعة قد تعودوا على ان يلتقوا مساء كل يوم

جمعة في الحانة ليتناولوا بضع كؤوس ويتسامروا معا على ان يتقاسموا الفاتورة (على طريقة الشراكة الحليبية).

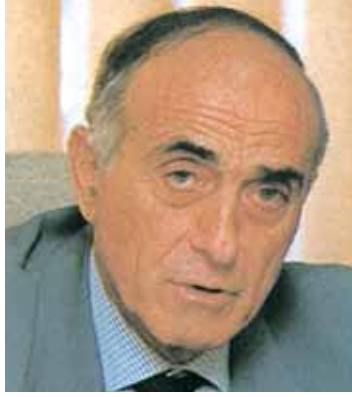
وقد حدث بعدما تفرقوا مساء يوم الجمعة الواقع في ٩ شباط (فبراير) ان اقدم احدهم (رافيندا بوج) على قيادة سيارته بالاتجاه المعاكس للسير، حيث صدم

سيارة اخرى متسبباً بجروح بالغة لسائقها ريتشارد ديوب RICHARD DUBE.

## أول حكم للقضاء البريطاني في خلاف منيب المصري وشركة سي سي سي

حصل رجل الاعمال الفلسطيني المعروف منيب المصري على حكم من محكمة بريطانية يلزم شركة اتحاد المقاولين العالمية وشركة اتحاد المقاولين للغاز العالمية ان تدفعا له ٣٠ مليون دولار كدفعة أولى لقاء حصته في امتياز حقل المسيلة النفطي في اليمن. ركنا شركة اتحاد المقاولين حسيب صباغ وسعيد خوري قالا لرويترز ان المصري أخلّ باتفاق الشراكة بعدم دفع مستحقات اولية.

وقالت رويترز ان المصري يخطط لاتخاذ اجراءات قانونية لمصادرة ممتلكات شركة اتحاد المقاولين (سي سي سي) لخرقها أوامر المحكمة وعدم تأمين الدفعات له.



وقال مسؤول في الشركة، فضل عدم ذكر اسمه، «أن الحكم ضد شركات اتحاد المقاولين قد يضر بقدرتهم على الفوز بأعمال جديدة حيث سيتعين على الشركة ان تفصح عن هذه الاحكام». وقامت شركة اتحاد المقاولين في السنوات القليلة الماضية بتوسيع نشاطاتها في مجال الغاز والنفط، وهي شريك مع شركة الغاز البريطانية (بي جي) في حقل يقع على ساحل غزة تم اكتشافه في العام ٢٠٠٠ ويعتقد انه يحتوي على تريليون قدم مكعب من الغاز.

## بيبيسي وشركات أخرى توافق على إعادة النظر في تركيباتها الكيميائية

### كي لا تتحول الى مادة مسببة للسرطان

توصلت شركة بيبيسي كولا (PEPSI CO) وشركات اخرى تصنع المشروبات الغازية، الى تسوية حبية تقضي بانهاء دعوى كانت قد اقيمت ضدها بتهمة بيع منتجات تتضمن مادة البنزين (BENZENE) المسببة للسرطان.

وذكرت الوكالة الفدرالية المناطة بها سلطة مراقبة الغذاء والدواء في امريكا FOOD AND DRUG ADMINISTRATION ان شركة بيبيسي والشركات الاخرى المدعى عليها وافقت على إعادة تركيب منتجاتها (REFORMULATE ITS PRODUCTS) لتخفيف احتمالات تحول المواد الكيميائية المستعملة في صناعة منتجاتها الى كيميائيات مسببة للسرطان TO LESSEN THE CHANCE THAT THEIR INGREDIENTS WOULD FORM THE CANCER CAUSING CHEMICAL

والشركات المدعى عليها الى جانب بيبيسي هي صني ديلايت SUNNY DELIGHT BEVERAGE CO. وروك ستار (ROCK STAR) وشاستا (SHASTA). اما المشروبات التي وافقت الشركات على إعادة تركيبها فهي:

DIET WILD CHERRY PEPSI, DIET ROCK STAR POLAR DIET ORANGE, SHASTA CAFFEINE FREE REGULAR ORANGE, SUNNY DIET DELIGHT CITRUS PUNCH, BAJA ORANGE, AND BAJA BERRY.

ورفضت شركة واحدة من الشركات المدعى عليها إعادة النظر في تركيب مشروباتها، وهي شركة «بابليكس سوبرماركتس» (Publics Supermarkets) التي تنتج ليمون لايم وغرايب سودا LEMON LIME AND GRAPE SODA.

وقالت وكالة الغذاء والدواء ان الحرارة المرتفعة والضوء يمكن ان يساهما في تحويل الفيتامين س (VITAMIN C) وكذلك الصوديوم والبوتاسيوم الموجودة في المشروبات الغازية الى مادة البنزين BENZENE المسببة للسرطان؟

## الطبيب الأخلاقي لا يسكتون عنه في بريطانيا

البحث الذي أجراه أحد الأطباء البريطانيين عام ١٩٩٨ أثار زعرا في حينه لاعلانه وجود ارتباط بين تطعيم الاطفال ضد الحصبة والغدة النكفية والحصبة الالمانية عبر التوحد، وقد اتهم آنذاك بسوء السلوك المهني في البحث الذي قدمه مع فريق من الاطباء التابعين لقسمه. ويواجه الطبيب نفسه اتهاما آخر بتقديم النصح لمحاميين يمثلون أطفالاً زعموا انهم تعرضوا لأذى بسبب اللقاح ولأخذه عينات من دمهم خلال حفل عيد ميلاد بعدما عرض عليهم مالا وبدون موافقة طبية مناسبة.

## الملياردير رقم واحد في العالم كارلوس الطلو



خلال سنة ٢٠٠٦ حقق رجل الاعمال المكسيكي اللبناني الاصل ١٩ مليار دولار ليرفع حجم ثروته الى ٦٧,٨ مليار دولار. ويتساءل الكثيرون بماذا يعمل كارلوس سليم الطلو ليحقق مثل هذه الارباح ويصبح الملياردير رقم واحد في العالم.

ويقول انسباء كارلوس في لبنان والذين يزورونه في المكسيك من وقت الى آخر، انه يستثمر امواله في مجالات الاتصالات (الهاتف الخليوي) والمصارف والطاقة والزراعة، وزراعة التبغ بشكل خاص، ومؤخرا توسعت اعماله لتشمل قطاع البناء والاعمار.

ويتبرع كارلوس الطلو سنويا للجمعيات الخيرية بملايين الدولارات. وفي العام ٢٠٠٧ تبرع بأربعة مليارات دولار.

## موديز أفادت على مخالفات خطيرة

### وانتقدت شركات كبيرة تشتري شركات أخرى

### باستخدامها المتزايد للديون

عشرات، لا بل مئات الشركات، تم شراؤها من قبل شركات كبيرة ومزدهرة بالدين. ونتيجة لذلك وضع العديد من الشركات في ورطة الدين المأخوذة امواله من المصارف بفوائد.

وكالة التصنيف الدولية «موديز» أفادت على المشكلات التي انتهت اليها بعض الشركات المباعه بالدين، فشنت هجوما على شركات الاستثمار الخاصة المزدهرة منتقدة استخدامها المتزايد للديون لشراء الشركات. وتساءلت في الوقت عينه كيف تصح الادعاءات بأن الشركات المدرجة ستكون في حال افضل عندما تكون بين يدي الشركات الخاصة.

وتأتي انتقادات «موديز» في وقت حساس لكل من صناعة الشركات الاستثمارية الخاصة ووكالات التصنيف الائتماني. فالأولى تواجه انتكاسة في اسواق الديون والاقرض في الوقت الذي ادرج فيه عدد من تلك الشركات، مثل بلاكستون وكوهلبيرغ كرافيس وروبرتس، في البورصة، او هي تسعى لذلك.

في هذا الوقت واجهت وكالات التصنيف انتقادات من قبل المستثمرين لبطئها في اكتشاف مشكلات اسواق الديون والاقرض مثل ازمة قروض الفرصة الثانية في قطاع العقار.



من اليسار: فيصل السعودي، عبد الله العطية و LINDA COOK



من اليسار: محمد غنام، فيصل السعودي، LINDA COOK و JOHN KOPERNICKI



من اليمين: عبد الرحمن الشيبني، علي الحمادي ومحمد الشراوي



من اليمين: ناصر الجيدة و CHARLES WATSON

## قطر للبترول وشل تعلنان إقامة شركة للمشروع المشترك قطر غاز ٤

أعلنت قطر للبترول ومجموعة شل العالمية عن تأسيس قطر للغاز المال المحدودة (٤)، كمشروع مشترك بين شركة تابعة لقطر للبترول بنسبة ٧٠ في المئة، وشركة تابعة لمجموعة شل بنسبة ٣٠٪ المتبقية، بحيث تمتلك هذه الشركة المؤسسة الأصول البرية والبحرية كافة لمشروع قطر غاز ٤. قام بالتوقيع على اتفاقية البيع والشراء عن مشروع قطر غاز ٤ نائب رئيس مجلس الوزراء وزير الطاقة والصناعة ورئيس مجلس إدارة قطر للبترول عبد الله بن حمد العطية، والرئيس التنفيذي لأعمال شل للغاز والطاقة السيدة ليندا كوك.

كما حضر مراسم التوقيع رئيس مجلس الإدارة والمدير العام في شركة قطر غاز للتشغيل المحدودة فيصل بن محمد السعودي.

ويشتمل مشروع قطر غاز ٤ على المنشآت اللازمة لعمليات إنتاج الغاز، بحيث تنتج حوالي ١,٤ مليار قدم مكعب في اليوم من الغاز الطبيعي، ويشمل ذلك حوالي ٢٤ ألف برميل في اليوم من غاز البترول المسال، و٤٦ ألف برميل في اليوم من المكثفات من حقل الشمال القطري، ضمن مشروع مدته ٢٥ عاماً، كما يتضمن هذا المشروع المتكامل مصنع تسييل لإنتاج ٧,٨ ملايين طن في السنة، والتجهيزات اللازمة لشحن الغاز الطبيعي المسال.

وفي هذه المناسبة قال العطية: «لقد توصلنا إلى هذا الانجاز اليوم نتيجة الجهود التي تم بذلها لإبرام كافة الاتفاقيات التجارية المهمة لمشروع قطر غاز ٤. ولا شك ان هذا الاتفاق المميز سوف يعزز موقع قطر لتصبح المنتج الرئيسي للغاز الطبيعي المسال في العالم، ويسهم في تحقيق هدفنا لزيادة الإنتاج حتى ٧٧ مليون طن متري في السنة. ويجسد مشروع قطر غاز ٤ مثلاً حقيقياً على الشراكة الناجحة والمتنامية بيننا وبين مجموعة شل».

وقال السعودي: يعود الفضل في هذا الانجاز إلى العمل الجاد والشراكة القوية. وبعد ان تم الإعلان عن إقامة مشروع قطر غاز ٤ وتوقيع اتفاقية البيع والشراء، يتابع المشروع مسيرته لتحقيق أهدافه، ويقطع شوطاً كبيراً لإنجازه بنجاح.

## «ناقلات» توقع اتفاقية مع «ستاسكو» لإدارة أسطولها الجديد لنقل الغاز المسال

وقعت شركة نقل الغاز القطرية (ناقلات) مع شركة شل الدولية للتجارة والشحن (ستاسكو) اتفاقية لإدارة أسطولها الجديد المؤلف من ٢٥ ناقلة للغاز المسال (LNG). وتقضي الاتفاقية بأن تقوم شل بتوفير العديد من خدمات الشحن، شاملة إدارة السفن ونقل المعرفة والخبرة، بما يتيح لـ «ناقلات» ان تقوم بتطوير نظمها لإدارة سفن نقل الغاز في قطر.

وصرح نائب رئيس مجلس إدارة ناقلات والرئيس التنفيذي لشركة قطر للغاز السيد فيصل السعودي «أن الاستراتيجية الموضوعية لتنمية وتطوير مصادر الغاز الطبيعي في دولة قطر ستشهد إلى ان تصبح قطر أكبر مورد للغاز الطبيعي في العالم بحلول عام ٢٠١١. ولما كان هدفنا هو وضع الأساس لإنشاء مركز متميز لنقل الغاز المسال بدولة قطر، كان من الواجب الحصول على هذه الخبرة من شريك متمرس ويعد من الرواد في هذه الصناعة ولقد اخترنا شل نظراً لما لديها من سجل حافل ومعرفة وخبرة في هذا المجال مما يساعدنا في الوصول إلى الهدف المنشود».

بدورها قالت المدير التنفيذي لشركة شل للغاز والطاقة ليندا كوك: «ان شل لها خبرة طويلة تفوق ٤٠ سنة لنقل الغاز المسال بطريقة آمنة ومضمونة. وأنه من دواعي سرورنا وفخرنا ان شركة قطر لنقل الغاز المحدودة (ناقلات) قامت باختيارنا كشريك لدعم قطر في تحقيق الرؤية المستقبلية للقيام بعمليات الشحن على أحدث التقنيات العالمية مع توفير سلسلة الخدمات المتكاملة لأسطول شركة ناقلات من سفن نقل الغاز (LNG) الجديدة العملاقة».



الحضور

## أستنها «غلوبل» وتعمل في الأردن برأسمال ١٥٠ مليون دينار

## الموافقة لـ «الأولى للإستثمار» على طرح أسهم للاكتتاب العام

أعلن بيت الإستثمار العالمي GLOBAL ان شركة الأردن الأولى للإستثمار حصلت على الموافقة على طرح أسهم للاكتتاب العام في المملكة الأردنية الهاشمية.

وقال نائب الرئيس التنفيذي في غلوبل عمر محمود القوقة ان حصول الشركة على موافقة مجلس مفوضي هيئة الأوراق المالية الأردنية للاكتتاب العام يعد خطوة كبيرة باتجاه تنفيذ خطط الشركة للإستثمار داخل الأردن.

وستطرح الشركة للإكتتاب العام ٦٠ مليون سهم بقيمة إسمية تبلغ ديناراً أردنياً للسهم (نحو ٠,٤٠٥ دينار كويتي).

وأوضح القوقة ان شركة الأردن الأولى تهدف الى الإستثمار في الشركات القائمة أو تأسيس شركات جديدة في الأردن، مشيراً الى أنها ستعمل من خلال مساعدة الشركات الموجودة في التوسع من طريق زيادة رأس المال أو إعادة الهيكلة، إضافة الى إمكانية الحصول على حصص في الشركات المدرجة وغير المدرجة.

وتابع القول: كما ستعمل في مجال التأسيس والإدارة والتأجير والإستثمار في العقارات. وكذلك ستقوم الشركة بالعمل ببعض النشاطات الأخرى والتي تعتبرها الإدارة التنفيذية ملائمة لتحقيق أهداف الشركة. وكانت «غلوبل» قد أسست في أيار (مايو) ٢٠٠٦ شركة الأردن الأولى برأسمال ١٥٠ مليون دينار أردني.



عمر محمود القوقة

بيت الإستثمار العالمي

## «نور» تفوز بمشروع «التاكسي المميز» في الأردن

فازت شركة «نور» الأردنية - الكويتية للإستثمار المالي احدى الشركات التابعة لشركة نور الكويتية بعطاء مشروع «التاكسي المميز» في العاصمة الأردنية عمان بعد ان تأهلت مالياً وفنياً. وقال مدير عام «نور» الأردنية أياد رشاد: «ان هيئة تنظيم قطاع النقل العام الأردنية ستحيل العطاء رسمياً على الشركة خلال الأيام القليلة المقبلة».



أياد رشاد

نور

وأشار رشاد الى ان حجم الإستثمار في المشروع يقدر

بنحو ٤,٢ ملايين دولار، مضيفاً ان الشركة ستدفع مبلغاً يقدم بحوالى ٩٤٧,٧ ألف دولار سنوياً لهيئة تنظيم قطاع النقل العام الأردنية، وهي عبارة عن بدل استثمار.

ولفت الى ان خدمة «التاكسي المميز» ستدخل الى العاصمة الأردنية نهاية العام الحالي، وستقوم الشركة الفائزة بتجهيز ٤٠٠ سيارة تاكسي بمواصفات محددة خلال فترة ستة أشهر بعد إحالة العطاء رسمياً عليها.

يذكر ان خدمة «التاكسي المميز» ستوفر للمواطن الأردني سيارات حديثة ذات لون فضي تحتوي وسائل اتصال متطورة للتخاطب مع سائق المركبة، وتوفير نظام متعدد لدفع الأجرة نقداً أو بالبطاقة الذكية أو الائتمان مع وصل مطبوع باسم المكتب ورقم التاكسي وبيين اليوم والمسافة والتاريخ والمبلغ المستوفى من الراكب.

## نسب الضرائب في معظم البلدان

## اعلى الضرائب في الدول الاسكندنافية ٢٨٪

## ما هي نسب الضرائب المباشرة وغير المباشرة التي تتقاضاها معظم الدول في العالم؟

وفقا لتقرير دولي، يبلغ متوسط الضريبة في دول الاتحاد الاوروبي ٢٤,٢ في المئة مقارنة بـ ٢٧,٨ في المئة في دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية و ٢٨ في المئة في اميركا اللاتينية و ٣٠,١ في المئة في دول آسيا المطلة على المحيط الهادي. ويظهر التقرير ان متوسط الضريبة على القيمة المضافة في دول الاتحاد الاوروبي يبلغ ١٩,٥ في المئة مقارنة بـ ١٧,٧ في المئة في دول منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية و ١٤,٢ في المئة في اميركا اللاتينية و ١٠,٨ في المئة في دول آسيا.

ووفقا لشركة كبي بي ام جي بلغت ضريبة الشركات في كل من الدانمارك والنرويج والسويد ٢٨ في المئة وهي اعلى الضرائب تقريبا في العالم.

ويقول المدير العام لخدمات الضرائب المالية في شركة كبي بي ام جي ان تخفيض ضرائب الشركات من عام ٢٠٠٦ الى عام ٢٠٠٧ كان ضئيلا للغاية من ٢٧,٢ الى ٢٦,٨ في المئة. وقال ان تخفيض الضرائب في تركيا كان ملحوظا من ٣٠ الى ٢٠ في المئة، وفي بلغاريا من ١٥ الى ١٠ في المئة، ويجري حاليا التحضير لتخفيض الضرائب في كل من المانيا، اسبانيا، انكلترا، سنغافوره، الصين وربما فرنسا.

## خاص بالسعودية

وخصص التقرير الدولي السعودية بملاحظة مهمة تقول انها تصدر تشريعات لتخفيض نسبة الضرائب على الشركات لجذب الاستثمارات الاجنبية علما انه لا توجد ضرائب غير مباشرة في المملكة.

## هونام الكورية تعترم تشييد منشأة بتروكيماويات في قطر

تعترم شركة هونام الكورية الجنوبية للبتروكيماويات إقامة منشأة بتروكيماويات بتكلفة ٢,٦ مليار دولار في قطر بالاشتراك مع وحدة تابعة لقطر للبترول.

ومن شأن هذه الصفقة خفض تكاليف الإنتاج في هونام عن طريق تقريب الإنتاج من المواد الخام وتمكين المصفاة القطرية من دخول سوق البتروكيماويات المزدهرة.

وستملك هونام حصة ٣٠ بالمئة عن طريق استثمار ٣٩٠ مليون دولار في المشروع وتملك قطر القابضة للصناعات الوسيطة التابعة لقطر للبترول حصة ٧٠ بالمئة. وسينتج المشروع المشترك المقرر أن يبدأ الإنتاج في النصف الثاني من عام ٢٠١١ ما يصل الى ٧٠٠ ألف طن بوليبيروباليين و ٦٠٠ ألف طن ستايرين غير متبلر و ٢٢٠ ألف طن بوليستايرين. وستمد قطر للبترول المشروع بمواد أولية مثل الإيثين والنفثا.

## رواتب المدراء في السعودية الأعلى في العالم

اعدت مجموعة هاي غروب للاستشارات الاقتصادية دراسة عن دخل المديرين التنفيذيين في الدول الغنية العربية وغير العربية شمل ٤٧ دولة، فتبين لها ان متوسط الدخل الحقيقي السنوي للمدير في السعودية يبلغ ٢٢٩ الف دولار بينما يبلغ دخل المدير في الامارات ٢٢٣ الف دولار.

وحلّ المدراء في هونغ كونغ وروسيا وتركيا والمكسيك واورانيا وتايلند وسنغافورا والارجنتين في المراتب ما فوق الـ ٢٠ والـ ٣٠. وحلت مصر في المرتبة ٣٥ حيث بلغ دخل المدير التنفيذي المتفوق فيها ٩٧ الف دولار سنويا. نذكر ان رواتب المدراء في الولايات المتحدة الاميركية احتلت المرتبة ٢٤.

## صبحي بترجي يحوز جائزة الشخصية العربية الإدارية المميزة لإنجازاته كرائد في قطاع الرعاية الصحية في المنطقة



تسلم الرئيس والمدير التنفيذي لمجموعة مستشفيات السعودي الألماني المهندس صبحي بترجي، استناداً إلى إنجازاته خلال عمله كرائد من رواد قطاع الرعاية الصحية في المنطقة، جائزة الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم لـ «الشخصية العربية الإدارية المميزة» في دبي.

وتعتبر هذه الجائزة إحدى

أبرز الجوائز التي تكافئ

الشخصيات العربية الإدارية

المتميّزة وإنجازاتها على مستوى المنطقة.

وتوجه بترجي إلى نائب رئيس الدولة، رئيس مجلس الوزراء، حاكم دبي، الشيخ محمد آل مكتوم، شاكرًا ومعتبرًا هذا التقدير حافظًا لكل رجال الأعمال لمواصلة جهودهم في خدمة مجتمعاتهم في جميع المجالات.

وتواصل مجموعة مستشفيات السعودي الألماني، التي تعمل وفق رؤية المهندس بترجي وتحت قيادته، تقديم رسالتها في معالجة وشفاء المرضى في مختلف أنحاء المنطقة وسائر بلدان العالم الإسلامي.

وقد باشرت المجموعة سلسلة من التحركات الاستراتيجية الهادفة إلى تسريع وتائر نموها داخل المنطقة وخارجها والتوسع في الخدمات المبتكرة التي تقدمها، ومنها إقامة أكبر مشروع للرعاية الصحية في منطقة البرشاء بدبي بتكلفة قدرها ٢٠٠ مليون دولار أميركي والمتوقع افتتاحه في شهر حزيران (يونيو) ٢٠٠٨، بالإضافة إلى مشاريع كبرى مماثلة في المنطقة العربية.

## مجموعة مستشفيات السعودي الألماني تحصل على جائزة

### المسؤولية الاجتماعية لعام ٢٠٠٧



الامير سطاتم بن عبد العزيز يسلم الجائزة للمهندس صبحي بترجي

حصلت مجموعة مستشفيات السعودي الألماني على جائزة المسؤولية الاجتماعية لعام ٢٠٠٧ على مستوى المملكة السعودية، وهي المؤسسة الوحيدة التي حصلت على هذه الجائزة في القطاع الصحي على مستوى الخليج. وفي حفل حاشد اقيم مؤخرا في مدينة الرياض كرم الامير سطاتم بن عبد العزيز، نائب امير منطقة الرياض، الفائزين بجوائز

«أرابين بيزنس» لعام ٢٠٠٧ لقطاع الاعمال السعودي، ومن بينهم المهندس صبحي عبد الجليل بترجي رئيس المجموعة.

وتم تكريم ١٧ فائزا من أبرز رجال الاعمال وخبراء الاقتصاد في المملكة، وكان على رأس المكرمين الامير الوليد بن طلال والامير سعود بن عبد الله ثنيان والمهندس صبحي بترجي. واختير الفائزون بجوائز «أرابين بيزنس» بناء على معايير تضاهي المعايير العالمية المعمول بها، بوجود لجنة تحكيم خبيرة ضمت نخبة من رجال الاعمال والخبراء الاقتصاديين والذين كانوا طوال السنوات السبع الماضية وراء فوز اهم الشركات والشخصيات المؤثرة بجوائز «أرابين بيزنس».

## يتضمن مجموعة واسعة من المرافق الترفيهية

وكلفته ٣٠٠ مليون درهم

## نخلة ديرة تبدأ بالمرحلة الأولى من مشروع الكورنيش



سلطان أحمد بن سليم خلال استماعه لشرح من قبل مسؤولي المحطة حول آلية العمل

أعلنت إدارة نخلة ديرة البدء في تنفيذ المرحلة الأولى من مشروع كورنيش نخلة ديرة الذي يمتد على طول ٩ كيلومترات ويعرض ٣٠ متراً بتكلفة حوالي ٣٠٠ مليون درهم، ويتضمن مجموعة واسعة من المرافق الترفيهية والحدائق والمراسي.

واعتبر سلطان أحمد بن سليم رئيس دبي العالمية ورئيس شركة نخيل العقارية خلال تفقده سير الأعمال الإنشائية «أن هذه الخطوة سوف تشكل عاملاً مهماً في تنشيط القطاع السياحي، وهي الأولى من نوعها بالنسبة للمشاريع العقارية الخاصة في دبي، إذ تقسح المجال أمام الزوار وعامة الجمهور غير القاطنين فيه للإستفادة من الحوافز التي يوفرها خصوصاً لمحبي رياضة المشي والتنزه».

وأكد بن سليم في المناسبة ان «شركة نخيل العقارية ملتزمة في تنفيذ مشاريع عقارية مبتكرة تشكل قيمة مضافة للاقتصاد الوطني، وتشجع على دفع عجلة النمو قدماً بما يتلاءم مع رؤية دبي الاستراتيجية، التي تولي اهتماماً بالغاً للتنمية الاقتصادية والاجتماعية وتوفير بنى تحتية بمواصفات عالمية تتلاءم مع حاجات معظم المستخدمين والحفاظ على البيئة وفقاً للمعايير العالمية، بالإضافة إلى ترسيخ سمعتها العالمية المرموقة بوصفها مركزاً اقتصادياً وموقعاً فريداً للأنشطة الإستثمارية».

من جهته كشف عبد الله بن سليم المدير التنفيذي للعمليات في نخلة ديرة إحدى مشاريع نخيل المبتكرة «أن مشروع بناء الكورنيش البحري الخاص بالجزيرة التي تبلغ مساحتها حوالي ٥ ملايين متر مربع وتشكل ما نسبته ١١ في المئة من مشروع نخلة ديرة، وما يعادل ٧٥ في المئة من الحجم الكلي لنخلة جميرا، ليتم تنفيذه على مراحل عدة، يتم تحديد الإطار الزمني لها وفقاً لمقتضيات كل مرحلة وبناء على تقدم الأعمال الإنشائية في الأجزاء الأخرى».

## في إطار خطط طويلة الأجل لدمج اقتصاده

### المغرب يكشف عن إصلاحات لتحرير حركة رؤوس الأموال

يعتزم المغرب تسهيل حياة العملة الصعبة على الشركات المحلية وإقراض المال لعملاء التصدير وذلك في إطار خطط طويلة الأجل لدمج اقتصاده الذي يزداد قوة في الأسواق العالمية.

وقال وزير المالية فتح الله ولعلو: «أن الحكومة ستسمح للشركات بحيازة ٥٠ في المئة من دخل صادراتها بالعملة الصعبة ارتفاعاً من ٣٠ في المئة في السابق مما يحد من مخاطرها في العملة ومن تكاليف الصرف الأجنبي».

وأضاف ولعلو في مؤتمر صحافي في الرباط «أن البنوك ستتمكن من الاحتفاظ بتشكيلة أوسع من الاستثمارات في الخارج لفترة أطول حيث سيزيد الحد الأقصى لأدوات التحوط في العملة إلى خمس سنوات من عام واحد وسيسمح بنطاق أوسع من معاملات التحوط.

ولن يتعين على شركات التأمين بعد الآن الحصول على إذن لايداع خمسة من المئة من أصولها في الخارج، وسوف يسمح لصناديق انداخ هيئة التوظيف الجماعي في القيم المنقولة بإيداع عشرة في المئة من محافظها في أسواق المال الأجنبية، وذلك ضمن تدابير أخرى».

## «الأولى للتطوير» السعودية و«تمويل» الاماراتية تتحالفان لتأسيس شركة تمويل عقاري



الشيخ آل نهيان والمهيدب أثناء توقيع العقد ويبدو القحطاني والشيراوي والعساف

وقعت شركة الاولى للتطوير السعودية وشركة تمويل الاماراتية عقد تأسيس اكبر شركة للتمويل العقاري في السعودية. الرئيس التنفيذي لشركة تمويل عادل الشيراوي اوضح عقب التوقيع «ان السوق السعودي من اكبر الاسواق العقارية في المنطقة، كما انه لا يزال في بداياته ويملك ميزات وحوافز مغرية للنمو»، مشيراً الى أن «السوق السعودي مبني على التركيبة المحلية السكانية مما يعطي قوة اكبر للجوانب التمويلية العقارية، بالإضافة الى ما يشهده الاقتصاد السعودي من طفرة في جميع الجوانب». من جهته بيّن رئيس مجلس ادارة شركة الاولى للتطوير سليمان المهيدب «ان توقيت الاعلان عن الشركة كان محاطا بعدد من العوامل، منها الطفرة التي تعيشها السعودية، وفتح الاسواق والسماح بوجود شركات تمويل عقاري، وحاجة السوق لذلك، ما يساعد على تكامل الصناعة العقارية في السعودية».

## «برج دبي» الأعلى في العالم بارتفاع ٧٠٠ متر



أعلنت شركة «إعمار» ان «برج دبي» وهو قيد الإنشاء في إمارة دبي، بات أعلى مبنى في العالم بارتفاع بلغ ٥١٢,١ متراً، متجاوزاً بذلك الرقم القياسي الذي احتفظ به لسنوات برج «تايبه ١٠١». وبدأت أعمال الإنشاءات في «برج دبي» مطلع العام ٢٠٠٤، وعهد بتنفيذ المشروع الى شركة سامسونغ الكورية الجنوبية بموجب عقد بلغت قيمته بليون دولار. ويتوقع اكتمال تنفيذ هذا البرج العام المقبل، وقد بلغ ارتفاعه حتى تاريخه ١٤١ طابقاً وهو رقم قياسي عالمي جديد. ولم تكتمل ملامح «برج دبي» نهائياً بعد، فعلى الرغم من التكهانات والتوقعات التي تجول في أروقة الصحافة والإعلام حول العدد النهائي للطوابق والارتفاع الكلي للبرج، فإن هذه المعلومات ستبقى سرية الى ان يتم الإعلان عنها بشكل رسمي في المستقبل. لكن مسؤولين في شركة «إعمار» أشاروا الى ان ارتفاع البرج سي تجاوز ٧٠٠ متر وسيضم أكثر من ١٦٠ طابقاً.

يذكر ان حجم استهلاك المشروع من الإسمنت المسلح عند انتهاء الأعمال الإنشائية سيبلغ نحو ٣٣٠ ألف متر مربع و٢٩ ألف طن متري من القضبان الفولاذية و١٤٢ ألف متر من الزجاج.

## «صروح العقارية» تطلق مشروع فندق ومركز تسوق النخلة في العين

اطلقت شركة صروح العقارية مؤخراً مشروع فندق ومركز تسوق النخلة في مدينة العين، معلنة انها منحت عقد تصميم الفندق والمركز الى فريق من الشركات الاستشارية تقودها شركة ايوان للاستشارات المعمارية والهندسية.

وأشار الرئيس التنفيذي للشركة منير حيدر الى «ان هذا المشروع العقاري يؤكد مساعي شركة صروح في تزويد



منير حيدر  
صروح العقارية

المقيمين والمستثمرين والزوار على السواء ببيئة استثنائية يمكن فيها العمل والاستجمام والتسوق والتمتع بالحياة بتوازن أمثل». وأوضح ان شركة صروح عملت مع شركة إيوان للاستشارات المعمارية والهندسة بنجاح على تصميم قرية العيون. وأضاف: نحن واثقون من ان شركة إيوان تفهم رؤيتنا، كما نثق بالتزامها بإكمال هذا المشروع في الوقت المحدد وبأعلى المعايير الممكنة.



مجسم للمشروع

## كلفته تتجاوز ٣ مليارات درهم

### تشديد برج في دبي يحمل اسم الشيخ زايد

تعززت شركة «المال للاستثمار والتطوير» تشييد مشروع برج في دبي يحمل اسم الشيخ زايد بن سلطان آل نهيان، والذي سيكون الأعلى على مستوى العالم بتكلفة تتجاوز ثلاثة مليارات درهم.

وسيضم البرج متحفاً سيعرض تاريخ القائد المغفور له الشيخ زايد بن سلطان آل نهيان، بالإضافة الى الشواهد العلمية والفنية والتاريخية وأهميتها في مسيرة النهضة والتطوير في دولة الامارات.

كما ان البرج سيوفر مساحات مكتبية فريدة في قلب امارة دبي وفي افضل مواقع الامارة «منطقة الجفاف» على يمين «الخور»، حيث يمثل المشروع المحور الاساسي لعملية التطوير على ضفاف الخور. وسيشمل العديد من المرافق التجارية كقاعات المعارض والمؤتمرات، ومراكز تسوق، وغيرها، ويتوقع مطورو المشروع ان يصبح البرج ملتقى لكبريات الشركات العالمية والبنوك، وشركات الطاقة، حيث سيتم تجهيزه بأحدث تقنيات الاتصال والانظمة الالكترونية وانظمة أمن متطورة وانظمة ذكية.

## دار الأركان ترفع حجم إصدارها من الصكوك الى مليار دولار



صورة تذكارية

رفعت شركة دار الأركان السعودية للتطوير العقاري حجم إصدارها من الصكوك الإسلامية من ٨٠٠ مليون الى مليار دولار بسبب الطلب القوي عليها. وقال بنك يونيكورن الاستثماري البحريني ان الصكوك ستسعر بواقع ٢٢٥ نقطة أساس، علاوة على سعر الفائدة المعروض بين بنوك لندن (ليبور) لأجل ثلاث أشهر. وزادت مبيعات الصكوك مع دخول بنوك تقليدية أكبر من خارج الشرق الأوسط السوق للاستثمار في دول الخليج المزدهرة ومع ارتياح أكبر من جانب المستثمرين في التعامل مع أداة كانوا يرونها غير معتادة سابقاً.

## الحريري تفقد مشاريع سرايا العقبة في الأردن



علي قولاغاصي



النائب سعد الحريري

عمان - قام النائب سعد الحريري في منتصف الشهر الماضي بزيارة للعاصمة الاردنية يرافقه شقيقه أيمن حيث قصدا مقر شركة سرايا العقبة، وكان في استقبالهما السيد علي قولاغاصي نائب رئيس مجلس الادارة وعدد من مديري الشركة. وحول خريطة تحمل مشاريع الشركة في الاردن قدم قولاغاصي للحريري ايجازا عن آخر اعمالها والمستجدات والانجازات على صعيد مشروع سرايا الريادي وسرايا العقبة. وقد شكر الحريري اركان المشروعين على عملهم المتواصل لتحقيق ما التزمته الشركة في المواعيد المحددة. وكانت للحريري خلال الزيارة لقاءات مع اركان الدولة، لا سيما الملك عبد الله الثاني.

## الدار العقارية تختار خدمات ACONE X لإدارة معلومات المشاريع

## زمزم: الأمل في التنسيق العملي الفعلي

أعلنت شركة الدار العقارية الرائدة في مجال التطوير العقاري في أبوظبي، عن اختيارها شركة ACONE X، أكبر مزود لأنظمة التنسيق الإلكتروني لمشاريع البناء والهندسة عبر العالم، للاستفادة من حلولها لإدارة المعلومات عبر الإنترنت، وتنظيم تدفقها ضمن عدد من مشاريعها الرائدة للتطوير العقاري.

وبموجب هذا العقد ستزود ACONE X خدماتها لعشرة مشاريع للدار العقارية، بما في ذلك أكبر مشروع تطوير في أبوظبي على الإطلاق، جزيرة ياس البالغة قيمتها ٤٠ مليار دولار أميركي، والتي ستضم عند إتمامها مضمار الجائزة الكبرى لسباق الفورمولا وان (علامة مسجلة)، وحديقة فيراري الترفيهية، ومجموعة من ميادين بطولات الغولف، وفنادق، ومحلات تجارية تغطي مساحة ٣٠٠ ألف متر مربع.

وعلق الرئيس التنفيذي للدعم المؤسسي في شركة الدار العقارية، عبد الله زمزم: «ستزودنا ACONE X بأرضية عمل مركزية، وستقوم بتحديد إجراءات التواصل مع المستشارين والمقاولين التابعين لنا والذين يقع عمل معظمهم خارج الدولة، ما يجعل من خدمات ACONE X الأمل في التنسيق العملي الفعال».

## NAKHEEL أقامت يوماً ممتعاً للبيئة

نظم قسم الصحة والسلامة وحماية البيئة في الواجهة المائية و«نخلة جبل علي» التابعة لـ «نخيل» NAKHEEL، بالتعاون مع مجموعة الإمارات للبيئة البحرية، يوماً للبيئة في مطلع الشهر الفائت، فأقامت ورش عمل للجمهور وموظفي «نخيل» واعلامي البيئة. وكانت فرصة للمدعوين لاكتشاف العمل المذهل الذي تقوم به اول مجموعة اماراتية للبيئة البحرية.

كما توفرت للزوار فرصة تعلم كيفية حماية والحفاظ على بيئة دبي البحرية، بالإضافة الى الدورات العملية ومجموعة من النشاطات منها: تنظيف الشواطئ والمياه الضحلة والانقاذ البحري واساليب الحفاظ على المياه العذبة وانقاذ بيوض السلاحف. يضاف الى ذلك المشاركة في نشاط البحث عن الكنوز تحت الماء. كما تمكن الزوار من التمتع بمعارض الحياة الطبيعية ومشاهدة عروض فيديو حياة حياة ما تحت الماء في دبي والتي صورت من قبل مجموعة الامارات للبيئة البحرية وغواصي الواجهة المائية.



Montreal  
CANADA

CIG CAPITAL



Invites you to invest  
in secured real  
estate investments  
with high returns.



Call now to get more information  
on this opportunity



Phone: 1-514-315-8762  
Fax: 1-514-748-0668  
cig@cigassurance.com

Phone: 1-514-581-5060  
cig@cigcapital.ca  
www.cigassuranceinc.com

## اعمار العقارية ضمن تصنيف FT GLOBAL 500

دخلت شركة اعمار العقارية (دولة الامارات) تصنيف «الفاينانشال تايمز» الانكليزية للسنة الحادية عشرة، لأكبر ٥٠٠ شركة عالمية، محتلة المرتبة ٤٦٢ من حيث قيمتها السوقية التي بلغت ٢٠ مليار دولار اميركي.



محمد العبار  
اعمار العقارية

والشركة الثانية التي دخلت التصنيف عينه هي شركة اتصالات الاماراتية التي احتلت المرتبة ٤٤٤.

وقال محمد علي العبار، رئيس مجلس ادارة «اعمار العقارية»: يعكس دخول «اعمار العقارية» ضمن تصنيف (FT GLOBAL 500) قوة الحضور العالمي للشركة، والذي ينسجم مع رؤيتها للعام ٢٠١٠ في ان تصبح احدى الشركات الاكثر قيمة على مستوى العالم. وتسعى «اعمار» الى تحقيق هذا الهدف من خلال اتباع سياسة التوسع الجغرافي المدروس.

## «الريان» و«الديار» يطلقان صندوق كورنيش لوسيل العقاري برأسمال ١٠٠ مليون دولار



ناصر الانصاري  
الرئيس التنفيذي لشركة الديار القطرية



عادل مصطفى  
الرئيس التنفيذي لمصرف الريان

أطلق مصرف «الريان» وشركة «الديار القطرية» صندوق كورنيش لوسيل بقيمة ١٠٠ مليون دولار أميركي.

ويتمتع كورنيش لوسيل بموقع استراتيجي يطل على المياه الدافئة للخليج ويمتد على مساحة ٣٥ كيلومتراً مربعاً، ويعتبر أكثر المناطق تميزاً في منطقة لوسيل المطلة على البحر. وسيتم تطوير المشروع لبيتسع لأكثر من مئتي ألف شخص في مدينة عصرية راقية بمواصفات عالمية تتألف من مناطق سكنية وفنادق ومناطق تسوق متنوعة تناسب جميع الأعمار والمستويات، بالإضافة الى وجود شبكة مواصلات ستتضمن حتى سكة حديدية. وسيتم تطوير البنى التحتية للمشروع خلال الثلاث سنوات المقبلة، تليها أعمال البناء التي ستستغرق من ثلاث الى أربع سنوات أخرى.

من ناحيته سيقوم مصرف الريان بإدارة الصندوق إضافة الى إعداد التمويلات اللازمة للمشروع. ويرى عادل مصطفى - الرئيس التنفيذي لمصرف الريان ان إطلاق مثل هذا الصندوق سيرتك بصمة مميزة على أرض الواقع، وما هذا الأمر إلا مبادرة أخرى لمصرف الريان في دعمه للتطور والنمو الذي تشهده قطر على المستويات الاقتصادية والاجتماعية، حيث ستبشر هذه المشاريع بمستقبل زاهر يفتح آفاقاً كبرى من فرص العمل للأجيال القادمة.

ومما يميز هذا الصندوق ان مصرف الريان سيقدم فرصاً تجارية واستثمارية للشركات والأفراد على السواء.

وسيعمل مصرف الريان على إدارة هذا الصندوق إضافة الى دوره كمدير إصدار، وسيقوم بالتنسيق مع مجموعة جديدة من المستثمرين لبناء وتطوير المرحلة الثانية من كورنيش لوسيل بعد ثلاث سنوات حتى انتهاء فترة الاستثمار في البنى التحتية.

## «داماك» الإماراتية تطلق في مصر ثلاثة مشاريع

### بـ ١٧ مليار دولار

أعلنت شركة «داماك العقارية» DAMAC الإماراتية البدء في تنفيذ ثلاثة مشاريع ضخمة في مصر تتجاوز كلفتها ١٧ مليار دولار. ووفقاً لرئيس مجلس إدارة الشركة ومؤسسها حسين سنجواني، يقع المشروع الأول في خليج غامشا على ساحل البحر الأحمر، وتقدر قيمة استثماراته بنحو ١٦ مليار دولار، ويشمل فنادق وقرى سياحية وفيلات ومراسي لليخوت على مساحة ٣٠ مليون متر مربع. ويحمل المشروع الثاني اسم «بارك أفينيو» وسيتم في مدينة ٦ أكتوبر، وهو مشروع للتسوق، يحوي محلات تجارية للعلامات العالمية، وتقدر كلفته بـ ٣٠٠ بلايين دولار. أما المشروع الثالث فسيقام في التجمع الخامس في ضاحية القاهرة الجديدة وتصل استثماراته الى ٤,٧ بليون جنيه (٨٣٢ مليون دولار).

وأكد سنجواني ان شركته، التي لا تعتزم الدخول في شراكات مصرية في المشاريع التي تنفذها، تدرس حالياً فكرة إقامة مشاريع ومساكن لمحدودي الدخل. وقال: «نؤمن بشدة بالإمكانات الهائلة للسوق المصرية، لذلك نعمل على الإستثمار في مصر بعد دبي، خصوصاً بعدما شهد قطاع الإستثمار العقاري فيها طفرة حقيقية».

## «نخيل» تتجه الى زيادة قرضها الإسلامي الى ملياري دولار

تتجه شركة نخيل الى زيادة قيمة القرض الإسلامي البالغ ١,٥ مليار دولار والذي حصلت عليه من خلال بنكي باركليز ودبي الإسلامي في ايار (مايو) الماضي بهدف تمويل عدد من مشروعاتها خارج الإمارات.

وأوضح الرئيس المالي التنفيذي للشركة «كار تانج كوك»: من المحتمل ان نقوم بزيادة القرض ليصل الى ملياري دولار مع احتمال منح البنك المدير للقرض حصة معينة من المشروعات.

## يضم مستشفى ومراكز اجتماعية وصحية

### «تعمير» تنفذ مشروعاً إسكانياً في الأردن بـ ١,٨٤ مليار درهم

تبدأ شركة «تعمير» بالتعاون مع المؤسسة العامة للإسكان والتطوير الحضري في الأردن فتح الاشتراك للراغبين من الاستفادة من مشروع مدينة المجد من موظفي القطاع العام في منتصف الشهر الجاري بتكلفة ٥٠٠ مليون دولار (١,٨٤ مليار درهم).

وقال مدير عام المؤسسة المهندس شحادة أبو هديب «ان المؤسسة ستعطي الأولوية لموظفي القطاع العام، للاستفادة من المشروع، حيث من المقرر تخصيص ٦٠٪ من الشقق المنجزة لذوي الدخل المحدود والمتدني مع إعطاء الأولوية لموظفي الدولة. كما سيتم تخصيص جزء من المشروع كفلل متلاصقة وشقق ذات مساحات كبيرة.

وسيتم تنفيذ المشروع على أربع مراحل وخلال تسع سنوات بحيث تنجز تعميم خلال كل عامين ٢١٠٠ شقة وبواقع ٢٢٠٠ شقة خلال السنوات الثلاث الأخيرة من الاتفاقية»، مؤكداً «ان المرحلة الأولى من البنية التحتية أنجزت من قبل الشركة العمرية للمقاولات بكلفة ٥,٢ ملايين دينار»، معلناً «ان تسليم بناء أول ألف وحدة سكنية سيتم في صيف ٢٠٠٨».



## فرحة عامة لإعادة ترميم جسر المعاملتين

دشنت شركة كازينو لبنان بحضور حشد من الرسميين وفعاليات المنطقة وبعض نوابها جسر المعاملتين الذي استهدفته غارة للطيران الاسرائيلي في ٤ آب ٢٠٠٦.



د. خاطر أبي حبيب  
رئيس كازينو لبنان

رئيس مجلس ادارة كازينو لبنان د. خاطر ابي حبيب اشار الى ان كلفة الترميم التي تبرع بها كازينو لبنان بلغت ثلاثة ملايين و ٥٠ الف دولار.

وجه ابو حبيب شكره لكل من ساهم في ترميم الجسر خصوصا شركة FREYNISET العالمية والخبيرة في مجال ترميم الجسور، والتي عهدت اليها الاشغال بالتعاون مع شركة BUTEC اللبنانية، لإنجاز المشروع قبل اسبوع من الوقت المحدد. وكانت فرحة المواطنين كبيرة لإعادة مرورهم على هذا الجسر ووجهوا شكرهم لكازينو لبنان على مبادرته الطيبة.

## نقيب الأطباء د. افتيموس: كلنا مافيا

أحدث نقيب الاطباء الجديد في لبنان د. جورج افتيموس هزة في الاوساط الطبية والرسمية، وذلك في معرض دفاعه عن زملائه ومطالبته بحقوقهم. إذ لم يتردد في وصف الاطباء وكذلك من يتعاملون معهم في الدوائر بـ«المافيا».

ونشر هنا المقطع الذي تحدث فيه د. افتيموس عن المافيا في حديثه الى الزميلة سوزان برياري في «الديار»:

«بات الطبيب اليوم مكلفا وان الاطباء لا يتمتعون بالكفاءة نفسها في ظل غياب أي طريقة لقياس الكفاءة، ولهذا لا بد من التثقيف الطبي المستمر».

وحول زيادة نسبة الاخطاء الطبية أجاب: «هناك تضخيم لمسألة الاخطاء الطبية لانه من الضروري ان نفرق بين المضاعفات العلاجية والخطأ الطبي لكي يثبت هذا الاخير في الطب. إذ ليس هناك من عقد شفاء بين الطبيب ومريضه، بل عقد حول أحدث ما تقدم به الطب. ونسبة ٣٠٪ من الاخطاء الطبية التي علمنا بها تحولت الى لجان التحقيق في النقابة».

## «كلنا مافيا» ..

يضيف النقيب افتيموس:

«كلنا مافيا»، والسبب بسيط جداً، إذ أننا جميعنا نسرق بعضنا البعض، ففي وقت لا يسد الضمان الاجتماعي او أنه يتأخر في تسديد مستحقات المستشفيات، تضطر هذه الأخيرة لأن «ترعب»، والامر ذاته بالنسبة للطبيب، بمعنى ان كل طرف يأخذ حقه بهذه الطريقة، للأسف الشديد».

وأضاف النقيب افتيموس: «انا اعلم اليوم في «حقل ألغام»، انما المهم في هذه المسائل النقابية أن اعلم بجد وإخلاص ومن دون منفعة شخصية، إذ سأبعد السياسة عني مئة بالمئة وأعمل كما هو لازم وواجب، كوني منفتحاً على الجميع، وبهذه الطريقة اتجنب اي ضغط سياسي، فالمهم ان نكون ضمن المسعى القانوني لان المشكلة ان كل واحد يتناول القانون حسبما يشاء ويفصله على ذوقه. بالنهية لا استطيع ان اكون «بوليسا» على جميع الناس».

«البيان الاقتصادية»: لا شك بأن الدكتور افتيموس قال ما قال عن غضب بسبب ما يعرقل اعماله وهو في اول الطريق... وكلمة مافيا لم تعد تشكل احراجاً للكثيرين!

## خوفنا على الميدل ايست من متابعة السياسيين لتجاذباتهم!

هل تضيق جميع الجهود التي بذلها رئيس مجلس ادارة شركة طيران الشرق الاوسط MEA محمد الحوت لتقوية الشركة برأسمالها واسطولها بسبب استمرار الازمة السياسية والأمنية في البلاد؟



محمد الحوت  
رئيس MEA

فبعد نجاحه طيلة السنوات السابقة وإقدامه على شراء ٨ طائرات جديدة تستوعب جميع من يرغبون في استخدام طائرات الميدل ايست في اسفارهم تقديراً

لخدماتها وتسهيلاتهما للمسافرين، تبين في شهر حزيران الماضي ان الشركة بدأت تتكبد الخسائر بدلا من تحقيق الارباح اسوة بالاشهر السابقة، حيث كان من المتوقع ان تربح الشركة في العام ٢٠٠٦ حوالي ٢٠ مليون دولار رغم كل الظروف التي احاطت بها.

فهل تكون الاشهر المقبلة وهي اشهر حبلى بالاستحقاقات ومشاكلها مشابهة لشهر حزيران بالنسبة للخسارة؟

لقد بنى الحوت كل مشاريعه المستقبلية على استمرار الازدهار في الشركة، وبدون الازدهار، كيف يمكن تسديد قروض الشركة لدفع قيمة الطائرات واجور الموظفين؟

ربما يخجل السياسيون من انفسهم ويتراجعون عن تجاذباتهم افساحا في المجال لكل المؤسسات اللبنانية لتعود الى الانتاج والربحية، لتتمكن من تسديد ما عليها من استحقاقات للمصارف وللمؤسسات الخارجية. بالطبع ان الميدل ايست ستكون في مقدمة المؤسسات الطامحة الى الهدوء والسلام والازدهار.

## بالون اختبار لزيادة سعر البنزين مجدداً

يبدو ان الحكومة تفكر بزيادة أسعار المحروقات تماشياً مع الزيادة التي تحصل عالمياً، فكلفت من يرمي بالون اختبار في الأسواق عبر الإعلام، وكان ذلك في ١٨ تموز (يوليو) الماضي، إذ أعلن أحد المستوردين وصول سعر برميل النفط الى ٨٠ دولاراً وهذا الأمر سينعكس على أسعار جميع المحروقات في لبنان.

وقال ان الدولة كانت تغطي لغاية الآن الفارق من الاحتياطي الضريبي وهذا الاحتياطي وصل الى نسبة الصفر. وهنا لا بد من إيجاد حل وهو يقضي بأن تزيد الدولة الأسعار نحو ١٠٠ و ٢٠٠ ليرة للصفحة بداية بحيث لا يشكل ذلك مشكلة.. وعلم ان الدولة قد تلجأ الى الزيادة في مطلع الشهر المقبل مبتدئة بـ ١٠٠ ليرة لكي لا تثير نقمة الناس، على ان ترفعها الى ٢٠٠ وأكثر بعد اعتياد الناس على الزيادة.

وقيل ان المعارضة أخذت علماً وبدأت تستعد لمعارضة الزيادة أيأ كانت أرقامها!

## ٣,٨ مليارات دولار الديون المشكوك بتحصيلها

ارتفعت نسبة الديون التجارية المشكوك بتحصيلها الى ٢٣ في المئة من التسليفات للقطاعات التجارية، إذ بلغت في النصف الاول من العام الحالي ٥٧٦٧ مليار ليرة لبنانية اي ما يوازي ٣,٨ مليارات دولار منها حوالي الملياري دولار اصل الدين و١,٨ مليار دولار فوائد هذه الديون.

ويتوقع ان تزداد هذه المبالغ مع استمرار الازمة السياسية والأمنية.

## دعم الـ IFC لأدميك سمح لها بالتوسع والتوظيف



ميشال ابشي  
ادميك

قال ميشال ابشي، رئيس مجلس ادارة شركة «ادميك»، ان الشركة بعد الدعم الذي حصلت عليه من مؤسسة الـ IFC، وقد اشترنا الى هذا الامر في العدد السابق (١٣، ٥) مليون دولار قرضا ومشاركة في رأس المال بقيمة ٦،٥ ملايين دولار)، عمدت الى فتح ابواب التوظيف امام من يرغب ممن صرفتهم سابقا، «كما اننا نستوعب المزيد منهم حيث نمارس خطة توسعية».

وأشار الى التكاليف الاضافية التي تتحملها الشركة نتيجة لتشدها الامني حرصا على سلامة زبائنها وأسررتها. «ويلاحظ ان زبائننا يتوجهون الى مؤسستنا من دون خوف». وقال ابشي ان «دعم مؤسسة IFC ساعدنا كثيرا وكانت له قيمته المعنوية الكبيرة». وأشار الى مشروع المركز التجاري الجديد الذي ستباشر الشركة في تنفيذه حيث سيكون من اضخم المراكز التجارية. والمعروف ان «ادميك» تملك الـ «مونوبري» والـ «BHV» وعشرات المؤسسات التجارية.

## ضحايا السباحة في مسابح بدون مراقبة

بينت دراسات واحصاءات الجمعية اللبنانية للوقاية من الاصابات الرياضية LASIP ومؤسسة الابحاث العلمية SRF، ان ١٥٠ شخصا تقريبا يموتون سنويا في لبنان نتيجة الحوادث المائية و ٨٠٠ شخص يصابون اصابات بالغة وخفيفة وذلك بسبب عدم اخذ الاحتياطات الضرورية وغياب الرقابة في بعض الشواطئ والمسابح. وتبين ان الغرق هو اكثر هذه الاخطار شيوعا. ونصحت جمعية LASIP باتخاذ عدة اجراءات قبل النزول الى الشاطئ وبدء السباحة.

## صيدليتان تبيعان مخدرات

اكتشف قاضي التحقيق في بيروت سامي صدقي ان صيدليتين تبيعان أدوية مخدرة ومحظوراً بيعها، كما اكتشف أسماء العصابة التي تتاجر بالأدوية المشار إليها وهي: حشيشة الكيف، والهيريويين ودواء السعال «سيمو» وهو يستعمل مخدرا. وقد اتهم القاضي صدقي في قراره الظني ١٤ شخصا بجرم تعاطي المخدرات...

## الدكتور محمد خليفة: مليوناً لبناني لا يحملون تغطية صحية وهناك آثرياء يعالجون على نفقة الوزارة

وزير الصحة الدكتور محمد جواد خليفة، قدر عدد اللبنانيين غير المشمولين بأي تغطية صحية، سواء من القطاع العام او من شركات التأمين الخاصة، بمليون شخص.

وقال الدكتور خليفة ان وزارة الصحة غطت ١٨٥ الف حالة دخول الى المستشفيات خلال العام الماضي، وأن متوسط كلفة الحالة الواحدة بلغ الف دولار اميركي، ما يعني ان وزارة الصحة تحتاج الى ١٨٥ مليون دولار اميركي سنويا لتقوم بدورها على مستوى توفير الخدمة الصحية لغير المضمونين. مضيفاً ان هناك آثرياء يحصلون على المعالجة على نفقة وزارة الصحة. ومن المعلومات المهمة التي كشفها ايضا الدكتور



خليفة ان ٦٠ بالمئة من العمليات الجراحية التي تجريها المستشفيات على نفقة وزارة الصحة باتت تخضع للسعر المقطوع PRIX FORFAITAIRE اي السعر المحدد سلفاً من الوزارة. وأشار الى انه اصدر قرارا يحظر على المستشفيات اصدار الفاتورة قبل مرور ٤٠ يوماً على خروج المريض من المستشفى، وذلك في اطار مكافحة عمليات المعالجات الوهمية. وقال الدكتور خليفة ان وزارة الصحة تتكفل بتوفير الدواء لحوالي ١٥ الف حالة سرطانية سنويا، وان فاتورة الادوية التي تقدمها لمريض السرطان تبلغ ألفي دولار شهريا.

## ما هي نتائج التحقيق في مخالفات بيت المحترف اللبناني؟



لغاية تاريخه لم تعرف نتائج التحقيق في المخالفات التي كانت تجري في بيت المحترف اللبناني، وكذلك لم يعرف من سيعين مديرا للمحترف بعد احالة مديرته الى التقاعد قبل سنة تقريبا. والمعروف انه في العام ٢٠٠٦ عينت لجنة، كما عين مفاوض للحكومة هو انطوان زحيا. وقد تم تكليف مؤسسة «بوز ألن» لوضع دراسة جدوى اقتصادية واقتراح ما يلزم لحياء دور بيت المحترف. ورغم مرور اشهر عدة على تسليم بوز ألن للدراسة فان شيئا لم ينفذ «بانتظار تعيين المدير الجديد».

في هذا الوقت ينتظر الحرفيون تصحيح الوضع في بيت المحترف ليصار الى تسلم انتاجهم وتسويقه، وهم في هذا الوقت يكسبون انتاجهم في منازلهم ومحترفاتهم. الجميع ينتظر موقف وزيرة الشؤون الاجتماعية نائلة معوض حول هذا الوضع الشاذ!

## أصحاب الحقوق يتهمون وسوليدير ترد

رداً على اتهامات اصحاب الحقوق في الوسط التجاري لشركة سوليدير بأنها في قرارها للعمل خارج لبنان سيعرضها للافلاس، قالت سوليدير وخلافاً لما زعم جمع اصحاب الحقوق، فإن قرار توسيع نشاط الشركة الى الخارج لا يؤدي الى اي عملية تفريغ من موجودات واملاك «سوليدير»، لا بل على العكس فهو من شأنه ان يحافظ على املاك الشركة في لبنان وتوسيع قاعدة موجوداتها في الخارج، ما سوف يقوي ميزانيتها العامة ويدر عليها ارباحاً اضافية سوف تكون لها انعكاسات ايجابية على نتائج الشركة وبالتالي على السهم. علماً ان شركة «سوليدير انترناشونال» هي شركة لها شخصيتها المعنوية المستقلة تماماً عن «سوليدير» التي تملك حصة فيها، وبالتالي لا يوجد اي ارتباط قانوني من شأنه ان يعرض شركة «سوليدير» لبنان لاي حجز او طلب افلاس.

## ليرات ذهبية للرابحين في عرض «ويسترن يونيون» الترويجي

اختمت شركة ويسترن يونيون WESTERN UNION عرضها الترويجي بسحب أجرته في ٢٩ حزيران الماضي في مركزها بالطيونة على ١٠٠ ليرة ذهبية تحت اشراف المديرية العامة للبانصيب الوطني اللبناني. وللمناسبة أكد السيد امل ابو زيد، مدير عام شركة "ONLINE MONEY TRANSFER" ممثل ويسترن يونيون في لبنان، نجاح العرض الكبير معرباً عن سرور الشركة لتمكّنها من التعبير عن تقديرها لزيائين ويسترن يونيون الاوفياء في لبنان. وكانت الشركة أطلقت في ١٥ آذار الماضي عرضها الذي مكن زبائنها من الحصول على هدايا لدى تحويل الاموال من اي موقع من مواقع وكلاء ويسترن يونيون المنتشرة في جميع الاراضي اللبنانية.



خلال عملية السحب



امل ابو زيد  
ويسترن يونيون

## بمناسبة بلوغه الـ ٩٥ من العمر ٩٥ وردة حمراء الى الشاعر الكبير سعيد عقل



الشاعر سعيد عقل محاطاً من اليسار بالسادة: جورج فريحة، السفير فؤاد الترك، اللواء محمود طي أبو زرغم ومن اليمين: عماد الأسعد، سعيد الحاج والفرد الدبس

زار وفد من قدامى الموظفين ضم رئيس المجلس الوطني لقدامى موظفي الدولة اللواء الركن محمود طي أبو زرغم ورئيس منتدى السفراء السفير فؤاد الترك وأعضاء من المجلس، الشاعر الكبير سعيد عقل لتهنئته بعيد ميلاده الخامس والتسعين. وكانت مناسبة للحديث في أمور وطنية بما فيها بطولة الجيش اللبناني بقيادته الحكيمة والدعم الكامل من الشعب لجيشه الباسل.

## مهرجانات جيل الدولية لن تلغى هذا العام



منصور الرحباني

تقول لجنة مهرجانات جيل الدولية ان مهرجاناتها لن تلغى هذا الصيف وهي ستقدم ابرز الفرق الفنية المحلية والاجنبية التي تعاقبت معها. الى ذلك، ستقدم في جليل، ضمن برنامج الليالي اللبنانية، مسرحية «زوبيا ملك تدمر» من اعداد واخراج الأخوين رحباني، وكان فنانونا الكبير منصور الرحباني قد عرض هذه المسرحية في دبي لمدة ست ليال.

## المؤتمر السنوي لرؤساء مجموعة MCN في دبي فادي سلامة: علينا مضاعفة نجاحنا والنظر الى المستقبل



صورة تذكارية

عقدت مجموعة MCN أكبر مجموعة للدعاية والإعلام والاتصالات التسويقية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مؤتمرها السنوي في فندق GROSVENOR HOUSE في دبي، حضره أكثر من ٦٥ شخصية من رؤساء المجموعة ما بين الأعضاء المنتدبين والمدراء العاميين من جميع الوكالات التابعة للمجموعة المنتشرة في مختلف دول المنطقة، وذلك ضمن اللقاء السنوي الذي استمر يومين تحت شعار «نحو أداء أفضل».

وقد أعلن السيد أكرم مكناس، رئيس مجلس إدارة مجموعة MCN، عن خطط تشييد مقر رئيسي إقليمي للمجموعة وسيطلق عليه اسم "PROMOSEVEN TOWER"، وسيتم بناؤه بجوار مركز الإمارات التجاري وسوف يضم هذا الصرح الجديد المؤلف من ٢٧ طبقة كافة مكاتب الوكالات المتعددة والموجودة في دبي.

كما تحدث السيد مكناس عن خطط إطلاق مفهوم جديد ومبتكر وهو «متحف الصور المتحركة» "MUSEUM OF MOVING IMAGES" وهو عبارة عن معرض دولي عن تطوّر الصور المتحركة. ويأتي هذا المشروع في إطار الإحتفال بمرور ٤٠ عاماً على فورتشن بروموسفن في عام ٢٠٠٨.

وفي الكلمة التي ألقاها أمام رؤساء المجموعة قال رئيس المجموعة والرئيس التنفيذي السيد فادي سلامة: «لقد حققنا هذا العام نتائج مذهلة حيث زادت معدلات النمو بنسبة تفوق ٤٠٪، وافتتحنا كذلك مكاتب جديدة للمجموعة، وحصدا العديداً من الأعمال والمشاريع الكبرى والجيدة، وقمنا بتعيين كوادر على مستوى عالٍ من الكفاءة، وفزنا بالعديد من جوائز الإبداع. ولكن لا يمكننا النوم على أمجادنا، علينا ان نضاعف نجاحنا وان ننظر دائماً الى مستقبلنا ونجهز الأساسات التي ستمكننا من أن نكون الأفضل في مجال عملنا..».

## رياض سلامة في حفل تخريج في معهد اللويزة: ندفع كل يوم ثمن تسليم مقدراتنا وطاقاتنا ومواهبنا لآخرين نذروا ارادتهم لقوى خارجية

اضحى حاكم مصرف لبنان رياض سلامة ضيفا على كل جامعة تحتفل بتخريج طلابها، ويهدف اصحاب الدعوة من حضوره الى الاستماع لآرائه ومعلوماته وتوقعاته حيث تكون غالبا صادقة وموضوعية، خلافا لآراء وتوقعات السياسيين.

في حفل تخريج اقيم في جامعة اللويزة في ٢٠٠٧/٧/١٥ التي كانت راعية للحفل، القى رياض سلامة كلمة جاء فيها:



«نحن مأخوذون بصراعات الآخرين اليومية والعبيثة على ارضنا، كما ندفع في كل يوم ثمن تسليم مقدراتنا وطاقاتنا ومواهبنا لآخرين نذروا ارادتهم لقوى خارجية. انه الوقت للوقوف والعمل لمصلحة وطننا اي لمصلحتنا مجتمعين. علينا ان نفعل ذلك كل يوم وكل منا من موقعه الخاص عبر التحلي بالمسؤولية أكبر قدر ممكن من الالتزام والتفاني من دون ان نسمح للخوف واليأس بالتسلل الينا او السيطرة علينا. ففي وسط الحرب والدمار، كنا في مصرف لبنان نفكر بإعادة الاعمار، وفي خضم المخاوف التي واجهت القطاع المصرفي بسبب الازعاج، شرعنا في دعم توسع القطاع خارج لبنان من دون المساس بصلاية هيكله من الدخل. لقد اطلق لبنان التحضيرات لمؤتمر باريس للدول والمؤسسات الدولية المانحة وسط الحصار المحكم، بحيث واجهت البلاد اخطار فقدان كل مستلزماتها الحيوية من غذاء ومحروقات وسواهما، ولكننا تمسكنا بإبقاء الشعلة مضاءة وكنا نفكر بكيفية النهوض من تحت الرماد لنعيد البناء حالما تسكت المدافع».

اضاف: «علينا ان نستمر منبعا للإنجازات الحضارية ومثالا يحتذى في الابداع والتطور وتوفير الثروات والفرص على الرغم من قشل القوى والعوامل التي تقوم عادة بذلك».

## حملة «لبنان دائما» من فرنسبنك

### دعم للمواطن وإيصال صرخته وإبراز هواجسه

أطلق فرنسبنك حملة إعلانية واسعة تحت شعار «لبنان دائما»، تهدف الى دعم المواطن اللبناني من خلال إيصال صرخته وإبراز هواجسه في ظل الأحداث والتجاذبات الأخيرة التي يتعرض لها لبنان.

وتأتي هذه المبادرة بعد مبادرة «دمار عمار» التي كان قد أطلقها فرنسبنك إبان العدوان الإسرائيلي على لبنان في تموز ٢٠٠٦، وهي تأكيد على دور المصرف الإنمائي. وقد أنبثت تحركات المصرف الديناميكية الأخيرة ونشاطاته المتواصلة تبنيه لهذه الإستراتيجية العامة، ففي افتتاح فرع فرنسبنك الجديد في الناقورة أكد رئيس مجلس الإدارة السيد عدنان القصار التزام المصرف بالقيام بدوره كاملاً في خدمة الاقتصاد الوطني من خلال تواجده في جميع أنحاء الوطن ومن الحدود الى الحدود.

كما جاء توقيع الاتفاقية التي يقوم بموجبها فرنسبنك بتمويل شراء طائرتين لشركة طيران الشرق الأوسط تأكيداً على دور المصرف في مساهمته في تأمين التواصل بين جناحي لبنان المقيم والمغترب وبين أشقائه العرب وأصدقائه في العالم.

## اطلاق KENT بهويتها العصرية الجديدة نوعية ورفاهية ونهج قائم على الالتزام والابتكار



من اليمين: ناجي عيراني، دكران غزال، سحر عطار



من اليمين: شارل بوغوص، روني ابو صعب، ليليان طويله، انطوني هوبر وشريين هاشم



من اليمين: ستيفاني خطار، ميرا كساب، ريتا اسكندر ونزيه مسلم

اطلقت شركة التبغ البريطانية الاميركية BAT علبه KENT بهويتها الجديدة والتكنولوجيا الثلاثية (THREE FILTER TECHNOLOGY) 3 TEK خلال حفل رسمي اقيم في مطعم «اوتيوم» في بيروت جمع حشدا كبيرا من أهل الاعلام والفاعلين في قطاع الضيافة في لبنان.

تخلل الحفل عرض مصور كشف عن هوية KENT الجديدة وسط تصميم داخلي يعبر بألوانه والمؤثرات الصوتية عن روح KENT الجديدة.

وللمناسبة شرح السيد دكران غزال، المدير التسويقي في BAT في منطقة المشرق العربي واليمن، مبادئ تطوير العلامة التجارية قائلا: «في ضوء التطورات العصرية، لا يسع المرء الا ان يتقدم من اجل البقاء في اللعبة، فاتبعت BAT هذا النهج محدثة ثورة في صناعة التبغ من خلال استحداث هوية علامة KENT: اسلوب جديد، روح جديدة وتصميم جديد».

من جهته، اوضح مدير العلاقات في BAT في منطقة المشرق العربي واليمن انطوني هوبر: «ان اعمالنا التسويقية تدور في شكل رئيسي حول العلامات التجارية على اساس المحافظة على ولاء المستهلك البالغ، من خلال مواكبة متطلباته المتغيرة».

وتناول شارل بوغوص، مدير العلامة في BAT الذي يشرف على عمليات الشركة في لبنان وسوريا، مفهوم العلامة الجديد، فقال: «يتألف التصميم الثوري الجديد من عناصر عدة ابرزها انعدام التوازن بين الرسوم. ويستمد الشعار الجديد ألوانه (الازرق، الفضي، الابيض) من مفهوم «المستقبلية» ويرمز الى النوعية والرفاهية، وبذلك تتميز KENT بالنهج القائم على التحدي والالتزام والابتكار».

ننشر في ما يلي اسماء عدد من الشركات التي تأسست مؤخرا وذلك وفقا للمستندات التي قدمتها الى السجل التجاري:

الشركة	نوعها	رأسمالها	موضوعها	المسؤول عنها
بمكو والمباني المستثمر	هولدنغ ش.م.ل.	٢ مليون دولار ٢,٢٥٠ مليار ل.ل.	اعمار خدمات مالية	هنري سركيسيان علي محمد جوشي
ماك غروب انكور	اوف شور هولدنغ	١ مليون دولار ١ مليون دولار	-	محمد علي كسرواني شفيق سليم حلواني
وفاق سوسيمال القابضة	هولدنغ هولدنغ	٥٠٠ الف دولار ٢٠٠ الف دولار	-	احسان محمد مروه فؤاد حمزه قردي
باتكو أملاك	هولدنغ ش.م.ل.	١٦٥ الف دولار ١٨٠ مليون ل.ل.	- عقارات / بناء	انطوان بادري عازور فادي حبيب روفيل
تجهيزات القابضة سيتي العقارية	هولدنغ ش.م.ل.	١٠٠ الف دولار ١٢٠ مليون ل.ل.	- عقارات	عدنان سليم الحلبي ماهر نجيب ميقاتي
الخليج فيلم جت افياسيون	ش.م.ل. ش.م.م.	٥٠ مليون ل.ل. ٣٧,٥ مليون ل.ل.	تجارة خدمات سياحية	سليم جورج راميا شادي حسن سليمان
انديغو سكايف فانرايز سولوشنز	اوف شور اوف شور	٢٠ الف دولار ٢٠ الف دولار	- -	فيصل حازم جبالي خليل محمد يحيى
أمانة كير زيكون	اوف شور اوف شور	٢٠ الف دولار ٢٠ الف دولار	- -	محمد علي كساب حسام حسن صالحه
ك.سي.سي. للاستشارات F.D.C.	اوف شور اوف شور	٢٠ الف دولار ٢٠ الف دولار	استشارات مكولات / أدوية	غاده سليم سعاده رندة غسان محاسني
ساركيفلاس برينسبلز	اوف شور اوف شور	٢٠ الف دولار ٢٠ الف دولار	- -	سركييس الياس سركييس عصومان سعيد طربه
غلوبان C.A. منجمنت	اوف شور هولدنغ	٢٠ الف دولار ٢٠ الف دولار	- وساطة تأمين/ استشارات	رنيه نوبار جولغاينان فريد سامي شديد
بلوستيل ذى تيمنت غروب	هولدنغ اوف شور	٢٠ الف دولار ٣٠ مليون ل.ل.	- -	نبيل فارس كرم الياس هاني شمعون
وبكو انترتك باتينورم	اوف شور اوف شور	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	- -	وليد زيناب الدين بابا كمال اسكندر طالب
سنتروم سوفت لينكس	اوف شور اوف شور	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	- -	انطوان ابراهيم نعمه محمد حسن خطاب
ميديا كونسلت فيزيون	اوف شور اوف شور	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	- -	كريم مورييس سركييس كميل اميل مكرزل
غراي الفنت سكاتش	اوف شور هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	- -	جان بيار الياس رياشي رالف عادل مستوري
رد باروت شاكو	هولدنغ هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	- -	روحيه جورج ابو جوده ادغار جوزف شكور
كوميا عبد الوهاب ماريتام	هولدنغ هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	- نقل	كميل اسكندر رزق احمد عبد الوهاب
جوردين انفستمنت FA2K	هولدنغ هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	استثمار -	انطوان اليا هير ادهم عبد الرحمان خليل
بلاك بيرل M.Z.	هولدنغ ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	- عقارات / مطاعم	جهاه جورج ابو سليمان مروان طانيوس زغيب
مطاعم الشرق تكنولوجيا	اوف شور اوف شور	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	- -	جوزف انطوني طرزي فريد عبد الرحمن عظم
موليا للمفروشات الدولية انترناشونال انفستمنت كومباني	اوف شور اوف شور	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	مفروشات استثمارات	سامر عبد الحق ميقاتي محمد يوسف عبد الكريم
L.M.C. لوجيستكس سكاينكس	اوف شور اوف شور	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	اعمال لوجستية -	جوزف جريس قزح تيري ميثال ابي نادر
يو.اس.ام. انترناشونال الفجر الجديد	اوف شور اوف شور	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	- -	انطوان جرجي قيايمي بسام ميثال سليمان
نافيس AESAs الشرق الاوسط	اوف شور ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	- تجارة	كوزيت يوسف رشوان جوزف اغيلا
فاب الشهد العقارية	ش.م.ل. ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	تجارة عقارات	اسعد جورج عميره محمد كمال عجوز
اكس بورت عون العقارية	ش.م.ل. ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات/ تجارة عقارات	سمير ميثال صليبيا جوزف انطون عون
بيناهيلز عسيلي العقارية	ش.م.ل. ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	ادارة مطاعم/ فنادق عقارات	جوزف الياس صروع رفعت كريم عسيلي
جسادو العالمية للمنتجات الصحية	ش.م.ل. ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	ادارة مطاعم تجارة / دراسات	دولي فرحات خوري مصطفى علي حسيني
مركز سلطان شتوره العقارية ٢١٦٨ العقارية	ش.م.ل. ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	عقارات عقارات	ايمن سلطان بن عيسى راغب صبحي علامه
ASAM ZICCO	ش.م.ل. ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل. ٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات/ هندسة تجارة / صناعة	ايمن سامي سننورة فؤاد حمزه كردي

## CA MANAGEMENT



فريد سامي شديد

اسس السادة فريد سامي شديد وسامي فؤاد شديد وجورج ميشال مقبل وجهاد جورج غانم وجوزف بطرس فضول ورنا ابراهيم حفيظة شركة هولدنغ باسم سي اي منجمنت برأسمال ٢٠ الف دولار اميركي. وموضوعها وساطة التأمين واعادة التأمين والاستشارات. اسندت رئاسة الشركة وادارتها العامة الى فريد شديد.

## بمكو والمباني برأسمال ملياري دولار

أسس السيدان هنري سركيسيان ونعمه يوسف طعمه وشركتا المباني الشرق الاوسط وبمكو الدولية شركة هولدنغ باسم بمكو والمباني موضوعها العقارات والمقاولات ورأسمالها مليارا دولار اميركي. اسندت رئاسة الشركة الى السيد هنري سركيسيان.

## السليمانية

اسس السادة: جاك يوسف صحنواوي وكميل نقولا لوكا والكسندر بوري وشركة سيمنت شركة مساهمة لبنانية باسم السليمانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. وموضوعها العقارات والمشاريع الزراعية. اسندت رئاسة الشركة الى السيد جاك صحنواوي.

## FDC

سجلت شركة FDC بشكل اوف شور برأسمال ٢٠ الف دولار وموضوعها الماكولات والأدوية. المساهمون: رندى غسان محاسني، رلى علي مروه ومحمد زياد غسان محاسني. اسندت رئاسة الشركة الى السيدة رندى محاسني

## لويال كونسلتنس

اسس السادة: ايلي جورج خوري وشربل جورج خوري ومريم جورج خوري شركة محدودة المسؤولية باسم LOYAL CONSULTANTS وبرأسمال ٥ ملايين ل.ل. وموضوعها وساطة التأمين. اسندت ادارة الشركة الى السيد ايلي خوري.

## عبد الوهاب ماريتام

اسس السادة: احمد عبد الوهاب (رئيسا) وكوليت حايك مسعد وماري عبد المسيح سمعان شركة هولدنغ باسم عبد الوهاب ماريتام وموضوعها النقل.

## TIMMINT GROUP



الياس هاني شمعون

أسس السيد الياس هاني شمعون وقرينته جويل وماري تيريز حرفوش شركة هولدنغ باسم تيمنت غروب، وبأسمال ٢٠ الف دولار اميركي وموضوعها ساطة التأمين واعادة التأمين والتمويل والاستشارات. اسندت رئاسة الشركة وادارتها العامة الى الياس شمعون.

## WHITE SAND

اسس كل من: طالحه سويدان حجيج وفاطمة حسن حجيج وفلوريا حسن حجيج شركة ايت ساند برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. وموضوعها العقارات والمعدات الكهربائية والمشاريح السياحية. اسندت رئاسة الشركة الى السيدة طالحه حجيج.

جوزف اسعد غازوري	مشاريع سياحية	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	شارك
مروان جرجي اسكندر	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	قاع الريم العقارية
وليد لويس ثابت	مقاولات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	T.A.A.
بولس جوزف نعيمه	مواد زراعية	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	الرائشو
كريستيان سليم حداد	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	١٩٩١ العقارية
عصام سليمان ثابت	ادارة فنادق	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	تابت انفستمنت غروب لبنان
قاسم محمد حجيج	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	K.R. انفستمنت
طلعيه سويدان حجيج	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ايت ساند
بشرى محمود عيتاني	اتصالات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	تلكو زون
اغوب دمرجيان	حديد	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	دمرجيان غلوبال
فخري دلول	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	دالفا العقارية
شربين ججع مركزل	تصوير	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	سنايشوتس
بطرس غماشه	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	H.M.G. العقارية
رشيد يوسف رزق	تجارة / عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	٢٥٠ حارة صخر
رياض ابراهيم تال	تجارة	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	نات كوم

عاطف نصري كرم	عقارات	٦٠٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	براييم بانث هاوس
حازم بن فايز اسود	تجارة	٣٠٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	السعودي ماركيٲٲغ اند ترايدنغ
محسن حسن جوهرى	سيارات	٦٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	تليغارد
عباس حسين بلوط موله	مواد بناء	٥٠ مليون ل.ل.	ش.م.م.	دلٲا باطون
صلاح خالد فليج	تجارة / مقاولات	٤٠ مليون ل.ل.	ش.م.م.	الكويتية العقارية للتجارة العامة
سمير ميشال صليبا	تجارة / عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	عقارية
أديب ابو نصر بساتني	محطة	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	محطات
تجارة وصناعة البلاستيك يعقوب فخري كلاسي	تجارة / عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	ميٲالكا
باتريك كميل رزق	تجارة / عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	باتريك
محمد وليد مصطفى نابلسي	مقاولات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	نابلسيكو
سليم نادر ابو نادر	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	S.S.T.C. بروبرتيز
فادي عبدو مارتينوس	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	عقارية ٢٠٢٠
جاك يوسف صحنواي	عقارات	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	السلطانية
عبدالله علي ربحاني	تجارة	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	باطون بلوس
كلود ميشال حشيمه	احذية / البسة	٣٠ مليون ل.ل.	ش.م.ل.	O AND H غروب

## في بعيدا

براييم بانث هاوس	ش.م.ل.
السعودي ماركيٲٲغ اند ترايدنغ	ش.م.ل.
تليغارد	ش.م.م.
دلٲا باطون	ش.م.م.
الكويتية العقارية للتجارة العامة	ش.م.ل.
عقارية	ش.م.ل.
محطات	ش.م.ل.
ميٲالكا	ش.م.ل.
باتريك	ش.م.ل.
نابلسيكو	ش.م.ل.
S.S.T.C. بروبرتيز	ش.م.ل.
عقارية ٢٠٢٠	ش.م.ل.
السلطانية	ش.م.ل.
باطون بلوس	ش.م.ل.
O AND H غروب	ش.م.ل.

## شركة التأمينات المتحدة ش.م.ل.

### الميزانية العمومية بتاريخ ٣١ / ١٢ / ٢٠٠٦

٢٠٠٥	٢٠٠٦	المطلوبات وحقوق المساهمين	٢٠٠٥	٢٠٠٦	الموجودات
فروع غير الحياة	فروع غير الحياة	المطلوبات	فروع غير الحياة	فروع غير الحياة	تقد واستثمارات
آلاف ل.ل.	آلاف ل.ل.		آلاف ل.ل.	آلاف ل.ل.	
١,٥٩٣,٦٣١	١,٥٤٥,٦١٩	الاحتياطي الفني	١٩٥,٤٩١	٤٦٧,٤٢١	تقد وودائع تحت الطلب
٢٧٦,٦٨٨	٢٦٧,٩٢٠	الاقساط غير المحققة	١,٢٥٠,٥٦٢	١,٦٠٨,٨٨٢	ودائع نقدية مجمدة
١٣,٥٠٢	٢,٣٨٧	احتياطي حوادث عاقلة	٢,٥٥٨,٥١٠	٢,٢٣٣,٣١٤	استثمارات في العقارات
٣٢٧,٩٤٦	١٤٩,٨٤٣	ذمم دائنة - شركات التأمين	١٥٣,٣١٨	١٧١,٣٩٢	حصة معيدي التأمين في الاقساط
٢٠٩,٣٠٢	٦٣,٣٩٧	ذمم دائنة - شركات اعادة التأمين	٤,١٥٧,٨٨١	٤,٤٨١,٠٠٩	
٢٦٤,٨٠١	٢٥١,٦١٢	ارصدة المساهمين			
٦٢,٤٢٢	٨٢,٩٢٥	ذمم دائنة اخرى	١,٦٨١,٣٥٧	١,٨٥٩,٤٠٨	ذمم الزبائن - أقساط التأمين، صافي
٢٠٣,٥٣٥	١٤٠,٣٦٢	مؤونات لمواجهة الاخطار والاعباء	٥٢,٠٥٠	٢٥,٢٦٠	ذمم شركات التأمين واعادة التأمين
٢,٩٥١,٨٢٧	٢,٥٠٤,٠٦٥	مصارف ومؤسسات مالية	١٣٣,٥٩٨	٨٤,٥٣١	حصة معيدي التأمين من الاحتياطي الفني
		مجموع المطلوبات	٨٠٥,٩٦٥	٧٥٩,٧٥٠	ممتلكات ومعدات
		حقوق المساهمين:	٢١٦,٢٥٦	١٤٧,٣٨٣	مديونون مختلفون
		رأس المال المحرر (٤٤٥,٠٠٠) سهم	١٥٠,٧٥٠	٨,٩٨٢	سندات دين
		بقيمة ٨,٠٠٠ ل.ل. للسهم الواحد)	٣,٠٣٩,٩٧٦	٢,٨٨٥,٣١٤	
		احتياطي قانوني	٧,١٩٧,٨٥٧	٧,٣٦٦,٣٢٣	مجموع الموجودات
		ودائع المساهمين المخصصة لزيادة رأس المال			
		أرباح مدورة			
		مجموع حقوق المساهمين			
		مجموع المطلوبات وحقوق المساهمين			

## أعضاء مجلس الإدارة:

رئيس مجلس الإدارة - المدير العام  
عضو  
عضو

- السيد روجيه ثابت  
- السيدة ألين ثابت  
- السيد بولس جبيلي

AUDIT: DELOITTE & TOUCHE

حفل غداء "ONLINE MONEY TRANSFER" السنوي



أبو زيد (الثالث من اليمين) محوطاً بالفائزين وأركان الشركة



لقطة جامعة لفريق العمل

أقامت "ONLINE MONEY TRANSFER"، الشركة الممثلة لـ «ويسترن يونيون» (WESTERN UNION) في لبنان، حفل الغداء السنوي لموظفيها في فندق برنتانيا في برمانا. وبعد الترحيب بالحضور، هنأ رئيس مجلس الإدارة والمدير العام للشركة، السيد أمل أبو زيد، وكيل «ويسترن يونيون» في لبنان، الجميع، على عام آخر من الإنجازات، مستعرضاً أبرز المحطات والنتائج التي حققتها الشركة خلال الأعوام الثلاثة الماضية. وفي هذه المناسبة، منحت الشركة أربعاً من موظفيها والأقسام التي يتبعون لها جائزة "AGENT INFRASTRUCTURE EXCELLENCE AWARD" التي منحت لشركة "OMT" خلال مؤتمر ويسترن يونيون السنوي الذي عقد في اسطنبول في وقت سابق من هذا العام. والفائزون هم: نسب سلوم، مديرة قسم المبيعات - مارك مورك، مدير قسم المبيعات - ندين غانم، مديرة قسم تكنولوجيا المعلومات - شهبان معوض مدير العمليات المالية.



من اليمين: جورج عواد مدير التجزئة والتسليمات للأفراد، كارلو أبو جودة مدير فرع بنك بيروت - جل الديب، إيلي بخعازي الرابع، وروجيه عبود رئيس قسم البطاقات المصرفية

الف دولار أميركي، ٣ جوائز رحلات من الأحلام إلى أجمل البلاد الأوروبية باريس، البندقية ولندن، بالإضافة إلى ساعة IWC INGENIEUR العالمية.

فمع هذه الجوائز القيمة يثبت بنك بيروت تطبيق مبدأ الشراكة الحقيقية في التعامل مع عملائه وحرصه على علاقة مميزة معهم من خلال تقديم أفضل الخدمات المصرفية.

طاولة مستديرة حول موسوعة «الرؤساء وممارسة المهام الرئاسية» لليلى بركات



من اليمين: النائب بيار دكاش، النائب روبر غانم، د. ليلى بركات، النائب فؤاد السعد، ود. شبلي الملاط



من اليسار: وليد عوض، فوزي أبو فرحات، د. شبلي المصري، عصام بكداش، روجيه نسناس، جورج عواد، د. منير أبو عسيلي، الوزير السابق محمد يوسف بيضون، سليم مزني وناجي قسيس

بمشاركة رئيس لجنة الإدارة والعدل النيابية، النائب روبر غانم، والنائب بيار دكاش وفؤاد السعد، والبروفسور شبلي الملاط، انعقدت في فندق البريستول طاولة مستديرة تناولت العمل الجديد للدكتورة ليلى بركات «الرؤساء وممارسة المهام الرئاسية: موسوعة تحليلية». افتتح النقاش وأداره النائب روبر غانم الذي ذكر أن «الجديد الذي تقدمه هذه الموسوعة هو اختيار بركات لتقييم الرؤساء معياراً للأداء، يتعلق بعضها بالدور الرئاسي والبعض الآخر بالشخصية الرئاسية». وقال إن «الجزء الأخير «استثنائي» (رؤساء المستقبل)، فاللمرة الأولى في لبنان يوضع نوع من الدليل لرؤساء الجمهورية». أما السعد فاستهل كلامه واصفاً العمل بـ «الفريد من نوعه». من جهته الدكتور دكاش استفاض بالحديث عن د. بركات ووصفها بأنها «لبنانية أصيلة تشارك اللبنانيين معاناتهم التي طال زمانها، وقد هالها ما يتخطب فيه هذا الوطن الصغير، لذلك، راحت تفتش عن حل ينقذ لبنان من هذا الواقع المرير». في حين قال البروفسور شبلي الملاط «إن للكتاب سبقاً حضارياً مزدوجاً». وفي الختام، شكرت ليلى بركات المستمعين والمحاضرين والمدعوين، وخصت بالشكر النائب والوزير السابق محمد يوسف بيضون لمساعدتها في التعمق ببعض المقاطع وتوفير المراجع لها.

بنك بيروت يمنح أول جائزة من حملة «سافر أبعد من الحدود والوقت»

في إطار برنامج «الاستعمال المتكرر» REAPeted Usage الذي أطلقه بنك بيروت في الشهر الماضي والذي يخول جميع حاملي بطاقات الدفع من بنك بيروت الحصول على فرص كبيرة لربح جوائز قيمة لدى استعمالهم المتكرر لهذه المجموعة الكبيرة من البطاقات، حرص بنك بيروت على تكريم عملائه الأوفياء من خلال منح أول جائزة من حملة «سافر أبعد من الحدود والوقت»، وهي سفرة الأحلام إلى باريس، لشخصين. تم تسليم الجائزة للراح السيد إيلي بخعازي في فرع بنك بيروت - جل الديب، وذلك بحضور الرابع وممثلين عن دائرة الصيرفة بالتجزئة ومدير وموظفي فرع جل الديب. والجائزة عبارة عن رحلة نهاية أسبوع لشخصين إلى باريس فرنسا تغطي كافة مصاريف الرحلة وقيمتها ٣,٠٠٠ دولار أميركي. والجدير بالذكر أن هذه الجائزة هي الأولى للحملة الأولى لبرنامج «سافر أبعد من الحدود والوقت» والتي تمتد من ١ حزيران حتى ١٥ أيلول، يخول خلالها أي حامل لبطاقات الإئتمان من بنك بيروت من الفوز بجوائز قيمة يصل مجموعها إلى أكثر من ٢٠

## المناورات الاحتيالية لا تقوم على مجرد الكذب والاخلال بموجب عقدي حيثيات حكم لمحكمة التمييز العليا - الغرفة السادسة -

العقوبات لعدم ادانته المدعى عليه بموجبها بالرغم من توافر المناورة الاحتيالية المتمثلة بايهام هذا الاخير له بأنه سيعمد الى تسليمه الشاحنة مقابل دفع ثمنها وقد امتنع عن هذا التسليم بالرغم من قبضه الثمن، فضلا عن ان اقدامه على التصرف بالشاحنة ببيعه اياها مرة ثانية لثالث بعدما كان باعها للمدعى في المرة الاولى، من شأنه ان يؤلف المناورة الاحتيالية الخفية في البند (٢) من المادة ٦٥٥ المذكورة.

وحيث ان الوقائع كما استعرضها القرار المطعون فيه تفيد باقدام المدعى عليه جمال على تنظيم وكالة لمصلحة المدعى فرح لغرض بيعه حصته في شاحنة معدة للنقل الخارجي، وقد قبض المدعى عليه الثمن، الا انه امتنع بالرغم من ذلك عن تسليم الشاحنة لمشتريها،

وحيث ان المناورة الاحتيالية الخفية في البند (١) من المادة ٦٥٥

من قانون العقوبات والمتمثلة بالاعمال التي من شأنها ايهام المجنى عليه بوجود مشروع وهمي لا تقوم على مجرد الكذب او الاخلال بموجب عقدي، وهي لا تتحقق ما لم يكن الكذب مدعوما بعناصر خارجية من شأنها ايقاع المجنى عليه بالغلط المؤدي الى تسليم المال.

وبالتالي فان امتناع المدعى عليه عن تسليم الشاحنة بالرغم من قبضه ثمنها دون ان يكون قد رافق ذلك ظروف خارجية من شأنها خداع الشاري لايقاعه في الغلط الذي ادى الى تسليم المال ينفي توافر المناورة الاحتيالية الخفية في البند (١) من المادة ٦٥٥ المذكورة.

وحيث ان ما يثيره المستدعي لجهة البند (٢) من المادة ٦٥٥ لا ينطبق على الوقائع المعروضة، ان ان التسليم باقدام المدعى عليه بعد بيعه الشاحنة للمدعى مرة اولى على بيعها ثانية لشخص آخر يجعل من الاحتيال في حال اكتماله عناصره واقعا على الشاري الثاني وليس على الاول لان البائع بتاريخ حصول البيع الاول كان صاحب حق وصفة للتصرف بالمبيع وغير متجاوز في استعماله لحقه هذا.. وحيث ان القرار المطعون فيه ان نفى عن الوقائع المعروضة صفة الاحتيال لانتفاء الركن المادي لهذا الجرم، مؤكداً على الطابع المدني للنزاع، يكون قد احسن تطبيق المادة ٦٥٥ عقوبات بما انتهى اليه.

وحيث ان السبب المدلى به هو مردود.

لذلك،

### تقرر بالإجماع:

**اولاً:** تصحيح الخصومة واعتبارها محصورة بالمستدعي فرح وبالمستدعي جمال من دون الحق العام.

**ثانياً:** قبول الاستدعاء في الشكل ورده في الاساس وابرار القرار المطعون فيه.

**ثالثاً:** تضمين المستدعي جميع النفقات القانونية ومصادرة التأمين التمييزي ايراداً لصالح الخزينة العامة.

قراراً صدر في ٢٦/١٠/٢٠٠٦.



القاضي رالف رياشي

تتكاثر امام المحاكم الجزائية الدعاوى التي يدعي مقدموها بتعرضهم لمناورات احتيالية، واذا خسروا دعاوهم في محاكم البداية والاستئناف يلجأون الى محاكم التمييز الجزائية العليا. وفي حكم لمحكمة التمييز العليا - الغرفة السادسة، برئاسة القاضي رالف رياشي وعضوية القاضيين غسان فواز ومالك صعيبي، تحليل لكيفية اثبات المناورة الاحتيالية. وهنا حيثيات الحكم:

### ١- عن السبب الاول

حيث ان المستدعي يدلي بوجود نقض القرار المطعون فيه لوجود اختلاف في الوصف القانوني للعمل بين قضاة الدرجة الاولى والثانية.

وحيث ان ما تنص عليه المادة ٣٠٢ من قانون اصول المحاكمات الجزائية لجهة الاختلاف في الوصف القانوني انما هو شرط شكلي يقتضي توافره لقبول المراجعة التمييزية في الشكل، فلا يؤلف سبباً للنقض لجهة موضوعها.

وحيث ان السبب المدلى به هو مردود.

### ٢- عن السبب الثاني

حيث ان المستدعي يأخذ على القرار المطعون فيه مخالفته لمبدأ الوجاهية وللجراءات الجوهرية للمحاكمة لعدم ابلاغه المذكرتين المقدمتين من المدعى عليه المستأنف والواردتين في جلسة ١٠/١١/٢٠٠٥، وقد اشار القرار المطعون فيه الى ورود احدي المذكرتين بتاريخ ١٥/١١/٢٠٠٥.

وحيث ان المقاربية بين المذكرتين المشار اليهما ومضمون القرار المطعون فيه لا تبين استناده الى هاتين المذكرتين للوصول الى ما انتهى اليه من نتيجة، علما ان ما اعتمده القرار من وقائع وأدلة، وأسباب، انما كان موضوع اطلاع من قبل الفريقين. وحيث انه لا يأخذ على القرار والحالة هذه اي مخالفة لما ذكر في اطار السبب الثاني.

وحيث ان السبب المدلى به هو مردود.

### ٣- عن السبب الثالث

حيث ان المستدعي يأخذ على القرار المطعون فيه صدره، وقد تضمن محضر جلستي المحاكمة المنعقدتين في ١٧/١٠/٢٠٠٥ و ١٠/١١/٢٠٠٥، عيباً جوهرياً متمثلاً بعدم ذكر اسم الكاتبين.

وحيث ان محضري جلستي المحاكمة يملان توقيع كاتب الضبط في ذيلهما، وهو كاف لاطعاء المحضرين صفتيهما الرسمية ولو لم يذكر صراحة اسم الكاتب طالما ان المستدعي لا يطعن لجهته بصحة هذا التوقيع او بعدم نسبه الى كاتب المحكمة.

وحيث ان السبب المدلى به هو مردود.

### ٤- عن السبب الرابع

حيث ان المستدعي يأخذ على القرار المطعون به مخالفته للمادة ٦٥٥ من قانون

## المضبطة الاتهامية في افلاس بنك مبكو

محكمة جنابات بيروت لمحاکمتهم أمامها بما اتهموا به، والظن بكل من جورج ك، جعفر ج. بجرائم جنحية.

ومنعت الهيئة المحاكمة عن المدعى عليهم جودات م، محمود خ، والمحامي محمد س، وطلال ح، وحازم ح. وقررت تسطير مذكرة تحر دائم لمعرفة كامل هوية المدعى عليه بول م.

وخالفت القاضية غادة عون رأي المحكمة، ورأت وجوب اتهام المدعى عليهما حازم وطلال ح. بمقتضى المواد ٦٩٢/٦٨٩ ع معطوفة على المادة ٢١٩ ع منه، والمدعى عليه محمد بمقتضى المادة ٦٩٥/٢١٩ ع. اضافة الى وجوب الظن بالمدعى عليهما جودات ومحمود بمقتضى المادة ٦٩٩ ع.، معللة اسباب المخالفة في صفحات اربع.

أصدرت الهيئة الاتهامية في بيروت المؤلفة من القضاة الرئيس جميل بيرم والمستشارين غادة عون وعماد قبلان، مضبطة الاتهامية في قضية اختلاس اموال المساهمين والمودعين في بنك مبكو عن طريق التلاعب بالقيود والمستندات ودفاتر المحاسبة وفتح تسليفات من دون ضمانات لشركات صورية في لبنان والخارج، بالاضافة الى تسديد ديون المدعى عليهم من اموال البنك، ما ادى الى توقفه عن الدفع، فاتهمت كلا من المدعى عليهم جواد ج، سمير ب، حسن بي، سالم ج، علي س، وشركة (ب) ش.م.م. بمواد جنائية اقل عقوباتها السجن مدة ٣ سنوات. وقررت اصدار مذكرة القاء قبض بحق كل من المدعى عليهم جواد، سمير، حسن، سالم، وعلي، وسوقهم الى محل التوقيف لدى



## الشيكات المترجمة

ننشر في ما يلي لأحة باسماء الاشخاص الذين وردت اسمائهم في سجلات النيابة العامة كمدعى عليهم بارتجاع شيكاتهم.

ان ارتجاع الشيك لا يعني بالمطلق عدم وجود مؤونة، فقد يكون هناك اشكال فني او حقوقي تسبب بارتجاع الشيك، لذلك نعلم اصحاب الشأن بأننا على استعداد لنشر اي ايضاح او تصحيح يكون متطابقا مع الواقع.

### بيروت

- شربل سكر على كورين داغر زوجة نزار صانع
- شركة رويال بابيروس على حسن عفيف البواب
- كميل البستاني على انطوان عادل فريحة وجمال سلامة وأراكيل بولكوسيان
- نايف محمد حمدان على جان كلود جوزف صليبا
- محمد مرجي على ماهر حيدر وايلى خوري
- عبد الرؤوف فارس على عباس محمد حسين عاشور وحسن منير مرده
- صالح الفندي على راغب محمد ديب ومحمد صالح ديب
- كريكور بقلان على هشام مصابني
- نادر سعد سليم على عبد الناصر حسن المقداد
- ابراهيم السباعي على رياض شاذبك ورياض السباعي
- ابراهيم السباعي على بشير غطاس وربيغ غطاس وطوني يزيك
- مؤسسة BABY ANGLE على وسام عدنان عبد الله
- علي الغرير على احمد جانا
- شركة كعدي للمعدات على زيد محمد سعد الدين شاتايلا
- رفيق خويري على ماهر يعقوب
- عبد الأمير قبيسي على محمد جمال عبد الحليم جمعه
- مصطفى الخطيب على محمد شيخو
- زياد عون على وليد فضول
- عصام ناصر الدين على زياد غادري واحمد حسان الطحان
- خليل رحال على فارس سعد
- محمد علي مرجي على رضا الجوني
- جاك مخول على عيد شلالا
- فؤاد عساف على بسكال كالوت
- محمد بهجت أبو قاسم على يحيى أبو حوسه
- شوقي ريشا على برنار مصري
- ابراهيم السباعي على حسين محمود دوغان وفادي الصلح
- جهاد نعنوع على نيكولا هاروني وجميل الهاروني
- الشركة اللبنانية للاستيراد والتوزيع على وليم كرم
- بدوي صباغ على أسامة حسين عبد الله
- يوسف معاط على جمال خليل خليفة وفيوليت خليل خليفة نصير
- علي صباح على حسن البواب
- شربل يونان على سعد الله عيتاني
- جهاد حرب على يوسف سليم حريصي
- وليد شعبان على محمد غزال
- شركة SYDIS على بشير يحيى جبلي
- شركة بيطار انترناسيونال على محمد فاريز عبد الحليم هرموش
- محمد بكري على سليم القاروط وعبد الرحمن حسن

- ابراهيم السباعي على أسعد ناصر
- عدي احمد بزي على محمد خير عياش وعلي محمد وهبي
- شركة مودر توباكو على انطوان عبد الله التنوري
- محمود الصفح على بهيج بكداش ورياض الحلاق وماهر بكداش
- المحامي احمد الفيل على ماهر الزباني
- المحامي خليل ديب على احمد مراد الأسطى وسامر سكينى

### بعدا

- فيكتور راشد على وجدي عارف باز وبشارة ريمون حروفش
- الكسندر جيركو على فيليب فؤاد الجبيلي
- يوسف الكسرواني على منير هنري حداد
- محمد ضاهر على طلال علي ماضي
- علي سويدان على يوسف علي اسماعيل
- محلات عبد الرحيم دياب على نيشان أكمجيان
- طانيوس سماحة على اواديس ارتين
- موسى محمد فحص على نيشان أكمجيان
- ايلى سليمان عفيف على مارون أبو زخم
- المحامي جان القزي على انطوان جميل بدران
- ايلين أبي ضاهر على مخايل الياس المر
- محمد السباعي على رومانوس شاكرا شقير
- طعان العنان على عليا جوزف نصر
- شركة ميشال على ميشال أبي نصر
- مصطفى عز الدين على حبيب سليمان الحاج
- شركة خليل وردة على غسان فؤاد الزين
- يوسف معوض على عصام علي رضا
- سامر غصوب على رشال جان غنطوس
- داوود صليبا على وليد طانيوس مندلق
- دانيال الرامي على علي توفيق اللقيس
- سميرة احمد مرتضى على زينة ناصر حاطوم
- نعمة شعيب على مسعف محمد سكرية
- ايلى أبو زردان على جورج دانيال بربر
- احمد علي نذر على أسامة ابراهيم حمادة
- طارق كيروز على ألان ميشال نصور
- جرجي شلهوب على روي فواز جعجع
- ميشال صدقة على الياس ميشال شمعون
- المحامي يوسف بشير على جورج فرح جمال
- محمد نجم على علي احمد حسن
- فؤاد حوري على يوسف محمد العميري
- روميو يوسف على اندره سركييس غاريوس
- احمد نور الدين على علي محمود سكينى
- جان التوم على فادي طانيوس لحد
- ناصر ناصر على عباس رضا ضاهر
- ياسر حجازي على فيصل محمود صالح

- احمد ركين على محمد فخر الدين مصطفى كوجا نحال
- محمود مراد على عارف عدنان الحلبي
- محمد عاطف الخطيب على ابراهيم محمد نجم وعلي محمد نجم
- حسين ملاح على محمد أبو خليل وأمير صيداني
- محمد دهبوق على محمد أبو خليل
- محمد خطاب على محمد حرب وبسام الشعار
- شركة واترماستر على وليد عبد الحميد سلام
- محي الدين العاليلي على سمير كاستيرو وأسامة الحوراني
- ابراهيم السباعي على محمد ياسين ومجيد الحلبي
- علي الغرير على هيسم مصطفى السردوك ومحمد جمال
- شركة الياس وديع مراد على علي محمد الخضر
- محمد الحاج حسن على داوود محمد شرف وزهير محمد ابراهيم
- غسان حاطوم على امير يوسف رفيق صيداني وربيع صيداني
- ابراهيم بو رحال على محمد خنسا وفايزه خنسا
- محمد ثريه على علي نعيم طرابلسي وصفيه معروف ظاها
- سامر كريم على جلال سرديار ووسام الزين
- علي هيثم مهدي موسى على سامر محمد عمار
- احمد محمود الكردي على محمد قبرصلي
- موسى عبدالله على محمد عيتاني وخالد ضحى
- محمد العلي على فاسكان طاشجيان وكاياتن اسكاروجيان
- كيفورك اوكيان على جان قهوجي
- فادي جورج مرعي على طوني حبيب
- نجيب الحلو على فيليب العكاري
- جلال الشبيخة على اسامه محي الدين جارودي
- ابراهيم السباعي على سليم صلاح الخياط ومليحة بيضون
- ابراهيم السباعي على علي عمر ابراهيم
- مروان محمود على رومانوس شاكرا شقير
- شركة اربورت بلوس على برنار جان مصري
- شركة بورتريه على عبد الرحمان عبدالله كعكي
- طعان العنان على ربيع شيشول وحسن سعدي
- شركة الهلال على غسان نمير سعد
- بسام جمال الدين اسعد على ملحم سماره
- جهاد غطمه على محمد ابراهيم برجى
- الشركة اللبنانية للتجارة العامة على عماد وجمال كسار
- عوني احمد بزي على محمد وهبي
- علي النجار على علي توفيق خالد
- عادل سعد على خالد الياس المر
- الكسندر جيركو على نسيم جبرائيل بالدو

- قيصير فضل يوسف على ايهاب مصطفى بيطار  
- زهية البابا على حيدر محمد فرحات  
- ميشال الشرتوني على عمر علي ابو صالح  
- شهيد زيدان زيدان على علي رضا عبدي  
- عوني شبلي على محمد خليل بهلول  
- علي فايز زيات على زيد يحيى الزين  
- حسين نايف الاشقر على محمد احمد غزالة  
- ابراهيم السباعي على طلال عبد حلاوي  
- طعان العنان على طلال عبد حلاوي  
- قاسم علي رميتي على حلال عبد الحليم عبد العال  
- طعان العنان على محمد عبد الحنونى  
- غسان حاطوم على دانا مصطفى الحاج حسن  
- سعد الحافظ على دانا مصطفى الحاج حسن  
- عبد الله حسين على نظمية قاسم قاسم  
- مصطفى عبد الله على حسين عبد الحميد

- فرج الحاج على خالد عايد السيد  
- زاهر الخطيب على مارون الحايك  
- مركز عمر مختار التربوي على حسن عمر اللقيس  
- صلاح يعقوب على حياة محمد ابو عديلة  
- ابراهيم حلو على حمد محمد السيد  
- رفيق الفرعاني على حسين عواد السيد  
- ابراهيم السباعي على محمد حسن البرجي  
- حسين رزاق على علي اسعد العريبي  
- يوسف الحاج حسن على عبدالله نزار الصبرا  
- زياد الحوري على هاني عبد الكريم عباس  
- طانوس ابو نادر على حسن يوسف مرتضى  
- علي شومان على احمد محمد ناصر  
- وليد الحسيني على عادل محمود العريبي

- سيمون ابو حيدر على نقولا صليبا  
- جورج خليل على انطوان الياس الهوا  
- جرجس مكنا على يوسف علي ابو منصور  
- انطوان الشدياق على انطوني نديم سكر  
- انطوان مزهر على مازن جمال الدين  
- جوزف ابو جوده على فادي محمد هويلو وفادي  
بركات  
- لودي اسطفان على جيلبير ميشال عبدي  
- محمد حسن طويل على عباس باز منصور

## زحلة

- فؤاد الترك على فادي محمد يعقوب  
- ايليا حرفوش على يوسف موسى  
- عباس الأشهب على علي ناصر برجوي  
- نعيم صقر على أسعد العريبي  
- غسان غصن على كرم الياس جرجس

## صيدا

- كمال جعفر على زاهر عبد الحنونى

## ٨٠ معاملة حجز سيارة شهريا يعجز مشتروها عن تسديد اقساطها

في احصاء لنا عن عدد السيارات التي يتم حجزها ويتم طرحها للبيع بالمزاد العلني من مختلف الماركات والاحجام يزيد على ٨٠ سيارة شهرياً. تتم اجراءات الحجز والبيع عبر محكمة تنفيذ عقود السيارات في بيروت والتي يرأسها القاضي فوزي خميس.



القاضي فوزي خميس

وتقول مصادر الشركات التي تجري عمليات الحجز لمصلحتها، ان بعض مشتري السيارات مقابل سندات يدفعونها بالتقسيط، عندما يعجزون عن دفع القسط الثاني او الثالث يلجأون الى تنفيذ استحقاق كل السندات بحقهم وفقاً للاتفاق، فيصار بيع السيارة التي تكون قد اصبحت مستعملة بالمزاد العلني حيث تباع بأقل من سعرها بنسبة ٤٠ و ٥٠ في المئة. يتحمل الخسارة الشاري فيتم التحصيل منه عبر راتبه اذا كان موظفاً، وكذلك تتحمل الشركات الخسائر في حال ترك الموظف عمله قبل تسديد قيمة السندات.

وتقول مصادر الشركات ان بعض الاشخاص يغيبون عن السمع عدة اشهر فلا يدفعون الاقساط ولا يعيدون السيارات وذلك الى ان «توقف» بهم دوريات الشرطة فتصادرها منهم. ويعتبر عدد السيارات المحجوزة شهرياً (٨٠ سيارة) رقماً كبيراً جداً يدل على سوء الاوضاع الاقتصادية في البلاد وعلى زيادة الفقر وتفاقم الاستهتار بالقانون وبحقوق الغير بين المواطنين. نذكر ان رئيس هذه المحكمة فوزي خميس يعهد اليه بمهام اخرى: قاضي تحقيق وقاضي منفرد جزائي.

## العثور على ١٠١ سيارة من أصل ١٣١ «مسروقة»

تبين من جدول احصائي للمديرية العامة لقوى الامن الداخلي ان عدد السيارات التي سرقت في النصف الاول من ٢٠٠٧ بلغ ١٣١ سيارة، وقد تم العثور على ١٠١ سيارة فيكون العدد الصافي المسروق ٣٠ سيارة.

## افلاسات جديدة

في ما يلي الافلاسات التي اعلنت في اواخر حزيران وشهر تموز ٢٠٠٧ في محاكم لبنان الناطرة في قضايا الافلاس:

## في بيروت

● اعلنت محكمة الافلاس في بيروت في ٢٥/٦/٢٠٠٧، برئاسة القاضي فادي الياس وعضوية القاضيين غسان باسيل وساندرامهتهار، شهر افلاس شركة نيو برفكت هوم ش.م.م. وحددت تاريخ توقفها عن الدفع في ٢٥/١٢/٢٠٠٥، وعينت المحامية دنيا باسيل وكيلة للتقليسة. ● وأعلنت في ٢٧/٦/٢٠٠٧ افلاس شركة مستشفى الشرق الاوسط ش.م.ل. وحددت بداية توقفها عن الدفع في ٢٧/١٢/٢٠٠٥، وعينت المحامي سمير ثابت وكيلة للتقليسة.

## في جبل لبنان

● اعلنت محكمة الافلاس في جبل لبنان في ١٢/٦/٢٠٠٧، برئاسة القاضي سام مولوي وعضوية القاضيين جيهان عون وفرح حاطوم، شهر افلاس شركة الحركة التجارية والشريكين محمد قبلان دياب الحركة وزاهر وفيق دياب الحركة وحددت بداية توقفهم عن الدفع في ١٢/١٢/٢٠٠٥، وعينت المحامي عبده لحود وكيلة للتقليسة.

## افلاس ادمون يوسف سولاج

اعلنت محكمة جبل لبنان في ١٠/٧/٢٠٠٧ برئاسة القاضي بسام مولوي وعضوية القاضيين جيهان عون وفرح حاطوم شهر افلاس ادمون يوسف سولاج. وحددت بداية توقفه عن الدفع في ١٠/١/٢٠٠٦. وعينت المحامية بولين حلو وكيلة للتقليسة.

## افلاس شركة الكترا

أعلنت محكمة الافلاس في جبل لبنان برئاسة القاضي بسام مولوي وعضوية كل من القاضيين جيهان عون وفرح حاطوم في ١٢/٧/٢٠٠٧، افلاس شركة الكترا ش.م.م. وحسين علي السيد، وأرجعت تاريخ توقفهما عن الدفع الى ١٢/٧/٢٠٠٦. وعينت المحكمة المحامية سونيا الروس وكيلة للتقليسة.

هاني الأسعد (سيتا للشرق الأوسط وتركيا SITA):

## نوفر خدمات الطول وأنظمة التكنولوجيا في مجال الاتصالات الجوية



والدمج بين مختلف الأنظمة، وصولاً إلى استخدام تقنية «المطار الذكي».

أما في مطار بيروت، فقد طورنا نظاماً يخوّل العاملين استخدام أنظمة الـ CHECK IN لأي شركة طيران من أي مكان.

### مشاريع مستقبلية في مطارات حول العالم

■ هل من مشاريع مستقبلية تعملون على تحقيقها؟

– لقد انتبهنا من تطبيق نظام E-VISA في كل من الكويت والبحرين، وهذا النظام يسمح بالتعاون مع الوزارات والهيئات الرسمية المعنية في كل بلد لتسهيل الحصول على التأشيرات.

وقد وقّعنا عقوداً مع الطيران المدني السعودي لتجهيز مطارات جدة، الدمام، الرياض والمدينة، بأنظمة متطورة من بينها BAGGAGE SYSTEM، LOCAL DEPARTMENT CONTROL SYSTEM وغيرهما.

كما لدينا مشاريع لتجهيز أنظمة الحجزات في المطارات في إيران. ونعمل أيضاً في الخليج.

ومن المشاريع المهمة، توقيعنا اتفاقية شراكة مع شركة «أيرباص» قضت بإنشاء شركة ON AIR لتقديم الحلول في مجال استخدام الهوائيات الخلوية على متن الطائرات. ويعتبر هذا المشروع مهماً جداً وأفاقه واسعة، وفي هذا الإطار نعمل على الانتهاء من الإجراءات القانونية اللازمة للبدء بتنفيذ مشاريع ضخمة لحساب شركات طيران.

يبقى ان «سيطا» لا تتوقف عن تطوير حلولها في سبيل الحفاظ على سلامة جميع العاملين في صناعة النقل الجوي. ■

تعمل شركة «سيطا للشرق الأوسط وتركيا» ومقرها في بيروت، على توفير خدمات الحلول وأنظمة التكنولوجيا المتطورة المتعلقة بقطاع الاتصالات إلى شركات الطيران في المنطقة، وهي تابعة لشركة «سيطا» العالمية الحائزة على ٩٠ في المئة من حصة السوق العالمية في هذا المجال.

نائب رئيس ومدير عام الشركة في الشرق الأوسط وتركيا السيد هاني الأسعد تحدث إلى «البيان الاقتصادية» عن نشأة الشركة العالمية ونطاق عملها في دول العالم والفروع التابعة لها ومن ضمنها المكتب الإقليمي في بيروت، وعرض لخدمات الشركة في بيروت ومشاريعها المستقبلية في المنطقة. فكان معه الحوار التالي:

### شركة حلول معلوماتية

■ متى تأسست شركة «سيطا» وما هي اختصاصاتها؟

– تأسست شركة «سيطا» عام ١٩٤٩ تجاوباً مع حاجة شركات الطيران لوسائل اتصال في ما بينها، فكان ان قررت إحدى عشرة شركة آنذاك إنشاء شركة SOCIETE INTERNATIONALE DE TELECOMMUNICATION AERONAUTIQUE "SITA" وقد تأسست في بلجيكا تحت تسمية جمعية تعاونية أي مؤسسة لا تبغي الربح، على ان تعود الأرباح المحققة إلى شركات الطيران المالكة للشركة المذكورة. فمجلس إدارة «سيطا» مكون من أعضاء ممثلين لشركات الطيران، واختيارهم يتم بحسب حصة عمل الشركة في «سيطا». ورئيس مجلس الإدارة الحالي هو بول كوبي وهو رئيس مكتب المعلومات في شركة الخطوط الجوية البريطانية.

كما أنشئت شركة SITA-INC للمعلوماتية عام ٢٠٠١، وتهتم بكل ما يتعلق بحلول التكنولوجيا والمعلوماتية المقدمة لشركات الطيران والمطارات وجميع العاملين في صناعة النقل الجوي.

وعام ٢٠٠٦، تم توحيد شركتي SITA-SC و SITA-INC، لكنهما بقيتا منفصلتين في ما يخص التسديد الضرائبي بحيث لا تستوفى من الأولى كونها شركة لا تبغي الربح، أما الثانية يتم استيفاء الضرائب منها لأن موضوعها تجاري.

اضاف الاسعد: ان شركة «سيطا» كانت تملك شركة EQUANT للاتصالات غير ان ملكية EQUANT انتقلت إلى فرانس تيليكوم، وتعرف اليوم باسم ORANGE BUSINESS SERVICES وقد بقيت «SITA» على علاقة قوية وتعاون على المدى الطويل في مجال تقديم الخدمات الخاصة بشبكات المعلوماتية للشركات العاملة في مجال النقل الجوي.

### مكتب إقليمي في لبنان

■ كيف تعمل «سيطا» في العالم، وما هو نطاق عملها؟

– تعنى شركة «SITA» بتسع مناطق في العالم، ويضم لبنان المكتب الإقليمي لمنطقة الشرق الأوسط

وتركيا. وقد تأسست المكتب منذ ٤٧ سنة. والشركة في بيروت تتعاون مع شركات طيران متنوعة ومختلفة ومن كل الجنسيات.

وقد وقعت «SITA» عقوداً بقيمة مليار ونصف المليار دولار عام ٢٠٠٥، وهذا المبلغ يعدّ ضمن خانة الإيرادات وليس الأرباح.

وشركة SITA-INC تحقق نمواً رائعاً وتتوسع نسبة حصتها من السوق في المنطقة، علماً ان «سيطا» تحوز على نسبة ٩٠ في المئة من سوق أعمال الخطوط الجوية في العالم.

### حلول وأنظمة متطورة

■ ما هي الحلول التي تقدمها شركة «SITA»؟

– شركة «سيطا» لها حضورها في معظم المطارات في العالم. ولدينا برامج عدة مهمة لشركات الطيران والمسافرين والمطارات، وهذه الأخيرة تتجه حالياً لاستخدام تقنية «المطار الذكي» حيث كل الأنظمة الالكترونية مترابطة ومتصلة ببعضها البعض، وأي حادث طارئ يتم التعامل معه تلقائياً. وتقوم «سيطا» كذلك بتزويد المطارات بأنظمة «CHECK-IN» والتي تضمن الخدمة الذاتية للمسافرين. كذلك وضعت أنظمة «CUTE CHECK-IN» في المطارات لمواكبة الألعاب الأولمبية منذ العام ١٩٨٤، كما توفر خدمة تعقب حركة الحقائب (WORLD TRACER) حيث يستطيع المسافر في حال فقدانه حقيبته ان يعرف مكان تواجدها. وهذا النظام معمول به في مطارات عالمية مثل أمستردام، لندن، مدريد، هونغ كونغ وغيرها.

كما تقدم «سيطا» حلولاً للوقوف على المعلومات كافة الخاصة بالمسافر لجهة هويته وجنسيته وحقائبه، ووجهة سفره وغيرها. وكذلك تقوم بتزويد القباطنة في حوالي ١٥٠ شركة طيران بخدمة «FLIGHT BRIEFING» حول الرحلات، إضافة إلى تقارير عن حال الطقس والملاحة..

ولا ننس حلول الاتصالات حيث توفر الشركة برامج وحلول التواصل عبر الأجهزة في المطارات، وكذلك IP VOICE EXCHANGE، INTERNET PROTOCOL الذي يسمح لجميع العاملين في قطاع النقل الجوي بالاتصال ببعضهم البعض مجاناً.

وقد كنا أول من أدخل إلى مطار دبي عملية التكامل

## خبراء اقتصاديون رصدوا مؤشرات الوضع الاقتصادي في ظل التآزم السياسي والأمني



الخبير الاقتصادي د. مروان اسكندر



الخبير الاقتصادي د. ايلى يشوعي



الخبير الاقتصادي د. كمال حمدان

الإقتصادي، مشدداً على تطبيق الخصخصة بشفافية تامة. الدكتور ايلى يشوعي عزا الفائض المحقق في ميزان المدفوعات الى المساعدات المقررة نتيجة مؤتمرى سنوكهولم وباريس ٣ وتحويلات اللبنانيين غير المقيمين، وإن حصر نسبة الصادرات الصناعية الناجحة بـ ٥ في المئة فقط، ذكر بتوصية المفوضية الأوروبية وفاعليات اقتصادية لبنانية باعتماد الدولة استراتيجية عدم بيع ملكية مرفق عام بل الاحتفاظ بها، مع تلزيم القطاع الخاص إدارته، مبدياً عدم تأييده للخصخصة الكاملة قطعاً لدابر الاحتكار.

من جهته، بيّن الدكتور كمال حمدان ان المساعدات الدولية وتحويلات اللبنانيين وراء تحقيق فائض ميزان المدفوعات، واصفاً هذه المكتسبات بالفاقيع التي لا يعول عليها. مشيراً الى ان الخصخصة لا يمكن ان تطبق في جو سياسي منقسم وغير مستقر، لافتاً الى ضرورة الإفادة من استثمارات الطفرة النفطية في قطاع العقارات، بما يؤمن التمويل اللازم للقطاعات المنتجة.

رغم تفاقم الأوضاع السياسية، تزامناً مع الانتخابات الفرعية في قضاء المتن الشمالي ودائرة بيروت الثانية، وتآزم الأوضاع الأمنية والعسكرية بسبب معارك مخيم نهر البارد بين الجيش اللبناني وعناصر فتح الإسلام، يعيش القطاع المصرفي في لبنان حالة من الصمود والاستقرار حافظ عليها خلال الأزمات التي عصفت بالبلاد في السنوات الأخيرة. وفي الظروف إياها تشير بعض المؤشرات الى ارتفاع صادرات الصناعة، في حين ان التجار يتمللون من تردّي أوضاعهم.

في ظل هذه التناقضات، إلتقت «البيان الاقتصادية» خبراء اقتصاديين لهم موقعهم وأراؤهم في الأوضاع الاقتصادية العامة، وقد تفاوتت ردود هؤلاء في عرضهم لأسباب فائض ميزان المدفوعات وزيادة الودائع المصرفية وفي وجهات نظرهم إزاء الخصخصة وطريقة تطبيقها.

الدكتور مروان اسكندر رد فائض ميزان المدفوعات الى المساعدات الدولية، وزيادة الودائع المصرفية الى ارتفاع الفائدة على الودائع، ولام اسكندر الحكومة لعدم الإستفادة من السيولة في تحريك النشاط

## «الاقتصاد الوطني اصيب في الصميم على كافة الصعد»

المساعدات الدولية، وقد وصل جزء منها يقدر بنحو ٥ في المئة من مجموع قروض وتقديمات مؤتمر «باريس - ٣» البالغة ٦,٧ مليارات دولار، إنما لا يمكن الإتكال على هذه الأموال كونها مرتبطة بمقررات دول ومؤسسات دولية، والهبات منها لا تتجاوز ١٠ في المئة مترافقة مع شروط.

من جهة ثانية، اعتبر الدكتور حمدان «ان معظم القطاعات تعاني مفاعيل حرب تموز السلبية وإن بنسب متفاوتة، حيث نجد في كل قطاع على حدة من تكيف مع ما حصل وازدهر، ومن لم يتمكن من تجاوز أزماته. فبعض المؤشرات تظهر ان القطاع التجاري في حالة تراجع، فيما ازدادت وتيرة صادرات الصناعيين، خصوصاً ان الحرب أوجدت الحاجة

هجرة اللبنانيين وخصوصاً الكوادر الكفية والمؤهلة تفرغ البلد من رأس المال البشري الضروري للتنمية على المدى البعيد، وتضعف قدرة الإقتصاد على استعادة نشاطه.

وأوضح الدكتور حمدان: «ليس لدينا ميزان مدفوعات تفصيلي، إذ ان احتسابه يقتصر على حركة الودائع بالعملة الأجنبية في المصرف المركزي والمصارف اللبنانية واستنتاج الفائض أو العجز، ولكن لا نعرف تماماً قيمة الصادرات والمستوردات، كما أنه ليس لدينا أرقام دقيقة حول أشكال التحويلات كافة، وبالتالي فإن المجال مفتوح أمام التقديرات التي تتوافق مع هامش كبير من الخطأ والصواب».

وأضاف: لا شك في ان انعكاس الوضع السياسي على الإقتصاد سلبي، إنما يترافق بإيجابيات كونه ينتهي بفائض أو توازن في ميزان المدفوعات، والمواطنون يتمكنون من تلبية متطلبات أنفاقهم. إلا ان الوجه السلبي في هذه التحويلات انها تذهب للاستهلاك وليس لتمويل الاستثمار الأساسي لإيجاد فرص عمل ولاستيعاب البطالة. وتدخّل أيضاً في حساب ميزان المدفوعات

## الخبير الاقتصادي د. كمال حمدان

### مكتسبات قطاعي المصارف والصناعة من ودائع وصادرات لا يعول عليها

عزا الخبير الاقتصادي الدكتور كمال حمدان سبب زيادة الودائع المصرفية وفائض ميزان المدفوعات في الأشهر الستة الأولى من العام الحالي الى تحويلات اللبنانيين المنتشرين في الخارج، والتي تزداد خصوصاً عند اشتداد الأزمات، فقد دخل الى لبنان خلال عام ٢٠٠٦ نحو ٥,٦ مليارات دولار، وتشكل هذه القيمة حوالي ٢٥ في المئة من الناتج المحلي (GDP)، وبالتالي فإن هذه النسبة تعتبر الأعلى في العالم.

والملاحظ ان الإقتصاد اللبناني موزع بين اقتصادين، داخلي وخارجي، وهذه ميزة نسبية يتمتع بها لبنان وتجعله يصمد أمام أزمات كبيرة، كماغتيال الرئيس رفيق الحريري عام ٢٠٠٥، والعدوان الإسرائيلي عام ٢٠٠٦. وفي المقابل، إن

## انعكاس الوضع السياسي على الاقتصاد سلبي

وأضاف: «أن رفع الفوائد منذ بداية التسعينات، إلى مستويات خيالية لربطها بتثبيت سعر صرف الليرة حصل على حساب زيادة النمو وتكبير حجم الاقتصاد وإيجاد فرص العمل والمنافسة الضرورية بين المؤسسات، فكانت النتيجة أن استفادت المصارف من فرق الفوائد ودفعت القطاعات الأخرى ثمن سياسة المركزي».

وفي تعليقه على وضع القطاع التجاري المتعثر مقابل زيادة الصادرات الصناعية، قال د. يشوعي: «ليس صحيحاً أن كل الصناعات ناجحة في عملية التصدير بل نسبة ٥٪ منها فقط، لأن عملية التصدير معقدة إدارياً وجمركياً وصعبة جداً، ومهما أبرم لبنان اتفاقات تبادل تجارة حرة، فلن تتجاوز قيمة الصادرات الصناعية المليار ونصف المليار دولار، علماً أن حصة كبيرة منها تعود إلى تصدير المجوهرات والمصوغات الذهبية وغيرها».

أما بالنسبة إلى القطاع التجاري، وبالرغم من أن لبنان بلد خدمات، فلم يصمد من القطاعات الخدمية سوى القطاع المصرفي، وذلك بسبب السياسة النقدية التي اعتبرها شخصياً خاطئة لأنها تسمح للمصرف بالإكتتاب بودائع الناس سدات خزينة ليحقق بالتالي أرباحاً طائلة، ومن هنا، على المصرف المركزي أن يحافظ على استقرار النقد، بحيث يكون في خدمة الاقتصاد ككل.

أما القطاع التجاري الذي لا يمكن فصله عن القطاع السياحي فهو أيضاً متعثر بسبب تراجع عدد السياح الوافدين، لا سيما العرب منهم وإقبال عدد كبير من المؤسسات السياحية والتجارية أبوابها.

وحول نظرتة إلى الخصخصة ومبدأ تطبيقها خصوصاً على قطاع الاتصالات بما فيه الهاتف الثابت والنقال، أشار يشوعي إلى «اجتماع فعاليات اقتصادية مع المفوضية الأوروبية وبحثهم في موضوع الخصخصة، والتوصية التي خرجوا بها وتقضي باعتماد الدولة استراتيجية عدم بيع ملكية مرفق عام بل الاحتفاظ بها مع تلزيم القطاع الخاص إدارته. ولكن ذلك يحتاج إلى قرار سياسي وبالامكان تطبيقه ليس فقط على قطاع الهاتف الثابت والخلوي إنما أيضاً على قطاع الكهرباء، وبالتالي تدخل الدولة إيرادات مستمرة إلى خزنتها».

وشخصياً لا أؤيد الخصخصة الكاملة، قطعاً لدابر الاحتكار وتعميم الخدمات العامة وتحقيق تنمية في كل القطاعات وجعل الاسعار تنافسية تحسبنا للنوعية، والضامن لكل ذلك مشاركة الدولة».

وفي تعليقه على ما يشاع حول قيام شركات

الصناعات الزراعية، والخدمات المتخصصة والصحة والتعليم وخدمات التجارة المثلثة والمناطق الحرة وانتاج صناعات مطلوبة من العالم العربي، خصوصاً أن مَقومات الموارد البشرية العالية التأهيل والموقع الجغرافي الاستراتيجي متوافرة في لبنان، وتخدم تعزيز الإستثمارات في العديد من المجالات المحققة للرفاه الإقتصادي والإجتماعي على المدى البعيد».

أضاف: وشراء الأراضي في لبنان من الرعايا العرب والأجانب لا يشكل تهديداً، لأن اللبناني معروف عنه كفاحه بكل ما أوتي من قوة كي يحافظ على أرضه، إنما مطلوب السهر على تنفيذ القوانين ومنع إخفاء شركات المساهمة الإسمية التملك الحقيقي، وربما مطلوب تطوير الإجراءات الضريبية بحيث يكون للدولة حصة من الأرباح المحققة في حال أعيد بيع العقار، على أن يخصص العائد من المبالغ المجبة لمساعدة الفئات الفقيرة. ■

د. ايلي يشوعي

عميد كلية إدارة الأعمال في جامعة اللوزيرة

### السياسيون خارج الساحة

#### لا أؤيد الخصخصة الكاملة منعاً للاحتكار

#### وضياع إيرادات الدولة

وأوضح الخبير الإقتصادي وعميد كلية إدارة الأعمال في جامعة سيدة اللوزيرة الدكتور ايلي يشوعي «أن الفائض المحقق في ميزان المدفوعات يعود إلى المساعدات التي تقررنت نتيجة مؤتمر ستوكهولم (٩٠٠ مليون دولار)، وباريس (٣٠٦،٦ مليارات دولار)، وإلى ذلك ثمة فائض مسجل بفضل التحويلات من اللبنانيين المنتشرين في البلدان العربية والمغربيات قدر بنحو ٤ مليارات ونصف المليار دولار. ولكن في الواقع تلازم هذا الفائض مع غياب للإستثمارات، لذا فهو ظرفي ومؤقت، وكذلك فإن حركة الرساميل غير مطمئنة».

ورأى د. يشوعي «أن سبب زيادة الودائع المصرفية يعود إلى احتساب الفوائد، خصوصاً وأن هذه الأخيرة مرتفعة على الودائع بالليرة اللبنانية، إنما في الواقع هناك هروب لودائع غير المقيمين (لبنانيين وأجانب) انخفضت من ١٠ مليارات إلى ٩ مليارات دولار منذ عام ٢٠٠٦ ولغاية اليوم، وذلك بسبب التجاذبات السياسية والأوضاع الأمنية غير المستقرة».

من جهة ثانية، اعتبر يشوعي «أن رأس المال ليس جباناً كما يشاع بل هو ذكي، وكذلك الأمر بالنسبة للاستهلاك، لذلك ينعدم الإئتمان في ظل الظروف غير المستقرة سياسياً كما في لبنان وبالأخص مع غياب التوقعات الإيجابية في مجال زيادة الإستثمارات ومع نمو اقتصادي انطلق ضعيفاً في ظل تنامي الدين العام، ما أدى إلى وقوع القطاع العام في أزمة مالية، وإلى تعثر القطاع الخاص».

لإعادة تجديد رأس المال التجهيزي من آلات ومعدات. وفي ما خص قطاع التجارة فقد تراجع الناتج المحلي من «ناقص واحد» إلى «ناقص ١٠» في المئة عام ٢٠٠٦، وبالتالي تراجعت القوة الشرائية لدى المواطنين لا سيما لشراء السلع الإستهلاكية، إنما حركة التجارة الخارجية تشير إلى أن الاستيراد هذا العام يوازي تقريباً الاستيراد المحقق في الأشهر التي سبقت حرب تموز، لكن ربما هناك ضغط على الهوامش التجارية لضمان تسييل المخزونات ذات الكلفة العالية نسبياً».

### زيادة الودائع والصادرات «فقايع»

ووصف الدكتور حمدان مكتسبات قطاعي المصارف والصناعة، من زيادة ودايع وصادرات، بـ «الفقايع التي لا يعول عليها في ظل استمرار الأوضاع على المنحى ذاته بفضل التعاطف العربي والخليجي والدولي، السياسي بالدرجة الأولى والإقتصادي بالدرجة الثانية، ولذلك تستمر لعبة إدارة الدين العام على حالها مثل تجديد السندات».

ويجزم د. حمدان: لم يعد يكفي استحداث الخطط الإقتصادية وبلورتها، إنما يجب البحث في الأساسيات وفي طبيعتها الإصلاحات السياسية والإقتصادية».

وعن الخصخصة قال: «تتطلب الخصخصة قدراً كبيراً من النضوج والمشاركة في القرار السياسي، ومن شروطها تأمين جو مستقر سياسياً وفريق رسمي يكون مسؤولاً عن توفير استمرار نوعية الخدمات وجودتها بأقل كلفة ممكنة. وفي الأساس ليس لدي موقف مؤيد أو رافض للخصخصة، إذ لكل قطاع حل معين، كما أن للخصخصة أشكالاً عدة. أما بالنسبة إلى قطاع الهاتف بالذات فهو يؤمن اليوم مورداً لخزينة الدولة يوازي تقريباً موردها من الضريبة على القيمة المضافة، ويفضل عدم تحديد مورد دائم للخزينة العامة يتجدد سنوياً. وفي هذا الإطار تتطلب الخصخصة دراسات شافية».

### شراء الاراضي لا يشكل تهديداً

وحول موضوع شراء العقارات في لبنان، أوضح حمدان: «أن الطفرة النفطية المستمرة التي تشهدها الدول العربية منذ ٤ سنوات والتي قدرت قيمتها بـ ٥١٠ مليارات دولار في العام الفائت، كان لها تأثير في زيادة شراء العرب للعقارات في لبنان من حيث ميولهم إلى تنويع المخاطر، وعدم حصر فوائضهم في أسواق المال العالمية المعرضة لتقلبات أسعار العملات الأجنبية وإلى قرارات تحد من حركة الأموال لمكافحة الإرهاب. وبالتالي، فإن نحو ملياري دولار تدخل لبنان سنوياً من توزيع الإستثمارات العربية، ومن المحبذ الإستفادة من ذلك من خلال إجراء إصلاحات سياسية وإيجاد مناخ استثماري بمعايير المنافسة الدولية، أو توجيه الإستثمارات العربية نحو قطاعات منتجة ذات قيمة مضافة أعلى ومستدامة مثل

الحاليتين ليس الحل الأفضل لأن القطاع لن يتطور، وخصخصة الإدارة وحدها غير مجدية. وبالإجمال فالخصخصة لا تؤدي الى خسارة الدولة إيراداتها، لأن رسومها تبقى محفوظة. وينسحب ذلك على قطاع الكهرباء حيث تصل خسائره الى مليار دولار سنوياً.

المشكلة في لبنان ان كل طائفة تشكل حزباً، والمحسوبة لا تزال مطبقة على نطاق واسع، ولا بد من تطبيق الخصخصة عبر إشراك العدد الأكبر من اللبنانيين في الملكية. ففي موضوع الخلوي، يجب ان تعتبر الـ ٥٠٠ دولار التي دفعت بداية أسهم ملكية في الخلوي، عندها من المستحيل ان تفشل الخصخصة، على ان توضع قوانين صريحة لا تسمح بامتلاك أكثر من ٢ في المئة كحصة في الشركات الكبيرة و ٥ في المئة كحصة في الشركات الصغرى.

## التجارة

من جهة ثانية، شرح د. اسكندر ظاهرة التناقض التي تتجسد بتردي أوضاع التجار، وارتفاع صادرات الصناعيين، فقال: «تراجع الطلب لدى اللبنانيين جاء نتيجة انخفاض قدرتهم الشرائية، رغم توافر السيولة في المصارف، ويعود سبب ذلك الى ان تكلفة المعيشة في لبنان التي اضحت مرتفعة، ناهيك عن خدمات كثيرة غير مؤمنة للمواطن بالسرعة المطلوبة، ما يدفعه الى تأمين البديل منها، مثل شراء الكهرباء والماء ودفع فواتير المستشفيات الخاصة، وكل ذلك يكبد تكاليف إضافية».

## الصناعة

أما الصناعيون فقد فتحت أمامهم أسواق الخارج نتيجة الطفرة العربية، خصوصاً نحو العراق الذي يحتاج الى كل ما يمكن تصديره طالما ان صناعاته متوقفة. والى ذلك، فقد توجه بعض الصناعيين الى سوريا ومصر حيث نقلوا صناعاتهم وهم يحققون أرباحاً كبيرة. وبالرغم من المعوقات الكبيرة التي تواجهها الصناعة اللبنانية والتي تتمثل بالأكلاف الباهظة لإنشاء المصانع وفواتير الطاقة والاتصالات ومعدلات الفائدة المرتفعة، ازدادت الصادرات بنسبة ٢٠ الى ٢٥ في المئة. علماً أن ٣٠ في المئة من صادرات لبنان الصناعية هي من المجوهرات والأحجار الثمينة، وان عدداً كبيراً منها غير معن عنه».

## الزراعة

وتطرق اسكندر الى وضع القطاع الزراعي السيئ نتيجة اعتماد سياسة دعم للقمح والشمندر السكري في غير محلها، في حين كان بالإمكان دعم زراعات أكثر إنتاجية. واعتبر ان «منع زراعة حشيشة الكيف والقرار الأميركي الصادر في هذا الخصوص بالرغم من أنها مسموحة في كاليفورنيا وأمستردام ولندن، هو قطع لأرزاق اللبنانيين من دون موجب».

## رفع الفوائد الى مستويات خيالية حصل على حساب النمو

لم تضع برامج لإعانة المؤسسات المتضررة، ولتنظيم توزيع المساعدات التي أفادت منها فئات محدودة فقط.

وحول كيفية المحافظة على الودائع والمكتسبات في القطاع المصرفي، أوضح الدكتور اسكندر ان ٨٥ في المئة من الودائع موجودة في أكبر عشرة مصارف افتتحت فروعاً لها في الخارج، وبالتالي نقلت حوالى ٢٥ في المئة من حجم نشاطها الى الخارج.

وتمكن القطاع المصرفي من المحافظة على الثقة به، إذ أوجد منذ سنتين قواعد له في الخارج (سوريا، الأردن، ومؤخراً الجزائر والسودان)، وبالتالي تمكن من توزيع مخاطره، ما طمأن المودعين، وذلك على نقيض المؤسسات الصغيرة المتعثرة التي أفادت موقتاً من تعاميم مصرف لبنان لتمديد مهل الملاحظات.

يبقى ان هناك استحقاقات سنة ٢٠٠٨، والتي، في حال لم يتم الإيفاء بها، ستوقع القطاع المصرفي في مشكلات كبيرة.

وأضاف الدكتور اسكندر: ان نتائج مؤتمر «باريس ٣» الذي عقد في كانون الثاني ٢٠٠٧، فاقت التوقعات، فقد تقرر تقديم ٧ مليارات و ٦٠٠ مليون دولار للبنان، منها ٦ مليارات لتمويل مشاريع إنمائية من البنك الدولي والبنك السعودي الإسلامي والبنك الأوروبي للاستثمار والصدوق العربي في الكويت، ولكن كل ذلك مشروط بقيام الدولة بإصلاحات مالية.

## الخصخصة ضرورة

وشدد اسكندر على ضرورة تطبيق الخصخصة على نطاق واسع، وبصورة خاصة على قطاع الهاتف الخلوي، فقال: ان أسس الخصخصة التي طبقت في السابق كانت خاطئة، وهذا الأمر واضح في مجال محطات التلفزة.

المطلوب اليوم خصخصة شفاقة مبنية على قانون واضح وصارم يمنع سوء الاستعمال والإحتكار. فمثلاً قطاع الخلوي في الأردن كان مملوكاً بالكامل من الدولة، وبيع تدريجياً الى القطاع الخاص فأصبح يضم مليونين و ٥٠٠ الف مشترك برسم لا يتعدى الأربعين في المئة عن مثيله في لبنان، وقد فاقت أرباح هذا القطاع ثلاثة أضعاف ما هي عليه في لبنان. وأضاف د. اسكندر: ان تلزيم الخلوي للشركتين

مساهمة لبنانية مملوكة بالكامل من مساهمين غير لبنانيين بشراء مساحات كبيرة من الاراضي في لبنان، قال د. يشوعي: «هذه صفقات احتيالية نابعة من انعدام الضمير وانعدام الوطنية وعبادة المال، وللأسف عندما تتجاوز نسبة شراء العقارات النسبة المحددة في القانون، لان ما يباع هو الاراضي الممتدة على سفوح الجبال وعلى الساحل، وبالتالي نسبة ٣ في المئة التي يسمح بها القانون اللبناني تساوي ٢٥ في المئة من الاراضي الصالحة للبناء».

وفي هذا السياق، مطلوب من القضاء مراقبة التفاصيل ومتابعتها تماماً كما تتم عمليات الرقابة على الودائع المصرفية لمنع ارتكاب عمليات غسل الاموال.

وختم د. يشوعي بالقول: «لو عاش السياسيون معاناة المزارع والصناعي والتاجر لكانوا فعلوا المستحيل لايجاد الحلول، لكنهم للأسف خارج هذه الساحة».

## الخبر الاقتصادي د. مروان اسكندر

### مطلوب خصخصة شفاقة

### توجد سيولة من دون نشاط اقتصادي والملازمة تقع على الحكومة

اعتبر الخبير والباحث الإقتصادي الدكتور مروان اسكندر «ان حاكم مصرف لبنان محق في كلامه حول ارتفاع الودائع المصرفية وتسجيل ميزان المدفوعات فائضاً، إنما نسبة زيادة الودائع المصرفية التي تصل الى ٨ في المئة إنما جاءت نتيجة زيادة معدل الفائدة على الودائع».

أما بالنسبة الى فائض ميزان المدفوعات المسجل في الأشهر الستة الأولى من العام ٢٠٠٦ فكان نتيجة تدفق رأسمال ضخمة بقيمة مليارين و ٧٠٠ مليون دولار، ثم أتت حرب تموز مع نتائجها الكارثية التي لم تكن ذات تأثير على الوضع المالي، إذ قبل بدء إعادة الإعمار، وصلت مساعدات بقيمة مليار و ٨٠٠ مليون دولار، ووديعة من السعودية بقيمة ٥٠٠ مليون دولار، وأخرى من الكويت بقيمة ٣٠٠ مليون دولار، وضعت كلها في مصرف لبنان، الى معونات مالية من دولة قطر انفتحت على بناء بعض البلدات الجنوبية المهدامة ودور العبادة، وتبرعات من المؤسسات الخاصة الإماراتية بحدود ١٠٠ مليون دولار، ومساهمتها في إعادة بناء ٢٢٠ مدرسة متضررة. لكن الاقتصاد الوطني أصيب في الصميم نظراً للأضرار التي لحقت بالمؤسسات ومنها السياحية التي أقفل عدد كبير منها، وبالموارد البشرية والكفايات التي هاجرت. وبالإجمال فقد تضررت كل القطاعات وانخفض الدخل القومي في لبنان بنسبة ٥ في المئة عما كان عليه عام ٢٠٠٥. ولم يكن القطاع الزراعي في منأى عن هذه التأثيرات.

والغريب في الأمر ان هناك سيولة ولكن من دون نشاط اقتصادي! وتقع الملازمة على الحكومة كونها

## اللقاء الشهري بين الحاكم سلامة وجمعية مصارف لبنان

### تراجع في حجم الدين العام نتيجة فارق سعر الذهب المصرفيون يعلنون رغبتهم في التوسع خارج البلاد

ترأس حاكم مصرف لبنان رياض سلامة في ١١ تموز ٢٠٠٧ اللقاء الشهري الذي يعقده مع جمعية مصارف لبنان بحضور نواب الحاكم ولجنة الرقابة على المصارف. بداية، كرر سلامة ان الاوضاع النقدية مستقرة بدليل تسجيل تحسن في مستوى الودائع، حيث زادت ٨,٥ في المئة، وتحقيق فائض في ميزان المدفوعات بلغ حوالي ٤٠٠ مليون دولار.



رياض سلامة

حاكم مصرف لبنان

وقدر سلامة حجم الودائع في نهاية الشهر الخامس من سنة ٢٠٠٧ بنحو ٦٧ مليار دولار، مشيراً الى حصول سحبوات للضمان الاجتماعي وللاكتتاب بسندات الخزينة.

### تسليفات للقطاع الخاص

وقدر سلامة الزيادة في التسليفات المعطاة للقطاع الخاص بنسبة ١٠ في المئة عن العام الماضي، كما جرت عملية تمويل للقطاع العام بحدود ٢٥٠ مليون دولار. وقال ان جزءاً من المبالغ التي نجمت عن مؤتمر «باريس ٣» اطلقى به جزء من الدين العام. وقال الحاكم، وفقاً لجدول أعد بوضعية مصرف لبنان، ان الاموال الخاصة للمصارف بلغت ستة مليارات دولار، وان فائض ميزان المدفوعات قارب الـ ٤٠٠ مليون دولار. وسأل المصرفيون الحاكم: ماذا على الصعيد الدولي؟ فرد: «إننا نشهد أزمات كبيرة في الخارج أكان على الصعيد العقاري ام على صعيد سوق الاسهم وارتفاع اسعار النفط».

### الدين العام

وحول ارقام الدين العام، حيث ظهر تراجع بحوالي مليار وأربعمائة مليون دولار، قال الحاكم ان الدولة ووزارة المال ومصرف لبنان تستعمل فوائض الذهب (الفروقات في الاسعار) لتخفيض الدين وهو قد انخفض في الشهر الماضي الى ٤٠ مليار دولار. وتمنى وفد جمعية المصارف على الحاكم الاسراع في اقرار مشروع الغاء مؤسسة ضمان الودائع.

اما بالنسبة لنشاط المصارف في الخارج فأبدت الجمعية ارتياحها لعمل المصارف اللبنانية في الخارج، وهي في صدد اعداد دراسات لتوسيع النشاط المصرفي في عدد من البلدان في الخارج.

### الحضور

حضر عن حاكمية مصرف لبنان، الحاكم رياض سلامة ونائبه مجيد جنبلاط ومروان نصولي. وعن لجنة الرقابة رئيسها وليد علم الدين وكمال سماحه وفاروق محفوظ. اما عن المصارف فقد حضر: د. فرنسوا باسيل، سعد الازهري، د. جورج عشي، مروان خير الدين، جمال منصور، نعمه صباغ، نقولا صحنائي، تنال صباح، روجيه داغر، جورج خديج، عبد الرزاق عاشور والامين العام للجمعية د. مكرم صادر.

### مصرف لبنان يبيع العقارات المسيلة لديه

بدأ مصرف لبنان في بيع عشرات العقارات التي تملكها نتيجة تسيله مبالغ كبيرة لمصارف كانت تتعثر وتشارف على الإفلاس، وبعضها استملكها بعد وضعها بمثابة ضمانات لديه.

ويتم البيع بواسطة الطرف المختوم حيث يطلع من يرغبون في الشراء على ملفات العقارات المعروضة للبيع في الدائرة المختصة في مصرف لبنان، وبعد معاينتها يتقدمون بعروض أسعارهم حيث ترسو الصفقة على السعر الأعلى.

## الصراع على السلطة بلغ مرحلة الضرر بحياة المواطنين رياض سلامة: براميرتس قطع ما بين ملف المدينة واغتيال الحريري

أخذ حاكم مصرف لبنان رياض سلامة على من دعوا الى لقاء «سان كلو» عدم دعوتهم القطاعات الاقتصادية التي دفعت ثمن التوتر الأمني والسجلات السياسية، ودعا الى اشراك هذه القطاعات في اي لقاءات مستقبلية.

وقال سلامة في حديث الى جريدة «الرأي» الكويتية انه لم يترشح لرئاسة الجمهورية ولن يعلن عن ترشيحه الآن، فهذا الموضوع حاضر في كل الاجتماعات.

وعن موقع مصرف لبنان في حال قيام حكومتين في البلاد، قال سلامة: من مصلحة لبنان ألا يكون هناك الحكومتين واحدة، وأي كلام نتصور فيه سيناريو الحكومتين نكون نغذي السجال القائم او نعزز او نرغب او نرهب. ولذا، فان مصرف لبنان لا يزال ينادي بوجود حكومة واحدة، ولم يدخل في هذه التجاذبات والسجلات، رافضاً الدخول في التوقعات حيال هذا الامر لان مصلحة لبنان تقتضي وجود حكومة واحدة، ومصرف لبنان هو على مسافة واحدة من الجميع، وعليه ألا يغذي السجلات التي نعتبرها جزءاً من التجاذب السياسي.

وعن الخشية من مضاعفات سلبية على المستوى المالي والنقدي في ضوء الاجراءات التي يعلن رئيس الجمهورية انه يعتزم اتخاذها ولم يفصح عنها، قال: اعتبر ان مصلحة لبنان تكمن في العودة الى الدستور والمؤسسات الدستورية وان تحل كل المشكلات من خلالها، وانما كان الامر يتطلب تضحيات من الفريقين، ندعوها الى الاقدام عليها حفاظاً على مصالح اللبنانيين ولبنان. مشيراً الى «ان الصراع على السلطة بلغ مرحلة الضرر بحياة المواطنين. ونحن نلاحظ تراجعاً اقتصادياً وزيادة في الهجرة، وهذه مؤشرات يجب التوقف عندها».

### بنك المدينة

وحول قراءته لما تضمنه التقرير الاخير للمحقق الدولي في جريمة اغتيال الرئيس رفيق الحريري في شأن ملف بنك المدينة، قال: ... النتائج التي توصل اليها براميرتس منطقية لان بنك المدينة اقل في منتصف العام ٢٠٠٣، وجرى اغتيال الرئيس الحريري في شباط ٢٠٠٥، ما يعني وجود فترة زمنية طويلة ولم يكن فيها اي نشاط لبنك المدينة ليكون هو السبب. قد يكون هناك بعض زبائن المصرف او اسماء لمستفيدين منه لهم علاقة بالتحقيق الذي يجريه براميرتس وهو بالتأكيد سيبيّن لاحقاً نوع هذه العلاقة ولكنه قطع ما بين ملف بنك المدينة واغتيال الحريري.

### جمعية المصرفيين اللبنانيين في العالم

#### تعيّن منسقين في أوروبا والخليج: عوده وسماحه

عينت جمعية المصرفيين اللبنانيين في العالم السيدة شيرين عوده منسقة بين الجمعية وموظفي مصارف في فرنسا واوروبا، كما عينت ايليا سماحه منسقاً لدول مجلس التعاون الخليجي. وتوجد قائمة بأسماء منسقين آخرين سيعملون عندهم قريباً.

تذكر ان الجمعية تأسست حديثاً، فعين رئيس شرف لها حاكم مصرف لبنان رياض سلامة، ورئيس عمل مكرم زكور وهاني الحسامي أميناً للسر ونبيل خير الله أميناً للصندوق.

## بنك الشارقة اشترى رخصة بنك البقاع بدون المحفظة والزبائن الهدف شراء محفظة بنك BNPI وتكليف هذا الأخير بإدارتها



فاروج نركيزيان  
الرئيس التنفيذي لبنك الشارقة

شراء بنك البقاع، شراء محفظة احد المصارف الاجنبية وهو BNPI في لبنان وتكليفه بإدارتها، ولكنه اصطدم بالقانون اللبناني الذي يحظر بيع المحفظة لبنك اجنبي، عندئذ بحث عن رخصة مصرفية لبنانية ليشتريها ومن ثم يشتري بواسطتها محفظة البنك الاجنبي، فكان ان وجد رخصة بنك البقاع لدى اصدقائه آل القصار، فعرض عليهم شراءها مؤكدا انه يتخلى عن كل عمليات بنك البقاع المصرفية لفرنسبنك ويكتفي بشراء الرخصة.

### ضخ رأسمال كبير

وعلم ان بنك الشارقة سوف يزيد رأسمال البنك بعد تعديل اسمه بحيث يضح من ١٥٠ الى ٢٠٠ مليون دولار ليصبح قادرا على مواكبة المصارف الكبيرة.

### قيمة الصفقة ٢٨ مليون دولار

بلغت قيمة صفقة بنك البقاع ٢٨ مليون دولار، منها ١٥ مليوناً قيمة الرخصة.



عادل القصار  
نائب رئيس فرنسبنك

ويتمتع بموجودات نوعية وسيولة ورسملة عاليتين. وهذه العملية هي الاولى له خارج الشارقة وتندرج ضمن استراتيجيته التوسعية في منطقة الشرق الاوسط. وأضاف القصار: «اننا سعداء جدا بهذه العملية التي تمت في هذه الظروف وهذه الازمات التي يعاني منها لبنان، ما يؤكد ثقة أشقائنا العرب بمستقبل لبنان وبقدرته وقدرة شعبه على تجاوز هذه الظروف، بصورة عامة، وبقطاعنا المصرفي الذي تمكن بالرغم من الاحداث الامنية والسياسية التي طبعت تاريخ لبنان الحديث من التطور والنمو والتوسع محليا واقليميا ومن ترسيخ قوته المالية بصورة خاصة».

وختم القصار: «اننا نتطلع الى البناء على هذه العملية لارساء وتطوير تعاون استراتيجي وطويل المدى بيننا وبين الشارقة ينتج فائدة مشتركة لكل من المؤسستين ولكل من اقتصادي البلدين الشقيقين».

### ولماذا اشتراه بنك الشارقة؟

تقول مصادر مطلعة جدا ان بنك الشارقة اراد قبل



عدنان القصار  
رئيس فرنسبنك

عندما اشترى فرنسبنك بنك البقاع وهو اصغر المصارف اللبنانية تساءل كثيرون لماذا يقدم فرنسبنك على شراء بنك صغير؟ الذين يعرفون الاخوين عدنان وعادل القصار لم يستغربوا شراءهما للبنك، وتأكدوا من أن الهدف كان الرخصة المصرفية، ولذلك لم يتم دمج بنك البقاع بفرنسبنك فبقي البنك يعمل كوحدة مصرفية مستقلة حتى جاء من يشتريه بالسعر الذي حدده آل القصار.

### بيان فرنسبنك

وهذا ما جاء في بيان فرنسبنك عن بيع بنك البقاع: يعلن فرنسبنك انه قد أتم عملية بيع كامل اسهم بنك البقاع الى بنك الشارقة بعدما تم تحويل العمليات المصرفية بالكامل الى فرنسبنك كجزء من الصفقة. وذلك بعد موافقة المصرف المركزي في لبنان والمصرف المركزي في دولة الامارات.

### عادل القصار

وقد صرح عادل القصار، نائب رئيس مجلس ادارة فرنسبنك، بمناسبة حفل التوقيع الذي اقيم في بيروت، بحضور فاروج نركيزيان، المدير العام لبنك الشارقة، بما يلي: «يعتبر بنك الشارقة اكبر مصرف في اماره الشارقة

## التوسع نحو سوريا والأردن

علمت «البيان الاقتصادية» ان اركان بنك الشارقة خططوا للتوسع نحو سوريا والاردن انطلاقا من بيروت حيث يبدأ عمله، ولديه خمسة فروع بين بيروت والبقاع. وفي حال اشترى محفظة BNPI يكون مقره العام في بناية برج الغزال وفرع واحد وهو الفرع الوحيد الذي يملكه BNPI وفقا للقانون الخاص بالمصارف الاجنبية. وثبت لمن تحروا عنن قام بهذه الصفقة ويتابع تنفيذها، انه مدير عام بنك الشارقة فاروج نركيزيان الذي يحمل الجنسية الفرنسية والذي كان احد كبار المدراء في BNPI بيروت قبل ان ينتقل قبل مدة للعمل في دولة الامارات.

### اتفاق بين «بيبلوس» و«فاينانشل ستوديو» لاحتساب الملاءة وفق معايير «بازل-٢»

الوقت نفسه سهل التشغيل نسبيا، بالاضافة الى ان لمجموعة بيبيلوس خبرة جيدة مع «فاينانشل آرشيكتكت». من جهته، افاد نائب الرئيس الاقليمي للشركة المذكورة فريدريك سيمونز بأن «البرنامج يقدم قدرة عالية تمكن المصارف من ادارة مخاطرها بشكل فعال، وان العقد مع «بيبلوس» يثبت التزام الشركة بمنطقة الشرق الاوسط». وسيطرق بنك «بيبلوس» اتفاقية «بازل ٢» في وحدات المجموعة كافة في لبنان (بما في ذلك الفروع في قبرص، أربيل والمكتب التمثيلي في ابو ظبي)، وفي اوربا (بلجيكا، فرنسا وبريطانيا)، الى السودان وسورية.

أعلن بنك بيبيلوس عن توقيع عقد لتشغيل برنامج «فاينانشل ستوديو (FINANCIAL STUDIO) لاحتساب نسبة الملاءة بحسب اتفاقية «بازل ٢» من شركة «فاينانشل آرشيكتكت» (FINANCIAL ARCHITECT) التي تعد ضمن مجموعة الشركات العالمية الرائدة في هذا المجال. وأشار مدير ادارة المخاطر المؤسسية فيليب صالح الى ان «المصرف يتوسع استراتيجيا في الخارج ويحتاج تاليا الى ادوات تمكنه من دعم ادارة المخاطر وتعزيزها في المجموعة على مستوى علمي وتقني متطور». واعتبر ان «فاينانشل ستوديو» يتميز بمستوى عال من التقنية، وهو في



## بنك مصر اختار رئيس وأعضاء مجلس إدارته

### وعين هادي النفى مديراً عاماً لبنك مصر - لبنان

القاهرة - أعيد تأليف مجلس إدارة بنك مصر حيث ضم عدداً من رجال الأعمال والمال في مصر والخارج وبينهم ثلاثة أعضاء من لبنان، وقد تم اختيار الأعضاء من ٢٤ دولة.

وفي ما يلي أسماء الرئيس والأعضاء:

- محمد كمال الدين بركات رئيساً لمجلس الإدارة، وهو رئيس مجلس إدارة بنك مصر

وبنك القاهرة ورئيس اتحاد بنوك مصر ونائب رئيس اتحاد المصارف العربية وعضو في مجلس إدارة اتحاد المصرفيين العرب ونائب رئيس مجلس إدارة بنك عمان القاهرة.

- محمد يحيى صائم أوزالب، نائب رئيس في مجلس إدارة بنك مصر وبنك القاهرة ورئيس مجلس إدارة بنك مصر أوروبا في فرانكفورت وعضو مجلس إدارة بورصة مصر والاسكندرية.

- محمد احمد كفافي، نائب رئيس في مجلس إدارة بنك مصر وبنك القاهرة وعضو مجلس إدارة بنك مصر أوروبا في فرانكفورت ورئيس مجلس إدارة «الشركة المصرية للاستعلام الإئتماني» و«جيروفيل» لخدمات معالجة الفواتير في مصر.

- بنك مصر ممثلاً بالمدير العام التنفيذي لبنك مصر لبنان هادي النفى. - محمد أحمد ابو غزالة، رئيس مجلس إدارة شركة «دل مونتي» في الولايات المتحدة ومديرها العام ورئيس مجلس إدارة مجموعة "IAT" ومديرها العام وعضو في مجالس إدارة البنك الأردني الكويتي وشركة التأمين العامة الدولية والشركة العربية لصناعة الأدوية والأكاديمية الملكية الأردنية للطيران.

- دافيد صنبر، رئيس مجلس إدارة فخري للشركة الأميركية - البريطانية للعقارات في نيويورك، وعضو مجلس إدارة «كات» للتجارة والمقاولات لوكسمبورغ، ورئيس مجلس إدارة "EMS" بيومديكال فيينا.

- سليم المعوشي، محام وعضو في مجالس إدارات عدد من الشركات والمصارف في لبنان والخارج، وعضو للجنة القانونية لجمعية المصارف في لبنان، ورئيس مجلس إدارة «انترليجس» (مجموعة تضم مؤسسات قانونية في ٢٤ دولة) وممثل لبنان وعدد من الشركات في قضايا التحكيم الدولي.

- ابراهيم حلاوي، وزير لبناني سابق ومحام متخصص في القضايا العقارية والتحكيم.

## هادي النفى مديراً عاماً لبنك مصر لبنان

وقد عينت إدارة بنك مصر، السيد هادي النفى مديراً عاماً لبنك مصر لبنان. وللمدير العام الجديد خبرة واسعة في العمل المصرفي اكتسبها من خلال علومه وعمله في فرنسا وسويسرا ولبنان. وبدوره اختار النفى فريقاً متخصصاً لمعاونته.

يذكر ان بنك مصر لبنان تأسس في بيروت عام ١٩٢٩ ولديه ١٤ فرعاً في لبنان، ويملك الحصة الكبرى منه بنك مصر وهو أكبر المصارف العربية، إذ بلغت موجوداته ١٦ مليار دولار في العام ٢٠٠٦، ويملك بالكامل بنك القاهرة الذي بلغت موجوداته ٧,٩ مليارات دولار في السنة الماضية.

## التطوير والتوسع

ويعتزم بنك مصر تطبيق برنامج عمل واسع وفعال يتيح له توسيع وتطوير عملياته وشبكة فروع والمؤسسات التابعة له في العالم العربي وفي أوروبا.

## انطوان حبيب مديراً للعلاقات العامة في مجموعة بنك بيروت

بعد تعاون متين ومثمر بين رئيس مجموعة بنك بيروت سليم صفيير وانطوان حبيب احد ابرز الوجوه الناشطة في مجال الاعمال والمجتمع، اختار سليم صفيير انطوان حبيب ليكون مدير العلاقات العامة في المجموعة.

«البيان الاقتصادية» تهنى السيد سليم صفيير على حسن اختياره، وتوقع لانطوان حبيب النجاح في مهمته الجديدة.



انطوان حبيب

مدير العلاقات العامة في بنك بيروت

## توقيع خط ائتمان بين وكالة التنمية الفرنسية وبنك عوده

### بقيمة ٢٥ مليون يورو لدعم القطاع الخاص اللبناني

اعلنت وكالة التنمية الفرنسية وبنك عوده ش.م.ل. - مجموعة عوده سردار، انهما وقعا في ٢٧ حزيران ٢٠٠٧، على اتفاقية تمويل بقيمة ٢٥ مليون يورو، في مقر الوكالة في باريس. ويندرج خط الائتمان هذا في اطار برنامج تمويل قيمته ١٢٥ مليون يورو، وافق عليه مجلس ادارة الوكالة في كانون الثاني الماضي، ويرمي الى دعم نشاطات المؤسسات اللبنانية الصغيرة والمتوسطة الحجم التي تأثرت بحرب تموز ٢٠٠٦ وبمضاعفاتها الاقتصادية. والجدير بالذكر ان وكالة التنمية الفرنسية كانت قد وقعت على اتفاقيات مشابهة خلال السنة الجارية، لا سيما على هامش المؤتمر الدولي لمساعدة لبنان.

وتأتي هذه الاتفاقية في اطار خطة دعم الدولة اللبنانية للقطاع الخاص الذي يتمتع ايضا بمساعدة ممولين آخرين. وتراوح قيمة التسهيلات المقدمة للشركات بين ١٠٠ الف دولار اميركي كحد ادنى و١,٥ مليون دولار كحد اقصى، علما ان مدة القرض تتراوح بين سنة و ١٠ سنوات.

وسيتيح هذا التمويل المقدم من الوكالة الفرنسية بشروط تفضيلية، تخفيض معدلات الفوائد على القروض التي يمنحها بنك عوده الى المؤسسات اللبنانية الصغيرة والمتوسطة الحجم. كما سيساهم في اعادة اعمار وتأهيل المباني، واعادة تكوين المخزونات والمعدات، وتعزيز الرأسمال التشغيلي للمؤسسات المتضررة، ما يسمح لها باستعادة مستوى نشاطها السابق والحفاظ على وظائف العاملين لديها.

## جمعية المصارف توصي بتخفيض الفوائد

أوصت جمعية المصارف أعضاءها بضبط منحى ارتفاع الفوائد على الودائع والسعي الى تخفيضها، وابلغت المصارف التوصية الخطية التالية:

ناقش مجلس الإدارة في جلسته المنعقدة بتاريخ ١٠ تموز الجاري موضوع الفوائد في سوق الدولار والليرة اللبنانية. وتوقف عند اتجاه الفوائد الدائنة لارتفاع علماً أن الفوائد المدينة تتراجع، مما يضغط على الهوامش التي تضيق بينما تزداد حاجة المصارف الى تكوين المؤونات والاحتياطيات في ظل الركود الاقتصادي المتمادي والأزمة السياسية المستمرة.

ولاحظ المجلس كذلك ان معدلات الفوائد الدائنة على ودائع الإيداع والأجل بالدولار باتت تتخطى للمرة الأولى منذ فترة طويلة معدلات الليبور لثلاثة أشهر. ويعرض استمرار هذا المنحى ربحية المصارف لمزيد من التراجع بينما تتقلص مجالات التوظيف ويستمر ضعف الطلب على الائتمان داخلياً.

وعليه ويوصي مجلس الإدارة بضرورة ضبط منحى ارتفاع معدلات الفوائد الدائنة والعمل على تخفيضها بحيث لا تتجاوز معدلات الليبور في ما خص الدولار، وفوائد سندات الخزينة للأجل المقابلة في ما خص ودائع الليرة اللبنانية، مع أخذ تكلفة الاحتياطي الإلزامي بعين الاعتبار وذلك حفاظاً على ربحية المصارف في الظروف الصعبة القائمة.

## FFA PRIVATE BANK أول مصرف خاص في لبنان برأسمال ٢٥ مليون دولار

**جان رياشي: هدفنا أن نصبح لاعبين رئيسيين في دول مجلس التعاون الخليجي والمشرق العربي من خلال توسعنا الإقليمي**



من اليمين: جان ملاط، لوسيان لطيف، الشيخ صلاح القحطاني وجورج أبو جوده



من اليمين: ايلي خوري، طارق فرح، جورج أبو جوده، جان رياشي، جو عواد، رولا حبيس وتوفيق كرم

أموالها الخاصة بنسبة خمسة أضعاف لتصل الى حوالي ٢٥ مليون دولار أميركي، كما وسّعت قاعدة مساهميتها لتشمل العديد من رجال الأعمال البارزين في لبنان ومنطقة الخليج.

وتعهدت إدارة المؤسسة في بيان بأن تكون «العنوان الأساسي لكل الحاجات الإستثمارية» عبر تقديم خدمات متخصصة واستشارات استثمارية وحلول للمستثمرين - شركات وأفراد - في إدارة الثروات، أسواق رأس المال، إدارة الصناديق، الإستثمارات العقارية، الخدمات المصرفية الإستثمارية والتجارة الإلكترونية في الأسواق المالية.

- راجع حديث جان رياشي في مكان آخر -

والطلب على الإستشارات المالية والوسائل المشابهة. هدفنا أن نصبح لاعبين رئيسيين في دول مجلس التعاون الخليجي والمشرق العربي من خلال توسعنا الإقليمي. وفي هذا الإطار، أنشئت شركة فرعية في دبي، «إف إف أي دبي المحدودة» FFA DUBAI LTD، وهي أول مؤسسة لبنانية مرخص لها من «سلطة دبي للخدمات المالية» تعمل من داخل مركز دبي المالي العالمي». وأضاف رياشي: «نقوم رؤيتنا الإستراتيجية على ان نكون المصرف الخاص الرائد في تقديم مجموعة متكاملة من المنتجات والخدمات المالية».

يذكر أنه في بداية عام ٢٠٠٧، زادت FFA رؤوس

عقدت مؤسسة «فاينانشال فاندز أدفايزرز» FFA إحدى أكبر المؤسسات المالية اللبنانية، مؤتمراً صحافياً في فندق فينيسيا إنتركونتيننتال في بيروت، للإعلان عن إطلاق عملها كمصرف خاص مستقل تحت اسم FFA PRIVATE BANK، وذلك بعد حصولها على رخصة من مصرف لبنان المركزي.

وأوضح رئيس مجلس إدارة FFA PRIVATE BANK ومديره العام جان رياشي «ان استراتيجية المؤسسة تقوم على ثقتنا بأن اسواق المال في المنطقة العربية والمشرق الأوسط تتجه نحو مزيد من التكامل، وتضعنا في موقع مثالي يساعدنا على تقليص الهوة بين العرض

**GRAS SAVOYE - WILLIS**

- Chiffre d'Affaires 2 Milliards de Dollars
- 300 Bureaux dans 100 Pays
- 15350 Collaborateurs
- 3<sup>ème</sup> Réseau Mondial

**GRAS SAVOYE LIBAN SAL**

Rue Sodeco, Imm. Right Angle, Sodeco, Beyrouth, Liban • Tél: (01)219455 - 203083 - 218913, Fax: (01) 218914  
B.P.: 175707 Mar Mikhael - Beyrouth - Liban • e-mail: grasavoy@inco.com.lb

## BBAC يتبنى تنفيذ قاعدة بيانات الأعمال من IBM



من اليمين: بيار أبي جودة، غسان عساف بشارة كيلاني وMIODRAG MIRATIC



من اليمين: جان مهنا، رمزي أبي فارس، جو أبو جودة، مكرم صادر والقاضي عباس الحلبي



من اليمين: علي عساف، سامي صليبا، سعد عنداري، نعمان طيار ونديم حمادي

وقّع بنك بيروت والبلاد العربية (BBAC) اتفاقية مع شركة CBM، الشريك الرسمي لشركة IBM في لبنان، وشركة PEXIM الصربية، الرائدة في صناعة البرمجيات والخدمات للمؤسسات المصرفية، لشراء وتنفيذ خدمة ذكية ومتكاملة للأعمال تضم أحدث قاعدة بيانات للأعمال (BUSINESS DATA WARHOUSE) لدى IBM.

وسيتّم تنفيذ المشروع على مرحلتين، تشمل الأولى معظم قواعد البيانات، وكذلك نظام إدارة الأصول وإدارة مخاطر السوق والعمليات. أما في المرحلة الثانية فيتم وضع خطة متكاملة لإدارة مخاطر التسليف والربحية، وتنظيم عملية التخطيط ووضع الموازنات، بالإضافة الى وسيلة عصرية وتحليلية لإدارة العلاقة مع العملاء (CRM Solution - Customer Relation Management).

وللمناسبة، عقد رئيس مجلس إدارة - مدير عام BBAC الشيخ غسان عساف مؤتمراً صحافياً في فندق فينيسيا انتركونتيننتال ألقى في خلاله الضوء على تقنية «الخدمة الذكية» التي اعتمدها البنك. وقال ان استراتيجية البنك تتركز على تنفيذ عملية توسّع في الأسواق الداخلية والخارجية. لافتاً الى ان BBAC بصدد دخول أسواق جديدة حيث يتاح للعديد من فرص الاستثمارات المهمة.

وأضاف: «مع تنفيذ هذه التقنية، سيكون BBAC البنك الأول في لبنان الذي يتبنى خدمة متكاملة لإدارة المخاطر المالية والمبنية على أحدث وسائل التكنولوجيا في العالم». من خلال هذا المشروع، يستكمل BBAC سلسلة مبادراته السباقية لتقديم أفضل وأحدث الخدمات، وذلك ضمن شعار المصرف «الاهتمام بالفعل مش كلمة بالتم».

## اتفاقية تعاون بين «بيت التمويل العربي»، وأيدوم في مجال مكافحة تبييض الأموال وتمويل الإرهاب

وقع عضو مجلس الإدارة - المدير العام لبيت التمويل العربي الدكتور فؤاد مطرجي اتفاقية تعاون مع شركة أيدوم الأميركية (IDOM) التي سوف تباشّر بتقديم مبرامج معلوماتية وخبرات مهنية في مجال مكافحة تبييض الأموال وتمويل الإرهاب وذلك في أماكن عملياته في لبنان.



د. فؤاد مطرجي

بيت التمويل العربي

بناء على هذه الاتفاقية، سيقوم المصرف بإنشاء برنامج تدريب مكثفة ومتواصلة للعناصر الموجبة مراقبة العمليات المصرفية، كما سيتم تزويد هذه العناصر ببرامج معلوماتية متطورة تساعد على الكشف عن علاقة العميل بأي نشاط مشبوه من أجل إبلاغ السلطات المالية المختصة. وإثر التوقيع، صرّح الدكتور مطرجي: لن نقبل إلا ان نكون في عداد المصارف الملتزمة بالمعايير المحلية والدولية وخاصة التوصيات من منظمات عالمية في هذا المجال مثل "FATF" و "BASEL".

## باسيل: المصارف تتحمل أعباء كبيرة ثابتة ومستمرة

قال د. فرنسوا باسيل، رئيس جمعية المصارف في لبنان، رداً على سؤال لـ «المركزية»، ان «المصارف تتوسع في الخارج قبل بدء هذه الازمة، لكن ما يحصل الآن هو تعزيز هذا التوسع على نحو اكبر، ويعود ذلك اولا الى استيعاب موظفيها الذين يهاجرون الى الخارج وتجذب خسارتهم واعادة استثمار كفاءتهم في الخارج، وثانيا غياب الاستثمارات والمشاريع الجديدة في لبنان، كما ان المصارف تتحمل اعباء كبيرة ثابتة ومستمرة، إن لجهة الموظفين او الاستهلاك والمصاريف، وذلك في ظل غياب اي ايرادات جديدة وتراجع اسعار سنداتها المالية بسبب توقف التداول بها. وعلى الرغم من ان الامر لا يترك خسائر مباشرة لكنه يؤثر في ارباح المصارف التي ستتراجع في ضوء تراجع اسعار السندات».

## مسؤولية من؟

ولفت د. باسيل الى تملل عدد كبير من التجار والصناعيين اللبنانيين جراء الأوضاع الاقتصادية الراهنة وفي ظل الوضع السياسي السائد، وأوضح انه «على الرغم من ارتفاع حجم الصادرات فإن تكلفة التصدير والاستيراد ارتفعت أيضاً مع انحسار عملية العرض والطلب»، مشيراً الى تأثير الأسواق المختلفة وخصوصاً شلل الحركة السياحية في الموسم الراهن، داعياً جميع الافرقاء السياسيين الى وعي دقة الوضع والعودة الى الحوار للاتفاق على كل الامور. وأعلن ان «الوضع الراهن يتحمل مسؤوليته القيميون على سياسة البلد، موالاة كانوا ام معارضة، الذين عليهم التفكير ملياً وبأهمية قصوى في هجرة الثروة البشرية اللبنانية الكفية، فمن «الحرام» عدم التفكير بهذا البلد وشعبه الذي يعاني الامرين».

## بعد الدمج أصبح اسمه INTESA SANPAOLO

جرت في نهاية العام ٢٠٠٦ عملية دمج بين مصرفين برازيليين هما سان باولو وبنكا انتيسا اس بي اي، وقد اتفق الجانبان على تسمية البنك INTESA SANPAOLO S.P.A. وللبنك المذكور ممثلة في لبنان في السيدة برتا عرمان.

## لمتابعة مساهمته في دعم الإقتصاد اللبناني

### اللبناني الفرنسي يوقع اتفاقية تسليفات بـ ١٥ مليون يورو

تم التوقيع بين البنك اللبناني الفرنسي BLF من جهة، والوكالة الفرنسية للتنمية من جهة ثانية، على اتفاقية تسليفات تبلغ قيمتها الإجمالية ١٥ مليون يورو، وهي بشكل قروض يتم تسديدها على مدة ١٠ سنوات، على ان تمنح هذه التسليفات للمؤسسات اللبنانية من عملاء المصرف والتي تضررت إثر حرب تموز ٢٠٠٦. ولقد وقع السيد برنار فرهنيس عن البنك اللبناني الفرنسي والسيد جان بيير بربييه عن الوكالة الفرنسية للتنمية على الإتفاقية يوم الجمعة



برنار فرهنيس  
البنك اللبناني الفرنسي

الواقع فيه الأول من حزيران ٢٠٠٧ في باريس.

ومن خلال التوقيع على هذه الاتفاقية يؤكد البنك اللبناني الفرنسي، مرة أخرى، على مساهمته الفعالة في القطاع الإقتصادي اللبناني، وذلك تعبيراً عن إيمانه بأن إعادة إرساء مناخ الثقة والأمان ما زالت ممكنة.

ومن المعلوم ان البنك اللبناني الفرنسي هو على لائحة المصارف العشرة الاولى في لبنان، لا سيّما من حيث مجموع الموجودات الذي يبلغ أكثر من خمسة مليار دولار وقيمة الأموال الخاصة التي تفوق الـ ٤٠٠ مليون دولار، كما لديه وجود على الصعيد الدولي من خلال شبكة فروع في فرنسا وسويسرا وقبرص. وينشط منذ العام ١٩٩٠ بشكل أساسي في عملية إعادة إعمار لبنان، وهو البنك الرائد في ما يتعلق بمنح القروض للشركات.

## الانتشار المصرفي اللبناني في الخارج

### وصل الى ١٥ بلداً وقريبا الى أرمينيا

تظهر معلومات مصرفية ان المصارف اللبنانية التي تنشط في الخارج عن طريق انشاء مصارف وفتح فروع يبلغ عددها ١٨ مصرفاً، وأصبحت هذه المصارف تتواجد في ١٥ بلداً بينها سوريا، الأردن، السودان، الجزائر، مصر، الامارات وسلطنة عمان.

ويسعى عدد من المصارف اللبنانية للوصول الى معظم البلدان التي تتواجد فيها جاليات لبنانية (افريقيا وأستراليا وأميركا اللاتينية).

وعلمت «البيان الاقتصادية» ان مصرفاً مميّزاً يجري محادثات لانشاء مصرف او فرع له في أرمينيا، ويدرس فريق العمل التابع له المكان الذي سينشئ فيه مقره هناك بعد ان نال الضوء الاخضر من حكومة أرمينيا لفتح الفرع متى شاء.

## مصرف لبنان يراقب

وقالت مصادر مصرف لبنان انه يعد تعميماً يحدد فيه للمصارف اللبنانية في الخارج خريطة عملها وطريقة خضوعها للمراقبة عن طريق البلد الذي تتواجد فيه وعن طريق لجنة المراقبة في مصرف لبنان.

وفي تصريح لسعد الأزهرى نائب رئيس جمعية مصارف لبنان ونائب رئيس مجلس ادارة بنك لبنان والمهجر ومديره العام، قال ان البنك المركزي يهدف من تعميّمه العتيد الى التأكيد من وجود آلية لمراقبة المصارف وفروعها في الخارج.

وقال الأزهرى ان انفتاح الاسواق المصرفية امام المصارف اللبنانية يشكل قوة دفع لهذه الاخيرة لاكمال عملياتها التوسعية. ورأى ان الغرض من التوسع هو الاستفادة من معدلات النمو المرتفعة جدا في الدول الخليجية، كما ان التوقعات باستمرار النمو يشجع على ذلك.

## تخول موظفي الاتحاد الحصول على ماجستير ادارة أعمال اتفاقية تعاون بين «المصارف العربية» و«اللبنانية الأميركية»



من اليمين: الياس رعد، النقيب ملحم كرم، د. جوزف طربييه، جوزف جبرا  
ووسام فتوح



من اليمين: العميد سامي نصيري، نينا الحاج سرور، كريستيان اوسي،  
رجاء كموني وبهيج الخطيب



من اليمين: عبد الكريم خليل، بابر محي الدين، عبد الله صغير، د. وسيم  
شاهين، د. ميشال شلهوب، طارق بكداشي وعماد شهاب

عقد مؤتمر صحافي في مقر اتحاد المصارف العربية في بيروت اعلن فيه عن اطلاق مشروع تعاون اكاديمي / مهني، هو الاول من نوعه في المنطقة، بين الاتحاد والجامعة اللبنانية الاميركية، تخول موظفي الاتحاد الحصول على شهادة ماجستير في ادارة الاعمال. حضر التوقيع رئيس اللجنة التنفيذية للاتحاد الدكتور جوزف طربييه، رئيس الجامعة اللبنانية الاميركية الدكتور جوزف جبرا، نقيب المحررين ملحم كرم، الامين العام المساعد في اتحاد المصارف العربية وسام فتوح، الى عدد من مديري الجامعة اللبنانية الاميركية.

● ألقى طربييه كلمة اعلن فيها اطلاق مشروع التعاون الاول من نوعه في لبنان والمنطقة بهدف توسيع آفاق المعرفة العلمية والمهنية في اوساط الكوادر المصرفية والمالية اللبنانية والعربية.

وتحدث جبرا، فقال: «ان جمعكم للمصارف العربية تحت راية دعم وتقديم وتطوير مجتمعاتنا العربية هو امر مهم وفريد من نوعه، ودأبكم الدائم على توطيد العلاقات البناءة ما بين المصارف، وتقوية ودعم هويتها العربية. كل هذا يصب في خانة تمتين الانماء المصرفي والاقتصادي والاجتماعي في العالم العربي».

أما النقيب ملحم كرم فأشاد بجهود الدكتور جوزف طربييه وبانجازاته المهمة في قطاعي المصارف اللبناني والعربي.

من جهته اوضح فتوح لـ «البيان الاقتصادية» «اهمية اتفاق التعاون بين اتحاد المصارف وجامعة LAU كون الشهادة التي يحصل عليها موظف البنك العربي معترفاً بها في العالم».

## كميل بارخو مديرا عاما اقليميا في ABS



رُقي السيد كميل بارخو الذي شغل منصب المدير الاقليمي لشركة ARAB BUSINESS SOLUTIONS (ABS) التابعة لشركة أيديم الاميركية المتخصصة في تقديم البرامج المعلوماتية المتطورة للمصارف لمكافحة تبييض الاموال وتمويل الارهاب، الى منصب المدير العام الاقليمي وذلك تقديرا لعمله الدؤوب وتفانيه في تحقيق اهداف الشركة في منطقة الشرق الاوسط.

## بطاقة من بنك بيبيلوس تشجيباً للعسكريين

اطلق بنك بيبيلوس «مليطري كارد» (MILITARY CARD)، وهي بطاقة ائتمان مخصصة لعناصر السلك العسكري، من جيش وأمن داخلي وأمن دولة وأمن عام، ولعائلاتهم ايضا، وذلك بموازاة التضحيات الكبرى التي تقدمها القوى الأمنية للوطن، وتكريما للجيش في عبده الذي يصادف في الاول من آب الجاري، بحسب ما أعلنت مديرة مديرية التسويق والمبيعات والسلع المصرفية في بنك بيبيلوس جوماتا شلالا.

وتجدر الاشارة الى ان البطاقة تتميز بكونها مجانية مدى الحياة، كهدية تكريمية للقوى الامنية والجيش وكونها متوفرة بالعمليتين: الدولار الاميركي واليرة اللبنانية. وبالنسبة الى بطاقة اليرة اللبنانية لا تترتب على حامل البطاقة اي عمولة صرف على الاراضي اللبنانية، تشجيباً للعملة الوطنية، كما تتميز بخدمات عديدة لمستعملها في لبنان والخارج.

## السعيدى: التوريق أسرع أسواق الدين نمواً

قال ناصر السعيدى كبير الاقتصاديين بسلطة المركز المالي «ان حجم مبيعات الديون بضمن قروض عقارية وأصول في الشرق الأوسط وشمال افريقيا تقدر بنحو ٢,٥ مليار دولار حتى الآن».

وأضاف: «ان مشروعات مزمنة بأكثر من تريليون دولار في الخليج وحده ربما تضاعف هذا الرقم ١٠٠ مرة.» وقال السعيدى في مقابلة «سيكون التوريق أسرع أسواق الدين نمواً.. ربما تصل قيمته (٢٠٠ مليار دولار) الى ٢٥٠ ملياراً في غضون عامين الى ثلاثة أعوام» متحدثاً عن الخليج أكبر منطقة مصدرة للنفط في العالم.

## نعمان الازهري رئيساً لمجموعة بنك لبنان والمهجر وسعد الازهري رئيساً ومديراً عاماً لبنك لبنان والمهجر

عقد مجلس ادارة بنك لبنان والمهجر ش.م.ل. في ٢٠٠٧/٧/٢٠ جلسة قرر فيها، انتخاب د. نعمان الازهري رئيساً لمجموعة بنك لبنان والمهجر BLOM التي تضم بصورة اساسية بنك لبنان والمهجر وبلوم بنك فرنسا وبلوم بنك سويسرا وبنك بلوم مصر وبنك سوريا والمهجر وبنك لبنان والمهجر للاعمال وبنك بلوم للتنمية وشركة آروب للتأمين وشركة آروب سوريا (الشركة السورية الدولية للتأمين).

كما انتخب السيد سعد الازهري رئيساً لمجلس الادارة ومديراً عاماً لبنك لبنان والمهجر.



د. نعمان الازهري  
مجموعة بنك لبنان والمهجر

## البنك الدولي يشيد بإجراءات حكومة السنيرة

أشارت النشرة الفصلية الثانية الصادرة عن البنك الدولي - مكتب لبنان الى ان البنك الدولي يقوم حالياً بوضع استراتيجية لسنة واحدة، تشمل ما يصل الى ١٧٥ مليون دولار أميركي من المساعدات، وذلك وفقاً لتنفيذ أجندة باريس ٢٠٠٣. ولفتت النشرة الى ان اجراءات تحسين أساسية في قطاعي الحماية والطاقة ستشكل صلب برنامج العمل المقرر والمساعدة المالية.

ونوهت النشرة ببرنامج الإصلاحات التي تقوم بها الحكومة اللبنانية، مشيرة الى أنها أظهرت القدرة الهائلة لدى لبنان على التكيف، وزادت من مصداقيته لدى المجتمع الدولي الذي التزم بإعطاء لبنان ٧,٦ مليارات دولار أميركي لتغيير أوضاعه الاجتماعية والإقتصادية.

واعتبرت النشرة الفصلية ان المأزق السياسي وعدم الاستقرار في البلاد أديا الى كبح نمو القطاعات الاقتصادية التقليدية، وخاصة السياحة، وفرضا ضغوطاً هائلة على الانفاق الحكومي. وقراراً بهذه التحديات الاجتماعية والاقتصادية، واعتماداً على المساعدة الدولية والإقليمية الآتية من الجهات المانحة، باتت الحكومة عازمة على السير قدماً في الإصلاحات الأساسية في قطاع التنمية البشرية. وأوضحت النشرة ان هذه الإصلاحات في السياسات تقوم على أساس أجندة طويلة الأمد ترمي الى احداث تغيير في الصندوق الوطني للضمان الاجتماعي وتحديث أنظمتها، إضافة الى ادخال تعديلات هامة على السياسات والبرامج المعتمدة في وزارة الشؤون الاجتماعية ووزارة الصحة العامة.

## مخصصة لكبار العملاء ومزاياها فريدة

### «دبي التجاري» يطرح «فيزا انفينيت» الائتمانية

طرح بنك دبي التجاري CBD، بالتعاون مع مؤسسة فيزا العالمية، البطاقة الائتمانية فيزا انفينيت الفريدة من نوعها والمخصصة لكبار العملاء لمزاياها الفريدة.

وأوضح المدير العام لقطاع الاعمال في البنك فيصل كلداري «تساهم بطاقة فيزا انفينيت في سد ثغرة مهمة في سوق بطاقات الائتمان في دولة الامارات العربية المتحدة، من خلال توفير بطاقات ائتمان تلبي متطلبات وتطلعات كبار الشخصيات ورجال الاعمال وتتناسب مع نمط حياتهم. لقد جاء اطلاق هذه البطاقة بعد دراسات مكثفة اظهرت وجود حاجة لبطاقة نوعية مصممة خصيصاً لتلبية متطلبات النخبة من العملاء، خصوصاً في ظل التخمّة التي يعاني منها سوق البطاقات الائتمانية.

من جهته قال مدير منطقة الامارات في شركة فيزا انترناشونال «تواصل فيزا تطوير الحلول المبتكرة والأمنة للدفع الالكتروني مما يساعد البنوك الاعضاء على احتلال مواقع رائدة، وبفضل منتجات الدفع المبتكرة التي نقدمها مقرونة بامتيازات القيمة المضافة التي يوفرها بنك دبي التجاري، تنتج بطاقة فيزا انفينيت لحاملها التمتع بمجموعة واسعة من المزايا الحصرية الملائمة للعملاء ذوي الدخل المرتفع والذين تزداد اعدادهم بشكل مطرد في دولة الامارات».

## الصناعي والتجاري الصيني أكبر بنك في العالم

قفزت اسهم البنك الصناعي والتجاري الصيني، في مؤشر جديد على قوة الصين المالية، ليصبح أكبر بنك في العالم من حيث القيمة السوقية بـ ٢٥٤ مليار دولار، متجاوزاً القيمة السوقية لسييتي غروب بـ ٢٥١ مليار دولار. لكن بعض المحللين يرون ان تضخم القيمة السوقية للبنك الصناعي والتجاري الصيني ربما كانت مؤشراً أيضاً على صعود محموم بدرجة خطيرة في بورصة شنغهاي مع اتجاه المستثمرين الصينيين المضاربين الى ضخ المال في الأسهم. وتسيطر الدولة على البنك الصيني العملاق الذي يحاول تحديث شبكة متقدمة من الفروع تعمل بالكامل تقريباً داخل الصين وحقق دخلاً قدره ٢٤ مليار دولار العام الماضي.

## «التجاري الكويتي» و «التمويل الدولية» يستحوذان على بنك «اليمن والخليج»

أكد بنك اليمن والخليج اليمني صحة المعلومات التي تحدثت عن استحواذ البنك التجاري الكويتي ومؤسسة التمويل الدولية على ٦٠٪ من رأسمال بنك اليمن والخليج في اليمن.

وقال رئيس مجلس إدارة بنك اليمن والخليج محمد حسن الزبيري «إن بنك اليمن والخليج وقع بالأحرف الأولى مع البنك التجاري الكويتي ومؤسسة التمويل الدولية للدخول كمساهمين جديدين في البنك بنسبة ٦٠٪».

وأوضح الزبيري «إن تلك الخطوة تأتي استجابة لمطالب البنك المركزي اليمني برفع رؤوس أموال البنوك إلى ٦ مليارات ريال (٣٠ مليون دولار) بحلول ٢٠٠٩».

واعتبر الزبيري دخول مساهمين جدد كالبنك التجاري الكويتي ومؤسسة التمويل الدولية يشكل إضافة نوعية للتحويلات التي يشهدها البنك، لا سيما تسليم الإدارة المصرفية إلى خبراء اقتصاديين معروفين عملوا في مصارف عربية وخليجية.

وأكد أن البنك يسعى إلى زيادة الخبرات المصرفية والتمويلية، وتقوية علاقاته مع المؤسسات المصرفية والتمويلية الدولية، إضافة إلى دور أكبر في تمويل المشروعات التنموية في اليمن. ويمتلك مستثمرون من السعودية وسلطنة عمان نسبة ٢٥٪ من أسهم البنك، فيما يمتلك النسبة المتبقية مستثمرون يمنيون.



عبد المجيد الشطي  
رئيس البنك التجاري الكويتي

## المصارف الأجنبية انضمت لجمعية مصارف الكويت

قال الأمين العام لاتحاد المصارف الكويتية يوسف الجاسم إن انضمام فروع البنوك الأجنبية العاملة في الكويت إلى الاتحاد لا يشكل تحدياً للدولة، فهو قائم أصلاً للتنسيق وتحقيق مصلحة القطاع المصرفي ككل.

وقال إن انضمام البنوك الأجنبية يثري التجربة المصرفية الكويتية وهي فرصة لتبادل الخبرات والاستفادة من المؤسسات العريقة.

وقد أصبح عدد أعضاء جمعية المصارف ١٥ بعد أن كان ١٠ أعضاء.

الأجانب الذين انضموا: BNP PARIBAS، HSBC، CITIBANK الفرنسي، ابو ظبي، بنك البحرين والكويت.

## شركة دويتشه بنك تحوز رخصة وساطة مالية في السعودية

أعلن دويتشه بنك أن هيئة سوق رأس المال في المملكة العربية السعودية منحت رخصة وساطة مالية إلى شركة دويتشه بنك للأوراق المالية، وهي شركة فرعية لدويتشه تعمل في المملكة ومتخصصة بتقديم خدمات الوساطة وبنوك الاستثمار والتي تشمل تداول الأوراق المالية والحفظ الآمن والائتتاب وترتيب الإصدارات، بالإضافة إلى تسويق صناديق الاستثمار وإدارة محافظ الاستثمار للعملاء.

وقال الدكتور هنري عزام، الرئيس التنفيذي للبنك لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا «إن لدى البنك استراتيجية عمل طموحة في المملكة العربية السعودية، وستساعدنا هذه الرخصة للانتقال إلى مرحلة جديدة نستطيع من خلالها تقديم خدمات الوساطة المالية وإدارة الأصول والمحافظ الاستثمارية وخدمات بنوك الاستثمار لعملائنا الأساسيين في المملكة».

## سيتم إدراجها وتداولها في سوق لندن والبحرين للأوراق المالية «بيت التمويل الخليجي» يستكمل إصدار صكوك ب ٢٠٠ مليون دولار

استكمل بيت التمويل الخليجي إصداره الأول لسندات الصكوك البالغة قيمتها ٢٠٠ مليون دولار أميركي وتصل مدة استحقاقها إلى ٥ سنوات وتم تسويقها في شكل رئيسي في آسيا وأوروبا. ويدير الإصدار كمدرء رئيسيين «أتش أس بي سي» دبي وبنك دريسدنير كلينورت وإسبرتين الإستثماري، وكمديرين رئيسيين مشاركين مصرف الإمارات الإسلامي وبنك الإمارات الدولي.



عصام جناحي

بيت التمويل الخليجي

وتعليقاً على هذا الإصدار الناجح، صرح الرئيس التنفيذي وعضو مجلس إدارة بيت التمويل

الخليجي، السيد عصام جناحي: أنا سعيد جداً بثقة المستثمرين الدوليين ببيت التمويل الخليجي التي مكنتنا من إكمال إصدار الصكوك بالرغم من أوضاع السوق الصعبة التي شهدت قيام عدد من البنوك الدولية ومن منطقة الخليج بتأجيل إطلاق صكوكها وسنداتها. لقد تم تسعير هذا الإصدار بشكل تنافسي مع الأخذ في الاعتبار طبيعة الضمان العائمة التي تم تقديمها. وسيتم استخدام عوائد هذه الصكوك لتمويل خططنا المتوسطة المدى للإستثمار في مؤسستين ماليتين في المنطقة الأمر الذي سيوفر التمويل لزيادة حصصنا في تملك أسهم الشركات التي سوف يطرحها البنك.

ويأتي إصدار هذه الصكوك في أعقاب قيام البنك مع بداية هذا الشهر بالإدراج الناجح لشهادات الإيداع الدولية بقيمة ٢٧٥ مليون دولار أميركي في سوق لندن للأوراق المالية. ولم يتم إصدار أية أسهم جديدة خلال هذا الإدراج. ولقد سمح إدراج شهادات الإيداع الدولية للمستثمرين الدوليين بالإستثمار للمرة الأولى في أداة مالية مدعومة بأسهم بيت التمويل الخليجي.

وحصلت صكوك بيت التمويل الخليجي على تصنيف ائتمان أولي BBB- من مؤسسة ستاندر أند بورز وسيتم إدراجها وتداولها في سوق لندن والبحرين للأوراق المالية. كما سيتم ضمان هذه الصكوك من خلال مجموعة من الأصول العائمة، وتم تسعيرها بشكل تنافسي.

## الإئناء الصناعي الأردني يستكمل الإجراءات

### لتسريع تحويله إلى بنك إسلامي

يسعى بنك الإئناء الصناعي الأردني، بالتعاون مع شريكه الجديدين، وهما بنك دبي الإسلامي وشركة الأردن دبي كابيتال، لإتمام الإجراءات الكفيلة بتسريع تحويل البنك إلى إسلامي.

ويهدف الشركاء الجدد لتأسيس بنك ذي صبغة عصرية، يراعي الأدوات المصرفية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، ما سيفتح الباب أمام دخول لاعب جديد إلى سوق الصيرفة الإسلامية المحلية، والتي يتقاسمها بنكان في شكل رئيسي، إضافة إلى شركات تمويل مشابهة من حيث غايات وشروط التمويل.

وكانت إدارة «الإئناء الصناعي» وقعت، على هامش المنتدى الاقتصادي العالمي الذي عقد على الشاطئ الشرقي للبحر الميت الشهر الماضي، اتفاقية مع شركائه الجدد لرفع رأس المال من ٢٤ مليون دينار / سهم إلى ٥٠ مليوناً.

وحقق «الإئناء الصناعي» أرباحاً ربع سنوية قدرها ٢,٦ ملايين دينار. وتعد المؤسسة العامة للضمان الإجتماعي أبرز مساهمي البنك بنسبة ١١,٣٣ في المئة، والحكومة الأردنية بواقع ٨,٧ في المئة.



*For your insurance needs,  
you are welcome to visit our Offices*



**Saudi Arabia :**  
**GULF UNION INSURANCE & RISK MANAGEMENT CO. (E.C)**  
**Dammam, (Head Office)**  
Saudi Arabia Al-Moajil Centre Building,  
Dhahran Street Corner Prince Moh'd Street  
Dammam, Saudi Arabia  
P.O.Box 5719, Dammam 31432  
Tel: 8333802 / 8333646 / 8333544 / 8334556  
Fax: 8333517 • Telex: 802458 GUINCD SJ

**Riyadh**  
Al-Olaya Building, Olaya Main Street, Riyadh  
P.O.Box 8539, Riyadh 11492  
Tel: 4656784 / 4624485 • Fax: 4656801

**Jeddah**  
Zagzoug Commercial Center, 3<sup>rd</sup>. Floor; Al-Maadi Street  
P.O.Box 17282, Jeddah 21484  
Tel: 6523286 (5 lines) • Fax: 6523283

**Al-Khobar**  
ABACORP Car Care 2000 Building, Khobar-Dammam Hwy, Al-Khobar  
P.O.Box 30445, Al-Khobar 31952  
Tel: 8827793 • Fax: 8826617

**Bahrain :**  
**GULF UNION INSURANCE & REINSURANCE CO. BSC (C)**  
**Manama, (Head Office)**  
Gulf Union Building 0331, Road 5616, Shaikh Salman Highway,  
Manama 356, State of Bahrain  
P.O. Box 10949  
Tel. : 17 238880 (10 lines), 17 255292 (8 lines) • Fax : 17 255090  
E-mail : gfunion@gulfunion.com.bh

**Sitra**  
**Gulf Union Automotive Repair Centre**  
Bldg. 195, Road 4904, Area 949  
East Riffa, Bahrain, Near Alba Roundabout  
P.O. Box 10949  
Tel: 17 703007 • Fax: 17 703365

**Claims Service Office**  
Bldg. 195, Road 4904, Area 949  
East Riffa, Bahrain, Near Alba Roundabout  
P.O. Box 10949  
Tel: 17 703716, 17 703718 • Fax: 17 701241

WITH US YOUR SUCCESS IS PROTECTED

حاكم دبي محمد بن راشد آل مكتوم:

الاندماج أنتج مصرفاً رائداً على مستوى دولة الإمارات والشرق الأوسط



عبد الله صالح

نائب رئيس بنك دبي الوطني



احمد حميد الطاير

رئيس بنك الإمارات الدولي

تخليقاً على اندماج بنكي الإمارات الدولي ودبي الوطني والذي أنتج أكبر مصرف في المنطقة قال الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم، نائب رئيس الدولة، رئيس مجلس الوزراء، حاكم دبي، ان «اندماج المصرفين العريقين نتج عنه قيام مصرف رائد على مستوى دولة الإمارات العربية المتحدة ومنطقة الشرق الأوسط، وهذا الاندماج سيعزز من مكانة دبي كمركز مالي ذي مستوى عالمي».

### اسماء اعضاء مجلس ادارة المصرف المندمج

#### تسمية ستة اعضاء من كل مصرف

كانت «البيان الإقتصادية» في عددها السابق، وقبل التوقيع على الاندماج بين بنكي الإمارات الدولي ودبي الوطني، قد أكدت حصول الإندماج استناداً الى الحديث الخاص الذي أدلى إلينا به رئيس مجلس إدارة بنك الإمارات الدولي احمد الطاير - راجع عدد تموز (يوليو) ٢٠٠٧ - وبعد حصول الإندماج والتوقيع النهائي عليه، تمت تسمية رئيس ونائب رئيس وأعضاء مجلس الإدارة، إذ اختار كل من المصرفين ستة أعضاء.

### الرئيس وأعضاء مجلس الادارة

ونظراً لأهمية الأعضاء ننشر أسماءهم كما يلي:  
الرئيس: احمد حميد الطاير - بنك الإمارات.  
نائب الرئيس: عبد الله محمد صالح - بنك دبي الوطني.

### مرشحو بنك الإمارات لعضوية مجلس الإدارة

عيسى صالح القرقي، فردان علي الفردان، خالد جاسم كلبان، عبد الله احمد لواته وحمد المبارك بو عميم

### مرشحو بنك دبي

عبد الله محمد صالح، آر دوغلاس داوي، عبد الله بن سلطان بن محمد العريس، عمر عبد الله الفطيم، ميرزا حسين الصايغ وبطي عبيد بطي الملا.

### الرأسمال ٤١,٣ مليار درهم اماراتي

وكان **احمد الطاير** رئيس مجلس ادارة المصرف الجديد، قد اوضح «ان الاندماج فرصة فريدة من نوعها لاقامة قوة مصرفية قادرة على الاستفادة من الفرص التي ستدعم رؤيتنا المشتركة من اجل التوسع العالمي».

وهذا ما اكده ايضا **عبد الله صالح** رئيس مجلس ادارة بنك دبي الوطني والذي يشغل منصب نائب رئيس مجلس الادارة في البنك الجديد، قائلاً: ان توحيد اثنين من أقوى البنوك في الامارات يعني بناء مؤسسة مصرفية رائدة في المنطقة.

وبحسب المسؤولين في البنك الجديد، فإن اجمالي اصول الشركة الجديدة مع حصة سوقية في السوق بنسبة ١٩,٢٪ سيصل الى ١٦٥,٢ مليار درهم. كما سيصل اجمالي القروض مع حصة مشتركة في السوق بنسبة ٢١,٧٪ الى ١٠٩ مليارات درهم. وتصل الودائع مع حصة مشتركة في السوق بنسبة ١٨,٤٪ الى ٩٥,٣ مليار درهم. وقد تقرر ان يكون رأسمال البنك ٤١,٣ مليار درهم اماراتي.

## قيمتها الإجمالية مليار و ٣٥٠ مليون دولار

## «الإثمار» يطلق ٣ صناديق استثمارية مدارة من البحرين

كشفت رئيس مجلس إدارة بنك الإثمار خالد جناحي ان البنك بصدد اطلاق عدد من الصناديق الاستثمارية بقيمة إجمالية تصل الى مليار و ٣٥٠ مليون دولار وذلك خلال الربع الثالث من العام الجاري.

وأوضح ان أول الصناديق سيكون في «الاستثمار الخاص العالمي» بحجم ٥٠٠ مليون دولار وهو متخصص في مجال البنية التحتية حول العالم، مشيراً الى انه سيطرح في السوق خلال الربع الثالث من العام الجاري وانطلاقاً من البحرين حيث مكان التسجيل، وهو أول



خالد جناحي  
رئيس بنك الإثمار

صندوق استثماري يدار من البحرين من قبل بنك بحريني. وأضاف جناحي: أن الصندوق الثاني، وهو أيضاً سينطلق ويدير من البحرين، سيكون متخصصاً في مجال الطاقة ويحمل اسم «صندوق الطاقة العالمي» ويبلغ حجمه نحو ٧٥٠ مليون دولار وسيخصص في مجال الطاقة بمختلف قطاعاتها وعلى الصعيد العالمي.

أما الصندوق الثالث الذي سيطرحه بنك الإثمار خلال الربع الثالث من العام فهو صندوق «الابداع والملكية الفكرية» وسوف يستثمر في قطاع التكنولوجيا والاتصالات ويبلغ حجمه ١٠٠ مليون دولار، وكالعادة سينطلق ويدير من البحرين. وأوضح خالد جناحي أن بعض هذه الصناديق ستطرح بعد استكمال الموافقات الرقابية من خلال شركات بين البنك ومؤسسات مالية بحصص متساوية ٥٠٪ او بشكل مباشر من قبل بنك الإثمار.

## BNP PARIBAS شريك بنك صحارى الليبي بحصة ١٩ في المئة



أعلن بنك «بي ان بي باريبا» BNP PARIBAS الفرنسي عن اختياره كشريك استراتيجي لبنك صحارى بعدما تم هذا الاختيار مؤخراً من قبل مصرف ليبيا المركزي ليصبح أول بنك أجنبي يقدم نشاطات وخدمات مصرفية كاملة في ليبيا، وذلك وفقاً لخطة البنك الاستراتيجية التي تهدف الى تنمية قطاع الأعمال والخدمات في منطقة البحر المتوسط.

وقام «بي ان بي باريبا» وفقاً للاتفاقية الجديدة بعرض ١٤٥ مليون يورو (٢٠٠ مليون دولار أميركي) مقابل حصة تصل الى ١٩٪ مما يقدر قيمة البنك عند ٦,٣ مليار قيمة الدفترية. كما يتولى البنك مسؤولية التشغيل والإدارة، بالإضافة الى امتلاكه حق زيادة حصته الى ٥١٪ خلال الفترة ما بين الثلاثة والخمسة أعوام المقبلة.

وتشير إحصائيات وتقارير البنك المركزي الى إجمالي موجودات بنك صحارى والتي تصل الى ٢,٧ مليار يورو، بالإضافة الى كونه بنك خدمات متكاملة يعمل لديه ١٥٠٠ موظف. وتبلغ حصته السوقية ١٧٪ في القروض، و٢٢٪ في الودائع. ويخدم عملاء البنك شبكة من ٤٨ فرعاً موزعة في ليبيا وتضم قائمة العملاء من أصحاب المشاريع الكبيرة، الى جانب الشركات الخاصة سواء التي تملكها ليبيا أو تلك المملوكة لجهات أجنبية، فضلاً عما يزيد على ٣٠٠ ألف من العملاء المميزين، وبالتالي فإن هذه المكانة السوقية الهامة لبنك صحارى تجعله وسيلة جذابة للدخول الى السوق المصرفي في ليبيا.

## المشرق يحصل على تصنيف «أ» للإئتمان طويل الأمد

منحت «ستاندرد أن بورز» إحدى كبريات الشركات المختصة بالتصنيف الائتماني، بنك المشرق الإماراتي التصنيف "A" للإئتمان طويل الأمد والتصنيف "A1-" للإئتمان قصير الأمد. ويعكس هذان التصنيفان الوضع التجاري الجيد للبنك ووضعه المالي القوي والسيولة الممتازة.



عبد العزيز الغريز  
رئيس بنك المشرق

وللمناسبة، قال الرئيس التنفيذي للمشرق، عبد العزيز الغريز: «ان هذه شهادة أخرى تضاف الى قائمة نجاحات المشرق. ومن جهتنا سنواصل الاستفادة من الفرص المتاحة في السوق من أجل تقديم خدمات مصرفية عالية المستوى تتجاوز حاجات وتوقعات عملائنا. ويعمل المشرق على حماية موقعه التنافسي في الإمارات العربية المتحدة، وتطوير منتجات بنكية جديدة تواكب الأعمال التي تنشأ في دولة الإمارات». يذكر ان صافي الأرباح في البنك، وبفضل سياسة إدارة المخاطر، وصل عام ٢٠٠٦ الى ٣,٢ في المئة من معدل الأصول.

## دفعاً لتحسين نوعية الخدمات المقدمة للعملاء

## بنك الإمارات يطرح خدمة دفع فواتير «إعمار» عبر الانترنت

طرح بنك الإمارات، الذي يحتفل بالذكرى السنوية الثلاثين لتأسيسه، خدمة دفع فواتير شركة اعمار العقارية عبر الانترنت. وتسهل تلك الخدمة للعملاء الذين لديهم حسابات في البنك، دفع فواتير شركة اعمار المتنوعة كأقساط الشراء والايجار ورسوم الخدمة ورسوم الصيانة وتكاليف الدفعات المتأخرة. وقال مدير عام الخدمات المصرفية للأفراد في البنك، لويس سكوتو: «ان شراكتنا المتميزة مع شركة اعمار العقارية مؤشر واضح على التزامنا بأن نصبح الاختيار المصرفي الاول لعملاء «إعمار»، وذلك من خلال توفير طرق سهلة وملائمة لتسديد كافة فواتيرهم الخاصة لدى شركة اعمار العقارية. ونحن ندرك الاهداف المشتركة التي تجمع ما بين مؤسستينا والمتمثلة في بناء مستقبل مشرق لدولتنا، وننتقل الى مزيد من التعاون المثمر في ما بيننا لتطوير القطاعين المصرفي والعقاري في الامارات».

من جهته، قال العضو المنتدب لـ «إعمار» في الامارات، احمد المطروشي: «تسعى «إعمار»، باعتبارها من رواد المشاريع السكنية المتكاملة في المنطقة، الى تعزيز التزامها نحو عملائها من خلال اتباع سياسات وخطط استراتيجية تساهم في تحسين نوعية حياتهم والارتقاء بها الى اعلى المستويات. وقد اصبح الدفع الالكتروني خياراً مفضلاً بشكل عام، ونأمل في ان تساهم هذه الشراكة مع «مصرف الامارات» في تفعيل دور مبادراتنا الهادفة الى تحسين نوعية الخدمات التي نقدمها للعملاء».

## تملك متبادل بين السعودي للإستثمار ودلة البركة المصرفية

وقع البنك السعودي للإستثمار وشركة دلة البركة القابضة مذكرة تفاهم يملك على أساسها البنك ٥٠٪ من أسهم مجموعة دلة البركة المصرفية (شركة مساهمة مصرفية بحرينية) العائدة لشركة دلة البركة القابضة، مقابل تملك الأخيرة لأسهم في البنك وفقاً للسعر الذي سيتفق عليه الطرفان بعد الانتهاء من إجراء عملية المراجعة والفحص الفني والقانوني والحصول على الموافقات اللازمة من الجهات المختصة في السعودية والبحرين وموافقة الجمعية العمومية غير العادية للبنك السعودي للإستثمار.



## بنك الإسكان للتجارة والتمويل: شراء «قطر الوطني» حصة جهاز قطر الإستثماري خطوة استراتيجية

أكد بنك الإسكان للتجارة والتمويل الأردني ان شراء بنك قطر الوطني لحصة جهاز قطر الإستثماري في بنك الإسكان هو خطوة استراتيجية في الاتجاه الصحيح، ستؤدي الى تعزيز وتعميق آفاق التعاون المكثف بين البنكين، وستساهم في فتح نافذة حيوية ومهمة لبنك الإسكان الى الأسواق الخليجية. وكان بنك قطر الوطني قد أعلن شراءه لحصة جهاز قطر الإستثماري التابع لوزارة المالية القطرية والبالغة ٢٠,٦ في المئة من رأسمال بنك الإسكان بقيمة ٤٤٢ مليون دولار، وذلك ليتمكن من الوصول الى الفرص التي يتيحها النمو الاقتصادي في الأردن.



شكري بشارة

بنك الإسكان للتجارة والتمويل

الرئيس التنفيذي لبنك الإسكان للتجارة والتمويل شكري بشارة أكد ان البنك ينظر الى هذا التطور بإيجابية وتفاؤل كبيرين، نظراً لما يمثله من تزايد في فرص التعاون وإمكانات النمو، وأن هذا سيفتح أمام بنك الإسكان نافذة مهمة الى الأسواق الخليجية وخصوصاً قطر التي تشهد نمواً اقتصادياً واستثمارياً غير مسبوق. وقال بشارة ان تحويل ملكية الأسهم من جهاز قطر الإستثماري الى بنك قطر الوطني يأتي تنظيماً للاستثمارات الاستراتيجية القطرية في بنك الإسكان، خصوصاً وان بنك قطر الوطني مملوك من الأطراف والمرجعيات الإدارية نفسها التي كانت تمتلك أسهم بنك الإسكان وهي ذات كفاءات وخبرات مصرفية عالية.

## الأردن يطبق نظاماً إلكترونياً للإخطار عن العمليات المالية المشبوهة

بدأ البنك المركزي الاردني تطبيق نظام الكتروني للاخطار عن العمليات المالية المشبوهة يهدف الى تسهيل عملية تخزين البيانات واستعادتها وتحليلها وتمصير الاجراءات، وخاصة تخفيض المدة اللازمة للإبلاغ عن هذه العمليات. ويأتي النظام في اطار النهج الذي اختطه البنك المركزي بأتمتة الاعمال المتعلقة بالرقابة على الجهاز المصرفي وضرورة اعداد تقرير عن العمليات المالية المشبوهة بشكل الكتروني.

ويعد النظام الالكتروني للاخطار عن العمليات المالية المشبوهة جزءاً من مشروع أعم وأشمل سيجري تطبيقه مع البنوك نهاية العام الحالي يهدف الى أتمتة عملية تبادل المعلومات بين البنك المركزي الاردني والبنوك المرخصة العاملة في المملكة.

## اسبوع اسود في سوقي دبي وابوظبي

### الخسائر بلغت ١٦,١ مليار درهم

الغموض الذي رافق صفقة دبي القابضة في ٢٠٠٧/٧/١٧ دفع السهم الى الانخفاض، ما أثار حالة من الارتباك في السوق ادت الى عمليات بيع كثيفة شملت كافة الاسهم القيادية التي لم تعلن عن نتائجها حتى كتابة هذا الخبر في ٢٠٠٧/٧/٢٤. ويضيف التقرير الاسبوعي لمركز ابحاث شركة امانة كابيتال ان ما جرى انعكس في اغلاق ٦٢ ورقة مالية في ٢٠٠٧/٧/٢٠ على انخفاض من اجمالي ٧٧ ورقة مالية تم التعامل بها، ما أدى الى انخفاض القيمة السوقية ١٦,١ مليار درهم نكرر ١٦,١ مليار درهم. ووزعت الوكالة الخسائر على السوقين ابو ظبي الذي خسر ٧ مليارات درهم ودبي الذي خسر ٩,١ مليارات درهم.



Arabian Seas Insurance Co. (p)sc

ASIC

RISK  
MANAGERS

P.O.Box 1912 AMMAN 11118 JORDAN  
TEL: +962-6-4640101 / 4638898  
FAX: +962-6-4649433  
EMAIL: ARABIANSEASJO@INDEX.COM.JO



A Member of

Global  
بيت الاستثمار العالمي  
Global Investment House

## ١٠٠ مليار دولار إصدارات الصكوك في السنوات الخمس المقبلة

### مصرف قطر الإسلامي يخطط لأول عملية توريق في المنطقة

يخطط مصرف قطر الإسلامي، وهو رابع أكبر بنك إسلامي في الخليج من حيث القيمة السوقية، لأول عملية توريق يقوم بها بنك في الشرق الأوسط.

وقال رئيس الهيكل في البنك سالم الشامي: «نتطلع إلى محفظة وميزات أصولنا، ومن الآن فصاعداً يمكننا تحديد إطار زمني معين وحجم الإصدار والجزء الذي يتم توريقه».

وأشار إلى أن نماذج الصكوك مثل الإيجارة ستكون موضع اعتبار.

وذكر الشامي أن «عملية التوريق التي يخطط لها مصرف قطر الإسلامي



صلاح الجبيرة

مصرف قطر الإسلامي

تهدف إلى خدمة خطط توسع البنك في الخارج والتي تشمل فروعاً جديدة في السودان وباكستان وزيادة عملياته في السوق المحلي، خصوصاً في قطاعي العقارات والبنية التحتية».

وتعاقد البنك مع شركة رساميل للهيكل المالية، وهي بنك استثماري إسلامي مقره الكويت، ومع بنك استثماري دولي لم يكشف اسمه، ليقدم له المشورة بشأن الصفقة. وأوضح المدير التنفيذي لمصرف قطر الإسلامي صلاح الجبيرة «أن البنك يتطلع للاستفادة من الطلب المتزايد على إصدارات الصكوك والذي من المتوقع أن يزيد إلى ١٠٠ مليار دولار في الأعوام الخمسة المقبلة من ٢٧ مليار دولار في العام ٢٠٠٦».

## توسع مقرته وتواكب النمو السريع للثروات

### بنك الدوحة يطلق خدمات مصرفية خاصة

افتتح محافظ مصرف قطر المركزي جناح الخدمات المصرفية الخاصة التابع لبنك الدوحة، وذلك بحضور العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للبنك الشيخ عبد الرحمن آل ثاني، ونائب رئيس مجلس الإدارة عبد الرحمن فخر وعدد من الشخصيات.

وسيقدم قسم الخدمات المصرفية الخاصة لدى بنك الدوحة الاستشارات المتعلقة بالاستثمارات، وعمليات القطع الأجنبي، والمتاجرة بالأوراق المالية، والودائع، والإقراض للعملاء من ذوي الملاءة المالية الكبيرة.

وتم إطلاق الخدمات المصرفية الخاصة من بنك الدوحة من أجل تلبية الطلب المتزايد على المنتجات والخدمات المتخصصة من قبل العملاء الذين تتوفر لديهم فوائض مالية قابلة للاستثمار، كما أن الخدمات المصرفية الخاصة سوف توسع من مقدرة البنك على تلبية الطلب المتزايد على مثل هذه الخدمات نظراً للنمو السريع للثروات.

كما أطلق بنك الدوحة فرع الشركات وذلك لالتزامه الحفاظ على امتياز الخدمة والتأكيد على راحة العملاء الكبار والشركات، مع توافر دعم تكنولوجي حديث إلى الحد الأقصى.

هذا وسيركز فرع الشركات على مجموعات الخدمات التي تم تصميمها لتلائم العملاء من الشركات، حيث سيتم تزويدها بالمعرفة الدقيقة عن السوق المحلي.

## أرباح المصارف الكويتية ٥٢٢ مليون دينار

بلغت أرباح المصارف الكويتية خلال النصف الأول من العام الحالي ٥٢٢ مليون دينار بارتفاع ١٢٨ مليوناً عن الفترة عينها من العام الماضي. وجاء ترتيب المصارف الخمسة الأولى بالنسبة للربحية كما يلي: الكويت الوطني، بيت التمويل الكويتي، بنك الخليج، بنك بوبيان وبنك برقان.

## نقلة نوعية في استراتيجيته الرامية إلى تنمية نشاطه المصرفي

### الأهلي التجاري السعودي يستحوذ على ٦٠ بالمئة من بنك تركيا

#### فاينانس كاتليم

أعلن البنك الأهلي التجاري السعودي أنه توصل إلى اتفاق للاستحواذ على حصة تبلغ ٦٠٪ من بنك تركيا فاينانس كاتليم الذي يعدّ البنك الرائد في قطاع بنوك المشاركة (الإسلامية) في تركيا، وذلك مع المجموعتين التركيتين الشهيرتين، أولكر وبويديك، واللتين ستحتفظ كل منهما بنسبة ٢٠٪ من «تركيا فاينانس كاتليم» لتبقياً شريكين استراتيجيين في هذا البنك. وتتوقف عملية الاستحواذ التي يتوقع إنجازها



عبد الكريم أبو النصر

البنك الأهلي التجاري

بنهاية ٢٠٠٧ على الموافقة الرسمية من السلطات المختصة.

وتتيح هذه الصفقة للبنك الأهلي التجاري السيطرة على البنك الرائد في قطاع بنوك المشاركة الذي يتسم بالنمو المطرد في سوق ضخمة تشهد نمواً متسارعاً. وحول هذه العملية، صرح رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي التجاري الشيخ عبد الله باحمدان، قائلاً: «أن تضافر إمكانات البنك الأهلي التجاري وموارد «تركيا فاينانس كاتليم» يشكل بلا شك نقلة نوعية في استراتيجيتنا الرامية إلى تنمية نشاطنا المصرفي وخطوة رئيسية نحو تطبيق استراتيجيتنا الخاصة بالتوسع الإقليمي. ويأتي هذا التعاون مثلاً آخر على العلاقة المثمرة في كلا الاتجاهين بين تركيا والمملكة العربية السعودية».

كما علق الرئيس التنفيذي للبنك الأهلي التجاري، عبد الكريم أبو النصر، على هذا الموضوع قائلاً: «أن لدى تركيا فاينانس فريقاً من العاملين ممن يتمتعون بمستوى عالٍ من الكفاءة والمهنية، وكلنا ثقة بقدرتهم على مواصلة أعمال البنك بنجاح، ونحن من جانبنا سوف نقدم لهم كل الدعم الممكن لهذا الغرض».

## HSBC أول وكريدي سويس ثانياً

### أكبر ١٠ بنوك أوروبية من حيث صافي الدخل

نشرت وكالة رويترز قائمة بأسماء أكبر عشرة بنوك أوروبية من حيث الدخل مشيرة إلى الأرباح التشغيلية وصافي الربح والى نتيجة اندماج بنكي يوني كريدي وكابيتاليتا. ونشر في ما يلي القائمة كما نشرتها وكالة رويترز تحت عنوان قائمة أكبر عشرة بنوك أوروبية من حيث صافي الدخل:

بنك	صافي الأرباح التشغيلية	صافي الأرباح
بنك إس إس بي	12,810	16,770
بنك إس إس بي	9,864	13,692
بنك إس إس بي	8,246	8,708
بنك إس إس بي	8,033	9,966
بنك إس إس بي	7,933	8,460
بنك إس إس بي	7,608	9,808
بنك إس إس بي	7,744	9,662
بنك إس إس بي	7,517	9,860
بنك إس إس بي	7,294	9,189
بنك إس إس بي	7,091	6,683

## «نور» تحصل على ترخيص لإنشاء بنك في سورية برأسمال مبدئي ٢٠٠ مليون دولار



ناصر المري  
نور للاستثمار المالي

اعلن نائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في شركة نور للاستثمار المالي ناصر المري، ان الشركة حصلت على ترخيص مبدئي لاطلاق بنك يعمل وفقا لاحكام الشريعة الاسلامية في سورية، مشيرا الى ان البنك سيبلغ رأسماله المبدئي نحو ٢٠٠ مليون دولار مستفيدا من قرار مجلس

الوزراء السوري برفع رأسمال البنوك الاسلامية في سورية من ١٠٠ مليون دولار الى ٢٠٠ مليون دولار ورفع نسبة المساهمين غير السوريين الى ٦٠٪.

وأوضح المري ان الشركة تركز حاليا على وضع استراتيجية متكاملة للبنك ورسمته وفقا لخبراتها في السوق السوري، خصوصا انها تتواجد في هذا السوق عبر مصفاة دير الزور الى جانب شركة التأمين التكافلي، متوقعا طفرة في النمو الاقتصادي لدمشق خلال المرحلة المقبلة.

## ارتفاع القروض المصرفية للغايات الاستهلاكية يرسم علامة استفهام في المصارف الاردنية

احتلت القروض المصرفية التي تعطى لغايات استهلاكية المرتبة الاولى من حجم الاقراض في المصارف الاردنية إذ بلغت قيمتها ٣,٤ مليارات دولار، بينما بلغت القروض الشخصية نسبة ٢٢ في المئة من حجم الاقراض.

مصرفي اردني ابدى تخوفه من وصول المدينين الى يوم قد يكون قريبا، يعجزون فيه عن تسديد قروضهم، عازيا ذلك الى الظروف المعيشية وتقلص ايرادات المواطنين وتراجع القدرة الشرائية لديهم، وزيادة اسعار الفوائد المصرفية وارتفاع مستوى التضخم الى ٦,٤ في المئة خلال الشهور الخمسة الاولى من العام الجاري.

مصرفي آخر سخر من تخوف زميله وقال: ان المصارف الاردنية لا تعطي قروضا بدون ضمانات كافية وان المقرضين يعرفون جيدا واجباتهم تجاه المصارف التي اقترضوا منها، وبالتالي لا توجد ازمة معيشية قاسية ليصار الخوف على القروض المصرفية الاستهلاكية وغيرها.

## الأهلي البحريني استحوذ على الأهلي المتحد المصري كليا

يتوقع ان تصل حصة البنك الاهلي البحريني في البنك المصري الاهلي المتحد الى ١٠٠ في المئة في نهاية العام الحالي، بعدما كان قد اشترى في العام الماضي ٨٩,٣ في المئة مع شركاء آخرين.

وقال البنك انه سيصدر ٥٠٠ مليون سهم تستخدم جزئيا في مبادلة اسهم مع البنك المصري الذي كان يعمل من قبل باسم بنك الدلتا الدولي. وسيستخدم باقي الاسهم لاغراض الخزنة. وازداد البنك ان الاسهم التي ستتم مبادلتها ستسعر بناء على متوسط اسعار الاغلاق المسجلة في بورصة البحرين في الثلاثين يوماً التي تسبق ابرام الصفقة.

وقال البنك المصري انه سيرفع رأسماله بمقدار ١٠٠ مليون جنيه مصري (٥,١٧ مليون دولار) ببيع اسهم لمساهميهم بسعر عشرة جنيهات للسهم.

## أول بطاقة ائتمان عالمية في سوريا بنك عوده - سوريا يطلق بطاقة فيزا الذهبية



ناصر أبو غزالة  
VISA



رندة بدير  
بنك عوده لبنان



باسل الحموي  
بنك عوده سوريا

أطلق بنك عوده سوريا، بالتعاون مع شركة «فيزا انترناشونال» خدمة مصرفية جديدة في ميدان بطاقات الائتمان هي بطاقة «فيزا الذهبية» العالمية بالدولار الأميركي، والتي تعتبر الأولى من نوعها في سوريا.

وفي هذه المناسبة، نائب رئيس مجلس الإدارة والمدير العام للبنك السيد **ياسل الحموي** خلال المؤتمر الصحافي الذي عقد في فندق FOUR SEASONS بحضور المدير الإقليمي لشركة فيزا العالمية في منطقة الشرق الأوسط السيد ناصر أبو غزالة صرّح «بإطلاق بطاقة الائتمان العالمية «فيزا الذهبية»، قام بنك عوده سوريا بخطوة جديدة في مجال تقديم منتجات قيّمة لكل شرائح المجتمع في سوريا، خصوصا وأن سوق البطاقات في سوريا لا زال غير نام».

واضاف الحموي: «لقد وضع بنك عوده سوريا خطة استراتيجية تركز على سوق الخدمات الإلكترونية والبطاقات في سوريا، وتهدف الى تعزيز موقعه كأحد أكثر المصارف ابتكاراً في إصدار بطاقات الائتمان وتقديم الخدمات الإلكترونية».

أما السيد **ناصر أبو غزالة**، المدير الإقليمي لشركة VISA علق قائلاً: «ان هذه الخطوة الجديدة المتمثلة في طرح البنك بطاقة فيزا الذهبية خير دليل على الجهود التي يبذلها بنك عوده لنقل الخبرات العلمية والعملية وأفضل الممارسات المصرفية الى الأسواق التي يعمل فيها، ما يعود بالفائدة على هذه الأسواق، أفراداً ومؤسسات».

وشرحت السيدة **رندة بدير**، مديرة الصيرفة الإلكترونية وتطوير الأعمال في بنك عوده ش.م.ل. مجموعة عوده سردار، ميزات وفوائد هذه البطاقة: «ان بطاقة «فيزا الذهبية» من بنك عوده سوريا تتميز بمواصفات فريدة تجعلها بطاقة استثنائية على صعيد الخدمات والفوائد العديدة التي تتيحها للعملاء، من حيث القدرة المالية، والمرونة، والأمان، والخدمات الإلكترونية، والميزات الإضافية التي يتم تقديمها لأول مرة في سوريا».

## خصخصة بورصة الكويت توقف مجازر المضاربة العشوائية

الخسائر التي يتكبدها متداولو الاسهم في بورصة الكويت جعلهم يطالبون بتخصيصها وفي اعتقادهم ان ذلك سيضع حدا لخسائرهم.

المستشار والعضو المنتدب لشركة بيت الاوراق المالية محمد الثامر دعا الى ضرورة الاسراع في تخصيص سوق الكويت للاوراق المالية (البورصة) اذا ارادت الكويت التحول فعليا الى سوق اقليمية تجتذب المستثمرين الاجانب اليها.

وقال الثامر ان تخصيص البورصة سيحولها الى هيئة مستقلة بذاتها بحيث يعهد فريق الى مراقبتها وجعلها كيانا مثاليا اسوة بالاسواق العالمية المنضبطة.

وعن المضاربات التي تتم يوميا في السوق وتكبد المستثمرين لا سيما الصغار خسائر مالية كبيرة، اوضح ان المضاربة في البورصة صحية وشيء اساسي من حياة الاستثمار، ولكن ما يحدث في السوق الكويتية مغالاة في المضاربة بسبب نقص الوعي لدى المستثمرين الذين لا ينوعون اصولهم لتخفيف المخاطرة وتقليلها.

ونصح صغار المستثمرين ان ارادوا المضاربة بأن يتم ذلك بما نسبته ٢٠ في المئة من رأسمالهم، علاوة على ان تكون المضاربة رشيدة وان تتم على اساسيات وليس بشكل عشوائي (توحيد نسبة المبلغ المضارب منذ بداية العام حتى نهايته).

## إطلاق بنك لندن والشرق الأوسط كمصرف إسلامي شامل

أعلن بنك لندن والشرق الأوسط (BLME) عن حصوله على ترخيص من هيئة «FSA» في المملكة المتحدة لإطلاق مصرف مستقل وشامل، متوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية، ومقره مدينة لندن. وسيوفر البنك الجديد، الذي يبلغ رأسماله ١٧٥ مليون جنيه استرليني، مجموعة من الخدمات المصرفية المتميزة والمتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، فضلا عن خدمات الاستشارات للشركات التي تتطلع إلى الحصول على خدمات مبتكرة للتمويل الإسلامي وذلك في القارة الأوروبية ومنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. وسيركز بنك لندن والشرق الأوسط (BLME) والذي يعتبر بنك «بوبيان» ومقره الكويت من أبرز المساهمين فيه، على أربعة مجالات رئيسية للأعمال: الخزينة الإسلامية والمؤسسات المالية، الخدمات المصرفية للشركات، الخدمات المصرفية الخاصة وإدارة الاستثمارات، والاستثمارات المصرفية. وقد تم تأسيس البنك من قبل فريق مميز يضم نخبة من الخبراء الماليين العالميين، فضلا عن خبراء متمرسين في قطاع التمويل الإسلامي. ويشغل يعقوب المزيني منصب رئيس مجلس إدارة البنك، وهو أيضا رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لبنك بوبيان.



يعقوب المزيني

بنك لندن والشرق الأوسط

**الثقة بعجم المسؤولية**  
**RELIABILITY**

**المتحدة للتأمين**  
**UNITED INSURANCE**  
**YEMEN**

**The leading Insurance Co. in Yemen**

Head Office: Tel. +967 1 555 555  
Fax. +967 1 214012  
uicyemen@uicyemen.com  
www.uicyemen.com

Ar. FSA Co.

ISO 9001:2000  
ISO Certified Co.

## فرع لمجموعة البركة في سوريا نهاية ٢٠٠٧

أعلنت مجموعة البركة المصرفية ومقرها البحرين البدء بتحضيراتها لافتتاح وحدة تابعة في سوريا. وأوضحت أن الوحدة التي وافقت عليها السلطات السورية سيطلق عليها اسم بنك البركة - سوريا وستبدأ العمل في نهاية العام الحالي، وستقدم كل المنتجات والخدمات المصرفية الإسلامية للأفراد والشركات من خلال شبكة فروع ستغطي المدن الرئيسية في سوريا.

## بنك «جامبو» (السودان) برأس مال مليار دولار

حصلت المجموعة الدولية للاستثمار على موافقة السلطات السودانية لإنشاء مصرف «جامبو» برأس مال مليار دولار ويكون المدفوع منه مليار دولار. وتقول مصادر المجموعة أن الدولة السودانية مقبلة على نهضة عمرانية كبيرة وهذه تتطلب مصرفا في مستوى «جامبو» لتمويل القطاعات التي ستشارك في إحياؤها. وتعول المجموعة على رجال أعمال كويتيين وخليجيين يرغبون بتوظيف أموالهم في السودان. المجموعة كلفت مكاتب استشارية عالمية لتضع لها خطط الاكتتاب والتشغيل الخاصة بالبنك.

## رخصة أعمال الصيرفة الاستثمارية لـ «غلف كابيتال»

حصلت شركة غلف كابيتال GULF CAPITAL المعروفة جيدا في الشرق الأوسط على رخصة استثمارية من المصرف المركزي تمكنها من دخول أسواق إدارة الأصول وأعمال الصيرفة الاستثمارية في دولة الإمارات العربية. وكان المركزي قد منح الشركة المذكورة في تموز (يوليو) ٢٠٠٦ رخصة شركة استثمارية، مشترطا موافقة جميع مساهميها وهذا ما لم يحصل إلا في ١٠ حزيران (يونيو) الماضي.

## بنك الدوحة ينال جائزة «أفضل بنك تجاري في الشرق الأوسط»

ور. سيتارامان أفضل مصرفي للعام ٢٠٠٧

منحت مجلة «بانكر ميدل ايست» بنك الدوحة جائزة «أفضل بنك تجاري في الشرق الأوسط»، وذلك خلال حفل في فندق الريتز كارلتون - الدوحة. وقد حضر الحفل وزير الدولة لشؤون الطاقة والصناعة محمد صالح السادة، إضافة الى عدد من كبار الشخصيات والمصرفيين البارزين.

وتميّز أداء بنك الدوحة خلال السنوات الأربع الماضية بالحيوية، فبلغ العائد على حقوق الملكية ٣٢,٢٤٪، وتضاعف العائد على متوسط الأصول بنسبة ٤,٠٢٪. وتعتبر هذه النسب الأفضل في السوق وتعكس أعلى معدلات الربحية والإنتاجية.

الى ذلك، يقدم بنك الدوحة سلة من المنتجات والخدمات الفريدة من نوعها في دولة قطر، حيث وسع البنك قاعدة المنتجات وطور سياسات القروض الشخصية للحفاظ على مركزه التنافسي ولتوفير المزيد من المرونة للعملاء. كما ركّز البنك على الإستثمار في الصناديق المستقرة ذات التكلفة المتدنية لتحقيق استراتيجيته التوسعية وإدارة المطلوبات والموجودات، وذلك بإطلاق برنامج السندات الأوروبية المتوسطة الأجل بقيمة مليار دولار أميركي. وافتتح بنك الدوحة، في ظل استراتيجيته للتوسع الدولي، مكاتب تمثيل في اليابان وسنغافورة وتركيا.

وخلال الحفل تم تسليم نائب الرئيس التنفيذي في البنك السيد ر. سيتارامان جائزة «أفضل مصرفي للعام» من مجلة «بانكر ميدل إيست» وذلك تقديراً لعمله الدؤوب ولمساهمته القيّمة في القطاع المصرفي في منطقة الشرق الأوسط.



ر. سيتارامان  
بنك الدوحة

## بطاقات ائتمان ذكية من "AFS"

تحول دون اتمام عمليات غسل الأموال

تعتزم شركة الخدمات المالية العربية (AFS) اجراء تطويرات كبيرة ومهمة في مركز اصدار البطاقات الائتمانية التابع لها، الامر الذي سيعزز من قدرات السلطات النقدية والمصارف العاملة في مملكة البحرين حيث مقر الشركة، ويجعل منها مركزا ماليا خاليا من عمليات غسل الاموال التي تتم من طريق بطاقات الائتمان...



رسول حجير

شركة الخدمات المالية العربية

أكد ذلك الرئيس التنفيذي

للشركة السيد رسول حجير، مشيراً الى ان الشركة ستطرح في الاسواق قريبا للمرة الاولى، وعلى مستوى المنطقة، بطاقات ذكية (عديمة اللمس) تمكن حاملها من سحب أية مبالغ تقل قيمتها عن دينار واحد، مزودة بتقنيات تعتبر الأحدث بين تلك التي تم التوصل إليها في الدول المتقدمة. وأضاف: ان الشركة استطاعت خلال العامين الاخيرين اصدار بطاقات لعملائها في البحرين خلال اقل من يومين، وأنها تدرس حالياً ادخال تقنيات احدث تمكن العملاء من الحصول على البطاقات الائتمانية التي يطلبونها في اقل من ٢٤ ساعة في البحرين وبعض دول الخليج، وذلك من خلال اقامة عدد من المراكز القريبة التي تقدم لهم هذه الخدمة والتي تعتبر الاسرع من نوعها في تقنية اصدار البطاقات في المنطقة حتى الآن.

## «الوديعة المرنة» للمؤسسات الصغيرة والمتوسطة

من دار التمويل

أطلقت دار التمويل «الوديعة المرنة» للشركات والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم العاملة في الدولة. وتحتوي الوديعة الجديدة على حساب متميز يجمع بين العوائد المالية التي يتميز بها حساب الوديعة والخواص المرنة للحساب تحت الطلب، كما تمنح الشركات فرصة الحصول على اسعار فائدة مغرية تصل الى ٥٪ سنوياً على الرصيد اليومي، وفي الوقت نفسه الاحتفاظ بمرونة السحب اليومي من الحساب أسوة بالحسابات الجارية او الحسابات تحت الطلب.

وقال رئيس مجلس الادارة محمد القبسي ان «الوديعة المرنة» اداة مالية متميزة لجميع الشركات والمؤسسات التي تسعى الى زيادة العوائد المالية على ارصدها دون تقييد سيولة الحساب، وتم تصميم المنتج لازالة الاجراءات الادارية التقليدية المرتبطة بتحريك الودائع الثابتة اليومية والاسبوعية والشهرية والتي تقوم بها المؤسسات بهدف الحصول على سعر فائدة أعلى، وإمكان العميل التمتع بحرية ايداع وسحب الاموال حسب حاجات عمله دون الخوف من وجود رسوم على السحب المبكر، على عكس الوديعة الثابتة.

## الإيطاليون يفضلون الخدمات المصرفية الذاتية

بدأ الإيطاليون يستغنون شيئاً فشيئاً عن علاقتهم الشخصية المباشرة مع موظفي المصارف، هذا ما بينته دراسة وكالة (NCR ITALIA) للإحصائيات في دراسة لها شملت ألف شخص، وحيث أظهرت ان ٩٥ في المئة من الإيطاليين يفضلون استعمال بطاقات السحب الآلي وبطاقات الحسم المباشر كونها تؤمن لهم خدمات مصرفية حتى عندما تكون أبواب المصارف مغلقة، و٩٤ في المئة منهم أعرب عن إعجابهم بسرعة الخدمات المصرفية الذاتية.

## بنك بوبيان يعمل انطلاقة من لندن أيضاً

حصل بنك لندن والشرق الاوسط على موافقة السلطات المالية والنقدية في لندن للعمل كمصرف اسلامي في بريطانيا.

بنك «بوبيان» في الكويت سوف يغتنم هذا الترخيص ليشترى حصة في بنك لندن والشرق الاوسط نسبتها ٢٠ في المئة. وتفيد معلومات مصرفية كويتية ان بنك بوبيان هو الذي يمتلك عملياً بنك لندن والشرق الاوسط.

## يقدم القروض والخدمات المصرفية للأفراد الأكثر فقراً

اليمن و«أغفند» يعلنان تأسيس بنك الأمل في صنعاء

شهدت العاصمة اليمنية صنعاء، الشهر الماضي وبمساهمة فعالة من برنامج الخليج العربي لدعم منظمات الامم المتحدة «أغفند»، حفل توقيع اتفاقية تأسيس بنك الأمل للاقراض الاصغر برأس مال مليار ريال يمني، أو ما يعادل ١٠ ملايين دولار، منها ٢,٥ مليون دولار مساهمة من الحكومة اليمنية، و٢,٥ مليون دولار من القطاع الخاص و٥ ملايين من برنامج «أغفند». وبموجب الاتفاقية التي قضت بإنشاء شركة مساهمة مصرفية مغلقة تحت اسم «بنك الأمل للاقراض الأصغر» سيقوم البنك بتقديم القروض والخدمات المصرفية للأفراد الأكثر فقراً والقادرين على ادارة أنشطة مدرة للدخل بما يتماشى مع توجهات الحكومة اليمنية للتخفيف من الفقر.

كما حددت الاتفاقية التي وقعها عن جانب برنامج الخليج العربي لدعم منظمات الامم المتحدة الانمائية «أغفند»، ممثل شخصي للأمير طلال بن عبد العزيز آل سعود، ناصر القحطاني، وقد اتخذ البنك من أمانة العاصمة اليمنية صنعاء مركزاً ومحلاً قانونياً للبنك حيث يجوز لرئاسة مجلس ادارته انشاء فروع او مكاتب او توكيلات في الجمهورية اليمنية او في الخارج بموافقة البنك المركزي اليمني.

وفي اول اجتماع للجمعية التأسيسية للبنك اقرت تزكية اختيار السيد عمر عبد الرحمن باجرش، وهو احد المساهمين اليمنيين من القطاع الخاص، ليكون رئيساً لمجلس ادارة البنك، كما تمت تزكية محمد صالح اللاعي نائباً لرئيس مجلس الادارة وأميناً للسر.

## أكبر عملية تورق في بنك الكويت الدولي

قال رئيس مجلس ادارة بنك الكويت الدولي (العقاري سابقاً) عبد الوهاب الوزان، ان البنك قام بإجراء اكبر عملية تورق لتمويل مديونيات المصرف التقليدية الى تمويلات اسلامية عن طريق شراء مجموعة من السلع والمعادن من شركة «داوتي اند دبي وشركاه».

وقال الوزان ان عملية التورق هذه تزامنت مع تحول البنك الى بنك اسلامي باسم «بنك الكويت الدولي». واعرب الوزان عن سعاده لإغلاق مديونيات العملاء وتحويلها الى مديونيات اسلامية بتورق تلك الأرصدة من خلال شراء وبيع سلع ومعادن.



عبد الوهاب الوزان  
بنك الكويت الدولي

## دار الإستثمار - البحرين» بنك جديد برأسمال مليار دولار

وافق محافظ مصرف البحرين المركزي على تأسيس بنك استثماري إسلامي جديد في البحرين. وأوضح رئيس اللجنة التأسيسية للبنك الجديد عبد اللطيف جناحي، ان اسم البنك هو «بنك دار الإستثمار - البحرين» ورأسماله المصروح به مليارا دولار أميركي ورأس المال المكتتب والمدفوع ٢٠٠ مليون دولار.



عبد اللطيف جناحي  
بنك دار الإستثمار - البحرين

## السلطات الأردنية تدرس إطلاق عمل بنوك الأوف شور في العقبة

تقوم السلطات الأردنية بدراسات تسمح لبنوك الأوف شور بالعمل في العقبة الاقتصادية، وقد بدأت بترتيبات مع البنك المركزي بعد الاطلاع على تجربة البحرين وسنغافورة في هذا الشأن، مؤكدة جدوى إقامة مثل هذه البنوك. يذكر ان بنوك الأوف شور ظهرت نتيجة التشريعات المالية والمصرفية الصارمة خلال فترة الستينات والسبعينات من القرن الماضي في الدول الصناعية، مثل متطلبات الاحتياطي القانوني وتحديد معدلات الفائدة وفرض قيود على التعامل ببعض المنتجات المالية والرقابة على رأس المال وإجراءات الإفصاح المالي. ولا يوجد تصنيف للأوف شور في الوطن العربي، لكن البحرين هي الأولى في مركز بنوك الإستثمار بحكم غياب المنافسين لها في المجال، وتجاوزت مملكة البحرين مرحلة الأوف شور الى مرحلة الوحدات الإستثمارية وهذا ما حولها تيوتو المركز الأول عربياً.

## تصل قيمتها الى ٥ مليارات ريال

### بنك الرياض و HSBC يوقعان اتفاقية إصدار صكوك إسلامية مع (سابق)

أبرم بنك الرياض والشركة السعودية للصناعات الأساسية (SABEC)، اتفاقية إدارة إصدار سندات إسلامية (صكوك)، بالتعاون مع شركة HSBC السعودية المحدودة، بقيمة تصل ٥ مليارات ريال (١,٣ مليارات دولار). وأوضح عبد المجيد المبارك نائب الرئيس التنفيذي لمصرفية الشركات ببنك الرياض ان الاتفاقية تهدف الى توفير جزء من التمويل اللازم لمشاريع (سابق) الجديدة والتوسعية.

وقال ان الصكوك ستكون متاحة للبنوك والمؤسسات، وكذلك للأفراد من خلال مديري الاكتتاب، مشيراً الى أنها أول إصدار من القطاع الخاص في السوق السعودي يتاح للأفراد الاشتراك فيه.

وقال المبارك: إن بنك الرياض سيتولى بموجب الاتفاقية عملية إدارة الإصدار، التي تشمل استقبال العروض، بجانب شركة (إتش.إس.بي.سي) السعودية المحدودة.

وتعتبر الصكوك الحالية الإصدار الثاني لشركة (سابق)، حيث سبق أن أصدرت صكوكاً إسلامية في السوق السعودي بقيمة ٣ مليارات ريال عام ٢٠٠٦ شكلت وقتذاك أكبر عملية إصدار للصكوك على مستوى المنطقة، وخطوة بالغة الأهمية في مسيرة شركة (سابق) حيث لقيت هذه الصكوك إقبالاً واسعاً من المستثمرين السعوديين عند طرحها للاكتتاب، كما مهدت الطريق لفتح قناة استثمارية رأسمالية للمساهمة في تطوير السوق المالي السعودي ومنح المستثمرين خيارات أوسع للاستثمار.

## جاسم عوض رئيساً لتطوير الأعمال في بنك الإجارة الأول



عين بنك الإجارة الأول السيد جاسم عوض رئيساً لتطوير الأعمال، على ان يتولى مسؤولية متابعة وتنفيذ استراتيجية البنك التوسعية الطموحة.

ولمناسبة هذا التعيين قال الرئيس التنفيذي للبنك جيمس ايه كراكوان «المؤهلات المصرفية والهندسية التي يحملها جاسم عوض تعتبر مثالية جداً لتمكينه من القيام

بمهام أفضل في هذا الموقع الذي سيشغله، والذي يتطلب فهماً عميقاً للأمر المالي بالإضافة الى المعرفة الفنية للتعامل مع متطلبات متنوعة مع الصناعات والأصول الرأسمالية».

واضاف «أن السيد عوض سوف يلعب دوراً أساسياً في توجيه فريق التسويق والمبيعات، وسوف يساهم في توسعة أسواقنا وتصنيف معدائنا».

وقد شغل السيد عوض منصب نائب الرئيس في بنك الخليج الدولي، والذي من خلاله تولى مهمة تطوير علاقات جديدة في منطقة دول مجلس التعاون الخليجي. كما شغل منصب مدير العمليات المصرفية للشركات في بنك البحرين والكويت، ومنصب مدير الإستثمار في كاليون، وعمل أيضاً مديراً إقليمياً في سيتي بنك - البحرين.

ويحمل السيد عوض ماجستيراً في إدارة الأعمال، وماجستيراً في علوم الهندسة الإلكترونية، وكلاهما من جامعة ويلز بكاردف. كما يحمل بكالوريوس مع مرتبة الشرف في الهندسة الكهربائية والإلكترونية من جامعة نيوكاسل ابون تاين.

## برنامج قروض الاسكان من دون فوائد من «الخليج الأول»

اطلق بنك الخليج الاول، من منطلق التزامه بخدمة المجتمع، خدمات متميزة ومتطورة لبرنامج قروض الاسكان للمواطنين من دون فائدة. وأوضح رئيس برنامج قروض الاسكان للمواطنين لدى البنك حمد الغفلي «يحرص البنك على تقديم خدمات متميزة ومبتكرة تتماشى مع حاجات المواطنين لتسهيل عملية بناء وتملك المساكن».

وأضاف «نهدف الى تيسير كافة مراحل التشييد لبناء المساكن وذلك من خلال فريق عمل متميز وكفوء يساعد المواطنين بدءاً من مرحلة التصميم واختيار الجهة المقاوله والبناء حتى حصولهم على مساكن مريحة تلبي جميع المواصفات المطلوبة».

## بنك قطر الوطني ينظم لقاء مفتوحاً مع محللين ماليين ومراسلين ومستثمرين

## علي شريف العمادي: إنجازات على مستوى الخدمات والنشاطات الداعمة للمجتمع القطري



علي شريف العمادي يتوسط د. حمد النعيمي وشربل مزهر



من اليمين: محمد النملي، نضال لطفي، محمد معبي، رمزي مرعي وعلي الكواري



علي شريف العمادي

بينها ٤٢ فرعاً ومكتباً للوطني في قطر و ١٣ فرعاً ومكتباً حول العالم وعشرة فروع للوطني الإسلامي تقدم خدمات مصرفية إسلامية لعملاء الوطني.

وكانت مؤسسة ستاندرد أند بورز للتصنيف الائتماني قد أعلنت في شهر أيار (مايو) الماضي عن رفع التصنيف الائتماني للوطني الى A+ من A وهو التصنيف الأعلى ليس فقط في دول مجلس التعاون الخليجي ولكن على مستوى منطقة الشرق الأوسط.

وحصل الوطني خلال النصف الأول من هذا العام على عدد من الجوائز من عدد من المطبوعات المتخصصة التي تعنى بالشؤون المالية ومنها أفضل بنك في قطر من يورومني وغلوبال فاينانس.

منتجاته وخدماته ونشاطاته الداعمة للمجتمع القطري، ويعود هذا النجاح الى سياسات البنك واستراتيجياته المدروسة. ونحن نتطلع قدماً الى متابعة هذه المسيرة من النجاح لإرضاء عملائنا دوماً وتقديم الأفضل لهم.

وأضاف العمادي ان الوطني حقق أرقاماً قياسية في الأرباح بلغت ١,٢٠٥ مليار ريال قطري لفترة الستة أشهر المنتهية في ٣٠ حزيران (يونيو) ٢٠٠٧. كما تضاعف إجمالي الموجودات في الفترة نفسها الى ٧٥,٥ مليار ريال قطري.

وأعلن السيد العمادي أن إجمالي عدد الفروع والمكاتب المحلية والدولية التي تقوم بتقديم الخدمات للعملاء بلغ ٦٥ فرعاً ومكتباً بما فيها مجموعة أنزباكر المملوكة بالكامل للوطني، من

نظم بنك قطر الوطني (الوطني) الشهر الماضي، لقاء مفتوحاً شمل عدداً من المحللين الماليين في كبريات المؤسسات المالية المتخصصة والصحافة المحلية والمراسلين والمستثمرين.

ويأتي هذا اللقاء إثر إعلان الوطني للنتائج المالية النصف سنوية والتي أكدت على الدور الريادي الذي يقوم به الوطني كأحد أفضل البنوك في الشرق الأوسط، حيث قدم السيد علي شريف العمادي، الرئيس التنفيذي لمجموعة الوطني، عرضاً شاملاً لوضع البنك ضمن الأرباح وخطة العمل والاستراتيجية والإنجازات وخطة التوسع المحلي والدولي للوطني.

وقال السيد العمادي: «لقد شهد النصف الأول من هذا العام إنجازات عديدة للوطني على مستوى

## «دبي الإسلامي» يطلق مركز خدمة عملاء متخصصاً للتجار

أعلن بنك «دبي الإسلامي»، على هامش ورشة عمل متخصصة أقامها مؤخراً للمتعاملين والموظفين في فندق لوميرديان - دبي، عن إطلاق مركز خدمة عملاء متخصص للمتعاملين من التجار.

وناقشت ورشة العمل التي أقامها قسم إدارة العمليات وامتدت ليومين، التغييرات على مستوى القواعد والممارسات المصرفية. وأدار الورشة فنسننت اوبراين، المدير الأول لمدرسة التجارة الإلكترونية في إيرلندا، وعضو اللجنة المصرفية في غرفة التجارة الدولية.

وقال رئيس مجموعة العمليات في بنك دبي الإسلامي، محمد نصر الله: «تأتي ورشة العمل هذه لتساعد في تطوير معرفة أوضح عن القضايا المعقدة في المعاملات التجارية الخاصة، هذا بالإضافة الى توفير نظرة شاملة حول القواعد العالمية التي تصدرها غرفة التجارة الدولية (أي سي سي) والتي تساعد في تفادي النزاعات المحتملة التي يمكن ان تؤدي الى خسائر تصيب أطراف النزاع وتأخير المعاملات التجارية».

وأضاف: «ان هذا اللقاء لبنك دبي الإسلامي وفر فرصة ممتازة لعرض الجهود التي يبذلها في مجال تحسين خدمة العملاء من خلال استخدام أحدث الحلول التكنولوجية، وتطوير أفضل المنتجات والخدمات، إضافة الى تدريب الموظفين، وهذا ما يساهم في نمو أعمال البنك والمتعاملين من التجار على حد سواء».

## مرسوم بتأسيس مصرف الهلال برأسمال ٤ مليارات درهم في الإمارات

صدر مرسوم عن رئيس دولة الامارات العربية المتحدة الشيخ خليفة بن زايد آل نهيان، يقضي بتأسيس مصرف الهلال كشركة مساهمة عامة مملوكة بالكامل من مجلس ابو ظبي الوطني للاستثمار وبرأسمال ٤ مليارات درهم.

ونص المرسوم على تعيين عيسى محمد السويدي رئيساً لمجلس ادارة المصرف، وعضوية كل من محمد حسن عمران وعبد الله ناصر السويدي ويونس حاجي خوري واحمد ساري المزروعى.

وسيعمل مصرف الهلال، الذي حدد رأسماله المصرح بأربعة مليارات درهم، مقسمة الى ٤ مليارات سهم حيث تبلغ القيمة الاسمية لكل سهم درهما واحداً، وفقاً لاحكام ومبادئ الشريعة الاسلامية الغراء حيث سيوفر جميع الخدمات المصرفية الحديثة بما فيها تمويل المشاريع التجارية والاستثمارية والصناعية والسياحية والزراعية والعقارية وتقديم الخدمات المصرفية والاستشارية للأفراد والشركات، وادارة الثروات والمحافظة المالية، والاستثمار في الادوات المالية، اضافة الى عدد من الخدمات المصرفية عالية الجودة والتميزة.

## هجمة خليجية على المصارف التركية

البنك التجاري وشركة نور للاستثمار المالي قدما عرضا لشراء ٦٠ في المئة من البنك التركي «فايننس» الاسلامي.

وكان البنك التركي كغيره من البنوك يبحث عن شريك استراتيجي يضخ عددا من الملايين لتقوية رأسماله وتوسيع شبكة فروع.

## HSBC العربية السعودية تحصل على جائزتين متميزتين من مجلة «يوروموني»

حصلت شركة HSBC العربية السعودية المحدودة على جائزتي «أفضل بيت تمويل» و«أفضل بنك في مجال الاندماج والاستحواذ» في المملكة العربية السعودية، خلال الحفل السنوي لتوزيع جوائز يوروموني للتميز لعام ٢٠٠٧.

وبهذه المناسبة صرح المدير التنفيذي لشركة HSBC العربية السعودية المحدودة السيد تيموثي غراي: «إن سجل الفوز بالجوائز والفريد من نوعه الذي تتمتع به الشركة، هو شهادة على المستوى الممتاز من الخدمات المبتكرة التي تقدمها مجموعة HSBC ليس فقط في المملكة العربية السعودية بل في منطقة الشرق الأوسط ككل. كما إن هذه الجوائز تؤكد على النوعية المتميزة من الموظفين الذين تتمتع بهم الشركة».

وأضاف: «إن جوائز يوروموني لعام ٢٠٠٧ تبين وبوضوح أننا نتميز ليس فقط في الأداء العام، بل أيضاً في مجال توفير الخدمات المصرفية الهامة والمتخصصة. ونحن سعداء وفخورون بحصول شركة HSBC العربية السعودية المحدودة، على هذا المستوى الرفيع من التقييم وخلال سنتها الثانية فقط». المدير بالذکر ان شركة HSBC العربية السعودية المحدودة، وخلال سنتها الأولى فقط، حازت على سبع جوائز حتى الآن، كما حصل «ساب» على ٩ جوائز رئيسية منذ عام ٢٠٠٥.

## مصر تقر تخصيص بنك القاهرة والاحتفاظ ب«الأهلي» و«مصر»



فاروق العدة

محافظ البنك المركزي المصري

أقرّ مجلس الوزراء المصري طرح ٨٠ في المئة من أسهم بنك القاهرة لمستثمر استراتيجي في إطار برنامج إعادة اصلاح وهيكله محفظة المصارف التجارية العامة.

ويأتي هذا القرار بعد نجاح «بنك مصر» في اصلاح الهيكل المالي والاداري لـ«بنك القاهرة» عقب استحواذ الاول على الثاني في كانون الثاني (يناير) الماضي، وتم من خلال عملية الهيكلة التعامل مع محفظة القروض المتعثرة والمشاكل الادارية المتعلقة بنظام العمل والرقابة وادارة المخاطر ونظم المعلومات.

من جهة اخرى، أكد مصدر مصرفي مسؤول عدم وجود اي نية لبيع بنكي «الاهلي» و«مصر» او طرح نسبة من الاسهم فيهما حتى ولو قليلة. وتستحوذ المصارف العامة على ٥٣ في المئة من حصة الجهاز المصرفي، في مقابل ٢٠ في المئة للقطاع الخاص و٩ في المئة للمصارف العربية و١٨ للأجنبية.

## شركة كويتية تعمل لتأسيس بنك

### اسلامي في بريطانيا

تعتمد شركة بيت الاوراق المالية الكويتية انشاء بنك اسلامي في بريطانيا حيث يقيم حوالي ١,٨ مليون مسلم.

ولتحقيق هدفها، قررت تأسيس شركة في بريطانيا مملوكة منها بالكامل وبرأسمال ٢٠٠ مليون جنيه استرليني، وبعد قيام هذه الشركة تطلب تحويلها الى بنك يعمل وفق الشريعة الاسلامية.

## اتهام مدير مصرف إيست آسيا

### بارتكاب مخالفات

يواجه ديفيد لي عضو مجلس ادارة شركة داو جونز اتهامات من قبل لجنة الاوراق المالية والبورصات الاميركية لتدخله في العرض الذي قدمته شركة نيوز كورب لشراء داو جونز مقابل خمسة مليارات دولار.

ونفى لي رئيس مجلس ادارة بنك إيست آسيا ارتكاب أية مخالفات.

قناة السويس للتأمين

٢٥ عاما على طريق الثقة وراحة البال

المركز الرئيسي: ٣١ شارع محمد كامل موسى-المهندسين-الجيزة  
 تليفون: ٧٦٠١٠٥١ - ٧٦٠٦٨٦٨ - فاكس: ٢٣٥٠٩٨١ - ٢٣٥٤٠٧٠  
 www.sci-egypt.com  
 e-mail: sciir@tedata.net.eg



## خدماتها مالية استشارية متكاملة

### تأسيس مجموعة الدخيل المالية في السعودية

وافقت وزارة التجارة والصناعة السعودية على اعلان تأسيس شركة مجموعة الدخيل المالية، شركة مساهمة سعودية مقفلة.

وأوضح رئيس مجلس ادارة المجموعة الدكتور عبد العزيز محمد الدخيل ان «المجموعة ستكمل المسيرة والريادة في سوق المال السعودي بمهنية عالية ورعاية مميزة لكل عميل، وقد هيأت لذلك الانظمة الحديثة والكوادر البشرية المؤهلة.



عبد العزيز الدخيل  
مجموعة الدخيل المالية

وستقوم الشركة بتقديم الخدمات المالية المتكاملة ومنها الاستشارات المالية لإنشاء الشركات على جميع انواعها المساهمة والمغلقة وذات المسؤولية المحدودة، وتقديم الاستشارات المالية اللازمة بما في ذلك اعداد دراسات الجدوى ودراسات السوق والتحليل المالي، كما تقوم المجموعة بتنفيذ عمليات الدمج والبيع والشراء للشركات او حصص منها. وفي مجال الاسهم، ستقوم المجموعة بتركيز خدماتها في هذا المجال على العملاء ذوي المحافظ الكبيرة وتقدم لهم خدمات مميزة ومدعمة بالبحث والتحليل المالي والاقتصادي، كما ستقوم بإنشاء وادارة مجموعة من الصناديق المتخصصة في المجالات الصناعية والعقارية والخدمات.

## «كابيتال انتليجنس» تمنح «العربي المتحد» تصنيف A3 و BBB

اعلنت وكالة التقييم الائتماني العالمية «كابيتال انتليجنس» عن منح البنك العربي المتحد مستوى تقييم عالياً (A3) من حيث الودائع قصيرة الامد بالعملة الاجنبية وتقييم BBB للودائع طويلة الامد. كما حافظ البنك على مستوى BBB من حيث قوته المالية.

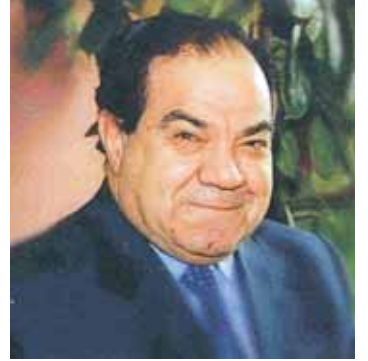
وأوضح التقرير أن البنك يتمتع بنوعية اصول جيدة كما يتميز بإدارة جيدة للديون المدومة وبربحية قوية ناتجة عن مصادر اقراض متنوعة بالمقارنة مع بنوك اخرى مماثلة.

وقال عوني العلمي، نائب الرئيس

التنفيذي للبنك، ان هذا الاستقرار يعود الى اعتماد البنك خلال السنوات العشر الاخيرة خطة نمو متأنية وثابتة انحصرت من خلالها تركيز الادارة على الارباح التشغيلية وتطويرها وليس على العوائد الاخرى كاسواق الاسهم والمحافظ حيث كان تواجد البنك من حيث الاكتتاب فقط وليس الاستثمار. اي ان جهد الادارة كان منصبا على تطوير حجم العمل المصرفي الاصيل مما ساهم في الحفاظ على مستوى زيادة ثابتة ومتصاعدة من حيث الربحية.

وقد برهنت هذه السياسة عن فاعلية مميزة تمت ترجمتها باستمرارية وثبات وتطور مطرد في النمو في الوقت الذي كان يشهد فيه السوق المصرفي المحلي متغيرات جمة.

وتوقع علمي ان تشهد ارباح البنك زيادة في حدود ٢٥ في المئة للسنة الحالية وذلك نظرا لزيادة حجم العمل في الدولة في القطاعات العامة والخاصة كافة.



عوني العلمي  
البنك العربي المتحد

## الأولى من نوعها في الدولة

### الإمارات الإسلامي يطرح بطاقة ماستر كارد ذات الرقاقة

طرح مصرف الإمارات الإسلامي وفي سابقة تعدّ الأولى من نوعها في الدولة، بطاقة خصم ذات شريحة ذكية من ماستر كارد.

وتحتوي البطاقة الجديدة على شريحة صغيرة لتخزين كافة بيانات حاملها، ومعالجاً مدمجاً لحفظ البيانات المشفرة مما يعزز مستويات الأمان في استخدامها. ومن مميزات البطاقة ايضاً أنها تشتمل على شريط مغناطيسي ومزايا الشريحة الذكية مما يجعلها قابلة للاستخدام في جميع المنافذ المحددة لها. وعلاوة على ذلك، ستتيح هذه البطاقة لحاملها مزيداً من الأمان بحيث تساهم في تقليل عمليات الاحتيال، إذ يطلب من مستخدميها إدخال الرمز السري لدى قيامهم بالدفع لتأكيد هويتهم.

## ورشة عمل لبنك الإثمار حول مكافحة غسيل الأموال



احمد عبد الرحيم يسلم شهادة المشاركة الى الموظفة زهرة جمال

نظم «بنك الإثمار» الاستثماري الدولي الذي يتخذ من البحرين مقراً لعماله ورشة عمل لافراد ادارته وموظفيه حول مكافحة غسيل الاموال.

وتحدثت في الورشة مديرة الالتزام في البنك، السيدة نيلة اصغر علي، فيما قام بتوزيع الشهادات على المشاركين المدير الاداري التنفيذي للخدمات المساندة للمجموعة، السيد احمد عبد الرحيم.

## «البحرين الإسلامي» يمول رحلات المواسم للسياحة العائلية والدينية

اعلن بنك البحرين الاسلامي عن توقيع له مذكرة تفاهم مع المواسم للحج والعمرة والسياحة (المواسم)، يقدم على اثرها تسهيلات ائتمانية الى الراغبين في الحصول على تسهيلات ائتمانية بغرض السياحة العائلية مع المواسم.

جدير بالذكر، ان بنك البحرين الاسلامي قد دشّن العام الماضي منتج «تسهيل» الذي يتيح لزبائن البنك الاستفادة من تمويل نقدي متوافق مع تعاليم الشريعة الاسلامية السمحاء، وذلك عبر فترة سداد تبلغ سبعة اعوام وسقف عال يصل الى مائة الف دينار بحريني. كما ان تعدد وسائل صرف هذا المنتج الجديد، بحسب اختلاف الحاجة الداعية اليه، تجعله مناسباً تماماً لجميع الزبائن الكرام للاستفادة منه في تصريف امورهم في العديد من الاغراض والمنافع الشخصية كسداد الديون وشراء مواد البناء والتعليم والعلاج والزواج، وغيرها من الامور.

## فرع لبنك قطر الوطني في الكويت

يوصل بنك قطر الوطني تنفيذ سياسة التوسع في الخارج لتلبية لطلب عملائه المنتشرين في معظم البلدان الأوروبية والأسبوية.

وقال الرئيس التنفيذي للبنك علي شريف العمادي انه تقرر فتح فرع جديد في الكويت ليصبح عدد فروع في الخارج ١٣ فرعاً يضاف إليها ٤٢ فرعاً داخل قطر، الى عشرة فروع للوطني الاسلامي.



فيصل المطوع  
بيان للاستثمار



موسى شحادة  
الأمين للإستثمار



سامي فرحات  
بنك الإستثمار



ابراهيم دبدوب  
بنك الكويت الوطني



عبد الباسط الشيبني  
قطر الدولي الاسلامي

## ٥٠١ مليون دولار ارباح بنك الكويت الوطني الصافية للنصف

الأول من عام ٢٠٠٧

### ابراهيم دبدوب: تقدم ملحوظ في نشاطاتنا التشغيلية كافة

حقق بنك الكويت الوطني - أكبر البنوك الكويتية والأعلى تصنيفاً بين البنوك العربية - ارباحاً صافية بلغت ٥٠١ مليون دولار اميركي (١٤٤ مليون دينار كويتي) عن النصف الأول من عام ٢٠٠٧ مقابل ٤٤٩ مليون دولار اميركي (١٢٩ مليون دينار كويتي) عن النصف الأول من عام ٢٠٠٦.

وقال الرئيس التنفيذي للبنك ابراهيم شكري دبدوب انه لدى البنك ارباح غير محققة لم تدخل في حساب الارباح والخسائر، بلغت نحو ٧٠ مليون دولار اميركي نتيجة استثمارات استراتيجية طويلة المدى، وان مؤشرات البنك المالية كافة شهدت نمواً بارزاً خلال النصف الأول من العام الجاري. كما يعكس هذا الأداء نمواً في كافة القطاعات بفعل تنوع مصادر الإيرادات وتوسع النشاطات وتوزيع المخاطر والاهتمام المتزايد بالعملاء وتقديم العديد من الخدمات المتطورة لهم سواء في الكويت او من خلال فروع البنك الاقليمية والعالمية.

واوضح دبدوب ان رفع التصنيف الائتماني للبنك الوطني مؤخرًا الى A+ من وكالة ستاندراند اند بورز العالمية يؤكد نجاح استراتيجية البنك وسجله المتميز من الأداء المالي والمصرفي، الى جانب جودة اصوله ومثانة قاعدته الرأسمالية واستراتيجيته الواضحة ومهنية واستقرار ادارته. وشدد في ذات الوقت على نجاح خطة الوطني للتوسع الاقليمي.

يذكر ان اجمالي موجودات البنك بلغ ٣١,٦ مليار دولار اميركي وحقوق مساهميه ٢,٣ مليارات دولار اميركي بنهاية حزيران (يونيو) ٢٠٠٧.

## ١٢٢,١ مليون درهم ارباح بنك الاستثمار

أعلن بنك الاستثمار (INVEST BANK) الإماراتي عن تحقيق ارباح صافية بلغت ١٢٢,١ مليون درهم خلال النصف الأول من العام الجاري، بارتفاع نسبته ١٠٪ عن الفترة نفسها من العام الماضي والبالغة ١١٠,٤ ملايين درهم.

وارتفعت الأرباح من العمليات بنسبة ٤٪ لتصل الى ١٧٩,٦ مليون درهم في مقابل ١٥٧,٢ مليوناً للعام ٢٠٠٦.

يذكر ان المدير العام للبنك هو السيد سامي فرحات.

## ١,٢٤٨ مليون دينار ارباح «الأمين للإستثمار» نصف السنوية

أعلن رئيس مجلس إدارة شركة الأمين للإستثمار في الأردن السيد موسى شحادة، عن تحقيق ربح صاف قدره ١٢٨٢٣٩٩ ديناراً في نهاية النصف الأول من عام ٢٠٠٧، مقارنة بخسارة ١٧٦٨٠٧٣ ديناراً للفترة نفسها من العام السابق، وبذلك بلغت الارباح المرحلة ٣٢١٦٥٠٠ دينار حتى تاريخه، وبنسبة ٣٥,٩٧٪ من رأسمال الشركة، علماً بأن رأسمال الشركة هو ٨,٩٤٠ ملايين دينار. كما بلغ مجموع حقوق المساهمين ١٣٢٥٠٥٩٥ ديناراً خلال النصف الأول من هذا العام مقارنة بـ ١٢٨٦٠٢٠٥ للفترة نفسها من عام ٢٠٠٦.

## ٢١٠ ملايين ريال ارباح «الدولي الاسلامي» خلال ٦ أشهر

اعلن الشيخ ثاني بن عبد الله آل ثاني، رئيس مجلس ادارة بنك قطر الدولي الاسلامي نتائج اعمال البنك للنصف الاول من عام ٢٠٠٧. وأظهرت النتائج تحقيق الدولي الاسلامي ارباحاً قياسية تؤكد استمراره في تعزيز ريادته في قطاع البنوك وقدرته على مواكبة النمو الكبير الذي يحققه الاقتصاد القطري في مختلف المجالات.

وقال ان صافي ارباح الدولي الاسلامي بلغ خلال النصف الاول من العام الجاري ٢٠٩,٧ ملايين ريال مقارنة بـ ١٩١,٨ مليون ريال خلال الفترة نفسها من العام الماضي، بنسبة نمو بلغت ٩ في المئة.

كما اظهرت النتائج نصف السنوية زيادة موجودات الدولي الاسلامي بنسبة ١٢ في المئة فبلغت ٩,٢ مليارات ريال.

وأضاف آل ثاني ان خطط التطوير في الدولي الاسلامي لم ولن تتوقف بل هي تسير جنباً الى جنب مع زيادة حجم اعماله واستقطابه مزيداً من العملاء بفضل الموثوقية العالية التي بناها على مدى السنوات الست عشرة الماضية والتواصل البناء الذي نسجه مع المساهمين والعملاء على حد سواء.

من جانبه اوضح عبد الباسط احمد الشيبني، الرئيس التنفيذي للدولي الاسلامي «ان النتائج نصف السنوية التي حققها البنك تعكس مفهوم التميز الذي يطبع نشاطات الدولي الاسلامي الساعي باستمرار لابتكار خدمات ومنتجات مصرفية تتوافق مع الشريعة الاسلامية وتشكل حلولاً ابداعية تغني العمل المصرفي الاسلامي.

واعتر «ان النتائج والنجاحات الكبيرة التي يحققها الدولي الاسلامي هي نتيجة طبيعية لذلك الجهد الكبير المبذول في كافة مفاصل البنك وادارته وفروعه، وهي تؤكد ان التعاملات الشفافة التي يتميز بها البنك انما أسست لثقة مطلقة مع المساهمين والعملاء وجعلت مسيرة البنك قصة من قصص النجاح التي تستحق ان تحتذى».

## ١٣,٤ مليون دينار ارباح بيان للاستثمار في ٦ أشهر

أعلنت شركة بيان للاستثمار عن نتائجها للنصف الأول من هذا العام والتي أظهرت تحقيقها أرباحاً إجمالية تعادل ١٣,٤١٢ مليون دينار كويتي.

وفي هذا السياق صرح رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة السيد فيصل المطوع ان «هذا الربح يأتي بالدرجة الأولى نتيجة تطبيق الشركة لاستراتيجية التوسع، من خلال التركيز على القطاعات الاقتصادية الأكثر نمواً على مستوى المنطقة، خصوصاً القطاع العقاري والاستثماري والصناعي، وإقبالها على استثمارات عدة واعدة تم التوقيع على بعضها والبعض الآخر قيد الدراسة، تم الإعلان عنها سابقاً، والمتعلقة بإبرام اتفاق مبدئي لشراء خمس قطع أرض في أبوظبي من شركة «الريم للتطوير» بقيمة ٨٠ مليون دينار كويتي تقريباً في موقع استراتيجي بمشروع نجمة أبوظبي في جزيرة الريم، دولة الإمارات العربية المتحدة، بهدف تطوير هذه الأراضي لأغراض تجارية وسكنية ذات تقنية عالية، وبأحدث التصاميم المعمارية، وذلك من خلال إحدى شركاتها التابعة».

وتوقع المطوع ان يستمر أداء شركة بيان للاستثمار في الارتفاع على مدار العام وذلك بسبب التوسع في نشاطاتها، حيث تسعى الشركة دائماً الى تنويع مصادر دخلها وتعزيز حضورها على الصعيد المحلي والإقليمي.

## حوار مع د. أمين عواد (عضو لجنة الرقابة على المصارف في لبنان) : توسّع المصارف اللبنانية في الخارج ينوّع ويوزع مخاطرها السيادية



في إطار مواكبة تفاصيل تطبيق المصارف اللبنانية لمعايير اتفاقية «بازل ٢»، وأخر تطورات ملف بنك المدينة، التقت «البيان الإقتصادية» عضو لجنة الرقابة على المصارف والقاضي في الهيئة المصرفية العليا في مصرف لبنان، الدكتور أمين عواد الذي عرض لسير عمل لجنة الرقابة في ظل الأوضاع السياسية والأمنية الراهنة، ولاستقلاليته في وضع جدول أعمالها وعدم تأثرها بالضغوط السياسية.

كما شرح تفاصيل الخطة التشجيعية الموضوعية من المركزي لتوسيع المصارف المحلية في الخارج والمعاهدات المبرمة مع السلطات الرقابية في الدول الحاضنة لهذه المصارف.

وأشار الدكتور عواد الى اقتراح قدم الى حاكم المركزي رياض سلامه ويقضي بإصدار تعميم، أبرز ما فيه تزويد المصارف الأم في لبنان بتقارير دورية عن الرقابة الداخلية في الفروع والمصارف التابعة في الخارج مع اطلاع لجنة الرقابة عليها. واذ أوضح الدكتور عواد تفاصيل جديدة لم تنشر عن قضية «بنك المدينة»، شدد على

ضرورة تطبيق مبادئ الإدارة الرشيدة المعروفة بالحوكمة، تفادياً لوقوع مخالفات شبيهة محذراً من أي تأخير في إيجاد الحلول للوضع السياسي المتأزم الذي قد يضعف من صمود القطاع المصرفي، مشجعاً بعد عرض مفصل قدمه حول ركائز معايير «بازل ٢»، المصارف المحلية المليئة على التوسع في الخارج.

تزيد المصارف الأم في لبنان بتقارير الرقابة الداخلية في الفروع والمصارف التابعة في الخارج، وتقارير اللجان الرقابية الموجودة في كل بلد بعد مراقبتها للفروع، وخطة عملها في البلدان التي تتوسع بها، إذ لم يعد الوضع يقتصر على احتساب الأرباح والخسائر، مع اطلاع لجنة الرقابة في لبنان على كل هذه التقارير.

### قصة بنك المدينة

■ حمل البعض لجنة المراقبة مسؤولية ما حصل في مصرفي المدينة والإعتماد المتحد، ونحن في «البيان الإقتصادية» دافعنا عن اللجنة وقلنا أنها كانت تعدّ التقارير بالمخالفات وترفعها الى المعنيين. بصفتكم أكثر المراقبين خبرة في مجال الرقابة، ما هي ملاحظاتكم على ما جرى، وماذا تقترحون كي لا تتكرّر مثل هذه المخالفات؟

– إن دفاع مجلة «البيان الإقتصادية» عن لجنة الرقابة دليل على انها تفهم طريقة عملها والمهام المنوطة بها، ولكن لأسباب سياسية واعتبارات خاصة ينتقد البعض حاكم مصرف لبنان أو الهيئة المصرفية العليا أو لجنة الرقابة.

إن موضوع بنك المدينة يتلخص بالآتي: تعينت لجنة الرقابة الحالية في ١ شباط ٢٠٠٠، وقررنا درس ملف بنك المدينة بسبب الملاحظات التي وضعتها اللجنة السابقة، فوجدنا خللاً في أرقام ميزانية هذا المصرف، عندها بدأنا بمهمتنا الميدانية فتبين ان هناك عملية اختلاس كبيرة من دون معرفة حجمها، الى جانب إخفاء أمور كثيرة، وعلى الأثر استدعينا إدارة البنك في شهر أيلول من العام نفسه فتبين ان هناك عجزاً أولياً بـ ٧٠ مليون دولار في ميزانية البنك، فطالبنا بتأمين المبلغ على الفور، وبعد أسابيع تأمن المبلغ مرفقاً بأوراق ثبوتية وسويقت من الخارج، ولكن لم يتمكن فريق العمل من الدخول في التفاصيل

### استقلالية اللجنة

■ كيف تعمل لجنة الرقابة على المصارف في ظل الأوضاع السياسية والأمنية المتأزمة؟ أليس هناك ما يعوق عملها؟

– تأسست لجنة الرقابة على المصارف بموجب المرسوم الإشتراعي ٢٨/٦٧، وتعين من قبل مجلس الوزراء، إنما القانون منحها استقلالية تامة في عملها بعيداً عن أي ضغوطات سياسية، ولا يمكن إقالتها إلا في حال ارتكابها أخطاء فادحة ويتم ذلك بتصويت ثلاثة أرباع أعضاء مجلس الوزراء.

ومضى على عمل اللجنة الحالية سبعة أعوام ونصف العام، وقد أدت مهماتها كاملة في ظل ظروف قاسية، خصوصاً بعد اغتيال الرئيس رفيق الحريري، وقد كنا نعطي بعض الإيضاحات لكنها بقيت ضمن إطار القوانين المرعية والسرية المصرفية.

وهناك علاقة تعاون مستمرة مع سعادة حاكم مصرف لبنان رياض سلامة الذي يطلب أحياناً من اللجنة مهمة محددة، ولكن تبقى هذه اللجنة مستقلة في وضع جدول أعمالها ولا تأخذ في الاعتبار الخلفيات السياسية للمصارف أو للعملاء.

وبرغم الأوضاع السياسية والأمنية المتأزمة، تتابع اللجنة عملها في شكل طبيعي.

### تعميم جديد لتنفيذ الرقابة

■ ما هي سلطة اللجنة على الفروع المصرفية اللبنانية التي أنشئت في الخارج؟ هل من تنسيق مع لجان المراقبة المصرفية في الخارج لإتمام عملية المراقبة؟ يرجى ان تشرحو لنا ذلك؟

– ثمة خطة تشجيعية قديمة للمصارف اللبنانية للتوسّع في الخارج، وقد عززها حاكم المصرف المركزي السيد رياض سلامة منذ عامين كون لبنان

بسبب بعض الضغوط، فشكّلنا فريقاً جديداً تبين له ان لدى المصرف آلة تزوير سويفت، وأن المبلغ لم يصل. حينذاك طلبنا تعيين مدير مؤقت ومراقب على عمليات البنك كافة، إذ بإمكان الأخير تجاوز السرية المصرفية ودخول الحسابات الدائنة. أما فريق اللجنة فلا يحق له سوى دخول الحسابات المدينة. لكن هذين التعيينين أرجئنا بهدف إعطاء المصرف فرصة إصلاح الخطأ وعدم اعتباره بنكاً متعثراً، وتفادي صدمة كبيرة واهتزاز للقطاع المصرفي قد يخيفان المودعين ما يدفعنا الى التوجه لمؤسسة ضمان الدوائع.

فاتخذت الهيئة المصرفية العليا وكنت قاضياً فيها قرار إعطاء بنك المدينة فرصة تحصيل الأموال، فراح السيد عدنان أبو عياش يحوّل أموالاً ضخمة من الخارج مرفقة بكتب ضمانات الى حاكم مصرف لبنان، ولكن خسائر البنك كانت تزداد فلفت نظره الحاكم مرات عدة، واستمر هذا الوضع على حاله مدة سنة ونصف، وعندما تفاقم العجز أرسلنا إليه إنذاراً من الهيئة المصرفية العليا بداية عام ٢٠٠٣، وعلى الأثر أرسل عدنان أبو عياش الشيكات الشهيرة المسحوبة من البنك العربي في باريس، وأدها تفوق قيمته ٣٠٠ مليون يورو، وتبين انه من دون رصيد وترافق ذلك مع شكوى تقدّم بها السيد ناصر الرشيد المدير العام لشركة يعمل فيها السيد عدنان أبو عياش في السعودية، عندها اعتبرت الهيئة المصرفية العليا ان الوقت حان لتعيين مدير مؤقت، ولكن البعض اعتبر ان هذا التدبير جاء متأخراً، ولكننا استطعنا تعويض التأخير من خلال تجميد ودائع وعقارات عائلتي قليلات وأبو عياش والقريبين منهما، فحجزنا على عقارات تفوق قيمتها ٣٦٠ مليون دولار.

واليوم دفعت أموال كل المودعين باستثناء ٤ ملايين دولار تدفع تدريجياً لسد أموال المودعين. وحالياً أهم ما يجب القيام به تفادياً لمخالفات شبيهة بتلك التي شهدتها بنك المدينة وبنك الإعمار المتحد التابع، تطبيق مبادئ الإدارة الرشيدة المعروفة بالحوكمة (CORPORATE GOVERNANCE)، من خلال تطعيم إدارات المصارف بمدراء عامين ورئيسيين كفؤين مع تطبيق مبدأ (FIT & PROPERNESS) عند انتقال ملكية البنك، وتوسيع مجالس إدارة المصارف بإدخال عناصر مستقلة من غير مالكي البنك (INDEPENDANT BOARD MEMBER).

## التأخير في الحل يضعف القطاع

■ كيف تنظرون الى وضع القطاع المصرفي عموماً وهل من مخاطر تهدده بسبب الوضع السياسي والأمني؟

«حجزنا عقارات عائلتي ابو عياش وقليلات وأعدنا للمودعين كل أموالهم»

## كل تأخير في حل الوضع السياسي يضعف من صمود القطاع المصرفي

– في الواقع تمكّن القطاع المصرفي اللبناني ان ينأى عن الوضع السياسي والأمني بفضل عدم انحيازه سياسياً. فالقطاع المصرفي هو الممول الرئيسي والأول للدولة، وانطلاقاً من ذلك، هو على حوار مستمر مع وزارة المال والحكومة لمتابعتها في خططها الإصلاحية، والملاحظ ارتفاع نسبة مساهمة المصارف باليورو بوندر وسندات الخزينة لتخفيف كلفة الدين العام.

وبعد «باريس ٢»، جاء «باريس ٣» مرفقاً بالورقة الإصلاحية التي قدّمتها الحكومة وتتضمن إصلاحاً إدارياً وخصخصة بعض المرافق وزيادة تدريجية للضريبة على القيمة المضافة لتخفيف عجز الدولة. ولكن لا بد من أن أشير الى ان كل تأخير في حلّ الوضع السياسي يضعف من صمود القطاع المصرفي، إذ لا يستطيع أحد تحمّل أزمات طويلة ومنتالية.

## تطبيق التعميم ٧٧

■ هل طبقت المصارف تعاميم لجنة الرقابة في ما خص تعيين لجان الرقابة والتدقيق الداخلية، وماذا عن المصارف التي لم تطبق هذه التعاميم؟

– إن هذا التعميم ورقمه ٧٧ أصدره مصرف لبنان في كانون الأول من عام ٢٠٠٠، وهو يشمل الرقابة الداخلية والتدقيق الداخلي (INTERNAL AUDIT) بالتعاون مع شركة تدقيق المحاسبة «ديلويت اند توتش» التي وضعت دراسة لهيكلية أنظمة الرقابة تتضمن معايير أساسية، وكل مصرف طبقها بحسب تطوره وتوسّعه وتنوّع عملياته.

ولكن هذا التعميم يحتاج الى تطوير علماً ان كل المصارف طبّقته، والأل كان اتخذ في حقها عقوبات وكانت قد أحيلت الى الهيئة المصرفية العليا.

## معايير «بازل ٢»

■ وفقاً لخبرتك، هل سيكون بإمكان كل المصارف اللبنانية ان تطبق معايير «بازل ٢» في العام ٢٠٠٨؟

– ان اتفاقية «بازل ٢» لكفاية رأس المال في المصارف ترتكز على ثلاث ركائز:

- الركيزة الأولى: التي تفرض على المصارف تأمين أموال خاصة كافية لتغطية ثلاثة أنواع من المخاطر وهي:
- مخاطر التسليف أو مخاطر الائتمان.
- مخاطر السوق أو مخاطر تقلبات أسعار الفائدة وأسعار الأوراق المالية.
- مخاطر التشغيل على أنواعها (من تزوير وسرقة

وأعطال وأخطاء الخ...).

وقد برهنت الدراسات التي أجرتها لجنة الرقابة على المصارف على مراحل متعددة ان معظم المصارف اللبنانية هي متقيّدة بتأمين متطلبات هذه الركيزة.

الركيزة الثانية: التي تعطي للجان الرقابة سلطة التحقق من كفاية الأموال الخاصة لدى المصارف، ليس فقط من الناحية الكمية، بل من الناحية النوعية، أي من حيث طبيعة وكفاءة إدارة المخاطر والأنظمة لدى هذه المصارف، خاصة أنظمة التدقيق الداخلي وغيرها والطلب من المصارف الضعيفة أموالاً خاصة إضافية (أعلى من نسبة الملاءة المفروضة) مع وضع خطة وجدول زمني لتحسين أدائها.

لذلك فإن هذه الركيزة لا زالت تشكل بعض الصعوبات لبعض المصارف اللبنانية، لأن على المصارف ان تحتسب أموالها الخاصة والفائض لديها مع القيام باختبارات ضاغطة (STRESS TESTS) لتحسين أدائها، ومعرفة مكامن الضعف في أنظمتها وإداراتها وتنويع محافظها لإيجاد الحلول المناسبة لها. وهذا ما يعرف بتحديد رأس المال الاقتصادي (CAPITAL ECONOMIC) بالمقارنة مع رأس المال النظامي (REGULATORY CAPITAL).

الركيزة الثالثة: التي تفرض على المصارف العديد من الإفصاحات وإجراء العديد من الاختبارات لتقييم محافظها باستمرار والإفصاح عنها لكافة المتعاملين معها من مساهمين ومودعين وموظفين وسلطات رقابية ومراسلين في الداخل والخارج...

ولكن ما زاد من تعقيدات متطلبات هذه الركيزة هو صدور معيار الإفصاح المالي رقم ٧ (INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARD) (IFRS7)، الذي فرض على المصارف إفصاحات معقدة، تحتاج الى تحضير مكثف بالتعاون مع مفوضي المراقبة وكذلك برامج معلوماتية متطورة.

لذلك سيصدر عن مصرف لبنان لاحقاً تعاميم تحدّد من خلالها الإفصاحات الضرورية في المرحلة الأولى من تطبيق اتفاقية «بازل ٢»، على ان تطبيق باقي متطلبات الإفصاح خاصة المتعلقة منها بالمعايير IFRS7 لاحقاً وبشكل تدريجي. وبالتالي يكون القطاع المصرفي اللبناني قد واكب ما هو معمول به في كافة القطاعات المصرفية في العالم بما يخص سياسة الإفصاح.

## نصيحة بالتوسع

■ هل من نصيحة توجّهونها للقطاع المصرفي لا سيما في مجال إنشاء المصارف في الخارج؟

– أصبح كل المصارف، لا سيما تلك التي يفوق حجمها المليار ونصف المليار دولار بالتوجه الى الخارج كي تكتسب خبرات متنوعة ما يغني نوعية إدارتها. كما ان التوسّع خارجياً، يتيح للمصارف الحفاظ على ودائعها بمنأى عن الإهتزازات السياسية والأمنية، كما يجعلها تحافظ على أمان وسلامة وديمومة أنظمتها المعلوماتية والتشغيلية. وبموازاة ذلك مطلوب دراسة وافية للسوق الذي سيتوسّع فيه المصرف، ومن ثم تطبيق رقابة داخلية مشدّدة داخل الفروع كافة. ■

## الحسد من نجاحنا وراء الحملة على البنك اللبناني الكندي

جورج زرد أبو جوده: قدمنا أفضل عرض لشراء  
اللبناني للتجارة BLC

الحملة التي تعرض لها البنك اللبناني الكندي من قِبَل جهة لا يريد رئيس البنك ومديره العام التعرف عليها لأنها إما مأجورة من أناس يحسدون البنك على نجاحه، وإما لأنها بطبعها تهوى إلحاق الأذى بأي شخص ناجح.

ولأننا على معرفة جيدة ووثيقة بأصحاب وأركان اللبناني الكندي وبينهم السيدين جورج زرد أبو جوده ومحمد حمدون، قصدناهما وطلبنا إليهما الرد على أصحاب الحملة، فكان جوابهما واحداً: لا صحة لما كتب جملة وتفصيلاً، وكتبوا في «البيان الاقتصادية» عن لساننا: نحن عائلة واحدة موحدة وليس بيننا أي سوء تفاهم، وكلانا نعمل للبنك الذي أوصلنا إلى هذه المرتبة على لائحة الـ MEGA العشرة بجهدنا ومصداقينا، وتقدير الناس لنا.. ونحن نؤمن أنه «لا يصح إلا الصحيح».

وكانت لنا جولة على إنجازات ومشاريع اللبناني الكندي وقصة عزم هذا الأخير على شراء البنك اللبناني للتجارة BLC. وهنا حوارنا مع جورج زرد أبو جوده في مكتبه في بناية سان شارل قبيل صدور هذا العدد بقليل:

والنمو الذي حققناه يعتبر من أعلى معدلات القطاع، ولعله السبب المباشر لإشاعة تساؤلات عدة ومحاولات تفسير مبالغ فيها. وقد ارتأت إدارة المصرف عدم الرد على كل ما يقال ويشاع في وسائل الإعلام، علماً أن ما جاء فيها وبغالبية عار عن الصحة جملة وتفصيلاً.

وفي ما يتعلق بذكر بعض الأسماء، نؤكد ان علاقتنا مع عضو مجلس الإدارة محمد حمدون ممتازة، وهو عضو منتدب تنفيذي وله موقعه الفاعل، كما وان العلاقة الشخصية التي تربطني به متينة جداً وتجمعنا علاقات عائلية صادقة لا غبار عليها. وكلمتي أوجهها إلى كل وسائل الإعلام، أطلب منها تفادي الأخبار المدسوسة غير المؤكدة والصادرة عن سيئي النية، وتفادي زج السلطات النقدية في الموضوع. ولنا تهن على الصحافة المسؤولة عدم المبالغة في سرد الأخبار خصوصاً ما يتعلق منها بالإقتصاد، في ظل وجود إرهاب إعلامي تعكس أضراره على أهل البلد.

أما السؤال عمن وراء هذه الحملات فلن نخوض فيه، والحقائق لا بد ستظهر أمام الرأي العام وهذا ما سيعطينا قوة ودفعاً وبالتحديد لا يصح إلا الصحيح.

## التوسع نحو سوريا

■ ما هي خططكم المستقبلية؟

– ماضون في متابعة صفقة شراء BLC ونأمل خاتمة خيرة، وتجاوباً مع تشجيع السلطات النقدية للتوسع نحو الخارج، نتطلع إلى دخول السوق السورية. وللتذكير فقد افتتحنا شركة وساطة مالية في دولة الإمارات، إضافة إلى نافذة مالية صغيرة في لندن. كما ويملك المصرف ٦٠ في المئة من أسهم تراسيت بنك الجزائر، ومنتظر موافقة السلطات النقدية الجزائرية لمباشرة العمل.

## لبنان وحرية الكلمة

■ كلمة أخيرة؟

– لقد أحررتنا حرب تموز سنة عن تنفيذ خطتنا لذلك نستفيد من كل خطوة تساعدنا في التقدم، بناء على دراسة عميقة ودقيقة، مع الأخذ بالاعتبار قدرتنا الاستيعابية لجهة الرسمة وتأمين الكوادر البشرية المؤهلة. أن قوة لبنان هي في حرية الكلمة والتعبير. وفي هذا الإطار، أعتقد ان الحرية سيف ذو حدين، لكن الحرية مع مساوئ أفضل من القمع مع إيجابيات. ■

الإداري، لكن بالتأكيد سيحصل تغيير في أعضاء مجلس الإدارة بفعل تبدل المساهمين.

## عرضنا الأفضل

■ تناولت وسائل الإعلام قيمة العرض والشروط التي عرضها مصرفكم لشراء BLC بطريقة غير واضحة وفيها بعض الوقائع الغامضة، فهل أوضحت لنا؟

– في الواقع قدمنا السعر الأفضل والشروط الأحسن، إنما للأسف تناولت بعض وسائل الإعلام الخبر بطريقة مغلوبة، وحقيقة ما عرضناه هو ١٣٥,٥ مليون دولار أميركي كسعر شراء، على ان تسدد الدفعة الأولى فوراً، والدفعة الثانية عند تسلم الأسهم. بينما فرنسبنك عرض ١٣١ مليون دولار على ان يسلم المبلغ بعد تسلم الأسهم. نحن لم ننم ما نشرته وسائل الإعلام في بعض المعلومات، وسنبين المعطيات الصحيحة كافة عند انتهاء العملية.

■ هل تبدون اهتماماً لشراء فرع BLC في فرنسا أيضاً؟

– طبعاً، نحن مهتمون بهذا الموضوع وندرسه بجدية وعمق، علماً ان فرع BLC في فرنسا والذي تم استبدال أسهمه بسببولة نقدية تابع لفرع لبنان، وبذلك ستشمل صفقة الشراء فرع فرنسا إلا إذا تقرر فصلهما. وإذا استحوذنا على BLC لبنان يكون BLC فرنسا من ضمن الصفقة.

■ ما هو رأي المصرف المركزي بما يجري في عملية بيع BLC ؟

– المصرف المركزي وعلى رأسه الحاكم رياض سلامة يتعامل مع كل المصارف والمؤسسات المالية بعدل ومساواة، ولا ينظر إلى أي منها إلا من زاوية الحفاظ على صحة المعدلات ودقتها.

## حملات بداعي الحسد

■ إدم تعزو الحملة التي تشنها بعض وسائل الإعلام على «اللبناني الكندي» خصوصاً لجهة أقحام بعض أسماء مجلس الإدارة؟

– وضع اللبناني الكندي خطة للتوسع وقد نجح بفضل التناغم والانسجام بين أعضاء مجلس الإدارة ودعم المساهمين فيه وفي مقدمهم شركة أموال الخليج للاستثمار التجاري السعودية، والشركة القطرية العامة للتأمين وإعادة التأمين، والاستثمارية القابضة للمغتربين الأردنيين، وشركة تراسيت العالمية للتأمين البحرينية وغيرها من كبار المساهمين.

■ ما قصة محاولة شراء البنك اللبناني الكندي للبنك اللبناني للتجارة BLC خصوصاً ان الصفقة إذا ما تمت سيستعاد ما كان لأحد أبناء عائلة أبو جوده؟

– وضعنا خطتين استراتيجيتين في المصرف واحدة عشرية وأخرى خمسية. ونقوم بتعديلها كل سنتين بحسب التغييرات. وفي بعض الحالات، قد تؤدي الظروف إلى التعجيل في تنفيذ مراحل الخطتين المذكورتين. وقد جاءت محاولة شراء BLC كخطوة مساعدة للتعجيل في إتمام الخطة الخمسية. وهذه العملية في حال نجاحها ستنتج مجهوداً أكبر على صعيد رفع رأس المال وزيادة عدد الكوادر البشرية تحضيراً للدمج الفعلي بين المصرفين بعد ثلاث سنوات. وفي هذا الإطار وفي حال تمت الصفقة سنحتفظ بكل الموظفين في BLC حتى على الصعيد

## محمد حمدون: أخبار عارية عن الصحة

## ونحن عائلة واحدة



خلال وجودنا في مكتب السيد جورج زرد أبو جوده، التقينا السيد محمد حمدون وهو عضو منتدب تنفيذي في البنك فسالنا عن رأيه في حملة بعض الصحف على البنك وزعمها عن وجود خلافات بين أركانها فابتنم بسخرية واسعة وواضحة وقال: «اقسم بشرفي ان لا صحة لتلك الاخبار، فنحن في البنك عائلة واحدة وقد جاهدنا طويلاً لنصل بهذا البنك الزاهر الى ما هو عليه من قوة ونجاح وازدهار. اكلفكم ان نتفواكل ما قرأتم باسمي وباسم شركائي وأهلي في البنك».



## خضر تمساح (البنك الإسلامي اللبناني) :

### قفزات نوعية للصيرفة الإسلامية دفعت بالمصارف العالمية الى تأسيس بنوك إسلامية

مدير عام «البنك الإسلامي اللبناني» السيد خضر تمساح نوّه بالتشريعات المالية والنقدية المعمول بها في لبنان ودور المصرف المركزي في حماية الوضع النقدي وتحسينه. واصفاً القطاع المصرفي اللبناني بالقوي والمحصن وان لم يسجل تطوراً ملحوظاً نظراً للأوضاع التي تعيشها البلاد.

وإذ عرض السيد تمساح الى بعض الاختلافات بين المصارف التقليدية والإسلامية، تطرق الى أسس عملية الدمج بين المصارف والنتائج المنتظرة منها، لافتاً الى ان الصيرفة الإسلامية حققت خلال سنوات معدودة، قفزات نوعية، دفعت بالمصارف العالمية الى افتتاح نوافذ إسلامية أو تأسيس بنوك إسلامية خوفاً من خسارة عملائها المسلمين.

يشهدها العالم حالياً وبالأخص الدول العربية؟  
- من المفروض ان تكون عملية الدمج مبنية على أسس مصرفية بحثة، وأن تنتهي الى إيجاد كيان مالي ذي مصالح وأهداف اقتصادية، يساهم في زيادة محفظة الودائع ويعزز الملاحة للدخول في مشاريع استثمارية معينة أو الوصول الى انتشار جغرافي ودولي معين. والمطلوب أيضاً ان ينتج من الدمج قيمة مضافة للعمل المصرفي، ويعزز الكفاءة بشرياً وتجهيزاً بما يؤدي الى خفض عدد الموظفين مع الحفاظ على النخبة.

### نقلات نوعية للصيرفة الإسلامية

■ تعتبر بعض المصارف التقليدية ان الصناعة المصرفية الإسلامية لم تحقق قيمة مضافة للقطاع، ما هو رأيكم؟

- حققت المصارف الإسلامية منذ انطلاقتها عام ١٩٧٥ نقلات نوعية على صعيد الاقتصاد العالمي ككل. فنسبة النمو تزداد بوتيرة عالية تصل الى ٢٠ في المئة سنوياً، وهذا الأمر دليل على تقبل الصناعة المصرفية الإسلامية في العالم، والتي أوجدت منافسة في السوق دفعت المصارف العالمية الى افتتاح نوافذ أو تأسيس بنوك إسلامية خوفاً من خسارة عملائها العرب والمسلمين، وهذه المنافسة شريفة وهي أول وأخيراً لصالح المستهلك.

### منتجات إسلامية متطورة

■ ما المطلوب من المصارف الإسلامية كي تصل الى موقع متقدم؟

- رغم التطور الكبير الذي حققته الصيرفة الإسلامية خلال فترة وجيزة، أعتقد انه ليس عدلاً بمقارنتها مع الصيرفة التقليدية التي يعود تأسيسها الى ٥٠٠ سنة. المصارف الإسلامية بدأت عملها بتقديم الأدوات التقليدية مع ملامتها الشريعة الإسلامية. لكن اليوم ومع التطور وزيادة الإمكانيات، طوّرت المصارف الإسلامية منتجات مهمة مثل الصكوك الإسلامية التي يتم تداولها في الأسواق الأوروبية. لكن الوصول الى الكمال وإلى صيرفة إسلامية ذات شخصية مصرفية اعتبارية مستقلة يتطلب وقتاً طويلاً وإلى تربية الأجيال الجديدة على دراسة الدين الإسلامي والاقتصاد الإسلامي، كون الصيرفة الإسلامية قائمة على الشرع. ■

وقت وأكبر قدر ممكن، وفي رأيي ان هذه القروض ستعزز وضع القطاع المصرفي، حتى وان لم يفد منها مباشرة، نظراً لما ستركه من آثار على مختلف القطاعات الإنمائية والصناعية والزراعية.

### نطبق معايير «بازل ٢»

■ هل تطبق معايير «بازل ٢» على المصارف الإسلامية كما على التقليدية؟

- وضعت معايير «بازل ٢» للمصارف التقليدية، لكن المجلس العام للمؤسسات والمصارف الإسلامية، ومركزه في ماليزيا وتتكون عضويته من معظم المصارف المركزية، بتواصل دائم مع لجنة «بازل ٢» لمراجعة بعض المعايير والمخاطر التي لا تنطبق على المصارف الإسلامية. فالمخاطر الأساسية الموجودة في القطاع التقليدي غير متوافرة في القطاع المصرفي الإسلامي، حيث ودائع العملاء في المصارف الإسلامية تستثمر في مشاريع عدة وتحمل المودع نتائجها بمعنى ان الوديعة اثمانية. فالحسارة تقع على عاتق المودع أما الربح فيوزع بين المودعين والمصرف بحسب النسب المتفق عليها في العقد.

فالمصرف الإسلامي هو المضارب، وصاحب الوديعة هو رب المال، من هنا يتحمل المودع مسؤولية مخاطر الاستثمار في الصناعة المصرفية الإسلامية، بينما تقع المخاطر على المصرف التجاري التقليدي.

من هنا، فإن جزءاً كبيراً من متطلبات «بازل ٢» لا يتناسب وروحية ومنهجية العمل المصرفي الإسلامي.

وفي بازل ٢ ثمة أنواع عدة من المخاطر والمصرف الإسلامي قادر على التجاوب معها بعد أخذ إجراءات معينة لحماية مودعيه.

وفي أي حال ان الأمانة المالية وثقة المودع هي الأساس في الصناعة الإسلامية بغض النظر عن معايير بازل. وإذا ثبت ان الخسارة التي وقع فيها مصرف إسلامي عن سوء إلتئمان وإدارة، فمسؤولية المصرف هنا كاملة تجاه المبالغ المستحقة للمودع إضافة إلى الأرباح المتوقعة.

وبالنهاية فإن البنك الإسلامي اللبناني والمصارف الإسلامية في لبنان لتتزم بتطبيق معايير «بازل ٢» بما يتطابق مع متطلبات العمل المصرفي الإسلامي.

### شروط الدمج

■ بم تعلقون على موجة دمج المصارف التي

كيف تنظرون الى أداء القطاع المصرفي اللبناني في ظل الأوضاع المتأزمة؟

- من الطبيعي ان تنعكس الأوضاع السياسية والاقتصادية على القطاعات كافة ومنها القطاع المصرفي الذي يعتبر في طليعة القطاعات التي تتأثر بالوضع الأمني.

فالمعروف ان رأس المال جبان وبطبيعة الحال لا يقدم المستثمرون على توظيف أموالهم في بلد غير مستقر.

ورغم ان محفظة الودائع زادت بنسبة ٥ في المئة بفضل التحويلات اللبنانية من الدول العربية وبلدان الإغتراب والتي وصلت قيمتها الى ٥,٦ مليارات دولار أميركي، فإن محفظة الاستثمار لم تتطور، وذلك لأن الاستثمار في حاجة الى أمن ومشاريع منتجة، وهذان العنصران مفقودان في لبنان حالياً، ما دفع بالمصارف اللبنانية الى التوسع وافتتاح فروع لها أو شراء حصص في مصارف في الخارج.

أما بالنسبة الى المناعة، فالقطاع المصرفي قوي ومحصن نتيجة التشريعات المالية والنقدية المعمول بها، والتعاميم التي يصدرها مصرف لبنان حول عمل المصارف والسياسة النقدية المتبعة من المصرف المركزي، لحماية الوضع النقدي وتحسينه من أي هزات محتملة.

لكن للأسف، الأوضاع المتردية أدت الى تراجع التطور في القطاع، والذي كان مؤملاً حصوله.

### قروض مؤتمر «باريس ٣»

■ ما هي في رأيكم التأثيرات الإيجابية التي تركها مؤتمر «باريس ٣» على القطاع المصرفي؟

- يعود نجاح مؤتمر «باريس ٣» الى تقدير الدول الغربية ديمقراطية لبنان وتمايها في المنطقة العربية، وهذه الدول لم تأل جهداً في الحفاظ على التعددية والمناخ الانفتاحي السائد فيه، وهي تستخر مساعداتها للنهوض بوضعه الاقتصادي، في محاولة لخفض دينه العام والتخفيف من عجزه المالي.

ولا يمكن رفض هذا الدعم السياسي والاقتصادي، لكن معظم القروض التي وفرتها الدول المجتمعة في «باريس ٣» يتطلب موافقة مجلس النواب عليها، ولكنه معطل حالياً لذلك تسلّم لبنان الهيئات المالية لكن القروض لم تصل لغاية اليوم.

ويأمل القطاع المصرفي ان يعاود مجلس النواب اجتماعاته لمناقشة المتطلبات التشريعية للقروض المقررة في «باريس ٣» كي يستفيد منها لبنان بأسرع

## "FFA" تتحول الى أول مصرف متخصص مستقل في لبنان

### جان رياشي: مصرفنا يتميز بإدارة الثروات وأسواق المال والإستثمار ولا تنافسه المصارف التقليدية



علامة فارقة سجلت الشهر الماضي على الساحة الاقتصادية وبالأخص في القطاع المصرفي، حيث حصلت «فاينانشل فاندز ادفايزرز» «أف. أف. أي» FINANCIAL FUNDS ADVISORS "FFA" إحدى أكبر المؤسسات المالية اللبنانية على رخصة من مصرف لبنان المركزي تخولها مزاوله أعمالها كمؤسسة مصرفية خاصة تحت اسم "FFA PRIVATE BANK"، ولتصبح أول مؤسسة مالية لبنانية تحصل على رخصة مصرف متخصص.

«البيان الإقتصادية» التقت رئيس مجلس إدارة المؤسسة ومديرها العام السيد جان رياشي الذي عرض لتاريخ انطلاقة المؤسسة وتحويلها الى مصرف متخصص بعد زيادة أموالها الخاصة خمسة أضعاف، وتوسيع قاعدة مساهميتها لتشمل العديد من رجال الأعمال البارزين في لبنان ومنطقة الخليج.

### مصرف متخصص

■ أعلنتم أنكم بدأت العمل بعد حصولكم على الترخيص القانوني، فكيف كانت البداية؟ من هم شركاؤكم وكيف توزعت الأسهم؟

– في الأساس "FFA" FINANCIAL FUNDS ADVISORS مؤسسة مالية مسجلة في مصرف لبنان بحسب قانون النقد والتسليف، تعمل في السوق منذ العام ١٩٩٤، واكتسبت شهرتها في مجال الأسواق المالية والوساطة وإدارة الثروات، ومع الوقت وسعنا أعمالنا لتشمل المشاريع العقارية والسياحية والخدمات المصرفية الإستثمارية.

ومنذ عامين، حين شجّع حاكم مصرف لبنان رياض سلامة المؤسسات المالية على التعاطي بعمليات الأسواق المالية والإصدارات ومصارف الأعمال، طلبنا منه، من منطلق نجاحنا في هذا المجال، رخصة مصرف متخصص بهدف توسيع أعمالنا، خصوصاً وأن عملائنا يحذون ذلك، وهم من الأشخاص الذين يتمتعون بمواقع مهمة في عالم المال في منطقة الخليج والشرق الأوسط. كما وأن رخصة المؤسسة المالية غير كافية، خصوصاً وأن مفهومها كمؤسسة شبه مصرف غير واضح في لبنان وحتى في الخارج.

الى ذلك، فإن المصرف المتخصص لا يكفي بالأموال الجارية (BAS DU BILAN) للمؤسسات مثل القروض القصيرة الأمد وشيكات ودفع المقبوضات وفتح الإعتمادات، بل يحتاج الى مواكبة (HAUT DU BILAN) من خلال توفير القروض الطويلة الأمد للشركات، وبالتالي نحن اليوم كمصرف بإمكاننا مساعدة أي مؤسسة في إعادة هيكليتها وإصدار سندات أو أسهم، لتغذيتها بأموال خاصة جديدة، أو لتأمين تمويل طويل الأمد لها، كما سنتمكن من دخول المشاريع مع المستثمرين بأموالنا الخاصة أو كمستثمرين بدين متوسط أو طويل الأمد.

أما بالنسبة الى موضوع المساهمين في المصرف، فهم يتشكلون من مساهمي مؤسسة FFA ونسبتهم ٦٠٪ وهم من لبنان والإمارات والسعودية وقطر، وقد تركنا المجال مفتوحاً أمام مستثمرين جدد من دون تحديد النسب إذ ما يهمنا هو ان نتفاعل مع العدد الأكبر من المساهمين ونتجنب احتكار الحصص الكبيرة.

### مركز إقليمي مالي في لبنان

■ وفقاً لخبرتك هل يتحمل البلد في وضعه الحالي وفي ظل الأوضاع الأمنية والسياسية

المتأزمة، المزيد من المصارف الجديدة، وما هي استراتيجيتكم لتحقيق الإنتاج والأرباح؟

– أرى ان الوضع الأمني الحالي في لبنان مرحلي وبالتالي لن يكون له تأثير على نشاطنا، خصوصاً بعد زيادة أموالنا الخاصة الى نحو ٢٥ مليون دولار. ولا شك في ان السوق اللبناني يستوعب المزيد من المصارف، لكن يجب ألا نتهلى بالسياسة، فلبنان يتمتع بموارد بشرية مؤهلة وكيفية تخوله الاتجاه نحو إنشاء مركز مالي إقليمي شبيه بالمركز المالي العالمي في دبي (DIFC)، حيث لدينا فرع للمؤسسة هناك، من هنا، فالوضع السياسي ليس عذراً كي لا نتقدم في مجال الأعمال. أما بالنسبة الى استراتيجيتنا فهي تركز على: أولاً، أسواق المال "CAPITAL MARKETS" حيث نؤمن للعلاء، سواء كانوا أفراداً أو مؤسسات مديلاً مباشراً الى جميع أسواق المال، بما فيها الولايات المتحدة الأميركية، أوروبا، الشرق الأوسط والخليج، مع التركيز على الأسواق العربية التي نعتبرها سوقاً واحدة، أي ان سهم «سوليدير» هو زميل لسهم «الدار» وسهم «إعمار»، وبالتالي فإننا كمستشارين ووسطاء نتمتع بخبرة في أسهم كل الدول.

وفي هذا الإطار مقاربتنا كاملة وشاملة للأسواق العربية، وقد أثبتت FFA انه لاعب أساسي في أسواق المال الإقليمية. ثانياً، إدارة الثروات الخاصة PRIVATE WEALTH MANAGEMENT إذ نركز على الخدمات المتخصصة انطلاقاً من استقلاليتنا واختصاصنا وقدرتنا على تقرب العميل من المؤسسات التي تدير صناديق الإستثمار في العالم، ويضم خدمات القسم الخاص خدمات التخطيط للثروات وتنظيمها، إدارة المحافظ الخاصة، بطاقات الإعتماد لعلاء الدرجة الأولى، الودائع الإئتمانية والودائع الأخرى. ثالثاً، إدارة الأصول (ASSET MANAGEMENT)، وسنطلق في هذا المجال قريباً منتجاً فريداً من نوعه في العالم العربي.

رابعاً، قسم العقارات (REAL ESTATE) ويقدم الخدمات الإستشارية وخدمات ادارة الاستثمارات في مجال التطوير العقاري وادارة الافراد لاصولهم العقارية، وقد انطلقنا بثلاثة مشاريع ضخمة، الأولى بقيمة ٤٠ مليون دولار والثاني بقيمة ٦٠ مليون دولار، والثالث مشروع سياحي جبلي قيمته ١٠٠ مليون دولار. كما وسنكون المستشارين لمشروع سياحي ضخم في اماره ابو ظبي. خامساً، قسم الخدمات المصرفية الإستثمارية ويقدم خدماته للشركات المحلية والإقليمية المتوسطة الحجم، بما في ذلك عمليات الدمج والاستحواض والإصدارات العامة

(IPO'S) من سندات دين أو أسهم. كما يعمل القسم مباشرة مع القيمين على الشركات بهدف مساعدتهم على التعرف على فرص الاعمال الجيدة وانتهازها. سادساً، قسم التجارة الإلكترونية والذي انشئ العام ٢٠٠٠ تحت اسم «اف.اف.اي دايركت» FFA DIRECT ويقدم الخدمات في مجال الاوراق المالية والعقود المستقبلية والعملات.

### بمنأى عن منافسة المصارف التجارية

■ هل تعتبرون التوسع نحو الخارج سياسة سليمة؟

– لا شك في اننا نشجع المصارف على التوسع في الخارج، ما يساعدها على توزيع المخاطر وعدم حصرها في مكان واحد. واشير هنا الى ان المصارف التجارية التقليدية لا تنافسنا لان طبيعة عملها مختلفة، فنحن مثلاً نعتمد مواصفات محددة ومعايير الزامية مفروضة على العميل الذي يود فتح حساب لدينا، اذ من الضروري ان يمتلك على الاقل مليون دولار، حتى وان لم يودعها في مصرفنا.

### سياسة نقدية حكيمة

■ هل تعتبرون الفوائد المدينة والدائنة في لبنان معقولة وهل تتجه الى الارتفاع بسبب الأوضاع الأمنية والسياسية؟

– ان الفوائد المعمول بها في لبنان قياساً للمخاطر فيه والى تصنيفه الائتماني تعتبر منخفضة جداً، وذلك بفضل ادارة مصرف لبنان وعلى رأسها الحاكم سلامة، الذي تمكن وحتى اليوم من فصل الأوضاع السياسية الأمنية التي تعيشها البلاد عن الوضع النقدي، لكن العالم اليوم يشهد موجة ارتفاع للفوائد ولا يمكن الاستمرار على هذه الحال سنوات.

### ايجاد مؤسسات ادخارية

■ كلمة أخيرة؟

– لا شك في اننا اليوم نشكل مصرفاً متميزاً بنوعية الخدمات والمجالات التي نعمل فيها، لأننا المؤسسة المصرفية الاولى المتخصصة في مجال ادارة الثروات وأسواق المال والاستثمار. ■

## مجمعات وصناديق التأمين والاعادة العربية

## مكانك راوح!

علماً بأن عدد الشركات المنتسبة الى بعض تلك الهيئات يزيد عن ١٠٠ شركة في بعضها، ولا يقل عن ٣٠ شركة في البعض الآخر. ويتردد ان الكثيرين من اعضاء تلك المجمعات والصناديق، لا يخصصونها ولو بالنزر اليسير من اسناداتهم الاعادية او الاخطار التي يضمنونها الا اضطراراً. ولذا يمكن القول ان مساهمتهم فيها لم تكن الا من باب رفع العتب فحسب. وإذا كانت الغاية من إنشاء تلك المجمعات والصناديق هي ان نجد رموزاً قومية فحسب، فيمكن عندها القول اننا بلغنا الهدف الذي نسعى اليه. اما ان كان للمرء ان يقوم الاعمال التي تنفذها تلك الهيئات او يسألها او يحاسبها عليها، فلسوف يجد انها لم تسجل انجازات تذكر في مسيرتها الطويلة، وهي تركت الطفرة النفطية التي تحدثت عنها أنفاً تمرر وكأنها ولم تكن.



بلم جوزف زخور \*

وكان يمكن ان نتفهم حالة المراوحة التي تعيشها المجمعات والصناديق العربية، لو ان الطفرة النفطية الجديدة لم تحدث، وتفلش خيراتها على سائر قطاعات الحياة في عدد من المجتمعات العربية، لا سيما الخليجية منها. أما وقد لمسنا القفزات الهائلة التي حققتها شركات التأمين وإعادة الوساطة العربية، في منطقة الخليج العربي بالذات، والتطور الهائل الذي طرأ على المشهد العربي بشكل عام، فلسنا نجد عذراً يبرر مراوحة تلك المجمعات والصناديق لأماكنها وعدم تقدمها ولو إنشأ واحدا الى الامام. والسؤال الذي يطرح في هذا السياق لماذا نتجج شركاتنا العربية منفردة وتخفق مجتمعة؟

وهذا سؤال ما فتى العرب يرددونه منذ ان انخرطوا في جامعة الدول العربية وفي المجلس العربي الاقتصادي والاجتماعي منتصف الأربعينات من القرن الماضي. وقد أعطي تفسيرات كثيرة ومعظمها يصب في خانة اتهام الآخرين بالتأمر على العمل القومي.

وقد يكون في ذلك شيء من الحقيقة، إلا ان الأمر الساطع هو انه على المستوى التأميني لا تزال العصبية العائلية والقبلية، هي التي تتكفل بنجاحات الشركات العربية على المستوى الفردي. ذلك ان رجال الاعمال لا يهتمهم من الاحداث التي تدور من حولهم الا ان يضمنوا الفوز بقصب السباق لاعمالهم وللشركات التي يملكونها فعلاً، او التي تخص ابناء وبنات القبيلة والعشيرة والعائلة. وما عدا ذلك من مؤسسات يشاركون فيها رمزياً، فيترك لها ان تقلع اشواكها بأيديها وللاقتدار ان تتحكم بمصائرهما. وسيان ان تقدمت او راوحت مكانها او قشلت، فالمشاركة فيها مجانية. ويرحب الاعضاء المشاركون في المجمعات والصناديق العربية بالطبع وبحرارة بالأرباح النقدية التي توزع عليهم سنوياً وان لم تكن ذات شأن.

وفي الحديث عن المراوحة اختتم مفكرتي هذه بما سبق للزميل جميل حجار ان كتبه في عدد «البيان الاقتصادية» لشهر تموز (يوليو) ٢٠٠٦ تحت عنوان الاتحاد العام العربي للتأمين ماذا بعد؟ حيث قال: يحضرنى (في الحديث عن المراوحة) التعريف الطريف الذي اطلقه احد الظرفاء على مفهوم المراوحة في تدريبات المجندين الاغرار (في سوريا) اذ سأله احدهم عن معنى المراوحة فأجاب المدرّب: «هي ان تمشي ولكن دون ان تمشي ومع ذلك فأنت تمشي».

«اسمع جعجعة ولا ارى طحنا» قالها الفيلسوف العربي قبل الف سنة، و«امشي دون ان تبرح مكانك» قالها فيلسوفنا العسكري المعاصر. وهاتان المقولتان تختصران حكاية العمل العربي المشترك.

الطفرة المالية التي تنعم بها الدول المنتجة للنفط في هذا الوقت، كان لها وقع بالغ الأهمية على الاقتصادات العربية. فلقد انعكست ازدهاراً في سائر مجالات الحياة لا سيما المجال الإعماري. وتوزعت خيراتنا على المجتمعات العربية على نحو أكثر عدالة مما شهدناه خلال الطفرة النفطية الأولى، فنال الفقراء والمعوزون شيء من التأمينات الصحية والاجتماعية والتعليمية.

وتولدت طبقة وسطى من أصحاب الملايين. وقد وجد هؤلاء في البورصة ضالتهم، فأدمنوا على متابعة شاشاتها، وعلى حضور السوق، ليعملوا فيها، يبيعاً وشراءً.

أما الأثرياء فلقد ازدادوا ثراءً، وتقدم بعضهم الى المراتب الأولى في اللوائح السنوية التي تعدها فوربز FORBES لمن ورثوا أو ابدعوا أو هزّبوا أو تاجروا بالحلل من المال، ليجمعوا من الثروات ما يؤهلهم لمزاملة بيل غايتس وكارلوس سليم وورن بوفيت والامير الوليد بن طلال..

أما على المستوى التأميني، فلقد تكونت شركات تأمين وإعادة عربية برساميل، أمكنت لها ان تقف ندّاً للضامنين والمعيرين الدوليين.

والى ذلك جرى تكوين شركات وساطة عربية على أيدي ضامنين من ذوي الباع والسيرة اللامعة في بناء الصروح التأمينية داخل وخارج الأسواق العربية. لقد لمس البعيد والقریب ان تغييراً هائلاً طرأ على المشهد التأميني العربي، وتحولت الحركة الخافتة التي كانت تسوده (صوتاً وصورة) على امتداد العقود الثلاثة الماضية، الى دينامية صاخبة ومبارزات يخوضها لاعبون من ذوي الأوزان الثقيلة.

وزاد من حيوية المشهد، دخول الوسطاء الدوليين الى الحلبة. وعلى الرغم من «الفاولات» FOULS التي يرتكبها هذا وذاك من اللاعبين، فإنه يمكن القول ان المشهد التأميني العربي نما وتعافى بمقدار جعله يستحق موقعا على خارطة التأمين في العالم.

ويزيد من بريق المشهد التأميني العربي، المراكز المالية FINANCIAL CENTERS التي أنشأتها كل من البحرين ودبي وقطر لتؤوي عدداً من نجوم التأمين وإعادة الوساطة العالمية. ولقد أقدم هؤلاء زرافات ليتخذوا من المراكز الثلاثة مقاراً لهم. وهم يثمّنون للدول الثلاث منحها لهم الحصانات والامتيازات IMMUNITIES AND PRIVILEGES المنصوص عليها في القوانين التي ترعى تلك المراكز لا سيما في مجال التقاضي مع الغير، حيث يكون الفصل في النزاعات لهيئات قضائية مستقلة تطبّق القوانين الدولية في النزاعات.

وهكذا نرى ان المشهد التأميني العربي تغير على نحو شبه كامل. وهذا أمر طالما مئينا النفس به حتى يصح القول انه حلم قيض لنا ان نراه حقيقة بعد انتظار طويل.

إلا أنه وفي زاوية دكاء من المشهد العربي، تبقى قابعة وشبه مشلولة، مجمعات وصناديق التأمين وإعادة العربية ARAB INSURANCE POOLS AND SYNDICATES التي أنشئت لتكون رمزاً للتعاون العربي المشترك.

إلا أنها وكغيرها من المؤسسات ذات البعد القومي، لم تتحول الى مؤسسات فاعلة، ولم تطور أجهزتها أو تنوع منتجاتها أو توسعها رغم مرور عقود عديدة من السنين على نشوئها.

وإذا كان الإنتاج يترجم بالأقساط المحققة فإن الأكثر اقتداراً من بين المجمعات والصناديق العربية لا ينتج من الأقساط ما يزيد عن تسعة ملايين دولار أميركي، وهذا الرقم يعادل متوسط الاقساط التي تحققها «البيوتيكات» المتواضعة من شركات التأمين في عالمنا العربي.

## ♦ مستشار في التأمين - ممثل مجموعة دولية

يمكن للقارئ ان يطلع على مقالات اخرى للكاتب

على الموقع www.zakhourco.com



## إعادة التأمين... لزوم ما يلزم

بالمدير الفني الذي عليه ان يوازن ما بين المخاطر التي تعتمد الشركة الاكتتاب بها لكل نوع على حدة وقوة الشركة المالية الناتجة عن رأسمالها المدفوع واحتياجاتها الحرة. يتضح مما تقدم ان تحمل الشركة من اي خطر او حادث يتناسب طرديا مع امكانياتها المالية وهكذا فإن شركة التأمين الحديثة التأسيس والتي لم تكن قد بنت احتياطات حرة تلجأ الى التحفظ في مقدار الاحتفاظ، وتعتمد اسلوب إعادة التأمين النسبي بحملها نسبة تتراوح ما بين ١٥ الى ٢٥ بالمئة من الخطر الواحد وتلقي بالباقي على معيد التأمين، او انها لا تتحمل اية نسبة من الخطر وتلقيه بالكامل على معيد التأمين لقاء عمولة. وهذا الامر الاخير يسمى بإعادة التأمين بأسلوب الواجهة FRONTING، وفيه تتحول الشركة عن الهدف الاساسي الذي انشئت من اجله الى سمسار تأمين، ولهذا الاسلوب العديد من المنتقدين كما انه له من المبررات على مستوى الاقتصاد الوطني مما لا يتسع المجال للدخول في تفاصيلها الآن. وتختلف اساليب الاعادة التي تعتمد عليها الشركة باختلاف قدرتها على التحمل، وهكذا فهي تنتقل من اسلوب الواجهة الى الاسلوب النسبي، الى فائض الخسارة، الى اسلوب وقف الخسارة. وهذا الاسلوب الاخير هو ما تعتمد عليه شركات التأمين العظيمة المقدرة المالية والراسخة في مجال ادارة الاخطار، وله من الشروط الخاصة ما ليس لغيره من الاساليب. اما ما تقوم به شركة إعادة التأمين لحماية نفسها فهو شأن آخر سنأتي عليه في ما بعد.

بقي ان نذكر ان التقدم الصناعي والتكنولوجي الحديث ادى الى ظهور شركات صناعية عملاقة ومتعددة الجنسيات، تفوق اصولها وممتلكاتها المنتشرة على مختلف القارات مقدرة اية شركة تأمين مهما كانت راسخة في الميدان الفني والمالي. يبقى هؤلاء العملاقة بحاجة الى التأمين مهما بلغت احجامهم وتعددت جنسياتهم، فيعمدون في الغالب الى تأسيس شركات خاصة بهم تتولى حصرا التعامل مع التأمينات التي تحتاجها الشركة العملاقة، وتدعى هذه الشركة بالشركة الحكرية او الحصرية او CAPTIVE COMPANY. وقد بدأت هذه الشركات بالظهور في الولايات المتحدة الاميركية في العقد السادس من القرن الماضي وبدأت في الانتشار ولا يتسع المجال لها الآن.

يستنتج مما تقدم ان التأمين بشكله المباشر والاعادة له صفة عالمية تتجاوز حدود الدول ولا يمكن حصره في بلد واحد مهما بلغت القوة الاقتصادية لهذا البلد. فشرركات التأمين في أوروبا والولايات المتحدة الاميركية والصين وغيرها تلجأ الى الاسواق الخارجية لشراء تغطيات إعادة التأمين للاخطار التي لا تستطيع الاحتفاظ بها بالكامل.

وان هذه الصناعة لا يمكن ان تنشأ وتستمر في نظام اقتصادي شديد القيود على تحويل النقد، فلا بد ان تعطى شركات التأمين المباشر في اي سوق تأمين من هذا النوع، حرية تحويل الاقساط المستحقة لمعدي التأمين بموجب الاتفاقيات والاسنادات المختلفة وكذلك استلام التعويضات التي يترتب على معيدي التأمين تسديدها لها. وان صناعة التأمين بشكليها المباشر والاعادة تحتاج الى العمل وفق الاسس الاحصائية المبنية على الدراسات الاكتوارية والإحتمالية السليمة كي لا تتحول الى مقامرة او رهان، ومن هنا واجب الدولة ان تؤسس جهازا للإشراف والرقابة على شركات التأمين واعادة التأمين، ليس فقط لحماية هذه الشركات من الوقوع في الاعسار المالي او الافلاس بل ايضا لحماية حقوق حملة وثائق التأمين وحقوق المستفيدين من هذه الوثائق. ■

البقعة الجغرافية التي ستعمل بها الشركة. ولا مجال الآن للدخول في التفاصيل التي تخرج عن مجال هذا البحث، ولكنها مرتبطة ارتباطا وثيقا برأسمال الشركة واحتياجاتها الحرة. ان اعتماد مقدار هذا التحمل هو اساسا من ضمن مسؤوليات مجلس ادارة الشركة، ولكن كثيرا ما يتناساها مجلس الادارة ويترك امر تحديدها الى المدير الفني والمدير العام للشركة.

ينتج عما تقدم ان شركة التأمين لا تستطيع الاكتتاب بما يزيد عن مقدار التحمل الذي تم تحديده لها وفقا لما سبق ذكره، وبمعنى آخر فإن عليها ان تقول لطالب التأمين على خطر من اخطار الحريق او سواه بمبلغ يزيد عن تحملها، بأن عليه ان يذهب الى شركة اخرى او شركات لاتمام التأمين الذي يسعى اليه، او ان عليها ان تكتتب بكامل الخطر وان تقوم هي نفسها بما كان على طالب التأمين ان يقوم به، اي ان تؤمن على ما يفرض عن تحملها ثم توزعه، وهذه هي عمليا ما يسمى بإعادة التأمين، اي تقنيت الخطر الى اجزاء يستطيع كل من اشترك بجزء منه ان يتحمل الخسارة المحتملة دون ان يؤثر ذلك على وضعه المالي. ويمكن ان تتم اعادة توزيع الخطر على شكل اشترك بالتأمين CO-INSURANCE او على شكل اعادة تأمين وآلياته، وسنتناول موضوع اعادة التأمين في هذا البحث تاركين موضوع الاشترك بالتأمين الى وقت آخر.

تكون اعادة التأمين اما على شكل عقود سنوية ما بين شركة التأمين INSURER وشركة اعادة التأمين REINSURER قابلة للتجديد، تشمل كل ما تكتتب به شركة التأمين من مخاطر ذات صفة واحدة وتعرف هذه العقود في عالم التأمين باسم اتفاقيات اعادة تأمين. وهي تتضمن واجبات كل من طرفي العقد وكيفية التحاسب ما بينهما، والتحكيم في حال وقوع خلاف والاسباب الموجبة للإلغاء، ويسمى هذا النوع من اعادة التأمين بالاعادة الاتفاقية REINSURANCE TREATY.

وهي اما على اساس النسبي حيث تتحدد مسؤولية معيد التأمين بأضعاف معينة من مقدار تحمل شركة التأمين، او على اساس غير نسبي اي بسقف محدد فوق ما تتحمله الشركة من اي حادث، كما قد تكون اعادة التأمين على شكل عقود او اسنادات افراذلية لكل خطر من اي نوع على حدة تتضمن بصورة موجزة وصفا للخطر المضمون ومقدار ما تتحمل منه الشركة المسندة والشركة المسند اليها والقسط والعمولة وكيفية تسديد القسط وتسديد التعويضات. ويبدأ مفعول كل اسناد ببدء التزام الشركة المسندة وينتهي بانتهائه، ويدعى هذا النوع من اعادة التأمين بالاعادة الاختيارية FACULTATIVE. وقد يتولى احد وسطاء اعادة التأمين توزيع ما يفرض عن تحمل الشركة المسندة على عدد من الشركات القابلة للشروط المعروضة، ويوزد الشركة المسندة بصكوك القبول مذيّلة بتواريخ القابلين وحصص كل منهم او بصك واحد يحمل كل التواريخ والحصص، وهذا العمل الاخير هو حصر العمل الذي يقوم به الوسطاء المرخصون لدى منظومة اللويدز في لندن، ولا مجال هنا للاستطراد في كيفية ترخيصهم واسلوب عملهم وحدود مسؤوليتهم. فكيف تنتقي شركة التأمين نوع الاعادة المناسب لها. لقد ذكرنا سابقا موضوع التحمل، اي ما يمكن ان تأخذه الشركة على عاتقها من كل خطر او حادث، وان تحديد هذا التحمل يعود الى مجلس الادارة الذي يستند في قراره الى توصية ادارة المخاطر في الشركة، او ما اتفق على تسميته



بقلم جميل حجار  
استشاري تأمين وإعادة تأمين

لا يمكن الحديث عن التأمين بأنواعه المتعددة دون التطرق لاعادة التأمين، فإذا كانت صناعة التأمين في الوقت الحاضر وممارساتها قد اصبحت معروفة من العامة والخاصة بعد ان اوضحت من ضرورات العصر الاقتصادي الحالي، فإن القليل من غير المشتغلين في هذه الصناعة هم على دراية بصناعة اعادة التأمين، ولا عجب في ذلك لان جمهور الناس او المستأمنين او حتى المؤمن لهم من حملة بوالص التأمين او المستفيدين منها مباشرة، يتطلعون مباشرة الى شركة التأمين التي عقدا معها العقد لضمان اموالهم او حياتهم او مسؤولياتهم، وليس الى شركة اعادة التأمين التي ليس لهم اية صلة عقدية معها.

ولما كانت ممارسة التأمين لا تصح ولا يمكن ممارستها الا بوجود اعادة تأمين، فقد يتبادر الى الذهن ان الصناعيتين ولدتا معا، كما يتبادر الى ذهن غالبية المشتغلين في التأمين الذين لم يطلعوا على تاريخ هذه الصناعة والذين تتردد على مسامعهم او ألسنتهم كلمة «اللويذر» في لندن، ان هذه المنظومة هي اقدم واوسع معيد للتأمين حتى الآن. وهذا ايضا غير صحيح، فمع ان التأمين البحري قد بدأ في لندن في القرن السابع عشر، كما يقول البعض، او في مدينة البندقية في ايطاليا قبل ذلك بكثير، كما يقول البعض الآخر، فإن اعادة التأمين بشكليها ومضمونها الحالي، لم تبدأ الا في القرن التاسع عشر، وفي غير لندن، ذلك ان اعادة التأمين ظلت ولمدة طويلة ضربا من الرهان او المقامرة التي كان يعاقب عليها القانون. ولم يسمح بممارستها الا في الربع الاخير من القرن التاسع عشر بعد ان كانت هذه الصناعة قد تأسست في سويسرا وفي المانيا على شكل شركات اعادة تأمين متخصصة بينما بقيت لندن تعتبرها نوعا من المقامرة.

فما هي اذن اعادة التأمين؟ ولكي نتكلم من الجواب على هذا السؤال لا بد من ان نذكر سريعا بالكيفية التي تعمل بها شركة التأمين، ويعني أصح، كيف تكتتب بالمخاطر المختلفة اي الاساس الذي تبني عليه تقييم المخاطر والاكتتاب بها.

ان شركة التأمين، ونقصد بها هنا شركة التأمين التجارية، تعمل على اساس الربح وتخصص لعملها رأس مال كثيرا ما يحدده لها قانون الدولة التي تحمل جنسيتها، ويتم تحديد واعتماد الحد الاقصى الذي يمكن ان تتحمله الشركة من كل نوع من المخاطر التي تكتتب بها على اساس نسبة معينة من رأسمالها او حقوق المساهمين، ويتم هذا التحديد بناء على دراسة اکتوارية للاحتمالات في

## وقمّح راح تاكلو . . .

يمكن ان نفهم لماذا يرضى ذلك «البعض» من الشركات بإصدار بوليصة التأمين الإلزامي بأي سعر. فهذا «البعض» لا يمارس التأمين بل يلعب لعبة خسارة أخرى، وقد يطالها القانون الجزائي.

هذا ملخص عن تأمين السيارات المعروف بـ «ضد الغير»، وإذا ما فتحنا الباب لنتكلم عن التأمين الشامل للسيارات أي "ALL RISKS"، فإننا سوف نكتشف عجائب وغرائب أدهى ممّا سبق، وأتحقّق عن وصفها حرصاً على أعصاب القارئ. وفي حال أردتم معرفتها أنصحكم بأن تطلعوا حبة "LEXOTANIL" قبل قراءتها.

واستطرداً (حلوي هالكلمة)، إذا فتحنا أبواب باقي فروع التأمين مثل الحريق والسرقة وطوارئ العمل والمسؤولية المدنية والنقل الخ.. في هذه الحال أصل الى قناعة بأنه أفضل وأشرف لنا ان نفتح دكاناً لبيع البندورة

والخيار والخضار والفاواكه بدلاً من إنشاء شركات تأمين.

هل كتب لنا أن نبقي دكاكين؟

وهذا ما قاله أحد الاكثوريين بحق الشركات عندما تحدث في مؤتمر صحفي حول أوضاع بعض شركات التأمين اللبنانية:

هل قدرنا في لبنان ان نبقي أقزاماً؟

هل ممنوع علينا ان نصبح أقوياء وعمالقة؟

هذه الأسئلة برسم جميع القطاعات في لبنان، وليس قطاع التأمين فحسب. ■



ببلم برنار عجوري

عندما نريد ان نحمي رأسنا من انتقادات أو ممارسات بعض الذين يزعمهم أو يمس بكرامتهم أو بصورتهم أو بهالتهم الخ.. محتوى موضوع ما أو مقالة ما، نتمترس وراء كلمة «بعض».

وهذا «البعض» يمكن أن يشكل واحداً أو اثنين بالمئة وما فوق من مجموع الذين تشملهم المقالة.

في بعض الحالات نلجأ الى هذه الكلمة مرغمين وبلا قناعة، إما عن خوف أو جبن، وإما لعدم توفر احصاءات وأرقام دقيقة وموثقة بين أيدينا.

وفي حالات أخرى تأكدنا أنه يوجد فعلاً نسبة مئوية من الضامين الذين يمارسون أعمالهم وفقاً للأصول، وهؤلاء لا يشملهم ولا يمس بمشاعرهم هذا المقال ولا يسيء اليهم، بل أنهم سوف يكونون من بين الذين يشاركوننا المرارة.

ما دفعني الى كتابة هذا المقال نابع من شعور ينتابني ويحز في قلبي وناتج عن عوامل منها المضاربة الشرسة بين «بعض» شركات التأمين التي أوصلت أقساط التأمين في «معظم» فروع التأمين الى مستوى متدن وغير مقبول تقنياً. وأنا أبنّي رأيي هذا على الحوادث المؤمن ضدها ووتيرتها (Frequency) ومتوسط قيمتها.

وعلى سبيل المثال أذكر ان قسط التأمين على السيارات «ضد الغير» (THIRD PARTY) ينخفض بعد دفع العمولة والرسوم والضرائب الى مستوى ٥٠ دولاراً أميركياً، وهذا المبلغ يشكل قسط التأمين الحقيقي الذي تستوفيه الشركة لتواجه به التزاماتها التي تشمل الاخطار المضمونة بين نفقات وأعباء أخرى نذكر من بينها:

(١) نسبة مئوية تتراوح ما بين ١٦ و ٢٠ بالمئة، وفي بعض الشركات ٢٥ بالمئة، لتغطية المصاريف العامة.

(٢) الكلفة التي تدفعها شركة التأمين الى الشركة التي تؤمن خدمات طوارئ الطرقات والحوادث (TOWING) والتي لا تقل إجمالاً عن ثلاثة دولارات أميركية عن كل سيارة مؤمنة.

(٣) واحد بالمئة ضريبة أرباح.

(٤) نسبة مئوية (أعتذر عن عدم تحديدها لأسباب تتعلق بسرية التعاقد بين شركة التأمين وإعادة التأمين) تشمل تغطية الـ (EXCESS OF LOSS) أي إعادة التأمين على أساس تجاوز الخسارة أو مبلغ الاحتفاظ (RETENTION).

بعد حسم كل هذه الأعباء أتساءل ما إذا كان يتبقى لشركة التأمين أي رصيد أقله لتسديد أتعاب الخبير المحلف عند حصول حادث؟

مع العلم أنه يفترض ان يتبقى للشركة من القسط رصيد كاف لدفع التعويضات عن الأضرار الجسدية للأشخاص الثالثين لغاية مبلغ ٧٥٠,٠٠٠,٠٠٠ ليرة لبنانية عن كل حادث، أي ما يوازي ٥٠٠,٠٠٠,٠٠٠ دولار أميركي تقريباً، وعن الأضرار المادية لغاية مبلغ تتراوح قيمته ما بين ٥٠,٠٠٠ و ٥٠٠,٠٠٠ دولار أميركي زائد ضمانات إضافية لسائق السيارة وأفراد عائلته والتي هي بمثابة «زودة البيع» على الطريقة اللبنانية.

تجاه هذا الواقع المخزي لا يسعني إلا أن أقول: «وقمّح راح تاكلو يا شركات التأمين».

هذا إن كنا نتحدث عن شركات تمارس أعمال التأمين بجدية وتسدد التزاماتها لأصحاب الحقوق فعلاً وضمن المهل الزمنية المعقولة.

إما إذا كان الغرض الذي تسعى اليه بعض شركات التأمين هو جمع الأقساط فقط وعدم دفع حقوق الناس عبر التهرب والتسويف والمماطلة والإتكال على الوقت الطويل الذي يستغرقه صدور الأحكام القضائية عن المحاكم، وقد يبلغ عشرات السنين أحياناً (بداية واستئنافاً وتمييزاً)، فعندها



**JOSEPH ZAKHOUR & CO.**  
**INSURANCE CONSULTANTS**

**CORRESPONDENTS FOR**  
**MARSH**  
An MMC Company

**WWW.ZAKHOURCO.COM**

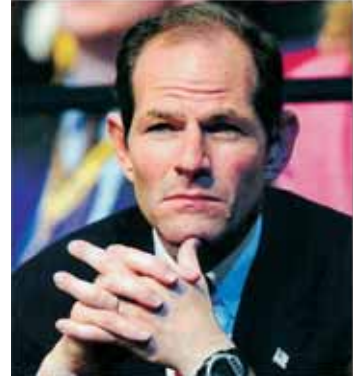
**Ashrafieh - Rmeil - Liberty Building**  
**Phone : 961.1.442032 - 442036 - 446306**  
**Fax: 961.1.561867**  
**P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon**  
**Email: zakhour@zakhourco.com**

## أليوت سبيترز فتح جبهة جديدة ضد شركات التأمين أطباء اضطروا لترك المهنة بسبب ارتفاع الأقساط

جبهة جديدة فتحها مدعي عام نيويورك أليوت سبيترز ضد قطاع التأمين في الولايات المتحدة الاميركية، ومحورها اسعار تأمين مسؤولية الاطباء جراء ارتكابهم اخطاء مهنية (MEDICAL MALPRACTICE (MEDMAL). فقد اوكل سبيترز الى لجنة متخصصة مهمة التحقق من النتائج الفعلية التي تسجلها شركات التأمين في اميركا في مجال التأمين على الخطأ الطبي. ويقول سبيترز ان شركات التأمين تزعم انها تتكبد خسائر سنوية هائلة وان تلك الخسائر توجب عليها ان ترفع اقساط التأمين سنة بعد سنة، بحيث باتت الاقساط تتجاوز القدرات المالية للأطباء وتجعل الكثيرين منهم يتخلون عن الممارسة بسبب عدم قدرتهم على تحمل قسط التأمين.

وتتهم نقابة الاطباء في ولاية نيويورك شركات التأمين بتضخيم الاحتياطات الفنية (TECHNICAL RESERVES) المخصصة لمواجهة الدعاوى العالقة ضدها في مجال الخطأ الطبي (MEDICAL MALPRACTICE) بغية تبرير رفع اقساط التأمين سنويا. وتبين النقابة ان لاصحة للمزاعم التي تطلقها شركات التأمين حول تعويضات بملايين الدولارات تقررها المحاكم للمتضررين من الاخطاء الطبية.

وتضم لجنة التحقيق التي شكلها سبيترز مفوض التأمين في نيويورك (الذي يمثل السلطة المشرفة على الرقابة على التأمين في الولاية). وفي حال ثبت قيام شركات التأمين بتضخيم الاحتياطات الفنية بغية تضليل الرأي العام فانها ستجد نفسها من جديد امام ملاحقات قضائية تعيد الى الازهان تلك التي واجهتها عندما ضبطها سبيترز وهي تتواطأ مع كبار وسطاء التأمين لتعزيز ارباحها على حساب المستهلك اميركي. وكان سبيترز قد احال الشركات والوسطاء الى القضاء الجزائي وارغمهم على اعادة الاقساط التي كانوا استوفوها على نحو غير مشروع الى حملة العقود، كما اوجب عليهم ان يدفعوا غرامات مالية بمليارات الدولارات تجنباً لدخول السجن. وتتضمن القوانين الاميركية عقوبات زاجرة بحق الشركات التي تنتهك حقوق المستهلك.



أليوت سبيترز

## التأمين الالزامي غير المبني على الخطأ (NO FAULT) يترد سلباً على المستهلكين

### ولاية فلوريدا تقتدي بولاية كولورادو وتعفي اصحاب السيارات من التأمين الالزامي لركاب السيارة

يدرس مجلس النواب في ولاية فلوريدا مشروع قانون يعفي اصحاب السيارات من موجب التأمين الالزامي غير المبني على الخطأ NO FAULT PASSENGERS INJURY PROTECTION LAW لركاب السيارات.

وكانت ولاية فلوريدا قد اعتمدت التأمين الالزامي للسيارات غير المبني على الخطأ منذ ٣٦ سنة. ويوجب القانون على مالك السيارة ان يضمن ركاب سيارته ضد الاصابات الجسدية حتى مبلغ ١٠ آلاف دولار اميركي لكل شخص بمن فيهم الزوج والزوجات والاولاد والاقارب، على ان تدفع الشركة التعويض في كل الظروف حتى ولو لم يكن سائق السيارة قد ارتكب خطأ.

وتظهر النتائج الفنية لشركات التأمين ان التأمين الالزامي على ركاب السيارة يرتب عليها خسائر سنوية كبيرة، وهذا الواقع يوجب عليها ان ترفع التأمين الالزامي للركاب الى مستويات عالية سنويا حتى اصبحت ترهق المستهلك.

وهناك دلائل تبين ان التأمين الالزامي على الركاب يستغل على نطاق واسع من قبل الناس حيث يعمدون الى تركيب مطالبات (CLAIMS) مضخمة يقدمونها الى شركات التأمين وتكون في حالات كثيرة مبنية على حوادث وهمية.

ويرى النواب اصحاب مشروع القانون ان الغاء العمل بالتأمين الالزامي غير المبني على الخطأ (NO FAULT) لركاب السيارة من شأنه ان يخفف من خسائر شركات التأمين ويجعلها تخفض اسعارها على نحو يريح المستهلكين.

ويذكر اصحاب المشروع في هذا السياق ان ولاية كولورادو كانت قد ألغت التأمين الالزامي على الركاب اعتباراً من ٢٠٠٤/١/١ للأسباب عينها.

وأظهرت النتائج التي سجلتها شركات التأمين في ولاية كولورادو خلال العامين الماضيين ان قيمة التعويضات المدفوعة الى ركاب السيارات تراجعت بنسبة ١٥ بالمئة.



ولاية فلوريدا

## صناديق «كيلن» (KILN) الأربعة في لويديز تخفض طاقتها الاكتتابية لسنة ٢٠٠٨ بسبب اشتداد

### المنافسة وتراجع الأسعار

اعلن ادوارد كرايزي، الرئيس التنفيذي لمجموعة «كيلن» (KILN) البرمودية، والتي تدير اربعة صناديق في سوق لويديز (LLOYD'S SYNDICATES) ان الصناديق الاربعة ابلغت ادارة لويديز انها سوف تخفض طاقتها الاكتتابية في لويديز لسنة ٢٠٠٨ بنسبة ١٤ بالمئة.

وقال كرايزي ان المجموعة اتخذت قرارها هذا في ضوء اشتداد المنافسة وتراجع الاسعار في أسواق التأمين في العالم، وداخل سوق لويديز، مضيفاً ان كيلن (KILN) ترى من الانسب لها ان تخفض توقعاتها لسنة ٢٠٠٨ بدلا من ان تتخبط في منافسة ضارة وغير موزونة.

## «غورلنغ» (GERLING) باعت صندوقها في لويديز

من جهة اخرى، اعلن في لويديز ان شركة ساجيكور فايننشال المالية والمسجلة في «بربادوس» (BARBADOS) اشترت الصندوق رقم ١٢٠٦ العامل في لويديز LLOYD'S SYNDICATE التابع لشركة غورلنغ الالمانية (GERLING) والتي اصبحت بدورها جزءاً من «هانوفر ري» (HANNOVER RE). وتبلغ الطاقة الاكتتابية للصندوق المشار اليه ١٢١,٦ مليون دولار اميركي وهو متخصص بتأمين الاخطار القصيرة الامد (SHORT TERM).



لويديز

## الخليج للتأمين الكويت: أولى شركات التأمين التي حصلت على شهادة إيزو في مجال أمن المعلومات

حصلت شركة الخليج للتأمين الكويت GULF على شهادة الجودة العالمية ISO / IEC 27001:2005 لتطبيقها أفضل وأحدث المعايير الدولية في مجال أمن المعلومات، وذلك من قبل بي.اس.اي. منجمنت سيستمز BSI MANAGEMENT SYSTEMS وهي شركة دولية متخصصة في مهام التحقق واختبار واعتماد المعايير. وشركة الخليج GULF هي أولى شركات التأمين التي تحصل على هذه الشهادة في الكويت والمنطقة. وتعليقا على هذا الانجاز قال طارق عبد الوهاب الصحاف، مدير عام الشركة ان هذا التقييم يشكل دافعا قويا للاستمرار في تطوير الخدمات التأمينية في الشركة وفق اعلى وافضل المعايير والانظمة الدولية، وهو خطوة مهمة في طريق السعي لتعزيز ثقة العملاء والمستثمرين وتطوير جميع الانشطة والعمليات التي تقوم بها الشركة. ووضح ان الشركة قد استطاعت تحقيق هذا النجاح الكبير بفضل الجهود والسعي المستمر لتطوير تكنولوجيا المعلومات في الشركة.

اما مدير ادارة تقنية المعلومات ثامر عرب، فرأى ان حصول الشركة على شهادة الايزو ISO يعتبر بحد ذاته انجازا مهما في ظل التحديات التي تواجهها الشركات لحماية عملياتها، خصوصا الخدمات الالكترونية التي تقدمها عن طريق شبكة الانترنت والتي تسعى شركة الخليج للتأمين لترحها قريبا.

## الصحاف مديراً عاماً لـ «الخليج للتأمين»

وكانت شركة الخليج للتأمين قد عينت طارق عبد الوهاب الصحاف مديرا عاما لها. وأوضحت الشركة في بيان ان الصحاف من الخبراء المعروفين محليا وعربيا ويتمتع بعلاقات متميزة في الاسواق العالمية، كما يتمتع بخبرة تأمينية تمتد لاكثر من ٢٨ عاما امضاها في العمل التأميني من خلال تقلده مواقع عدة شغلها في الشركة، كان آخرها منصب نائب المدير العام لشؤون البحري والطيران وتأمينات الحياة. والصحاف حائز على شهادة بكالوريوس (ادارة اعمال - تأمين) بالاضافة الى دبلوم تخصصي من كلية التأمين في ولاية نيويورك - الأميركية.

## البوليصة النموذجية للتأمين الصحي في السعودية تضمن العلاج النفسي وطبابة الأسنان

أمين مجلس الضمان الصحي التعاوني السعودي الدكتور عبد الله بن ابراهيم الشريف قال في تصريح صحافي ان المجلس اعد بوليصة نموذجية للتأمين الصحي وهي توفر للمتعاقد مع شركة التأمين ولافراد عائلته نفقات العلاج في العيادات الخارجية وأتعاب استشارة الطبيب والحمل والولادة وتكاليف علاج الاسنان والنظارات الطبية، وكذلك الحالات النفسية والغسيل الكلوي.

## البحرين الوطنية القابضة اشترت حصة الأهلية البحرينية في BKIC

جرى في سوق الكويت للأوراق المالية بيع ٥,٨ بالمئة من أسهم الشركة البحرينية الكويتية للتأمين (BKIC) بالمزايدة. وذكر ان الفريق البائع هو الشركة الأهلية للتأمين البحرينية. أما الفريق الشاري فهو شركة البحرين الوطنية القابضة (BNH) وقد اقتصر الحضور على الوسيطين اللذين يمثلان الفريقين المعنيين بعملية البيع والشراء.

## البحرينية الكويتية (فرع الكويت) تخصص المتقاعدين

### بحسومات خاصة على تأميناتهم الشخصية

اعلن عبد الله ربيعة، مدير عام فرع الكويت للشركة البحرينية الكويتية (BKIC)، ان الشركة اعدت برامج تأمين خاصة بفئة المتقاعدين من ابناء الشعب الكويتي، تقضي بمنح المتقاعد حسومات خاصة تصل الى ٣٠ بالمئة على عقود التأمينات الشخصية التي يعدها مع الشركة، مثل تأمين المنزل والتأمين الشامل للسيارات الخ... وقال ربيعة ان «المتقاعد يستحق اهتمامنا وعلينا ان نكافئه على الخدمات التي قدمها لشعبنا خلال السنوات التي امضاها في خدمة الناس».

## أقساط التأمين في العالم: ٣,٧٥ آلاف مليار دولار أميركي

### معظم النمو تحقق في الدول الناشئة (الصين والهند)

بلغت اقساط التأمين المكتتبة سنة ٢٠٠٦ في العالم اجمع ٣,٧٥ ترليون (الف مليار) دولار أميركي. وتبين دراسة اعدتها سويس ري SWISS RE ان اقساط التأمينات العامة (NON LIFE) المكتتبة في العالم نمت بنسبة ١,٥ بالمئة. وقد سجل النمو على نحو بارز في الدول الناشئة (EMERGING MARKETS) مثل الصين والهند حيث بلغت نسبته ١٠,٨ بالمئة، بينما لم تزد نسبة النمو في الدول الصناعية عن ٠,٦ بالمئة. وسجلت اقساط التأمين على الحياة (LIFE) نموا بنسبة ٥,٥ بالمئة.



خالد الحسن

الرئيس التنفيذي لشركة  
الخليج للتأمين - الكويت



طارق الصحاف

مدير عام الخليج للتأمين - الكويت



عبد الله ربيعة

مدير عام BKIC - الكويت

## «أليانز» استحوذت على كامل أسهم آ. جي. اف. وسحبته من بورصة باريس

أعلنت شركة أليانز الألمانية انها استحوذت على مئة بالمئة من اسهم شركة آ جي اف (AGF) الفرنسية، وان اسهم هذه الاخيرة سحبت كلياً من البورصة ولن تكون معروضة للتداول في بورصة باريس بعد الآن.

نذكر ان آ جي اف (AGF) هي المساهم الاكبر في الشركة الوطنية للضمان (SNA) اللبنانية حيث تملك ما يقارب ٧٠ بالمئة من اسهمها، وتتوزع النسبة المتبقية بين ورثة مؤسسي الشركة المرحوم جان شدياق وبنك بيروت والبلاد العربية (BBAC) ورئيس مجلس الادارة المدير العام للشركة انطوان واكيم.

وكانت وكالة ستاندراند بورز (S AND P) قد اصدرت مطلع الشهر الماضي بياناً اعلنت فيه انها رفعت تصنيف أليانز (ALLIANZ) والشركات التابعة لها من «دوبل آ مينوس» (AA MINUS) الى «دوبل آ (AA)».

وقالت كارين كليمنس، المحللة في الوكالة، ان الترفيع يعكس التحسن المستدام في اداء «أليانز» والنظرة الايجابية الى نتائجها المرتقبة في ضوء الاستراتيجية المعتمدة من فريقها الاداري.



انطوان واكيم

رئيس SNA

## «جنرالي» الإيطالية تدخل في نزاعات قانونية جديدة مع «شديد انترناشونال»

علمت «البيان الاقتصادية» ان نزاعاً قانونياً قد نشأ بين شركة شديد انترناشونال (CHEDID INT'L) التي يملكها الكونت شارل دو شديد، من جهة، وشركة جنرالي (GENERALI) الإيطالية للتأمين من جهة أخرى.

وكانت جنرالي قد عينت شديد انترناشونال وكيلها لها في لبنان بعدما فسخت عقد التوكيل الموقع بينها وبين وكيلها السابق في لبنان سمير صفيير وشركاه منذ ما يقارب ٤٠ سنة. وقد اعتبرت شركة صفيير وشركاه قرار فسخ العقد غير مبرر وأقامت دعوى ضد «جنرالي» تطالب فيها بتعويضات تتوافق وحجم الخدمات التي كانت قدمتها لـ «جنرالي» طوال مدة تمثيلها لها في لبنان. وصدر حكم قضائي يقضي بالزام جنرالي بأن تدفع ١,٥ مليون دولار اميركي تعويضاً لشركة سمير صفيير وشركاه، الا ان هذه الاخيرة اعتبرت التعويض مجحفاً وتقدمت باستئناف الحكم طالبة رفع التعويض الى عشرة ملايين دولار.

وفي هذه الاثناء وسعت «جنرالي» نطاق توكيل شديد انترناشونال ليشمل الامارات العربية المتحدة ومصر، الى جانب لبنان. ويبدو ان خلافات مالية طرأت على العلاقات بين شديد انترناشونال وجنرالي، ما جعل هذه الاخيرة تفسخ عقد توكيل شديد انترناشونال في لبنان ومصر والامارات العربية المتحدة. وأدى ذلك الى نشوء نزاعات ودعاوى مضادة بين «جنرالي» من جهة و«شديد انترناشونال» من جهة أخرى. أي ان جنرالي باتت متورطة في نزاعات مع وكيلها السابقين في لبنان.

وعلم ان «جنرالي» اوكلت الى المحامي ندي تيان مهمة تمثيلها امام المحاكم اللبنانية في النزاعات مع وكلائها القدامى والجدد. كما اوكلت الى المحامي الاستاذ تيان متابعة تمثيلها القانوني امام وزارة الاقتصاد والتجارة حيث ما زالت تحتفظ بوديعة نقدية ضماناً لمسؤولياتها العالقة في لبنان.

نذكر ان «جنرالي» تملك بناية تراثية في وسط بيروت تجاه البرلمان. وهي تستعمل مقراً للسفارة الإيطالية ولمجموعة من المستأجرين بينهم شركة سمير صفيير وشركاه وشديد انترناشونال ومؤسسات تجارية عديدة.



سمير صفيير

شركة صفيير وشركاه

## جائزة افضل مقدم تأمين على الحياة

### هازت عليها ادارة التكافل التعاوني في بنك الجزيرة السعودي

فازت ادارة التكافل التعاوني TAKAFUL TAAWUNI في بنك الجزيرة السعودي بجائزة افضل مقدم تأمين على الحياة في الشرق الاوسط ٢٠٠٧ 2007 BEST LIFE INSURANCE PROVIDER، وقد تسلم الجائزة المدير العام لقسم التأمين التعاوني في بنك الجزيرة داود تاييلور، وذلك خلال احتفال اقيم بفندق غراند حياة في دبي.

وفي المناسبة اعرب الاستاذ مشاري ابراهيم المشاري، الرئيس التنفيذي لبنك الجزيرة، عن سعادته بالحصول على هذه الجائزة التي تعد تقديراً لانجازات البنك ليس فقط في قطاع التكافل التعاوني المتوافق مع احكام الشريعة، وانما في صناعة التأمين على وجه العموم. وكانت شركات التأمين للحياة بنوعيه المتوافق مع الشريعة والتقليدي العاملة في منطقة الخليج واليمن ولبنان ومصر وسوريا والاردن وايران قد تأهلت للمنافسة على هذه الجائزة.

وقال المشاري: «اننا في الواقع الامر ممتون لكل من مجلة «بولسي» والقيمين على منح جوائز الشرق الاوسط للتأمين ٢٠٠٧ لمنحنا هذه الجائزة. ومن المؤكد ان ادارة التكافل التعاوني بالبنك قد بذلت جهوداً مقدرة لتطوير برامج التكافل التعاوني لتصبح اليوم عرضاً مميزاً وفريداً ليس في المملكة فحسب وانما على مستوى كافة انحاء المنطقة، ونحن نعتبر ان هذا التطور ما هو الا البداية لانجازات اخرى قادمة ياذن الله.

ومن جهته قال داود يوسف تاييلور، مدير ادارة التكافل التعاوني ببنك الجزيرة معلقاً، «انني وزملائي في ادارة التكافل التعاوني نعتبر هذه الجائزة شرفاً عظيماً لنا وانعكاساً للنمو والاهتمام المتزايد بالتأمين للحياة المتوافق مع الشريعة في المنطقة».

والجدير بالذكر ان بنك الجزيرة قد اطلق برنامج «خير الجزيرة لأهل الجزيرة» حيث تبرع البنك من خلال البرنامج بمبلغ ١٠٠ مليون ريال سعودي للأعمال الخيرية لصالح المجتمع السعودي. وقد شكل البنك لجنة استشارية تضم نخبة من العملاء والمساهمين وافراد المجتمع بدعم من الهيئة الشرعية للتوجيه الاثمل لهذا البرنامج ووضع خطة شاملة تتضمن النشاطات التي يشملها البرنامج والشروط والسياسات والاجراءات التي تنظمه.

ويأتي فوز التكافل التعاوني بهذه الجائزة عقب الحصول على جائزة BEST FAMILY TAKAFUL PROVIDER وجائزة «أفضل مشغل تأميني تكافلي» من يورومني و«اسلاميك فينانس ويكلي».



شارل دو شديد

شديد انترناشونال

## التأمين عبر البنك دخل مصر من الباب العريض

### هيئة الرقابة سمحت لشركات التأمين بدفع بدلات أتعاب للمصارف التي تسوق بوالصها



جان ايليا

NSGB LIFE



ريمون شام

ALLIANZ



علاء الزهيري

AMIG



محمد ابو اليزيد عبدالله

الاهلية



همام بدر

الشرق للتأمين



د. معوض حسنين

مصر للتأمين

ويعتبر التأمين عبر البنك BANCASSURANCE الأداة الأفضل في تسويق بوالص التأمين بأقساط شهرية، إذ انه يوفر على شركة التأمين والمتعاقدين معها وجوب التنقل شهرياً بغية دفع أو تحصيل القسط الشهري وهو لا يتجاوز في بعض الحالات دولاراً واحداً أو بضعة دولارات.

ذلك ان الأنظمة الالكترونية تتيح للبنك ان يستوفي تلك الأقساط مباشرة من حساب زبون المصرف المتعاقد مع شركة التأمين، وذلك بكبسة زر فقط وهذا ما لا قدرة لشركة التأمين ان تقوم به بوسائلها المتاحة.

وأجازت الهيئة المصرية للرقابة على التأمين للمصارف ان تتقاضى بدلات أتعاب مقابل تقديمها تلك الخدمة للزبائن ولشركات التأمين.

العضو المنتدب للبنك العربي الافريقي الدولي محمد حسن عبد الله علق على تعاطي البنوك في مصر عمليات تسويق المنتجات التأمينية فقال: لا تستطيع البنوك تجاهل التأمين عبر البنك BANCASSURANCE لأنه اتجاه عالمي ومرتفع الربحية.

أضاف: وبغية خفض المخاطر التي يمكن ان تنشأ عن ذلك، عقدت بعض المصارف بوالص تأمين تضمن سداد الأقساط CREDIT INSURANCE في حال تخلف الزبون عن دفع المتوجب للشركة لسبب أو لآخر.

التأمين عبر البنك BANCASSURANCE دخل مصر من الباب الواسع. وبدأت مصارف عديدة تسوق منتجات شركات التأمين المتحالفة معها، أو التي وقعت معها اتفاقات تجيز لها اصدار بوالص معينة مقابل بدلات أتعاب (عمولة). ومن بين المصارف التي بدأت تسوق المنتجات التأمينية نذكر:

اسم البنك	اسم شركة التأمين
بنك مصر	يسوق منتجات شركة أليانز ALLIANZ
بنك مصر الدولي	يسوق منتجات شركة اليانز ALLIANZ
بنك الإسكندرية	يسوق منتجات كل من:
	١) شركة الشرق للتأمين AL CHARK
	٢) وشركة مصر للتأمين MISR
البنك التجاري الدولي	يسوق منتجات كل من:
	١) المجموعة العربية المصرية للتأمين أميج AMIG
	٢) شركة بيت التأمين المصري السعودي للتأمين ESIH
	٣) شركة قناة السويس للتأمين SUEZ CANAL
	٤) الأهلية للتأمين ALAHLIA
الأهلي سوسيتيه جنرال AL AHLI / SG	يسوق منتجات شركة التأمين التابعة له NSGB LIFE
البنك العربي الأفريقي الدولي	يسوق منتجات شركة مصر للتأمين MISR

### آيس لايف الأميركية حصلت على ترخيص

#### لانشاء فرع لها في لندن

تتابع شركة آيس لايف الاميركية (ACE LIFE) توسعها في اسواق العالم. وقد حصلت على ترخيص من سلطة الرقابة على الخدمات المالية (FSA) في بريطانيا لافتتاح فرع لها في العاصمة البريطانية. وكنا قد اشرنا الى انها حصلت مؤخرا على ترخيص بمزاولة اعمال التأمين على الحياة وصدار بوالص الاستثمار وتكوين الاموال في الامارات العربية المتحدة. وكانت قبل ذلك قد افتتحت فرعاً اقليمياً في مصر برئاسة سامي الشريف. كما انشأت شركات في كل من البحرين وباكستان وروسيا وفرنسا واسبانيا و ١٠ دول اوروبية اخرى.

### هانوفر ري:

#### فرع في البحرين ضم شركتي الاعادة التقليدية والتكافلية

اعلنت هانوفر ري HANNOVER RE الالمانية ان فرعها الجديد في البحرين سوف يبدأ بالعمل اعتباراً من مطلع العام ٢٠٠٨. وستعرف الشركة باسم هانوفر ري البحرين (HANNOVER RE BAHRAIN BRANCH) وستتعاطى اعادة التأمين بالاسلوب التقليدي والذي درجت عليه طوال عهدها. وأضاف رئيس الشركة ويليام تسلر ان «الشرق الاوسط كان وما زال سوقاً مهمة لهانوفر ري، ولنا فيه علاقات تعود لعشرات السنين. وقد اسسنا خلال الفترة الاخيرة شركة اعادة تكافلية تعنى بتقديم الاعادة لشركات التأمين التي تتعاطى التأمين الاسلامي». وأضاف تسلر: ان المقر الجديد في البحرين سوف يقدم خدمات الاعادة بوجهيها التقليدي والتكافلي، وبذلك نختصر تكاليف اقامة مكتبين منفصلين.

## أدير اللبنانية ترخّب بقرار الترخيص لشركتها الشقيقة في سوريا



رنية خلاط

ADIR

أعلنت هيئة الإشراف على التأمين في دمشق، ان مجلس الوزراء السوري وافق على منح شركة أدونيس للتأمين ADIR الترخيص النهائي لمزاولة العمل على الأراضي السورية، وذلك بكونها شركة مساهمة مغفلة سورية برأسمال مليار و ٢٥٠ مليون ليرة موزعة على مليونين وخمسمئة سهم، وتبلغ القيمة الاسمية للسهم الواحد ٥٠٠ ليرة.

والشركة الجديدة عضو في مجموعة بنك بيبلوس وBYBLOS BANK الذي يساهم فيها بحصة نسبتها ٤٠ في المئة. كما يساهم بنك بيبلوس سوريا، وشركة أدونيس للتأمين وإعادة التأمين اللبنانية ADIR في الشركة الجديدة، إضافة الى ٢٧ مساهماً من رجال وسيدات الأعمال في سوريا.

رنية خلاط الرئيس التنفيذي لشركة أدير ADIR في لبنان رحّب بقرار مجلس الوزراء السوري قائلاً ان الشركة الجديدة سوف تستكمل الإجراءات التي تؤهلها لبدء قبول الأخطار في سوريا وسيطلق عليها اسم ادير سوريا ADIR SYRIA.

## سر تأميني

● تساءل احد الخبراء عنم يتحمل الخسائر التي نتجت عن اهدار المال والوقت في البحث في المشروع الكندي لقانون التأمين الجديد في لبنان؟

وقال: «لقد تعاقب اربعة وزراء على وزارة الاقتصاد والتجارة منذ بدأ اعداد المشروع بالتعاون مع خبيرين كنديين، تبين فيما بعد انهما من خبراء المحاسبة ولا يفقهون التشريع التأميني.

وقد جرى هدر اموال كثيرة في اعداد التعديلات والتعديلات المضادة. وأقيم احتفال ضخم في «الاسكوا» قبل اربع سنوات من اجل الاعلان عن انجاز المشروع. وتبين فيما بعد انه لا يضيف شيئاً الى قانوننا الحالي، بل ينتزع منه ايجابيات كثيرة، فعلى سبيل المثال، ان المشروع الكندي لا ينص على تحويل الشركات الحالية الى شركات عامة تطرح اسهمها في البورصة. وهذه في طبيعة الاجراءات التي تفترضها مقتضبات الشفافية والافصاح. وسوريا والسعودية والاردن سبقتنا في هذا المضمار وحولت شركات التأمين فيها الى شركات مدرجة في البورصة».

وقال ان «لبنان مقبل على عهد جديد، والمشروع الكندي سوف يرمى في سلة المهملات، غير مأسوف عليه. اننا نأسف على الاموال والاقوات التي هدرت خلال السنوات الخمس الماضية».

## سوريا تسمح للمصارف بتعاطي الـ BANCASSURANCE مقابل عمولة للمصرف لا تتجاوز ٥ بالمئة وتخضع التعاقد مع الموظفين غير السوريين لموافقة مسبقة



د. عبد اللطيف عبود

هيئة الإشراف على التأمين - سوريا



د. محمد الحسين

وزير المالية السوري

وافقت هيئة الاشراف على التأمين في سوريا على السماح للمصارف بمزاولة تسويق منتجات التأمين عبر شبائبيها BANCASSURANCE وقال الدكتور عبد اللطيف عبود ان الهيئة حددت العمولة التي سوف يمكن للبنك ان يتقاضاها من شركة التأمين مقابل تسويق منتجاتها بنسبة ٥ بالمئة من القسط.

وستكون هذه المرة الاولى في تاريخ سوريا التي

سمح بها للمصارف بتسويق منتجات التأمين. وجاءت هذه الموافقة لتؤكد مواكبة سوريا للتطورات الجارية في اسواق التأمين العالمية حيث اصبح التأمين عبر البنك BANCASSURANCE ظاهرة تجتاح العالم.

وللتأمين عبر البنك فوائد كبيرة على صغار المضمونين المتعاقدين مع شركات التأمين حيث يتيح لهم ان يوظفوا رواتبهم لدى المصارف التي يتعاملون معها ويولكون اليها مهمة سداد الاقساط الشهرية التي يتعين على المدخرين دفعها لشركات التأمين والتي يقل بعضها عن دولار واحد شهريا. وتقتصر عمليات التأمين عبر البنك BANCASSURANCE على البوالص الشخصية (PERSONAL LINES) ولا تطل الاخطار التجارية.

من جهة اخرى اصدر وزير المالية الدكتور محمد الحسين، بصفته رئيسا لهيئة الاشراف على التأمين، قرارا يوجب على شركات التأمين السورية الجديدة عدم التعاقد مع موظفين او خبراء غير سوريين واستقدامهم الى سوريا الا بعد الحصول على موافقة مسبقة من هيئة الاشراف على التأمين ومن وزارة الشؤون الاجتماعية.

## شركات التأمين السورية تبحث في توحيد نصوص عقد التأمين الشامل على السيارات وانشاء صندوق موحد للتأمين الإلزامي للسيارات الزائرة

عقدت الشركات اعضاء الاتحاد السوري للتأمين اجتماعا برئاسة سليمان الحسن، بحثت خلاله في كيفية التصدي للحالات الشاذة التي تعترض طريقها خصوصا في مجال التأمين على السيارات.

كما بحثت في تعزيز تبادل اسنادات اعادة التأمين في ما بينها قبل الاستعانة بمعيدي التأمين في الخارج.

وقد اقترح **طاهر الحراكي** رئيس مجلس ادارة شركة الثقة السورية TRUST SYRIA مشروعاً لانشاء صندوق SYNDICATE تشارك فيه الشركات المرخص لها بالعمل في سوريا، ويعني بإصدار بوالص التأمين الإلزامي للسيارات التي تزور سوريا عبر البوابات البرية.

وطرح **سليمان الحسن** على الاعضاء ان يصار الى تكثيف تبادل اسنادات اعادة التأمين بين الشركات قبل اللجوء الى الاسواق الخارجية.

وعند انتهاء الاجتماع اعلن سامر العشي الامين العام للاتحاد ان الاعضاء اتفقوا على اعتماد صيغة موحدة للتأمين الشامل للسيارات COMPREHENSIVE MOTOR POLICY، وسوف يصار الى اعداد صيغة العقد الذي يجري اعتماده من الجميع. وقال ان اللجان الفنية للاتحاد سوف ترفع تقارير عن اعمالها. وسوف يصار الى متابعة النقاش والتداول بسائر المواضيع خلال اجتماع يدعى اليه الاعضاء في وقت قريب.



سليمان الحسن



طاهر الحراكي

## كويت ري افتتحت فرعاً في ماليزيا

### أمير المهنا: ماليزيا السوق الأكبر للتأمين التكافلي في العالم

أعلن أمير المهنا، المدير العام لشركة إعادة التأمين الكويتية KUWAIT RE ان الشركة أنشأت فرعاً لها في كوالا لامبور ماليزيا، ومن المقرر ان يبدأ مزاوله أعمال الإعادة اعتباراً من أول شهر أيلول (سبتمبر) ٢٠٠٧. وقال المهنا لـ «البيان الإقتصادية» ان فرع الشركة في ماليزيا سوف يمارس إعادة التأمين التكافلي ويعمل من أجل تعزيز مواقع الشركة في أسواق التأمين التكافلي في منطقة الشرق الأقصى. وقال المهنا ان أسواق الشرق الأقصى تشهد إقبالا مطرداً على منتجات التأمين التكافلي لا سيّما في ماليزيا التي تعتبر السوق التكافلي الأكبر في العالم الإسلامي.



أمير مهنا

KUWAIT RE

## فلاغستون ري (FLAGSTONE RE) لاعب دولي جديد

### يدخل الشرق الأوسط عبر بوابة "DIFC" ويختار أرشيد الطيب رئيساً تنفيذياً لفرعه الإقليمي

أعلنت فلاغستون ري (FLAGSTONE RE) البرمودية تعيين أرشيد الطيب رئيساً تنفيذياً لفرعها الإقليمي في الشرق الأوسط وأفريقيا.

وسيقود أرشيد الطيب أعمال الشركة انطلاقاً من مقرها الإقليمي الكائن في مركز دبي المالي العالمي (DIFC). وقبل توليه هذا المنصب، كان مديراً تنفيذياً عن قطاع التأمين في مركز دبي المالي العالمي (DIFC) بالذات.

وتتمتع فلاغستون ري (FLAGSTONE RE) بمكانة بين المعيّدين الدوليين حيث تحمل تصنيفاً من مرتبة (أ) ماينوس (A) MINUS من كل من وكالتي التصنيف الأميركيين أ. أم. بست (A.M.BEST) وفيتش (FITCH). وللشركة فروع في كل من سويسرا وكندا والهند وبريطانيا.

وكانت الشركة قد أسست في العام ٢٠٠٥ برأسمال يزيد عن مليار دولار أميركي. وضمت الى جهازها الإداري مجموعة من خبراء التأمين والإعادة ذوي الكفاءة العالية والمتخصصين في مجالات التأمين على الممتلكات (PROPERTY) والكوارث التي تحل بالممتلكات (PROPERTY CATASTROPHE) وإعادة التأمين التي تعرف بالإعادة ذات الأذيال القصيرة (SHORT TAIL REINSURANCE).

وفلاغستون ري (FLAGSTONE RE) شركة تابعة لمجموعة فلاغستون ري القابضة (FLAGSTONE RE HOLDINGS) المسجلة في برمودا.

وفي بيان أصدره مطلع هذا العام قال دافيد براون، الرئيس التنفيذي لفلاغستون ري، ان هناك طلباً مكثفاً على مزيد من الطاقة الاكتتابية، وهذا ناشئ عن التشدد الذي أخذ المعيدون الدوليون يمارسونه في إطار إعادة التأمين على الأخطار الكارثية غداة الكارثة التي تسبب بها الإعصار كاترينا قبل حوالي عامين في أميركا الوسطى. وأضاف ان فلاغستون ري تتطلع لرفع حجم أقساطها بنسبة ١٧ بالمئة، كما تتطلع الى رفع تصنيفها الى (أ) بنهاية هذا العام.



أرشيد الطيب

FLAGSTONE RE

## بعدما شرعت أبوابها أمام الاستثمارات الأجنبية

### أكسا (AXA) وسوجيكاب (SOGECAP) الفرنسيان في طليعة شركات التأمين الأجنبية

#### العائدة الى الجزائر

بعدما جرى فتح ابواب سوق التأمين في الجزائر امام شركات التأمين الاجنبية، اعربت شركات تأمين اجنبية عديدة عن رغبتها في انشاء شركات شقيقة لها في الجزائر.

وفي طليعة الشركات الاجنبية التي باشرت بالاعداد لدخول الجزائر ذكر اسما اكسا AXA وسوجيكاب SOGECAP الفرنسيان.

وكانت الجزائر قد اتمت صناعة التأمين في العام ١٩٦٣ مقتدية بالانظمة الاشتراكية التي نشأت في تلك الحقبة في كل من مصر وسوريا والعراق وليبيا الخ....

وبعدما أفل عصر التأمين، فتحت الجزائر ابوابها امام الاستثمارات العربية والاجنبية، وهذا ما جرى ايضا في سائر الدول العربية الاخرى (باستثناء السودان حتى الآن).



الجزائر

## «الاهلية» السعودية انتخبت أول مجلس ادارة

انتخبت الجمعية التأسيسية للشركة الاهلية للتأمين التعاوني السعودية مجلس ادارتها الاول برئاسة الامير محمد بن بندر بن عبد العزيز وعضوية كل من عبد المحسن الذكري، الامير عبد الله بن نايف، علوي اسعد تونس، هيف عبد الله القحطاني، بدر الزهراني، عمر صالح بابكر، محمد نجيب نصر، خيرى سليم محمد ابو اليزيد.

و«الاهلية» للتأمين التعاوني هي إحدى شركات التأمين السعودية الجديدة التي استحصلت على الترخيص النهائي للعمل في المملكة وسيجرى ادراج اسهمها للتداول في البورصة خلال شهر ايلول (سبتمبر) المقبل.



## شركة عمان للتأمين الإماراتية في نادي المصنفين في مرتبة آ ماينوس (A-)

### عدد الشركات العربية التي تحمل تصنيفاً من مرتبة آ ماينوس (A-) يقل عن عدد أصحاب اليد الواحدة

ان المواصفات التي يفترض توافرها بالشركة التي تحصل على تصنيف بهذا المستوى يفترض ان تكون قد حققت أرباحاً بنسب عالية لسنوات عديدة ومتواصلة، بحيث تضيف على ربحيتها صفة الربحية المستدامة SUSTAINABLE PROFIT، كما يفترض ان تكون للشركة رسملة (أموال خاصة) EQUITY واحتياطات مالية RESERVES عالية جداً وتتجاوز النسبة المطلوبة قانوناً.

ويبدو بوضوح ان شركة عمان للتأمين OMAN INSURANCE الإماراتية، قد استحوذت على المواصفات التي تؤهلها لتحصل على تصنيف من مرتبة آ ماينوس (A-) موثق بكشف ميداني (INTERACTIVE) وتدقيق في قيود الشركة وسياساتها الاكتتابية وأدائها الإداري.

فقد اصدرت وكالة ستاندرد أند بورز S AND P بياناً بتاريخ ٢٠٠٧/٧/١٣ تعلن فيه أنها رفعت تصنيف شركة عمان للتأمين من مرتبة تريبل بي (BBB+) الى مرتبة آ ماينوس (A-) (قوي جداً).

وذكرت ستاندرد اند بورز ان شركة عمان للتأمين هي كبرى الشركات التابعة لبنك المشرق الإماراتي، وأنها أثبتت جدارتها في إدارة المخاطر بكل مهنية وحرفية وقدرتها على الوفاء بالتزاماتها.

وتعليقاً على هذا التصنيف قال عبد المطلب مصطفى مدير عام الشركة «ان هذا التصنيف العالي يعزز مركزها القيادي ويدعم مسيرتها نحو التفوق، كما انه شهادة على متانة مركزها المالي وكفاءتها المهنية العالية».

وأثنى مطر حميد الطاير رئيس مجلس إدارة الشركة على التفوق الجديد الذي حققته شركة عمان للتأمين قائلاً انه جاء ليؤكد على متانة الشركة والكفاية العالية لإدارتها.



عبد المطلب مصطفى

OMAN INSURANCE

## ألفا لويديز أنشأت أول فرع لها في مصر وعينت أحمد عبد العزيز آدم مديراً عاماً

ألفا لويديز (ALPHA LLOYD'S) شركة وساطة حديثة العهد، اذ لم يمض على انشائها سوى بضعة أشهر. وقد سبق لنا ان استضفنا اركانها الثلاثة خلدون خرطبيل وعمرو حسن فهمي ومروان رياض الجارم على صفحات «البيان الاقتصادية» في عددنا لشهر حزيران (يونيو) الماضي.

وبالرغم من الفترة الزمنية القصيرة التي مرت على مباشرتها العمل، فقد عمدت ألفا لويديز (ALPHA LLOYD'S) الى انشاء اول فرع لها خارج الامارات العربية المتحدة، في مصر.

خلدون خرطبيل، الرئيس التنفيذي للشركة ابلاغنا ان للشركة زبائن من ذوي الشأن في مصر. «وهذا الواقع اوجب علينا ان نعمل من اجل التواجد بالقرب منهم. ووصولاً الى ذلك اسسنا فرعاً لنا في القاهرة، واخترنا احمد عبد العزيز آدم مديراً عاماً».

يضيف خرطبيل ان «للسيد آدم خبرة طويلة في التأمين حيث تولى مسؤوليات رفيعة في شركة اميركان لايف انشورنس كومباني في مصر (ALICO EGYPT)».

وأشار خرطبيل الى «ان افتتاح فرعنا الجديد في مصر هو الخطوة الاولى من خطة توسعنا الاقليمي، ونحن بصدد الاعداد لانشاء فروع في دول مجلس التعاون الخليجي (GCC) لا سيما المملكة العربية السعودية وقطر».



احمد عبد العزيز آدم

ALPHA LLOYD'S – مصر

## أكسا الفرنسية اختارت مركز قطر المالي مقراً إقليمياً لأعمالها في المنطقة

اتخذت شركة أكسا AXA الفرنسية للتأمين مركز قطر المالي QFC مقراً لها. وقد أعلن ذلك ممثل الشركة ستيفن واجستاف خلال مؤتمر صحفي عقده في قطر بحضور ستيفوارت بيرس، مدير عام QFC، وأندريا روسي المدير التنفيذي لشركة أكسا الخليج AXA GULF.

وبهذه المناسبة قال ستيفوارت بيرس مدير عام مركز قطر المالي QFC ان الاقتصاد القطري من أسرع اقتصادات العالم نمواً.

وقال واجستاف ان وجود أكسا في QFC يتيح للشركة الوصول الى شبكة واسعة من الأسواق المجاورة.

وقال أندريا روسي الرئيس التنفيذي لشركة أكسا الخليج ان افتتاح فرع الشركة في قطر يؤكد التزامنا الأكيد بمنطقة الشرق الأوسط، وان نمو أكسا الخليج تصاعدي ونحن ننظر بشكل ثابت لتوسعة وتحسين منتجاتنا وخدماتنا أيضاً التي نقدمها الى زبائننا، وذلك من أجل رفع علامتنا على المستوى المحلي وتشجيع وجودنا في سوق أكثر تنافسية.

## مجموعة الغانم الكويتية تستبدل شركتها الأسيرة (CAPTIVE) بشركة تأمين تحمل اسم «أمانة»

أشرنا في عدد سابق الى ان مجموعة الغانم الكويتية تقدمت بطلب الى وزارة التجارة والصناعة لتأسيس شركة تأمين كويتية تحمل اسم «أمانة» (AMANA) تحل مكان شركتها الحالية الأسيرة (CAPTIVE) المسجلة في الخارج.

وأعلن في الكويت ان وزارة التجارة والصناعة وافقت على الترخيص للشركة الجديدة. ويساهم في الشركة، الى جانب «الغانم»، البنك التجاري الكويتي ومجموعة الاوراق المالية.

وكانت وزارة التجارة والصناعة قد اصدرت خلال الاشهر القليلة الماضية تراخيص لتأسيس ثلاث شركات تأمين، وهي شركة بوبيان للتأمين التكافلي وشركة الكويتية القطرية للتأمين وشركة عناية للتأمين بإجمالي رأسمال بلغ ٣٠ مليون دينار.



أندريا روسي

AXA GULF

## وائل الخطيب رئيساً تنفيذياً في شركة لوكتون للوساطة في لندن

A.M.BEST لسنة ٢٠٠٦ والمنشورة أدناه، والمرتبة الاولى بين شركات الوساطة الخاصة الغير مساهمة.

- 1- MARSH & MCLENNAN COS
- 2- AON CORP
- 3- WILLIS GROUP HOLDINGS LTD
- 4- ARTHUR J. GALLAGHER & CO.
- 5- WELLS FARGO & CO.
- 6- JARDINE LLOYD THOMPSON GROUP PLC
- 7- BROWN & BROWN INC.
- 8- BB&T INSURANCE SERVICES INC.
- 9- HILB ROGAL & HOBBS CO.
- 10- LOCKTON COS. INC.**
- 11- USI HOLDINGS CORP.
- 12- HUB INTERNATIONAL LTD.
- 13- WACHOVIA INSURANCE SERVICES INC.
- 14- ABD INSURANCE & FINANCIAL SERVICES
- 15- CBIZ BENEFITS & INSURANCE SERVICES INC.
- 16- THE LEAVITT GROUP
- 17- KEENAN & ASSOCIATES
- 18- FRANK CRYSTAL & CO.
- 19- BOLLINGER INC.
- 20- MEADOWBROOK INSURANCE GROUP INC.

ورائد بين وسطاء التأمين العاملين في تلك المنطقة. ورحب جاك بول رئيس مجلس الادارة التنفيذي لقسم الاخطار العالمية GLOBAL RISKS في LOCKTON بانضمام وائل الخطيب، وأشار ان وجود الخطيب مع الشركة سيزيد من تحسين مستوى الخدمات التي تقدمها المجموعة الى عملائها في المنطقة.

وأضاف: ان منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا، هي من المناطق التي تراها لوكتون واعدة، ولذا فإنها سوف تحظى بعد اليوم باهتمام خاص من لوكتون.

ويذكر السيد جاك في كتابه ان لوكتون شركة خاصة وتتعاطى وساطة التأمين على المستوى العالمي وان عدد موظفيها يبلغ ٣٨٠٠ شخص، وهي شريك في شركة اي او اس ريسك EOS RISK التي تحتل مرتبة رائدة بين وسطاء التأمين في اوربا.

وأعرب السيد الخطيب عن سعادته بالالتحاق بمجموعة لوكتون التي اعلنت التزامها بالاستثمار وتقديم قيمة مضافة للمنطقة.

وتحتل لوكتون المرتبة العاشرة بين الوسطاء العالميين الـ ٢٠ الاكثر انتاجا في العالم TOP 20 INSURANCE BROKERS كما هو ظاهر في اللائحة التي اعدتها ام.بست.



اعلن مايك هاموند، رئيس مجلس ادارة شركة لوكتون انترناشونال الاميركية (LOCKTON INTERNATIONAL)، تعيين وائل الخطيب رئيساً تنفيذياً للمنطقة الشرق الاوسط وأفريقيا بالإضافة الى تركيا وايران، في مقرها الرئيسي في لندن.

وكان الخطيب شغل قبل ذلك عدداً من المناصب الرئيسية في لندن والشرق الاوسط.

وأضاف هاموند: اننا نشهد نمواً متسارعاً للأعمال في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا، ولذا قررنا ان ندعم القسم الذي يرفع أعمالنا هناك بخبرات جديدة، ونتطلع لتحقيق تقدم ينقلنا الى موقع متقدم

### تعرف على ادق التفاصيل

**المجموعة الأهلية للتأمين**  
AHLEIA INSURANCE GROUP-AIG

**زوروا موقعنا الإلكتروني**

**WWW.AIG.PS**

## ترفيه تصنيف ترست العالمية (TIIC) الى «تريبيل بي بلوس» (BBB PLUS)

في بيان صادر بتاريخ ٢٠٠٧/٧/٢٠ أعلنت وكالة أ.م. بست الأميركية (A.M.BEST) أنها رفعت التصنيف الذي تحمله شركة ترست انترناشونال العالمية (TIIC) البحرين من مرتبة «تريبيل بي» BBB الى «تريبيل بي بلوس» BBB PLUS ، وذلك لجهتي القدرة المالية على الوفاء بالتزاماتها (FINANCIAL STRENGTH) والقدرة الائتمانية (CREDIT RATING) مع نظرة مستقبلية مستقرة WITH STABLE OUTLOOK .



كامل أبو نحل

رئيس TIIC

وجاء في البيان الصادر عن أ.م. بست ان هذا الترفيع يعكس التحسن المستدام الذي تسجله الشركة على مستوى الربحية والارتفاع المطرد لرسملتها، وفي تواجد الجغرافي في المنطقة الأفرو – آسيوية. يذكر ان السيد كامل ابو نحل كان قد عين رئيساً لمجلس إدارة الشركة.

## ملتقى «كوتيناس» حول آليات التعاون بين هيئات الضمان والمؤسسات المالية والتصديرية في تونس

نظمت الشركة التونسية لتأمين التجارة الخارجية "COTUNACE"، بالتعاون مع الجمعية المهنية التونسية للبنوك والمؤسسات المالية والمؤسسة العربية لضمان الإستثمار، ملتقى حول «آليات التعاون بين هيئات الضمان العربية والبنوك والمؤسسات المالية والتصديرية»، في العاصمة التونسية. وتضمن الملتقى جلسة افتتاحية تحدث فيها كل من مدير عام الشركة التونسية لتأمين التجارة الخارجية الحبيب لدلول ومدير عام المؤسسة العربية لضمان الإستثمار فهد راشد



الحبيب لدلول يلقي كلمته

ابراهيم، ومحافظ البنك المركزي التونسي توفيق بكار. وتطرق رئيس ومدير عام البنك الوطني الفلاحي منصف الداخلي الى عقود الضمان، أما مدير عام المؤسسة العربية لضمان الإستثمار فتناول الأنظمة العربية لضمان الإستثمار وأنظمة إئتمان الصادرات والمصدرين العرب، فضلاً عن أنظمة المصارف العربية.

وعقدت، من ضمن فعاليات الملتقى، ندوة عن برنامج تمويل التجارة العربية وتطور نشاطه، وتمت مناقشة مخاطر التمويل وسبل التحصيل. وفي مداخلة تحدث الحبيب لدلول عن السوق العالمية لتأمين القروض والهيكلية الإقتصادية للسوق العالمية لتأمين القروض ومهمة «كوتيناس» في هذا المضمار. كما تطرق الى ضمان تمويل الصادرات وتفعيل الشراكة مع الشبكة التجارية التأمينية وشبكة البنوك، بالإضافة الى تدعيم التعاون الدولي مع مغطي قروض التصدير. وختم بالحديث عن آفاق التنمية لشركة «كوتيناس» في كل من تونس والعالم العربي.



الحضور

## فنشرش فارس: الأقساط ٥٠ مليون دولار أميركي والكويت تحتل المركز الأول بين مصادر الدخل



اركان المكتب الرئيسي في أثينا

اصدرت شركة فنشرش فارس (FENCHURCH FARIS) منشورا جديدا يتضمن عرضا للأنشطة التي تقوم بها في المنطقة عبر مكتبها الرئيسي في أثينا وفروعها في اليونان والكويت والامارات العربية المتحدة. وذكرت الشركة انها حققت خلال سنة ٢٠٠٦ اقساطا بلغ مجموعها ٥٠ مليون دولار أميركي وقد وردت الى الشركة من مصادر مختلفة في اوروبا والشرق الاوسط وبالنسب المئوية المبينة أدناه.



مؤشر الأقساط

## مجموعة آيس الأميركية اختارت البحرين مقراً إقليمياً لأعمالها وحصلت على ترخيص لإنشاء شركة ثالثة

اعلنت مجموعة آيس الاميركية (ACE) انها اختارت البحرين مقراً اقليمياً (HUB) لأعمالها في المنطقة.

وصرح غيلز وارد، المدير الاقليمي لمجموعة آيس اي ان آ ACE INA الاميركية لمنطقة الشرق الاوسط وافريقيا، ان الشركة حصلت من بنك البحرين المركزي على ترخيص يميز لها ان تنشئ فرعاً لثالث شركة تابعة للمجموعة هي «آيس اميركان انشورنس كومباني (ACE AMERICAN INSURANCE CO.) التي تتعاطى التأمين واعادة التأمين في مجالات الاخطار العامة (NON LIFE).

وأضاف وارد: «ان المجموعة كانت حصلت في اوقات سابقة على ترخيص من المصرف المركزي يميز لها انشاء مكتب تمثيلي باسم آيس اي ان آ سرفيسيز يو.كاي. (ACE INA SERVICES UK) يعنى بالسهر على مصالح المجموعة في منطقة الشرق الاوسط وافريقيا».

والى ذلك تحمل المجموعة الاميركية ترخيصاً ثالثاً من المصرف المركزي في البحرين، وهو الذي اجاز لها ان تنشئ شركة تحمل اسم «آيس ارابيا» ACE ARABIA وذلك اعتباراً من العام ١٩٨٩. وهذه الشركة تعمل في المملكة العربية السعودية عبر مجموعة الخريجي.

## إجماع الهيئة العامة لاتحاد التأمين على تجديد انتخاب وسيم زعرب لرئاسة الاتحاد

اجمعت الهيئة العامة للاتحاد الاردني لشركات التأمين في اجتماعها غير العادي الذي عقد يوم الثلاثاء ٢٠٠٧/٧/٣ على تجديد ثقتها بالسيد وسيم زعرب وانتخابه رئيسا للاتحاد لاكمال دورة المجلس العاشرة التي جرى في العاشر من نيسان الماضي انتخاب مجلس الاتحاد فيها.

وقد جاءت دعوة الاتحاد لعقد اجتماع للهيئة العامة في اطار التطورات الاخيرة في سوق التأمين الاردني وتأسيس شركتين ودخولهما في عضوية الاتحاد، هما شركة تأمين القروض السكنية (داركم) وشركة المتوسط والخليج للتأمين (ميدغلف) وتعيين السيد وسيم زعرب مديرا عاما لشركة «داركم» بعدما استقال من منصب مدير عام شركة الواحة للتأمين.

كما جرى خلال الاجتماع الذي حضره عدد من رؤساء مجالس ادارة شركات التأمين والمدراء العامون في الشركات، بحث اهم التطورات والمستجدات في قطاع التأمين الاردني خاصة التأمين الالزامي على المركبات، والخسائر المستمرة التي تواجهها شركات التأمين في هذا النوع من التأمين في ضوء النتائج المالية للعام الماضي والنصف الاول من عام ٢٠٠٧.

## وائل زعرب: امتهان التأمين يشرف العائلة

في خطوة تعتبر الاولى من نوعها استطاع قطب التأمين، رجل الاعمال السيد وائل زعرب، من تأمين المواقع الاولى في الاردن لابنائته الثلاثة، حيث تسلّم السيد ايوب زعرب منصب نائب رئيس مجلس الادارة / المدير العام لشركة الواحة للتأمين في الاول من تموز، لينضم الى السوق الاردني والى الفريق الزعربي مع اخيه الاكبر الدكتور وليد زعرب عضو مجلس الادارة / مدير عام الشركة الاردنية الفرنسية للتأمين - جوفيكو،



الوالد وائل زعرب (جالسا) يحيط به (وقوفا) من اليسار: وسيم ووليد وأيوب

والسيد وسيم زعرب عضو مجلس الادارة / مدير عام شركة تأمين القروض السكنية - داركم / رئيس الاتحاد الاردني لشركات التأمين.

وبحديثنا مع ابي الوليد افاد بأن امتهان التأمين يشرف العائلة حيث اصبح التأمين عنوانا لها، وأن ابناؤه «شباب مكثلون بشبابهم» من حيث العلم والمعرفة والشغف والإحتراف في العمل، داعيا لهم بالتوفيق من الله سبحانه وتعالى.

«البيان الاقتصادية» لطالما تنبأت بمثل هذا المستقبل الزاهر للأسرة الزعربية، لا سيما للشبان الثلاثة وليد ووسيم وأيوب، وهي، اذ تبارك لآل زعرب مواقعهم الطليعية، تتمنى لهم المزيد من النجاح والازدهار.

**ZARIS** © S.A.L.  
INSURANCE CONSULTANTS

### ZARIS House

7 Steliou Kyriakide Street  
CY 3080, Limassol • Cyprus  
Phone: +357 25 825 999 • Fax: +357 25 825 998  
E-mail: info@zaris-cy.com

### ZARIS S.A.L.

Pasteur Street • Burotec Building • 6th Floor  
Saifi • Beirut • Lebanon  
Phone: +961 | 563380 • Fax: +961 | 563382  
E-mail: info@zaris-underwriting.com

## ميونيخ ري (MUNICH RE) خصت سوريا بندوتين :

### الأولى لشركائها السوريين الجدد في دمشق والثانية للمؤسسة العامة السورية في حمص



مشاركون في المؤتمر



من اليسار: ANDREAS WENZEL، أياد زهراء، سمير صباغ وسالم الترك



مجموعة أخرى من المشاركين

بين «ميونيخ ري» MUNICH RE، كبرى شركات الإعادة في العالم، من جهة، وأسواق التأمين العربية من جهة أخرى، علاقة عمل تعود الى ما يزيد عن قرن من السنين، وتحرص ميونيخ ري MUNICH RE على توطيد تلك العلاقة بإيلاء أسواق التأمين العربية الرعاية التي تستحق وهي تستضيف سنويا زهاء ١٠٠ ضامن عربي، الى الدورات الثقافية التي تنظمها في المانيا. والى ذلك تنظم ميونيخ ري ندوات في الاسواق التي تربطها بها علاقات خاصة وتدعو اليها العاملين في الشركات المتعاقدة معها لاطلاعهم على آخر المنتجات والتطورات الجارية داخل صناعة التأمين العالمية.

وفي هذا الاطار، نظمت ميونيخ ري ندوتين في سوريا، الاولى خصت بها شركات التأمين السورية الجديدة والتي تضعها ميونيخ ري في عداد شركائها MUNICH RE PARTNERS وحضرها ٢٣ موظفا من موظفي تلك الشركات، وتمحورت حول مبادئ وطرق مزاولة التأمين واعادة التأمين في مجال اخطار الممتلكات PRINCIPLES AND PRACTICE OF PROPERTY INSURANCE AND REINSURANCE وقد انعقدت الندوة في فندق شيراتون - دمشق.

اما الندوة الثانية فقد خصتها ميونيخ ري لشركة التأمين السورية الحكومية (المؤسسة العامة السورية للتأمين) وهي الشريك السوري الذي حافظ على العلاقة مع ميونيخ ري على امتداد حقبة التأمين والحصرية في سوريا التي

بدأ مطلع الستينات من القرن الماضي ولم تنته الا منذ اقل من سنتين. موضوع الندوة كان «الحاجة الى معلومات اكتبانية شاملة» THE NEED FOR COMPREHENSIVE UNDERWRITING INFORMATION وقد انعقدت في فندق سفير في حمص، وحضرها حوالي ٧٠ شخصا كان في طليعتهم العاملون في المؤسسة العامة السورية للتأمين واعضاء لجنة التأمين على الحريق في الاتحاد السوري لشركات التأمين.

### أساط وسطاء التأمين في العدد المقبل

تعدّ «البيان الاقتصادية» لائحة بالأقساط التي حققها الوسطاء في لبنان خلال العام ٢٠٠٦ لنشرها في عدد أيلول.

وبناء عليه نرجو من الوسطاء الكرام تزويد إدارة المجلة قبل ٢٠/٨/٢٠٠٧ بالنتائج المحققة، على ان تتوافق الأرقام المصرح بها مع القيود الرئيسية وتعتمد الأقساط الصافية "NET PREMIUMS" بعد حسم قيمة الرسم البلدي والطابع المالي.

ونذكر الوسطاء ان الإحصاءات التي تحرص «البيان الاقتصادية» على نشرها سنوياً، تترجم وتتناقلها أهم المؤسسات المالية والاستشارية والإعلامية، إضافة الى تعميمها كمرجع في أسواق التأمين العالمية. ملاحظة: تنشر أرقام الشركات التي تتجاوز أقساطها ١٠٠ ألف دولار.

### هكذا تكافح القرصنة في بريطانيا

**باع بوالص تأمين لحساب شركتين غير مرخص لهما بالعمل في بريطانيا سلطة الرقابة على الخدمات المالية تمنعه من تعايط التأمين مدى العمر وتحيله الى القضاء الجزائري**

اتخذت سلطة الخدمات المالية (FSA) في بريطانيا قرارا تمنع بموجبه دافيد ويليام كينغ (DAVID WILLIAM KING) من تعايط التأمين لمدى العمر. واتخذت السلطة هذه العقوبة بحق كينغ بعدما ثبت لها انه يقوم بتسويق بوالص للتأمين على الحياة باسم شركتين غير مرخص لهما بالعمل في بريطانيا وهما كوستاريكا لايف (COSTARICA LIFE) وسي أي سي اليونان (CIC GREECE).

وأظهر التحقيق الذي أجرته سلطة الرقابة على الخدمات المالية ان كينغ باع حوالي ١٨٠٠ بوليصة تأمين لشركات مقاولات وافراد وتجار ومؤسسات صناعية، وقد اصدر البوالص ووقعها عن شركتي التأمين المشار اليهما على الرغم من انهما غير مرخص لهما بالعمل.

وقالت مرغريت كول، رئيسة سلطة الرقابة على الخدمات المالية (FSA)، ان كينغ اعترف بالتهمة الموجهة اليه وتعهد باعادة الاقساط التي استوفاهها من الزبائن بموجب عقود التأمينات العامة (NON LIFE)، اما عقود التأمين على الحياة فلن يستطيع اعادة أقساطها لانه حولها الى شركة التأمين في كوستاريكا.

وقالت كول انها سوف تتحقق من القدرة المالية لشركة كوستاريكا لايف (COSTARICA LIFE) على الوفاء بالتزاماتها المستقبلية حيال الاشخاص الذين اجروا عقود تأمين على الحياة لدى الشركة عبر كينغ. وأضافت ان كينغ سيحال الى المحاكم الجزائرية لينال العقاب الذي يستحق.

## جان كلود نجيم مديراً عاماً تنفيذياً لميركان لايف ALICO - لبنان

أجرت مجموعة آي جي ALICO الأميركية تعديلات على المستوى التنفيذي للشركات التابعة لها في لبنان والشرق الأوسط.

فقد تسلّم جان كلود نجيم منصب المدير العام التنفيذي لشركة أميركان لايف ALICO فرع لبنان خلفاً لبرنار كماريه الذي نقل إلى رئاسة المركز الإقليمي للشركة في دبي.

وجان كلود نجيم ضامن مخضرم أمضى في الولايات المتحدة الجزء



الأكبر من مسيرته المهنية، وسجّل خلال وجوده فيها نجاحات بارزة. وكانت آخر المهام التي أنيطت به قبل تسلمه مسؤولياته الجديدة في لبنان، إطلاق أعمال ايس سي اي سي AGE CIIC في مصر حيث أمضى حوالي ست سنوات، «البيان الاقتصادية» إذ ترخّب بالسيد نجيم تمنى له إقامة طيبة في لبنان ونجاحاً مستمراً في قيادة الشركة.

## عبدالله الرئيس مديراً عاماً للفرع الجديد لشركة أيون في قطر

عبدالله الرئيس، أبلغ «البيان الاقتصادية» انضمامه الى مجموعة أيون AON الاميركية حيث عين مديراً عاماً للفرع الجديد لشركة أيون في قطر، والذي يحمل اسم AON RISK SERVICES QATAR. وسوف يتولى الرئيس مهامه الجديدة في قطر اعتباراً من اول ايلول (سبتمبر) المقبل.

وسبق لعبدالله الرئيس ان تولى مناصب قيادية ومسؤوليات رفيعة في شركات تأمين خليجية كانت الاخيرة من بينها سوليدرتي SOLIDARITY. وأيون قطر، شركة تابعة لمجموعة أيون الشرق الأوسط، التي تتخذ من البحرين مقراً اقليمياً لها في المنطقة. وكانت أيون AON قد تقدمت مؤخراً الى المرتبة الاولى بين وسطاء التأمين والاعادة في العالم FIRST LARGEST INSURANCE AND REINSURANCE BROKER.



## موظفة في مورغان ستانلي

### ترفع دعوى ضد البنك لتحمله مسؤولية تحرش أحد المدراء بها



مطرقة القاضي

تقدمت ليزا لاماليا بدعوى ضد مصرف مورغان ستانلي للاستثمار في نيويورك تطالب فيها بتحميل المصرف مسؤولية التحرش الجنسي الذي تعرضت له من احد المدراء في البنك خلال عملها لديه بين العامين ٢٠٠٤ و٢٠٠٦.

ونكرت المدعية انها بعد كل تحرش كانت تتعرض له كانت تشكي امرها الى قسم الموارد البشرية في المصرف الا ان القسم المذكور لم يحرك ساكناً حيال المدير المتحرش. واتهمت ليزا مديرها بسرقة بعض ملابسها الداخلية عنوة. وكان المصرف قد وافق في وقت سابق على اجراء تسوية تقضي بأن يدفع مبلغ ٥٤ مليون دولار لست نساء كن قد تقدمن ضده بدعاوى تتعلق بالتمييز ضد النساء (SEX DISCRIMINATION) حيث تعدّ ترقية زملاء لهن من الذكور وحرمانهن من الترقية من دون سبب الا لكونهن اناثاً.

ويعتبر رب العمل مسؤولاً عن التصرفات والاعمال غير القانونية للمدراء والموظفين العاملين لديه. وتضمن بوالص التأمين ضد المسؤولية المدنية (GENERAL LIABILITY) المبالغ التي يحكم بها للمؤمن له جراء التحرش الجنسي (SEXUAL HARASSMENT).

## تشجيعاً للاستثمار في الولايات المتحدة الأميركية

### نائبان أميركيان يقترحان تعديل قانون التأمين ضد الارهاب

قدم عضوان ديمقراطيان في مجلس النواب الاميركي مشروع قانون يقضي بتعديل قانون التأمين ضد الارهاب TERRORISM RISK INSURANCE ACT (TRIA) وتجديد العمل به لمدة عشر سنوات اعتباراً من ٢٠٠٨/١/١.

وكانت الادارة الاميركية قد استحدثت القانون المشار اليه غداة حصول الاعتداء الارهابي على الولايات المتحدة الاميركية في ١١/٩/٢٠٠١ واخذت الادارة بموجبه على عاتقها ان تلعب دور معيد التأمين REINSURER حيال شركات التأمين التي تغطي اخطار الارهاب داخل الولايات المتحدة على ان تتحمل شركات التأمين الاميركية مجتمعة الـ ١٠ مليارات الاولى من الخسائر التي تنتج عن اي كارثة ارهابية تسبب بها منظمات اجنبية مثل «القاعدة» وتال الممتلكات والربح الفائت وغيرها من الخسائر المادية.

وينص المشروع الذي تقدم به النائبان مايك كابوانو MIKE CUPUANO وبارني فرانك BARNEY FRANK على ثلاثة تعديلات اساسية:

- ١) تعديل مفهوم الارهاب الذي تغطيه الادارة الاميركية بحيث لا يقتصر على العمليات الارهابية التي تنفذها «القاعدة» او اي منظمة اجنبية اخرى، بل يشمل الاعتداءات الارهابية التي تنفذها حركات داخلية (DOMESTIC TERRORISM).
- ٢) ادخال الخسائر البشرية في LIFE INSURANCE في عداد الاخطار التي تغطيها الادارة الاميركية.
- ٣) تحميل شركة التأمين المسندة اول ٥٠ مليون دولار اميركي من الخسائر بحيث تكون نقطة انطلاق عقد اعادة التأمين (REINSURANCE TRIGGER 50 MILLION).

وقد لقي المشروع تأييد مجموعة كبيرة من النواب. ويقول المؤيدون ان شركات التأمين اخذت بعد ١١/٩/٢٠٠١ ترفض اصدار عقود تأمين ضد اخطار الارهاب، ما جعل المستثمرين يتوقفون عن توظيف الاموال في الاقتصاد الاميركي. الا ان شركات التأمين عادت لتصدر عقود التأمين ضد الارهاب عندما اصدرت الادارة الاميركية قانون (TRIA) المشار اليه آنفاً.

وقد اظهرت التجارب ان القانون الحالي والذي ينتهي مفعوله في ٢١/١٢/٢٠٠٧ لا يغطي الخسائر التي تتعرض لها شركات التأمين في مجال التأمين على الحياة (LIFE)، كما يقتصر دور الادارة على تغطية الشركات في حال جرى الاعتداء الارهابي على ايدي منظمات مدعومة من الخارج. وهذه الاستثناءات تجعل شركات التأمين تتردد في قبول تغطية الاخطار الارهابية.

والى ان تتوافر طاقة اكتتابية كافية ضد اخطار الارهاب في القطاع الخاص، فهناك حاجة لكي تستمر الادارة الاميركية في توفير حماية اعادة التأمين (REINSURANCE) لشركات التأمين التي تغطي تلك المخاطر، على ان تعود فتسندها الى الهيئة الفدرالية المختصة. وينتظر ان يوافق الكونغرس الاميركي على المشروع قبل نهاية هذه السنة.



مركز التجارة العالمي لحظة الاعتداء عليه

## فريق «آل آ» (ALA) مسح الأضرار التي خلفها الاعصار «غونو» ودفع التعويضات المؤمن عليها نقداً وفي مكان حصولها



فريق ALA

أصدرت شركة ARAB LOSS ADJUSTERS (ALA) منشورا (BROCHURE) تحدث فيه عن الاجراءات الميدانية التي اتخذتها في سلطنة عمان من اجل دفع التعويضات لمستحقيها من اصحاب المنازل والمحال التي طالها الاعصار غونو (GONU).

وكتب رئيس الشركة وليد الجشي في مقدمة المنشور تعليقا جاء فيه: ان الشركة انتدبت فريقا من الاختصاصيين للقيام بزيارات ميدانية الى المنازل والمخازن والمؤسسات التي غمرتها مياه الاعصار. وعمل الفريق على امتداد ساعات الليل والنهار من اجل مسح الاضرار ودفع التعويضات لحملة بوالص التأمين نقدا ومباشرة في مكان حصول الضرر (ON THE SPOT).

وخلال اسبوع من تدخل الفريق المنتدب من الشركة كان معظم المتضررين المتعاقدين مع شركات التأمين قد حصلوا على التعويضات المستحقة لهم. وقد اظهرت شركات التأمين عطايا ومرونة كبيرين في التعاطي مع المتضررين حيث وافقت على دفع التعويضات المستحقة لاصحاب المنازل السكنية نقدا، كما دفعت سلفات نقدية على حساب الاضرار التي تعرضت لها المؤسسات التجارية والصناعية والمالية الخ... وقال ان التجربة التي تعرضت لها سلطنة عمان اظهرت ان هناك ضرورة لاعداد خطط لمواجهة الكوارث (CATASTROPHE RESPONSE PLANS) واعادة هيكلة طريقة التعاطي مع المطالبات الناجمة عن الكوارث. كما اظهرت كم هو ضروري وجود خبراء يملكون القدرة على مسح الاضرار وتسوية التعويضات فورا وعلى نحو عادل، بعيدا من النزاعات القضائية ودون تجاوز الاطر الاساسي لعقد التأمين.

### أسرار تأمينية

● يقول احد الوسطاء انه يشتري بوالص التأمين الالزامي على السيارات «بالجملة وموقعة على بياض» . وأشار الى انه يدفع مبلغ ٢٣ مليون ليرة لبنانية (١٥ الف دولار اميركي) ثمنا لكل الف بوليصة، اي ٢٣ الف ليرة لبنانية للبوليصة الواحدة.

ويتولى سمسارة النافعة (اي مصلحة الميكانيك) ملء البوالص البيضاء عند تسجيل السيارات او تجديد رخص السير وبييعونها من صاحب السيارة بقيمة ٧٥ الف ليرة لبنانية للبوليصة الواحدة. اما الشاحنات والسيارات التجارية فيرتفع سعرها الى مئات آلاف الليرات. ويتقاسم الوسيط وسمسارة النافعة الفارق بين سعر الكلفة وسعر البيع.

\*\*\*

● تخلت سيدات لبنانيات عن وظائفهن في بيروت والتحقن بشركات تأمين اعادة ووساطة في دول عربية مجاورة وفي الخليج العربي حيث يحصلن على رواتب تزيد بضعة اضعاف عن الراتب في لبنان.

## الاتحاد التجاري التعاونية اختارت ان يكون رأسمالها ٢٥٠ مليون ريال سعودي

انجزت شركة الاتحاد التجاري للتأمين التعاوني TRADE UNION المتعلقة بالطرح الاولي IPO لـ ٤٢ بالمئة من اسهمها. وتوقعت ان تلقى الأسهم المطروحة للاكتتاب اقبالا مكثفا.

وقال مهدي عباس عبد الجليل المدير العام المناوب في الشركة ان مؤسسي الشركة الجديدة حروا ٥٨ بالمئة من رأسمالها البالغ ٢٥٠ مليون ريال سعودي نقدا. وعملا بأحكام قانون التأمين التعاوني الجديد، ستطرح النسبة المتبقية والبالغة ٤٢ بالمئة للاكتتاب من الجمهور.



مهدي عبد الجليل  
TRADE UNION

والاتحاد التجاري TRADE UNION

شركة قديمة جديدة في المملكة، حيث مضى على ممارستها التأمين في المملكة ما يزيد عن ٢٠ سنة وذلك بكونها فرعا لشركة الاتحاد التجاري البحرينية.

وبعد صدور قانون التأمين السعودي الجديد عمد المساهمون في الشركة البحرينية الى تأسيس شركة تأمين سعودية جديدة وفقا لاحكام القانون الجديد. وعلى الرغم من ان القانون الجديد يشترط ان يكون رأسمال الشركة الجديدة ١٠٠ مليون ريال سعودي حدا أدنى، فقد قرر المساهمون ان يكون لشركتهم الجديدة رأسمال بقيمة ٢٥٠ مليون ريال سعودي.

و«الشركة الجديدة» تنطلق من قاعدة ثانية ومربحة، ومع ذلك، يقول مهدي عبد الجليل، فإن الاسهم ستطرح للاكتتاب من دون علاوة MARK UP. وتضم قاعدة المساهمين في «الاتحاد التجاري» مستثمرين سعوديين وخبراء تأمين عرباً. وكانت من بين ١٣ شركة حصلت على موافقة مؤسسة النقد العربي السعودي للعمل في المملكة. ووفقا لموقع الشركة على الانترنت بلغ اجمالي اقساط التأمين ٧١,١ مليون ريال في عام ٢٠٠٥، بانخفاض نسبته ١٢٪ عن عام ٢٠٠٤، لكن ارباحها قبل احتساب الضرائب زادت الى ٧,٨ ملايين ريال في ٢٠٠٥ من ٢,٢ مليون ريال في ٢٠٠٤. ومنحت الحكومة السعودية موافقتها المبدئية على طلبات ٢٦ شركة تأمين جديدة كانت قد تقدمت بطلب الترخيص لها بالعمل في المملكة.

وتدرس مؤسسة النقد العربي السعودي SAMA ١٠ طلبات ترخيص قدمت لها مؤخرا.

## وربة الكويتية تؤسس شركة شقيقة تعاطى التأمين بصيغته التكافلية



توفيق البحر

WARBA TAKAFUL

قررت شركة وربة للتأمين الكويتية ان تكون لها شقيقة تعاطى التأمين بصيغته التكافلية فأسست شركة جديدة تحمل اسم وربة للتأمين التكافلي WARBA TAKAFUL INSURANCE. وسوف تعاطى الشركة الجديدة فروع التأمين كافة بما في ذلك التأمين على الحياة.

وقد أعدت شركة مورور ستيفنز MOORE STEVENS الاستشارية دراسة حول الجدوى الاقتصادية للشركة الجديدة بالتعاون مع شركة النصف وشركاه AL NISF PARTNERS. وتقرر ان يكون رأسمال الشركة الجديدة عشرة ملايين دينار كويتي.

والمؤسسان الرئيسان للشركة الجديدة هما: شركة وربة للتأمين وحصتها ٥٦ بالمئة، وشركة الهدى للخدمات الصحية ٤١ بالمئة.

وسيجري طرح المتبقي من الأسهم ونسبته ٣ بالمئة للاكتتاب من رجال أعمال وأقرقاء آخرين. وأوكلت مهمة اعداد عمليات تسويق الأسهم للشركة العربية للاستثمار ARAB INVESTMENT CO.

## بعد معهد التأمين العربي في دمشق

### الخليجيون يؤسسون معهد التأمين الخليجي في البحرين



محمود الصوفي

البحرين الوطنية القابضة



قاسم محمد فخرو

البحرين الوطنية القابضة

قصة انشاء معهد عربي للتأمين طويلة، وبدأت مع قيام الاتحاد العام العربي للتأمين (GAIF) مطلع الستينات من القرن الماضي. وكان القرار الذي اتخذته في تلك الحقبة هو ان يجري بناء المعهد في الخرطوم (السودان)، وفي وقت لاحق قرر (GAIF) نقل مقر المعهد العربي الى دمشق، الا ان القرار وكغيره من القرارات العربية المشتركة بقيت حبرا على ورق. الا ان التحول الاستراتيجي الاقتصادي الذي اعتمدته القيادة السورية، والذي قضى بإعادة فتح سوق التأمين في سوريا امام الاستثمارات الخاصة، اوجب احياء مشروع المعهد العربي للتأمين. وسرعان ما بادرت الدولة السورية الى التبرع بقطعة ارض وضعتها في متناول صناعة التأمين العربية لبناء المعهد الذي طال انتظاره. وفتح باب الاكتتاب في رأسمال المعهد، فبادرت شركات تأمين واعادة عربية رائدة الى المساهمة بمبالغ مهمة من رأسمال المعهد المحدد بـ ٤٠ مليون دولار اميركي. ومن المنتظر ان يجري الاحتفال بوضع حجر الاساس للمعهد الجديد في مستقبل قريب.

### وفي البحرين معهد ثان

التحرك على المستوى التشريعي لم يمنع شركات التأمين والاعادة الخليجية من ان تقر هي ايضا ان تنشئ معهدا للتأمين سيعرف باسم «معهد التأمين الخليجي». فقد عقدت شركات تأمين خليجية اجتماعا في مقر شركة البحرين الوطنية القابضة (BAHRAIN NATIONAL HOLDING) حيث اتفقت خلاله على قيام جمعية تأسيسية لمعهد التأمين الخليجي.

واعلن **قاسم محمد فخرو**، رئيس مجلس ادارة «البحرين الوطنية القابضة»، انه تم التوقيع على اتفاق يقضي بتكوين جمعية تأسيسية للمعهد الخليجي للتأمين تضم كلا من:

- ١- البحرين الوطنية للتأمين BNI.
- ٢- شركة الخليج للتأمين.
- ٣- شركة عمان للتأمين.
- ٤- شركة التأمين الاهلية - الكويت.
- ٥- شركة عمان الوطنية للتأمين.
- ٦- ناسكو قره اوغلان.

وقال فخرو: نحن مسرورون بما حظينا به من المساندة التي اظهرها قطاع التأمين في المنطقة، وسوف يقدم المعهد خدماته لجميع شركائنا في العمل ولزملائنا في ارجاء مجلس التعاون الخليجي، كما سيقوم المعهد بتنشئة المواهب في هذه المنطقة ويساعدنا في تمويل هذه الصناعة لمواجهة تحديات الاسواق الدولية.

اضاف: سيكون المقر الرئيسي للمعهد في مبنى (NOC) NETWORK OPERATION CENTER الواقع في جزيرة امواج في البحرين، واني فخور بأن تكون البحرين هي المقر.

وقال **محمود الصوفي**، الرئيس التنفيذي لشركة البحرين الوطنية القابضة، عضو مجلس ادارة المعهد: ان اختيارنا لهذا الموقع جاء بسبب المرافق الممتازة التي ستساعدنا على ايصال برنامجنا من خلال مجموعة متنوعة من المنصات التعليمية الممتدة بين التدريب التقليدي وجها لوجه والفصول الدراسية الواقعية وخيارات التعلم الالكتروني.

وأضاف: ان المعهد ستكون له قاعدة مالية صلبة، تبدأ برأسمال مدفوع قدره مليون دولار اميركي. وستقوم البرامج التي نوفرها الى الحصول على مؤهلات معترف بها دوليا، كما ستحظى بالاعتراف المتبادل مع معهد التأمين القانوني (CII).

وشكر الصوفي مصرف البحرين المركزي ووزير العمل ورئيس واعضاء اللجنة المشتركة لوزارتي التربية والتعليم على دعمهم لهذا المشروع الحيوي.

## إنجاز غير مسبوق في الدول العربية

### شركات تأمين بحرينية وقعت اتفاقاً يرفع طرق استرداد الحقوق

#### في حقل التأمين على السيارات



يحيى نور الدين

جمعية التأمين البحرينية



أشرف بيسيسو

جمعية التأمين البحرينية

سجلت جمعية التأمين البحرينية انجازا على مستوى تعزيز العلاقة بين الشركات اعضاء الجمعية وتجنيتها مغبة الدخول في نزاعات قضائية فيما بينها، فقد نجحت الجمعية في صوغ اتفاق يرفع عمليات استرداد حقوق الشركات الاعضاء التي تترتب لكل منها جراء الحوادث التي تحصل بين السيارات المؤمن عليها تأميناً شاملاً (CLAIM RECOVERY).

وقد وقع الاتفاق كل من الشركات الآتية: الاهلية للتأمين (AL AHLIA) والبحرينية الكويتية للتأمين (BKIC) ورويال اند صن ألابنس للتأمين (RSA) والشركة السعودية الوطنية للتأمين (SNIC) والعربية للتأمين (ARABIA) وشركة التأمين الايرانية (BIMEH IRAN) وشركة سوليدرتي (SOLIDARITY) والاتحاد التجاري للتأمين (TRADE UNION) وشركة النسر للتأمين (AL NISR) ومدغلف للتأمين (MEDGULF) وشركة التكافل الدولية (TAKAFUL INT'L).

**أشرف بيسيسو**، رئيس مجلس ادارة جمعية التأمين البحرينية، علق على هذا الانجاز قائلاً: ان هذا الاتفاق يشكل جسراً للتواصل بين الشركات الاعضاء ويعد نجاحاً بارزاً حققته الجمعية في سعيها لخلق المزيد من التواصل للنهوض بقطاع التأمين.

والى ذلك، نظمت جمعية التأمين البحرينية ورشة عمل في معهد البحرين للدراسات المصرفية، قدم خلالها **يحيى نور الدين**، عضو مجلس ادارة جمعية التأمين البحرينية والمسؤول عن تأمين السيارات في الجمعية، محاضرة شرح فيها احكام الاتفاق الموقع بين الشركات الاعضاء.

وأوضح نور الدين قائلاً: «تعمل ورشة العمل هذه على تعريف المدراء المختصين في الشركات بالاطر الجديدة التي وقعت عليها مجموعة شركات التأمين البحرينية حيث يأتي دورنا كجمعية في تأكيد تطبيق هذه الاطر وتعريفها لذوي الاختصاص».

وأضاف نور الدين: ان هذا الاتفاق من شأنه ان يخفف على الشركات مغبة الانخراط في نزاعات قضائية ويمكنها في الوقت عينه من ان تعجل في دفع التعويضات للمتعاقدين معها من اصحاب السيارات التي تتورط في حوادث سير وتسترد ما يعود اليها من حقوق بطرق حبية وبعيدا عن المشاحنات التي لا طائل منها.

### الشيخ خليفة يرفع مؤتمر الـ GAIF

من جهته استقبل رئيس مجلس الوزراء الشيخ خليفة بن سلمان آل خليفة رئيس واعضاء جمعية التأمين البحرينية وذلك بمناسبة انتخاب المجلس الجديد لادارة الجمعية وبحضور محافظ البنك المركزي رشيد المعراج. وقد وافق الشيخ خليفة على رعاية المؤتمر الـ ٢٩ لـ "GAIF" الذي ينعقد في البحرين خلال العام المقبل.

من جهة اخرى، نوه رئيس مجلس وزراء مملكة البحرين بدور جمعية التأمين البحرينية. وعرض رئيس جمعية البحرين للتأمين اشرف بيسيسو على رئيس الوزراء خطط الجمعية وبرامجها في ما يتعلق بتطوير النشاط التأميني في البلاد، شاكرًا الدعم الذي يحظى به القطاع التأميني وجمعية البحرين للتأمين من لدن رئيس الوزراء.



## «الخليج الكويتية للتأمين» تنشئ شركة تأمين ثانية في مصر لتلبية الراغبين بالتعاقد تكافلياً



انور زكري

AMIG

اعلنت المجموعة العربية المصرية للتأمين AMIG انها انجزت المعاملات المتعلقة بانشاء شركة تأمين مصرية جديدة تمارس التأمين بصيغته التكافلية.

وقال انور زكري، رئيس مجلس ادارة الشركة ان «فئة واسعة من الجمهور تفضل التعاقد مع شركات التأمين التي تتبع الاسلوب التكافلي، ولهذا قررنا ان ننشئ شركة تكون قادرة على تلبية رغبات تلك الفئة من المصريين». وأضاف: لقد تقرر ان يكون رأسمال الشركة الجديدة ٦٠ مليون جنيه مصري (١٠,٥ ملايين دولار اميركي).

نذكر ان أميج AMIG شركة تابعة لشركة الخليج الكويتية GULF INSURANCE KUWAIT التي يتولى رئاستها التنفيذية خالد الحسن.

## جائزة التميز لعام ٢٠٠٧ لأحد موظفي «سوليدرتي»



صورة تذكارية

نال مساعد مدير خدمات الزبائن في شركة سوليدرتي البحرينية، احدى أكبر شركات التكافل في العالم السيد ممدوح البوسطة، جائزة التميز للموظفين عن العام ٢٠٠٧، وذلك خلال الحفل السنوي لنادي الروتاري - فرع السلمانية في فندق الغولدن تولايب.

ومثل شركة سوليدرتي رئيس الموارد البشرية السيدة أمل عيسى عبد الوهاب، وقد منحت شركة سوليدرتي هدية تذكارية للسيد ممدوح بمناسبة نياله جائزة التميز في حفل الشركة الخاص.

وبهذه المناسبة قالت عبد الوهاب: «نحن في سوليدرتي نفتخر بما حققه ممدوح ونعتبره خطوة مهمة لإرساء التوجه الاستراتيجي لشركة سوليدرتي في مجال تطوير الموارد البشرية البحرينية. لقد اثبت ممدوح منذ التحاقه للعمل في شركة سوليدرتي، التزامه وتفانيه في تقديم الحلول التكافلية لعملاء سوليدرتي من خلال أرقى معايير الخدمة والذي عزز بدوره سمعة الشركة كواحدة من أبرز شركات التأمين في مملكة البحرين».

## أنشطة متواصلة للاتحاد الأردني لشركات التأمين ورشتان حول التأمين الصحي والضمان الاجتماعي



د. نذير الباتع

رئيس الجمعية الاردنية للتأمينات الصحية

التأمين الصحي في الاردن كان موضوع ندوة متخصصة انعقدت في عمان، بمشاركة كل من الاتحاد الاردني لشركات التأمين والجمعية الاردنية للتأمينات الصحية وجمعية المستشفيات الخاصة.

حضر الورشة ممثلو شركات التأمين والشركات الاردنية للتأمينات الصحية، والمستشفيات الخاصة وأمين سر الجمعية الوطنية لحماية المستهلك.

**وسيم زعرب**، رئيس الاتحاد الاردني لشركات التأمين، تحدث مبينا اهمية الورشة والعلاقات بين المستشفيات وشركات التأمين وصناديق التأمين الصحي وشركات ادارة التأمين الصحي وجمعية حماية المستهلك، داعيا الى شراكة حقيقية بين هؤلاء الافرقاء من أجل حماية مصالحهم المشتركة والمستهلك في آن. ورأى «ضرورة التنسيق في ما بيننا والتوافق مسبقا على اي تغيير يطرأ على تعرفات الاستشفاء».

أما **زهير العطوط**، عضو مجلس ادارة الاتحاد، فقال «ان هذه الندوة تتيح لنا جميعا ان نستمع الى وجهة نظر كل من الاطراف المعنيين بتقديم الخدمات الصحية بحيث يمكننا ان نتأكد من الحقائق التي تبرر او تنفي وجود حاجة الى زيادة اسعار الاعمال الطبية».

من جهته، تحدث **الدكتور نذير الباتع**، رئيس الجمعية الاردنية للتأمينات الصحية، عن انتشار التأمين الصحي في الاردن حيث بلغ عدد المنتفعين من التأمين الصحي الخاص حوالي ٦٠٠ ألف مضمون. وتوقع ان يتضاعف العدد خلال السنوات القليلة المقبلة.

وقال الباتع ان هذا الانتشار ستكون له انعكاسات ايجابية على جميع الاطراف ذات العلاقة حيث تضمن للمواطن المؤمن له القدرة على الحصول على الرعاية الصحية اللازمة، وتلقي بظلال الطمأنينة والكرامة على منتسبي الشركات الضامنة والمؤسسات وصناديق التأمين الصحي، إضافة الى المساهمة في انجاح وازدهار اعمال مقدمي الخدمات الصحية، ولا سيما مستشفيات القطاع الخاص.

**الدكتور نائل مصالحة** نائب رئيس جمعية المستشفيات الخاصة تحدث في الورشة موضحا الظروف التي تمارس فيها المستشفيات الخاصة اعمالها. وقال ان الخدمات التي تقدمها المستشفيات تخضع لتكلفة مضاعفة لاسباب خارجة عن ارادتها، مثل الضريبة واستقطاب الكوادر الطبية والفنية الاردنية من الدول العربية الامر الذي يزيد من الكلفة التشغيلية للمستشفيات، وخصوصاً في ما يتعلق بالرواتب والاجور وارتفاع كلفة شراء المعدات الطبية الحديثة التي تنعكس ارتفاعاً للفاتورة الطبية، وكذلك ارتفاع اسعار المحروقات الذي زاد من مصاريف هذه المستشفيات.

اما **الدكتور عبد الفتاح الكيلاني**، امين سر الجمعية الوطنية لحماية المستهلك، فقال ان تعديل التعريفات الطبية يجب ان يجري بصورة توافقية بين جميع الاطراف ذوي العلاقة ومن ضمنهم المستهلك. وفي نهاية ورشة العمل اكد المشاركون في الورشة على حق المستشفيات المطالبة بزيادة اسعار الاجراءات الطبية فيها، ولكن بصورة تدريجية وبالتوافق بين كافة الاطراف اصحاب العلاقة. واتفقوا على وضع اطار لجنة دائمة تجتمع بشكل دوري لبت الخلافات بين مختلف الاطراف، وصياغة كل هذه المقترحات في اطار تشريعي ليقدم الى الجهات المعنية والدولة لتنظيم عمل هذه الاطراف.

من جهة اخرى، نظم الاتحاد الاردني لشركات التأمين، بالتعاون مع المؤسسة العامة للضمان الاجتماعي، ورشة عمل بعنوان «قانون الضمان الاجتماعي وتطبيقه». وقد انعقدت الندوة في مقر الاتحاد بحضور حوالي ٦٠ مشاركا من العاملين في قطاعي التأمين والضمان الاجتماعي. وحاضر في الندوة كل من: جهاد الكباريتي رئيس قسم الاشتراكات، ياسر عبيدات وقيس التل، مساعدا مدير فرع شمال عمان.

## فايتال VITAL برنامج تأمين صحي جديد أطلقتها «كمبرلند» وأوكلت الى توتال كير لبنان مهمة السهر على تطبيقه

انطلقتها في العام ١٩٩٤ وحتى اليوم، تحدث عادل خرّاط مدير عام شركة توتال كير لبنان، فعرض المنافع التي يوفرها برنامج فايتال للمؤمنين لدى شركة كمبرلند، وأهمها: **اولا:** تحسين لتغطيات سابقة بحيث تصبح أكثر شمولية.



عادل خرّاط



رزق الخوري

خلال مؤتمر صحفي عقده في فندق ريجنسي بالاس في ادماء، اعلن رزق الخوري، مدير عام شركة كمبرلند للتأمين CUMBERLAND ان الشركة وقّعت اتفاق تعاون مع شركة توتال كير لبنان، TOTAL CARE LEBANON، وهو يقضي بأن تعنى هذه الاخيرة بتقديم خدمات

**ثانيا:** ادخال تغطيات جديدة لم تكن ملحوظة في البرنامج الصحي السابق. ومن ثم استفاض السيد عادل خرّاط بشرح وافٍ ودقيق عن جميع التغطيات الواردة، ومنها، على سبيل المثال وليس الحصر:

- تغطية على نطاق المنطقة العربية حيث تم توسيع شبكة المستشفيات المتعاقدّة مع CUMBERLAND لتشمل دولاً عربية عديدة.
- تغطية البدائل الاصطناعية.
- تغطية شاملة اثناء الحمل ولغاية الولادة.
- تغطية تكاليف اعادة التأهيل الناتجة عن حالات الحوادث الوعائية الدماغية.
- الاستفادة من ضمانة التجديد الدائم من اليوم الاول.

نذكر اخيرا ان توتال كير لبنان هي احدى شركات الفريق الثالث الادارية TPA المتخصصة بإدارة محافظ التأمين الصحي. وانهى المؤتمر الصحفي، باستقبال أقامته شركة كمبرلند CUMBERLAND حيث استضافت الحضور الى مأدبة غداء.

التأمين الصحي لحملة بطاقات التأمين الصحي الصادرة عن كمبرلند CUMBERLAND، والتي تحمل اسم برنامجها الصحي الجديد فايتال VITAL. وقال الخوري ان شركة توتال كير لبنان TOTAL CARE LEBANON S.A.L. اصبحت مولجة بادارة المطالبات الاستشفائية باسم ولحساب شركة كمبرلند.

وقد أثنى السيد رزق الخوري على ميزات هذا التعاون الذي من شأنه رفع مستوى الخدمات التأمينية للمرضى المؤمنين، الامر الذي ينعكس بشكل ايجابي على ارضاء نسبة اعلى واكبر من المؤمنين. اضافة ان هذا التعاون الحثيث سوف يؤدي دون شك، الى تخفيف كلفة المطالبات أكان ذلك على مستوى كلفة الادارة او الكلفة المباشرة على الفاتورة الاستشفائية، الامر الذي يتيح لشركة CUMBERLAND الابقاء على اقساط تأمينية تنافسية خاصة في ظل الوضع الاقتصادي الصعب الذي تمر به البلاد حاليا. وبعد ان عرض رزق الخوري مسيرة شركة كمبرلند CUMBERLAND منذ



من اليسار: سليم ابو رجيلي، بيار بشواتي وجوزف رزق الله



من اليسار: ألان لحود، ايلي كتانه، سيباستيان ناصيف وباتريك لحود



من اليمين: البير ابو مرعي وورودلف الحاج



من اليسار: جوزف رزق الله وسليم يارد



من اليسار: فادي عنداري، عبدو ديب، جسيكا المصري وجونني غزال



من اليمين: خليل صحنأوي، رونالد شديد، سيريل عازار ونيلى خوري



من اليمين: عادل خراط، رزق الخوري، النقيب ايلي زياده وطوني جاموس



من اليسار: عماد بري، يوسف صليبا، عصام اردكاني وجورج منكوش



من اليسار: روجيه غانم، هاني البستاني، بيار عيد ورودولف حايك



من اليسار: باسكال دحروج، جويل بارود، تانيا الراعي، نادين زغيب وايلين صباغ



من اليسار: عيسى عصفور، جوزف واكد، ايلي خوري وسيلين سماره



من اليسار: رونالد شديدق وريمون طعمه



من اليمين: ايلي خوري وانطوان عواد



من اليسار: سليم ابو رجيلي وجورج حلو



من اليسار: نبيل حريكي وسامي نشواتي



من اليمين: البيان الحاج، ميشال فلفلي، ميريام ابي اللمع والامير اسد ابي اللمع



من اليمين: عثمان قليلات، روبري ابي صعب، هاني شحاده، نبيل الترك وحكمت عازوري



جمال الحمود  
القارية العامة



بدر العثمان  
الخليج للتأمين التكافلي



احمد صباغ  
التأمين الإسلامية



بسام جلميران  
AL WATHBA



ياسر البحارنة  
ARIG

## الوثبة الوطنية (الإمارات): الاقساط نمت بنسبة ٤٤ بالمئة خلال النصف الاول من ٢٠٠٧

تظهر الميزانية المالية نصف السنوية لشركة الوثبة الوطنية للتأمين ان الشركة حققت زيادة نسبتها ٤٤ بالمئة في الاقساط المكتتبة مقارنة بالنصف الاول من العام السابق حيث بلغت الاقساط المكتتبة خلال الاشهر الستة الاولى من هذه السنة ١٠٦ ملايين درهم اماراتي مقابل ٧٤ مليوناً للفترة عينها من العام الماضي. اما الارباح الصافية فقد بقيت على مستواها السابق حيث بلغت ٢٠ مليون درهم اماراتي. وقال بسام جلميران مدير عام الشركة لـ «البيان الاقتصادية» ان الزيادة في الاقساط تعكس الجهود الاضافية التي نبذلها من اجل تعزيز وجودنا في الامارات العربية المتحدة.

## بدر العثمان (الخليج للتأمين التكافلي):

### عدد شركات التأمين يتكاثر على نحو يوجب المنافسة

انعقدت الجمعية العمومية لمساهمي الشركة الخليجية للتأمين التكافلي (GULF TAKAFUL) برئاسة رئيس مجلس ادارتها بدر سليمان العثمان، ووافقت على ميزانية الشركة لسنة ٢٠٠٦ وبياناتها المالية، واعلن العثمان ان الجمعية العمومية وافقت على توصية مجلس الادارة بتحويل الارباح الى حساب الاحتياط المالي العام للشركة تعزيراً لقدراتها المالية.

وتظهر الميزانية ان الشركة حققت النتائج الآتية:

- بلغت الارباح الصافية ١٩٧ الف دينار كويتي.

- بلغ اجمالي الاشتراكات (الاقساط) المكتتبة ٥,٠٥٩ ملايين دينار كويتي

بزيادة نسبتها ٤٠٠ بالمئة من سنة ٢٠٠٥.

- حققت الشركة فائضاً تأمينياً UNDERWRITING SURPLUS بقيمة

٨٢٥ الف دينار كويتي.

وقال العثمان ان الاحتياطات المالية الفنية للشركة ارتفعت الى ٢,٠٧٧ مليون دينار كويتي.

وأضاف: على الرغم من تذبذب اسواق المال في المنطقة فقد تمكنت الشركة من تحقيق ايرادات اجمالية في النشاط الاستثماري بلغت ٢٧٢,٦ الف دينار، وذلك لتبني سياسة استثمارية حكيمة روعي فيها الاستغلال الامثل للفوائض المالية والتي ساهمت في المحافظة على تحقيق الارباح.

ولفت العثمان الى ان عدد شركات التأمين العاملة في الكويت يزداد على نحو يؤدي الى تأجيج المنافسة.

## ٧٠,١ مليون ريال قطري

### أرباح النصف الأول من العام للقارية العامة للتأمين

أظهرت الميزانية الموقعة للشركة القارية العامة للتأمين وإعادة التأمين (QGIR) للنصف الأول من هذه السنة ان الشركة حققت أرباحاً صافية بقيمة ٧٠,١ مليون ريال قطري مقابل ١٧,٨ مليوناً للفترة عينها من العام ٢٠٠٦، أي بزيادة قدرها ٥٢,٣ مليون ريال قطري.

## أريج: قفزات كبيرة على مستوى الإنتاج وتحسن في الشرق الاقصى وأفريقيا خلال النصف الاول من ٢٠٠٧

تبين الميزانية نصف السنوية للمجموعة العربية للتأمين أريج ARIG ان الشركة سجلت خلال الاشهر الستة الاولى من هذه السنة قفزات كبيرة على مستوى الارباح والاقساط المكتتبة. فقد بلغت الارباح الصافية للشركة ١٨,٦ مليون دولار اميركي مقابل ٨,٦ ملايين دولار اميركي للفترة عينها من السنة الماضية اي بزيادة ١١٥ بالمئة. كما ارتفع اجمالي الاقساط المكتتبة بنسبة ٢٣٪ جراء النمو في الاعمال الجديدة الهامة من الشرق الاقصى وشبه الصحراء الافريقية. وبلغت حقوق المساهمين في نهاية الفترة ٢٨٨,٧ مليون دولار اميركي كما هو مبين في المقارنة المنشورة ادناه.

### (بآلاف الدولارات الاميركية)

٣٠ يونيو (حزيران)

2006	2006	2007	
166.304	107.474	132.457	اجمالي الاقساط المكتتبة
<b>30.366</b>	<b>8.648</b>	<b>18.591</b>	صافي الربح
293.396	269.523	288.709	حقوق المساهمين
930.176	929.489	999.286	اجمالي الموجودات

ياسر البحارنة الرئيس التنفيذي للشركة قال لـ «البيان الاقتصادية» ان الشركة مستمرة في تنقية محفظتها من اتفاقات الاعادة غير المجدية. وعلى الرغم من ذلك فقد سجلنا نموا مهما في الاقساط المكتتبة. وقال ان النتائج التي تحققتها فروع الشركة في الشرق الاقصى وشمال افريقيا تسجل نموا مقبولاً وتحسناً نوعياً.

## ٦٤٥ ألف دينار ارباح «التأمين الإسلامية» في النصف الأول من ٢٠٠٧

### شهادة: نحرص على تثبيت مفهوم التأمين التعاوني الإسلامي

أكد رئيس مجلس إدارة «التأمين الإسلامية» الأردنية السيد موسى شحادة حرص الشركة على تثبيت مفهوم التأمين التعاوني الإسلامي، من خلال تقديم حزمة من خدمات التأمين المتميزة والمتطورة، واستحداث التغطيات التأمينية والاهتمام بتوسيع خدمات الشركة لتشمل مناطق المملكة المختلفة.

واشار الى ان الشركة حققت نتائج، خلال الأشهر الستة الأولى من ٢٠٠٧، تبشر بالخير، بحيث بلغ إجمالي الاقساط المكتتبة في النصف الأول من العام الحالي ٥,٠٣٧ ملايين دينار مقابل ٤,٢٣٤ ملايين دينار للفترة نفسها من العام الماضي بنسبة نمو بلغت ١٩٪.

أما إجمالي الإيرادات الفنية خلال النصف الأول من العام الحالي فقد بلغت ٦٩٣,٤ ألف دينار مقابل ٦٦٦,١ ألفاً للفترة نفسها من العام الماضي.

كما بلغ صافي ارباح الشركة حتى ٢٠٠٧/٦/٣٠ حوالي ٦٤٥ ألف دينار، أما مجموع موجودات الشركة حتى ٢٠٠٧/٦/٣٠ فبلغ حوالي ١٦,٢٦٤ مليون دينار مقابل ١٥,٤٠٠ مليوناً في نهاية عام ٢٠٠٦، مسجلاً ارتفاعاً نسبته حوالي ٦٪. وبلغت حقوق المساهمين خلال النصف الأول من العام الحالي حوالي ١٠,٥٧٩ ملايين دينار مقابل ١٠,٣٤٤ ملايين دينار في نهاية عام ٢٠٠٦ بنسبة زيادة حوالي ٢٪. تجدر الإشارة الى ان مدير عام الشركة هو السيد احمد صباغ.

## داود تيلور (التكافل التعاوني - بنك الجزيرة - TAKAFUL TA'AWUNI):

### اتفاق الشراكة مع برودنشال البريطانية لا يقتصر على تقديم الخدمات في المملكة العربية السعودية بل يشمل سائر الدول العربية والإسلامية



تحتل ادارة قسم التكافل التعاوني في بنك الجزيرة TAKAFUL TA'AWUNI, BANK ALJAZIRA السعودي موقعاً متقدماً بين الشركات العاملة في المملكة العربية السعودية .

ويعرف عن رئيس مجموعة ادارة التكافل التعاوني السيد داود تيلور DAWOOD Y. TAYLOR تمكنه من الشريعة الاسلامية ومن اصول تطبيقها واعداد منتجات تأمينية تتوافق ومفاهيمها. ومن هنا اطلت ادارة التكافل التعاوني على الجمهور السعودي بحزمة من منتجات التأمين العائلي FAMILY / LIFE والادخار SAVING والتقاعد PENSION.

وخلال المقابلة التي اجريناها معه في مكاتب الشركة في جده أكد لنا تيلور مضمون الخبر الذي اعلن من لندن عن توقيع اتفاق شراكة بين شركة برودنشال PRUDENTIAL البريطانية الذائعة الصيت من جهة، وشركة التكافل التعاوني (بنك الجزيرة) من جهة اخرى، ويقضي الاتفاق بأن يؤسس الفريقان شركة تأمين متخصصة بالتأمين على الحياة، واستحداث صندوق اسلامي لتوظيف الاموال المودعة من المضمونين لدى الشركة الجديدة.

وكشف تيلور عن ان اتفاق الشراكة مع برودنشال لا يقتصر على تسويق منتجات التأمين التعاوني في المملكة العربية السعودية فحسب، بل انه يلحظ التوسع مستقبلاً في سائر الدول العربية والاسلامية.

المضمار، ولا أعتقد ان هناك مساحة لنشوء شركات جديدة، فالعدد الحالي كاف. لكن لا مانع ان تظهر بعض الشركات اهتماماً لدخول قطاع إعادة التأمين التكافلي على الحياة.

#### جوائز رفيعة

■ كيف تقيمون حصولكم على جائزة أفضل شركة تأمين على الحياة مؤخراً؟

– نحمل المرتبة الأولى إذ أننا الوحيدون في هذا المجال. فقد بدأنا مرحلة التطوير في الشركة قبل إعلان «ساما» المعايير الجديدة في التأمين بوقت طويل. وقد حازنا على عدد مهم من الجوائز منها BEST LIFE INSURANCE COMPANY في منطقة الشرق الأوسط من الـ POLICY AWARDS، إضافة الى حصولنا على جائزة أفضل شركة تأمين تكافلي من يورو موني EUROMONEY السنة الماضية وقبلها حصلنا على جائزة «BEST TAKAFUL OPERATOR» من مجلة «ISLAMIC FINANCE WEEKLY».

وكل هذه الجوائز دليل نجاح وانتشار مما حمل بشركة برودنشال على توقيع شراكة معنا لدخول قطاع التأمين التكافلي في السعودية.

■ ما هي النتائج التي حققتها؟ وهل ستطلقون منتجات جديدة في السوق؟

– تضم محافظتنا حوالي ٤٠ ألف مؤمن له (مضمون INSURED) بين أفراد ومجموعات، علماً ان معدل النمو السنوي يصل الى ١٠ آلاف مؤمن له. أما بالنسبة الى المنتجات الجديدة، فنركز حالياً على خدماتنا المتوافرة مثل بوليصة الادخار التقاعدي والزواج والتعليم، إضافة الى برنامج الحماية للشركات. ولكن نسعى الى تطوير منتجات فردية وأخرى إسلامية بالشراكة مع «برودنشال».

#### كلمة أخيرة؟

– نهدف دائماً للاستمرار في نمو أعمالنا وفي تقديم خدمات جديدة للمواطنين السعوديين.

وقد كنا أول العاملين في صناعة التأمين الإسلامي على الحياة، ومهدنا الطريق لدخول شركات أخرى. وأعتقد ان الوقت مناسب لتطوير السوق التعاوني والتكافلي في سائر حقول التأمين، خصوصاً في مجال التأمينات على الحياة والادخار والتقاعد. ■

التأمين عبر المصارف «BANCASSURANCE» مع بنك الجزيرة وغيره من المصارف.

#### الاتجاه مستقبلاً نحو الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

■ كيف تصفون السوق السعودي وهل لديكم نية للانتشار خارجاً؟

– نعمل منذ تسع سنوات تقريباً في السوق السعودي ونحقق نجاحاً منقطع النظير، الأمر الذي جذب شركة «برودنشال» للدخول في شراكة معنا. ومن ناحية أخرى، السوق السعودي كبير ومن أهم الأسواق الجاذبة في الشرق الأوسط، ولذلك تسعى شركتنا الى بناء قاعدة حضور قوية في السعودية، ومن ثم الانتشار في الخليج والشرق الأوسط وشمال أفريقيا بالتعاون مع شركة «برودنشال».

#### الإعادة العالمية والتكافل

■ كيف تتظنون الى تطور نشاط شركات الإعادة في مجال التأمين على الحياة LIFE REINSURANCE؟

– قبل سنوات قليلة لم تكن هناك شركات إعادة تعاونية (إسلامية) متخصصة بالتأمين على الحياة سوى واحدة أو اثنتين في ماليزيا، لكن في أيامنا الحاضرة تطورت الامور ودخل لاعبون اجانب ميدان خدمات التأمين التعاوني والتكافلي على السواء. وقد رأينا شركات إعادة عديده مثل TAKAFUL RE، SWISS RE، HANNOVER RE، كما تدخل في مجال تغطية إسنادات تأمينات الحياة العالمية، كما وهناك شركة MUNICH RE العالمية التي تعمل على تطوير التأمين على الحياة في ماليزيا، إضافة الى CONVERIUM التي تصدر بوالص عامة في مجال الإعادة التكافلية، لكنها تسعى حالياً الى إصدار بوليصة إعادة تأمين تكافلية على الحياة.

وفي هذا الإطار، نرى ان هناك فرصاً عديدة في مجال إعادة التأمين على بوالص الحياة. ونجري مفاوضات مع ثلاث شركات إعادة لاختيار الأنسب منها.

■ هل تؤيدون قيام شركات إعادة تكافل عربية في مجال التأمين على الحياة؟

– يضم السوق السعودي حالياً شركات عديدة قادرة في هذا

#### اتفاقية تعاون مع «برودنشال»

■ ما هي آخر المستجدات بالنسبة للحصول على الرخصة النهائية للعمل؟

– أظن سيتم نشر الدفعة الثانية من شركات التأمين الجديدة والمرخص لها بالعمل في المملكة العربية السعودية خلال فترة وجيزة وشركتنا سوف تكون في عداد الدفعة الجديدة.

والى ان يصدر الترخيص الجديد نعمل بشكل طبيعي، وقد وقّعنا كما سبق واشترتم في مجلة «البيان الاقتصادية» على عقد تفاهم مع شركة برودنشال البريطانية PRUDENTIAL وبنك الجزيرة لتأسيس شركة تأمين سعودية متخصصة بالتأمين على الحياة والادخار التقاعدي وتكوين الرساميل، وذلك وفقاً للصيغة الإسلامية المقبولة شرعاً.

ونأمل أن نحصل على الرخصة النهائية من «ساما» كي ننقل الى عملية طرح جزء من أسهم الشركة لبيعها من الجمهور، وفقاً لاحكام القانون الجديد.

#### تأمينات فرع الحياة

■ ما هي الفروع التي ستتعاونون فيها؟

– شركة التكافل التعاوني ستتعاوني فرع تأمينات الحياة والادخار والحماية على الصعيدين الفردي والجماعي. وأعتقد أننا نخوض مجالاً يعتبر من أصعب المجالات من حيث العقود الطويلة الأمد مع العملاء، لكننا كنا قد بدأنا هذا العمل منذ ٩ سنوات ونقوم بالتطوير الدائم. وشركة «برودنشال» تملك الرؤية نفسها رغم أنها تعمل في بعض أوجه التأمينات الصحية. وشركتنا مبنية على التوجه نفسه ونعمل معاً في المجال الإسلامي والتأمين التكافلي على الحياة.

#### برنامج لدخول التأمين عبر المصارف

■ هل تعتقدون ان وجود بنك داعم يساهم في زيادة حجم الأعمال؟

– خططنا الأساسية لم تعتمد على التأمين عبر المصارف بل على التسويق والبيع المباشر. وقد حققنا نجاحاً ونموً بارزين، وتضمّ الشركة حالياً حوالي ٤٠٠ موظف في قسم التسويق المباشر والعدد سيزداد مع افتتاح مكاتب جديدة في مكة والمدينة المنورة وغيرها ومنها مكاتب خاصة للسيدات. لكننا نقوم اليوم بتطوير برنامج معلوماتي لدخول مجال

## ابراهيم عبد الشهيد (رئيسا تنفيذيا لشركة «الملاذ» السعودية للتأمين):

### قطاع التأمين هو مرآة الحياة الاقتصادية ولا بد ان ينال حصته من الازدهار الذي تنعم به المملكة



«الملاذ» MALATH شركة تأمين سعودية تعاونية جديدة كانت في طليعة الشركات التي منحت الترخيص من مجلس الوزراء السعودي لمزاولة العمل في المملكة وفقا لاحكام قانون التأمين التعاوني الجديد في المملكة.

وقد استكملت الشركة تحرير رأسمالها كما انجزت الطرح الأول لأسهمها (IPO) في بورصة الرياض بنجاح فاق التوقعات، وحظي بإقبال مكثف من المستثمرين على الاكتتاب بأسهمها . والى ذلك استعانت الشركة بضامن مصري مقتدر وعينته رئيسا تنفيذيا للشركة هو ابراهيم عبد الشهيد الذي يتمتع بباع طويل في اطلاق شركات والتعامل مع اسواق التأمين والاعادة العالمية.

«البيان الاقتصادية» التقت السيد عبد الشهيد في مكاتب الشركة في الرياض، وحاورته حول التطلعات المستقبلية للشركة، ونظرتة الى التطورات الجارية في صناعة التأمين في المملكة. وقد لفتنا ان «الملاذ» تؤمن بالشركات الاستراتيجية، المحلية منها والاجنبية ولا تمنع في ضم الشريك الذي تراه مؤهلا لدخول قاعدة المساهمين فيها.



#### ■ كيف تنظرون الى تطور قطاع التأمين في المملكة في ضوء القانون الجديد للتأمين التعاوني؟

اي قطاع اقتصادي يحتاج الى تطوير وتنظيم من فترة لاخرى طبقا لمتطلبات السوق وديناميكيته السريعة، وهذا هو الملاحظ على السوق السعودي من تسارع في وتيرة الأنشطة الاقتصادية. ولا شك ان مؤسسة النقد العربي السعودي (ساما)، وهي الجهة المشرفة على قطاعي التأمين والمصارف في المملكة، لعبت دورا كبيرا في تنظيم هذا القطاع بإصدارها لنظام مراقبة شركات التأمين التعاوني. وفي رأبي فإن النظام الجديد سيساعد وبشكل كبير على اعادة تنظيم القطاع بشكل عام وشركات التأمين بشكل خاص.

#### ■ المنافسة أمر لا بد منه وسوف نحتاج الى سنوات قليلة كي نتمكن من التحقق من انعكاساتها على الشركات

■ هل لديكم ملاحظاتكم على التراخيص الجديدة التي اعطيت وتعطى في ضوء القانون الجديد؟ وكيف تنظرون الى ارتفاع عدد شركات التأمين المرخص لها في المملكة؟

– نظام مراقبة شركات التأمين التعاوني سيساهم في دخول شركات جديدة وسيجبر الكثير من الشركات للعمل بطريقة احترافية في ظل البيئة الجديدة.

مما لا شك فيه ان السوق السعودي لديه القدرة على استيعاب مثل هذه الشركات، حيث تشير التقديرات الأولية الى توقعات بارتفاع حجم السوق من ٤,٧ مليارات ريال حاليا الى حوالي ١٠ مليارات ريال عام ٢٠١١، وبالتالي متوقعا ان تشهد دخول شركات عالمية جديدة بالاضافة الى تلك التي تم الترخيص لها. وقد اثير هذا السؤال بالنسبة لاسواق عديدة، وكانت اجابتنا باستمرار هي ان عدد أو حجم الشركات في اي سوق يحدداهما فقط المستثمر طالما ان ذلك يتم في بيئة تشريعية مناسبة. اضافة: المنافسة مطلب اساسي للارتقاء بالخدمات

النوعية والتميز عن الآخرين في السوق، وستبقى الكلمة للكيف وليس للكيف في تعاملات شركات التأمين، وبالتأكيد وكما في اي سوق عالمي آخر ستتضح آثار المنافسة خلال السنوات المقبلة من حيث التوجهات السعرية ونوعية المنتجات المقدمة اضافة الى الخدمات المعروفة. ولا بد ان تنعكس سلبا يوما ما على عدد من الشركات، وعندها يمكننا ان نشهد اندماجات وحركة شراء او بيع او حتى خروجا كليا من السوق.

#### ■ قطعا شوطا كبيرا في مجال التزود بالخبرات والتقنيات التي تؤهلنا لتقديم الخدمة الافضل

#### ■ وكيف تتم مواكبكم لتطور القطاع؟

– كأى قطاع جديد او متطور بالتأكيد ستعاني شركات عديدة خلال عملية استكمال بنيتها الاساسية من الكوادر المتميزة ولفترة زمنية قد تطول. نحن في شركة ملاذ (MALATH) وكجزء من استراتيجية التطوير تم التركيز منذ البداية على استقطاب كوادر ذات خبرة عميقة خصوصا في الوظائف الحيوية، لإدراكنا ان جزءا هاما وحيويا من اصول الشركة هو الموارد البشرية. وستستمر الشركة في توظيف الكوادر المتميزة وخلق الاجواء المناسبة لها لتعمل في تناغم، مع دعمها بعناصر جديدة شابة وتوفير البرامج التدريبية لها حتى تؤتي استثماراتها في هذه الكوادر المأمول منها.

#### ■ ما هي مخططاتكم وتوجهاتكم المستقبلية؟

– الدراسات الأولية ودراسة الجدوى الاقتصادية الخاصة بشركة «ملاذ» كانت متميزة جدا في ما يخص استراتيجيات الشركة في سنواتها الاولى. وكأى استراتيجية ونظرا للتغيرات الاقتصادية المتلاحقة، فإن تلك الاستراتيجيات في حاجة باستمرار الى اعادة قراءة وتنقيح لتكون مواكبة لتغيرات السوق ومتطلباته الاساسية.

■ العديد من الشركات السعودية تتجه الى شراكة عربية او عالمية، كيف تنظرون الى هذا الامر؟ وما هي توجهاتكم؟

– هذا التوجه بالطبع موجود، ونحن لا نتطلع الى ضم شريك استراتيجي غير سعودي فحسب، ولكن ربما ايضا مع شريك استراتيجي سعودي. وفي الحقيقة، فقد اكتنفت التجارب السابقة بعض المثالب، ومتى ما وجدت الشركة الشريك الاستراتيجي والذي يتوافق مع منهج الشركة وتطلعاتها المستقبلية، فلن تردد في الدخول معه طالما يحقق الشروط الاساسية لاهداف واستراتيجيات شركة «ملاذ»، ويكون اضافة حقيقية تدعم وتعظم تواجد شركة ملاذ.

■ ما هو حجم سوق التأمين في المملكة اليوم؟ وما هو المتوقع منه مستقبلا؟ وما هو معدل انفاق الفرد السنوي للتأمين؟

– كما ذكرنا سابقا فإن التقديرات الأولية تشير الى توقعات بارتفاع حجم السوق من ٤,٧ مليارات ريال حاليا الى حوالي ١٠ مليارات ريال عام ٢٠١١. ومتوقع ان يرتفع انفاق الفرد الى اكثر من ٣٢٠ ريالاً في عام ٢٠١١ في دولة سيبلغ عدد سكانها اكثر من ٣٠ مليون نسمة عام ٢٠١١.

#### ■ السوق الاكبر والاكثر قابلية للتطور والنمو

■ كيف تنظرون الى مستقبل قطاع التأمين في المملكة؟ وهل ترون فيه قطاعا واعدا؟

– على المستوى العالمي يعكس قطاع التأمين الازدهار المالي في اي دولة، والتحديات المستقبلية في الاسواق العالمية تتحدد توجهاتها الاستثمارية بقدرة القطاع المالي في اي دولة، وبالتالي ومع تطور القطاع المالي والمصرفي في المملكة العربية السعودية على نحو خاص، لا بد لقطاع التأمين الا ان يزدهر ويسجل قفزات متناسبة والحالة الاقتصادية التي نعيشها في المملكة، ولذا اعتبر سوق التأمين السعودي الاكبر في الشرق الاوسط والاكثر قابلية للتطوير والنمو، وتحقيق الارباح.

■ هل من رسالة توجهونها عبر مجلة البيان الاقتصادية؟

– نشكر لكم حضوركم لشركة «ملاذ» لعقد مثل هذا اللقاء مع وسيلة اعلامية مهمة كمجالتمك والعريقة في المجال الاقتصادي، ونتمنى دوام التوفيق للجميع. ■

## مظفر شكيل (المجموعة المتحدة للتأمين التعاوني ACIG) :

### النهضة الاقتصادية التي تعيشها المملكة والتأمينات الإلزامية تفتح امام شركات التأمين السعودية أفقاً واسعة



يتطلع مظفر شكيل، نائب الرئيس التنفيذي للمجموعة المتحدة للتأمين التعاوني (ACIG)، الى مستقبل صناعة التأمين في المملكة العربية السعودية بثقة، ويقول ان امام شركات التأمين السعودية الجديدة أفقاً واسعاً وللتقدم، خصوصاً في هذه الحقبة حيث النهضة الاقتصادية باتت حديث العالم اجمع.

والى ذلك فإن التأمينات الإلزامية تفتح امام شركات التأمين فرص تنمية محافظها بكم كبير من الاقساط، وتحقيق ارباح كبيرة شرط ان تتعاطى مع الاخطار بجدية وكفاية عالية.

«البيان الاقتصادية» اجرت حواراً مع السيد شكيل في مكاتب الشركة في جده وسجلت الوقائع الآتية:

– شركات إعادة العربية جيدة وتسعى الى تطوير أدائها باستمرار. ونحن نتعامل مع بعض الشركات ونركز على الناحية التكافلية، لذلك نتجه نحو «تكافل ري» TAKAFUL RE يكونها شركة رائدة في هذا الحقل.

ونحن نسعى الى الترويج للشركات العربية لكن جمهور المتعاقدين معنا، يفضلون ان يجري اسناد الاخطار الى شركات اعادة اوروبية وعالمية، من تلك التي تحمل تصنيفاً عالياً، ولا يمانعون بالطبع ان يجري اسناد الاخطار الى شركات الاعداء العربية اذا توافر لها تصنيف عالمي جيد.

اضاف: من جهتنا، نحاول الحفاظ على التوازن بين الشركات الأجنبية والعربية، علماً ان هذه الأخيرة تفهم الثقافة العربية وكيفية العمل في السوق وهي أكثر مرونة.

### تغطية أخطار الأخطاء الطبية

■ هل هناك نية لإطلاق منتجات جديدة؟

– نركز حالياً على منتجاتنا الموجودة، لكننا نسعى الى دخول مجال تأمين المسؤولية المهنية للأطباء (MEDICAL MALPRACTICE)، وقد أشارت الإحصائيات الى وجود حوالي ٣٥٠ ألف طبيب في حاجة الى هذه التغطية منهم من هو مؤمن في المستشفيات. ونتوقع نجاحاً في هذا القطاع ان قلة من الشركات العاملة في السعودية توفر هذه الخدمة.

■ ما تقييمك للنتائج التي حققتها عام ٢٠٠٦؟

– لقد حققنا أرباحاً فنية جيدة، والشركة تحقق نمواً سريعاً ونأمل ان نستمر بالتطور والنمو.

وختم قائلاً: امام صناعة التأمين في المملكة العربية السعودية أفق واسع جداً، ويمكن لها ان تسجل قفزات هائلة ان هي استطاعت ان تلبى متطلبات النهضة الاقتصادية التي تعيشها المملكة حالياً والتي سوف تستمر مستقبلاً.

ثم ان التأمينات الإلزامية تساعدنا على تنمية محافظتنا بكم كبير من الاقساط، ولعلنا ان نحسن ادارة شركاتنا، وتتعاظم مع الاخطار بجدية وكفاءة مهنية عالية. ■

## هناك حاجة الى طاقة اكتبية لتغطية المسؤولية المهنية للأطباء في المملكة

الولوج عبر الإنترنت الى جوازات وهويات الموظفين المقيمين للتأكد من تأمينهم في شركتهم والإتراض إقاماتهم. ونحن نقدم خدماتنا لاصحاب الاعمال في هذا الحقل ايضاً.

### خطر التأمينات الصحية

■ هل ترون ان التأمينات الطبية مربحة؟

– التأمينات الطبية ليست تأمينات حقيقية بل أشبه بإدارة بالاص (MANAGEMENT POLICIES)، فمهمة التأمين قائمة على تغطية خطر غير معروف متى وكيف يطرأ. أما التأمين الطبي فيحتمل نوعاً من معرفة الخطر والخسارة لكن مدى هذه الخسارة غير معروف.

من هنا، المهم في التأمين الطبي معرفة كيفية حسن إدارة البوالص وتنظيم التعاقد مع المستشفيات وبذلك تستطيع الشركة تحقيق الأرباح.

وبالنسبة الى ACIG، فقد قررنا كشركة جديدة دخول مجال قادر على نشر اسمنا وفرض وجودنا في السوق بسرعة أكبر، كما ان قطاع التأمين الطبي يسمح ببناء علاقات شخصية مع العملاء، وبالتالي جذبهم لطلب التغطيات في مجالات أخرى.

### نتعاون مع الإعادة العربية

■ ما رأيكم بأداء شركات الإعادة العربية؟

■ هل لنا بنبرة عن عمر الشركة والمرحلت التي مرت بها؟

– كانت الشركة تعمل في المملكة العربية السعودية تحت اسم "OASIS" وكانت مسجلة في البحرين لأنه لم يكن هناك من يرعى انشاء شركات تأمين سعودية، وبعد صدور قانون التأمين التعاوني تقدمنا الى مؤسسة النقد العربي السعودي بطلب الترخيص لنا بتأسيس شركة سعودية جديدة تحل مكان شركة اوايس (OASIS). واخترنا للشركة الجديدة اسم المجموعة المتحدة للتأمين التعاوني أسيج (ACIG).

اضاف: بدأنا العمل سنة ٢٠٠٥ ولكنها لم تكن سنة تشغيلية فعلياً إذ احرصنا اهتمامنا بالحفاظ على محفظتنا الموروثة من "OASIS"، إضافة الى تركيزنا على تحسين البنية التحتية للشركة التي انتقلت مكاتبها الى «سحيلي بلازا».

وباشرنا العمل الفعلي عام ٢٠٠٦ وهدفنا الى إبراز حضورنا في السوق، لذلك ركزنا الأعمال على مجال التأمينات الإلزامية بما فيه فرع المحركات والتأمينات الطبية للحصول على حصة معينة من السوق، إضافة الى حفاظنا على العقود التي ورثناها من الشركة القديمة.

وقد ارتفع مجموع الأقساط السنوية الى ١١٧ مليون ريال سعودي عام ٢٠٠٦ بعد ان كان حوالي ١٧ مليوناً.

### التأمينات الإلزامية

■ ما هي المجالات التي تنشط فيها ACIG؟

– كشركة جديدة، يجب ان نواكب متطلبات السوق. وقد صدرت تشريعات تجعل التأمين الزامياً على السيارات. وكان لقيام هيئة المرور والجهات الرسمية المعنية بتحسين الأنظمة في السعودية الأثر الكبير في هذا تطوير أليات العمل، وقد حققنا نتائج جيدة في هذا المجال بدءاً من نيسان (أبريل) ٢٠٠٦ لتصل حصتنا من السوق الى تأمين ١٠٠ ألف سيارة.

كما جعل القانون التأمين الصحي الزامياً وأوجب على ارباب العمل ان يوفر التأمين الصحي للموظفين العاملين لديهم. وشركة "ACIG" من الشركات المرخصة والمسجلة والمخولة ببيع التأمينات الصحية وتستطيع باذن من (COUNCIL OF CORPORATE HEALTH INSURANCE) CCHI

## اول اعلان بثته محطة OTV عند اطلاقها برنامج ZENITH

### ايلي حنا (شركة ACAIR) :

## البرنامج يوفر الغطاء الشامل لأرباب العائلات وأصحاب العمل ويشمل الإصابات الجسدية إضافة الى الأضرار التي تلحق بممتلكاتهم



عند اطلاق محطة «او تي في» OTV لفتنا اول اعلان بثته المحطة تضمن ترويجاً لبرنامج تأميني جديد يحمل اسم ZENITH وتديره شركة اكبر ACAIR للوساطة، التي يرأسها ايلي حنا.

«البيان الاقتصادية» التقت ايلي حنا واجرت معه حواراً حول البرنامج الجديد وسجلت الوقائع الآتية:

### مؤمنون بدور الوسيط

■ ما هو الهدف من اطلاق منتج جديد في الاسواق اللبنانية؟

– لقد قمنا بإعداد البرنامج الجديد لغرضين الاول ان نبين أهمية دور الوسيط في القطاع التأميني وضرورة وجوده لخدمة العملاء وشركات التأمين على السواء، اما الغرض الثاني فهو تقديم برنامج تأميني شامل للمستهلك يغطي جميع حاجاته، فضلاً عن العلاقة المباشرة بينه وبين شركتنا أو وسيطه، مما يسهل عليه الامور عند الحاجة.

### ■ ماذا يضمن برنامج ZENITH؟

– ZENITH هو بوليصة تأمين تقدم تغطيات مميزة وتتمتع بمرونة كبيرة لمواكبة متطلبات العمل بأسعار مدروسة ومنافسة، فضلاً عن متابعة الوسيط وتقديم استشاراته على مدار الساعة.

ويخول هذا المنتج العميل، الافادة من ستة انواع من التغطيات وهي: تأمين ضد الحريق والسرقة (FIRE & BURGALRY) للمنازل والمكاتب، تأمين المحركات (MOTOR)، التأمين الطبي (MEDICAL) تغطية الحوادث الشخصية (PERSONAL ACCIDENT)، تأمين العمال الاجانب (EXPATRIATE) وطوارئ العمل (WORKMEN'S COMPENSATION)، وهذه التغطيات موجهة للأفراد والعائلات وتتناسب مع وضع كل مستهلك.

إضافة، يستطيع المستهلك ان يشتري العرض التأميني بكامله أو أختيار ما يحتاجه من انواع التغطيات، علماً ان المستهلك يحصل على حسم ٢.٥ في المئة عن كل بوليصة تأمين اضافية عن بوليصة الحريق.

### ■ من هي الشركة الضامنة؟

– انها شركة كمبرلند CUMBERLAND، ومن ميزات ZENITH بطاقة PRIVILEGE CARD التي تخول حاملها الافادة من عروض عدة، منها خدمات شبكة اطباء منتشرة في لبنان، حسومات في المختبرات

## دورنا استشاري ومتابع في توفير منتجات التأمين للعملاء



الطبية، دعوات للمشاركة في المؤتمرات والندوات المتعلقة بالتأمين، إضافة الى اعلام الزبون بكل منتج وخدمة جديدين.

العمل مع شركة واحدة يحافظ على الامتيازات التي يقدمها المنتج، فالاسعار مدروسة وتنافسية وتضمن حقوق العميل والوسيط، ولكن ذلك لا يمنعنا من الانفتاح على شركات أخرى عبر برامج جديدة وموزونة، بالإضافة الى التعاون مع المصارف لترويج منتجاتنا. ويستطيع الزبون الذي يندرج ضمن شبكة ACAIR الحصول على منتج ZENITH من مكاتب أو نقاط بيع شركة ACAIR ومن كافة الوسطاء المتعاونين معنا أو من جميع فروع شركة كمبرلند.

### ■ لماذا لا يتضمن ZENITH تأميناً على الحياة؟

– لم ندخل التأمين على الحياة ضمن عرض ZENITH نظراً لتنوع فروع الحياة وتشعبها، لكن لدينا منتج خاص بالحياة لعرضه على طالبي الضمان ولا يندرج ضمن فروع ZENITH.

## منفتحون على كل الشركات

### ■ هل يشكل هذا المنتج منافسة للوسطاء؟

– كوني عضواً في مجلس نقابة الوسطاء ومؤمناً بدور النقابة وتقدمها، أردنا من خلال اطلاق ZENITH تقديم خدمة مميزة لكل من الوسيط والعميل تحفظ الميزات الاساسية من تغطية سليمة للعميل وبدل أعاب وعمولة للوسيط.

والمنتج لا يهدف الى محاربة اي طرف، بل نحن منفتحون على التعاون مع أي شركة أو مؤسسة تبدي اهتماماً بتسويق ZENITH.

■ هل تعتقدون ان الظروف الحالية في لبنان مناسبة لاطلاق خدمة جديدة؟

– نؤمن بلبنان وبإمكانية نهوضه وأزدهاره. والمغول على المنتج الجديد تحريك السوق وتفعيل الحركة الاقتصادية والتصدي لكل من يحاول العودة بالبلاد الى الوراء.

## اهتمام بالتوسيع

### ■ هل هناك نية لتسويق ZENITH في الخارج؟

– نركز حالياً على السوق المحلية لكن لا ننفي اهتمامنا وخططنا للتوسع نحو دول الخليج.

الى ذلك قمنا بتدريب حوالي ٥٠ موظفاً لتسويق ZENITH، ويستطيع المهتم أكان عميلاً أو وسيطاً الحصول على المنتج عبر مراكز البيع المنتشرة في لبنان، أو عبر الاتصال بخطوطنا الساخنة (HOTLINES) لارسال موظف متخصص لتعريفه بـ ZENITH وتغطياته. أخيراً أودّ لفت انتباه العميل أو الوسيط الى أن تغطية التأمين الاستشفائي في برنامجنا ZENITH توسعت لتشمل الدول العربية التالية: الاردن، الكويت، البحرين، السعودية، قطر، الامارات العربية المتحدة، سلطنة عمان، مصر، منطقة الشرق الاوسط وشمال أفريقيا MENA، مما يعود بالنفع على المواطنين اللبناني الذي يعمل في الخارج وعائلته. ■



## لقاء قرطاج التاسع لماذا قدم مواعده الى النصف الأول من السنة ؟ محمد كشيّش (وزير المال التونسي): مساهمة صناعة التأمين في الناتج القومي العربي والافريقي لا تزال في مستوى متدن



عبد اللطيف شعبان



من اليسار: محمد الدخيلي وعبد الخالق رؤوف خليل

من اليسار: وزير المالية التونسي محمد رشيد كشيّش،  
عبد الخالق رؤوف خليل وابراهيم القبلي

من اليمين: علي السوري، بشير اللومي، سعيد مراد، ليلي مالاوي ومنصور نصري



من اليمين: جهاد فيتروني، عبد الخالق رؤوف خليل وراشد الميزه



من اليمين: حامد الطيب، عثمان الهاشمي، جوزف فضول وبطرس الشمالي



من اليسار: زهير ابو حماد، خالد ابو نحل، عبد الحكيم الزقلي ودرساف ساسي

### تونس - مازن عسيران

اشرنا في عددنا لشهر تموز (يوليو) الماضي الى ان اللقاء التاسع لقرطاج (9EME RENDEZ-VOUS DE CARTHAGE) انعقد في تونس بين ٢٤ و٢٦ حزيران (يونيو) ٢٠٠٧. وتضمن اللقاء محاضرتين قدمهما كل من خالد ابو نحل وعبد الكريم المرادسي، وحضره زهاء ٣٠٠ شخص يمثلون اسواق التأمين العربية والاجنبية، كما نشرنا ملخصا للتوصيات التي صدرت عن اللقاء.

ولقد جاء موعد انعقاد المؤتمر في النصف الاول من السنة مختلفا عن مواعيد اللقاءات الثمانية السابقة، والتي انعقدت جميعها في النصف الثاني من السنة. فلماذا غيرت الهيئة المنظمة الموعد الذي تعود عليه المشاركون العرب؟

مندوبنا الى لقاء قرطاج التاسع طرح هذا السؤال على عدد من اركان صناعة التأمين في تونس، الى جانب اسئلة اخرى عديدة تتعلق بالتعاون بين اسواق التأمين المشرقية من جهة والاسواق المغربية من جهة اخرى.

كما انتهز مندوب «البيان الاقتصادية» وجود عدد من اركان صناعة التأمين في الدول العربية الاخرى لمحاورتهم حول الازمات السائدة.

# خالد ابو نحل: محاربة الفساد والبيروقراطية أمران لا بد منهما لخلق البيئة الصالحة لتنمية صناعة التأمين



من اليسار: محمد ديدى، عبد العزيز دربال، ونيس عبد الستار ونور الدين اسكندراني



من اليمين: هنري شلهوب، عبد الكريم المرادسي، ابراهيم ماتوسيان، نجيب معلا، منصف مناغي، رشيد بن جميع وأمين ادريسي



من اليسار: كمال الشيباني، علي معايفي وطارق التامري



من اليسار: خالد نويري، شفيق لذيذ، فيصل الغربي و ابراهيم رياحي

## محاضرة خالد أبو نحل

- البيئة الاقتصادية والمالية للدولة والتشريعات الخاصة بالاستثمار والضرائب.
- السياسة العامة للدولة والبيئة التشريعية.
- التشريعات العامة
- تطبيق التشريعات (التنفيذ)
- المحاكم والنظام القضائي.
- تنظيم المهنة ووضع المعايير للممارسة في السوق.
- البيئة الاجتماعية والأمن.
- البيئة الطبيعية وإدارة الاخطار الطبيعية.
- محاربة الفساد والبيروقراطية.
- كل ذلك من اجل الوصول الى نمو محقق قريب من
- الاقساط الكامنة في السوق، وتشجيع المستثمر المحلي
- والاجنبي للاستثمار في البلد، والذي بالتالي يدفع عجلة
- التقدم والنمو بخطى متسارعة.

### على مستوى سوق التأمين العربي

- ما يخص البيئة الخارجية لسوق تأمين عربي معين:
- العمل على توحيد التشريعات الخاصة بتنظيم وتطوير الرقابة على قطاعات التأمين العربية.
- توحيد البيئة الاقتصادية والمالية والتشريعات الخاصة بالاستثمار والضرائب.
- توحيد السياسة العامة للدولة والبيئة التشريعية.
- البيئة الاجتماعية والأمن.
- البيئة الطبيعية وإدارة الاخطار الطبيعية.
- محاربة الفساد والبيروقراطية.

في المناطق الاخرى من العالم، لا سيما الصناعية منها، انتهى الى القول أن الوضع الحالي لسوق التأمين في المنطقة العربية غير متطور او غير مكتمل التطور من ناحيتي العرض والطلب. اما الاصلاحات المطلوبة فعددها المحاضر كالاتي:

### على مستوى شركات التأمين

- مراجعة هيكل شركات التأمين والنظر الى النظام الاداري باجماليته.
- التدريب ورفع المستوى الفني والمهني في جميع المجالات التي تتعلق بتطوير اعمال شركات التأمين، ومن ضمن ذلك التأكيد على نقل المعرفة بين العاملين في الشركة.
- اتباع الأسس والمبادئ التأمينية في الممارسة.
- تطوير المعرفة بإدارة الاخطار وكذلك ادارة رأس المال.
- الاهتمام بنشر الوعي التأميني على مستوى واسع.
- الاهتمام بالتسويق بشكل اكبر.
- الرقي بالمهنة عن طريق الحفاظ على سمعة ونزاهة سوق التأمين لكسب ثقة الجمهور وكذلك الهيئات الرقابية لتطوير الاعمال.
- تقوية واتباع السياسة الادارية بما ينسجم مع الحوكمة المؤسسية.

### على مستوى سوق التأمين في كل دولة عربية

ما يخص البيئة الخارجية لشركات التأمين:



خالد أبو نحل، المدير التنفيذي في مجموعة ترست العالمية (TIIC)، ألقى محاضرة بعنوان «التأمين وصناعة التأمين بين تحديات الحاضر ورهانات المستقبل»، وقد عرض المحاضر التحديات التي تواجه صناعة التأمين وقسمها الى اربعة ابواب، وصنف هذه المواضيع تحت العناوين التالية: النمو وتطوير الاعمال، الكفاءة وتقليل التكلفة، التشريعات والافصاح، ادارة المخاطر ورأس المال.

وقال المحاضر ان العمل يجب ان يتخذ منحى شموليا لمعالجة هذه التحديات في اطار نظام متكامل وليس كأجزاء، إذ ان العمل على اي او بعض منها بشكل منعزل لن يحقق النتيجة المطلوبة.

وبعدما قدم ابو نحل عرضا للانفاق الفردي على التأمين في منطقة الشرق الاوسط، مقارنة بما هو عليه

## عبد الكريم المراداسي: تونس شرّعت ابوابها امام المستثمرين الاجانب من بين التحديات التي تواجه اسواقنا العربية: الدمج والاستحواذ



من اليمين: خالد مراد، اسما مذهيوب، مروان ابيض، حشيشة محمد وونيس عبد الستار



من اليمين: نبيل حجار وحبیب جعلوك

### محاضرة عبد الكريم المراداسي



المحاضرة الثانية التي استمع اليها المشاركون في لقاء قرطاج التاسع قدمها عبد الكريم المراداسي، الرئيس المدير العام للشركة التونسية للتأمين واعادة التأمين (ستار) SOCIETE TUNISIENNE D'ASSURANCES ET DE REASSURANCES (STAR) وتناول

فيها محورين رئيسيين: المحور الاول تضمن عرضا للاقتصاد التونسي وقد سطر المحاضر فيه الضوء على الانفتاح التونسي على العولمة، اذ كانت الرابعة بين الدول العربية التي انضمت الى اتفاق منظمة التجارة العالمية WTO بعد البحرين والكويت والمغرب وذلك في العام ١٩٩٥.

وقال ان تونس قطعت اشواطاً في مجال تحرير وخصخصة قطاعات السياحة والمصارف والتأمين واعادة التأمين، وأبرمت اتفاق تجارة حرة مع الاتحاد الاوروبي، وفتحت الابواب امام المستثمرين العرب والاجانب لانشاء شركات تأمين ومصارف في تونس.

وعدد الاصلاحات التي استحدثت في صناعة التأمين في تونس، ومن بينها رفع الحد الادنى لرأس المال من ٣ ملايين دينار تونسي الى عشرة ملايين، وتنظيم مهنة خبراء ووسطاء التأمين، والتخلي عن مفهوم الخطأ في حقل التأمين ضد المسؤولية المدنية للسيارات بحيث بات التأمين يبنى على المسؤولية الموضوعية وتوسيع مفهوم الغير THIRD PARTY، والمصادقة على النظام الاساسي للمكتب الموحد التونسي للسيارات الذي يتولى تطبيق اتفاقات البطاقة الخضراء الاوروبية GREEN CARD والبطاقة البرتغالية العربية ORANGE CARD.

وتناول المراداسي في المحور الثاني لمحاضرته الاوضاع السائدة في اسواق التأمين العربية حيث لفت الى عدم كفاية رؤوس الاموال للعديد من شركات التأمين العربية، وتدني حصة اقساط الاعادة المسندة الى شركات الاعادة العربية.

وانتهى المحاضر الى عرض التحديات التي تواجه اسواق التأمين العربية لا سيما منها عمليات الدمج والاستحواذ الجارية على قدم وساق في سائر انحاء العالم باستثناء المنطقة العربية.



من اليسار: طارق التامري، لطفي بن حاج قاسم وكامل الشيباني



من اليمين: عبد الكريم دجعفري، فاروق لارزي، هنري شلهوب، عبد الكريم المراداسي، ابراهيم ماتوسيان

### الوزير محمد كشيش: مساهمة التأمين في الناتج القومي العربي والافريقي لا تزال متدنية

أشار وزير المال التونسي محمد كشيش في كلمته الافتتاحية الى ضعف صناعة التأمين وإعادة التأمين في العالمين العربي والافريقي، حيث ان حصة بلدان الشرق الأوسط لا تتعدى ١,٥ في المئة من سوق التأمين العالمي، وحصة دول أفريقيا ٢,٨ في المئة، وهذه النسبة لا تشمل جنوب افريقيا التي ارتفعت فيها نسبة الاخرق الى ما يقارب ٨ في المئة، وهي النسبة السائدة في الدول الصناعية.

وأكد كشيش ان مواجهة هذا التحدي وهذه السلبية في صناعة التأمين وإعادة التأمين تتطلب تضامناً من الجهود ودوراً أكبر لشركات التأمين في المنطقة، والانصهار في بوتقة من التعاون والتنسيق، بالإضافة الى تحسين الخبرات وتقنية المعلومات، فضلاً عن تبادل هذه المعلومات والخبرات في ما بين مختلف بلدان المنطقة.

ولفت كشيش الى ان الاصلاحات التي قامت بها تونس في هذا المجال سمحت بتطوير خدمات التأمين، حيث ارتفع إجمالي اقساط التأمين في العام ٢٠٠٦ الى حوالي ٨٠٠ مليون دينار تونسي مقابل ٧١٢ مليوناً في العام ٢٠٠٥.

وأوضح ان هذا النمو تراقف مع تسجيل أرباح صافية ناهزت الـ ٥٠ مليون دينار في العام ٢٠٠٦، مقابل ١١ مليوناً في العام ٢٠٠٥.

وختم وزير المال التونسي كلامه داعياً الشركات التونسية الى مزيد من التحسين ومواجهة التحديات والمنافسة الخارجية عبر توفير أفضل الخدمات المطلوبة، والعمل على لعب قطاع التأمين دوره الفعال في الاقتصاد الوطني التونسي.



## محمد الدخيلي (الاعادة التونسية "TUNIS RE"):

### بالعزم والارادة تتعزز العلاقات بين الشركات المغربية والمشرقية

يتحدث محمد الدخيلي الرئيس المدير العام للاعادة التونسية TUNIS RE بثقة عن قدرات شركات التأمين والاعادة العربية، ويرى ان هذه الاخيرة باتت مؤهلة ماليا وبشرياً وتقنيا لمنافسة المعيديين الاجانب.

ويدعو السيد الدخيلي مستهلكي خدمات التأمين في الدول العربية الى تكثيف تعاملهم مع شركاتهم الوطنية، إذ لا اسباب تبرر تجاوزهم لها. كما يدعو شركات التأمين العربية الى تكثيف عمليات تبادل اسنادات الاعادة فيما بينها.

ويضيف الدخيلي « إن الاعادة التونسية تعمل منذ نشأتها عام ١٩٨١ على خلق مفاهيم وأفكار مبتكرة في مجالي التأمين واعادة التأمين في تونس والعالم العربي»، مشددا على «ضرورة توافر العزم والارادة لدى الشركات المغربية والمشرقية لتعزيز العلاقات وزيادة التقارب في ما بينها.

وفي ما يلي حديث السيد الدخيلي لـ «البيان الاقتصادية»:

نشاطنا مع الاسواق العربية المختلفة وكذلك الاسواق الافريقية، ايماننا بوجود طاقات مهمة تتمتع بها هاتان السوقان.

■ برأيكم ما هو السبيل لتنمية العلاقة بين الاسواق العربية المشرقية ومثيلاتها المغربية؟

– بداية، المسألة في حاجة الى العزم والارادة من الطرفين، اضافة الى العمل الميداني. وفي رأبي ان اللقاء التاسع الذي انعقد في قرطاج ساهم في تعزيز العلاقات وزيادة التقارب لتبادل المعلومات والافكار.

### لا تعوزنا الكفاءة

■ هل تعتقدون ان شركات التأمين العربية المباشرة لا تتفق بشركات الاعادة العربية؟

– اعتقد ان هذا الكلام محجف، فمعيدو التأمين الاجانب يوظفون كوادر بشرية عربية في شركاتهم في الدول العربية، كما ان مندوبيهم الى البلدان العربية غالبا ما يكونون من جنسيات عربية، فنحن لا نتقصنا الكفاءة او الخبرة بل نحتاج الى الثقة وبذل جهود اكبر للتعريف بعملنا وأدائنا، اضافة الى تعزيز ثقافة التأمين ونشرها.

### ٥٢٪ نمواً في الأرباح

■ ما هي نسبة النمو السنوية التي تحققتها شركة الاعادة التونسية؟

– سجلت الشركة ارقاما جيدة عام ٢٠٠٦ حيث وصل حجم اعمالنا الى نحو ٥٤ مليون دينار تونسي اي حوالي ٤٥ مليون دولار اميركي، وهو الرقم الذي سجلناه ايضا عام ٢٠٠٥. وتعود هذه النتائج الالفة الى وضعنا عام ٢٠٠٢ برنامجا تصحيحيا متوازنا. كما ارتفعت نسبة ارباحنا نحو ٥٢٪ هذا العام مقارنة مع العام الماضي، ووصلت نسبة النمو الاجمالية الى ٤,١ مقابل ٢,٧ لعام ٢٠٠٥.

اما على المستوى الفني، فقد فاقت الارباح ١,١ مليون دينار، اي ما يفوق ٦ مرات نتائج عام ٢٠٠٥. وبلغت حقوق المساهمين نحو ٤٧ مليون دينار تونسي. ■

البيان الاقتصادية – العدد ٤٢٩ – آب (اغسطس) ٢٠٠٧



## لا شيء يبرر تجاوز الشركات العربية سواء في التأمين المباشر او اعادة التأمين



### مفاهيم وأفكار مبتكرة

■ يشكو المعيدون العرب من عدم نيلهم حصة كافية من اقساط الاعادة التي تذهب الى الخارج، هل تجدون هذه الشكوى محقة؟

– نعمل منذ تأسيس «الاعادة التونسية» عام ١٩٨١ على خلق مفاهيم وافكار مبتكرة في مجالي التأمين واعادة التأمين في محيط تنافسي، ونحاول في هذا الاطار ايجاد قاعدة عملاء أوفياء في السوقين المحلي والخارجي.

كذلك نوّفّر الخدمات اللازمة والسرعة في تلبية الشركات المسندة والوقوف على متطلباتها، كي نبقي على مستوى المنافسة مع معيدي التأمين الآخرين. والتعاون المباشر مع معيدي التأمين الاجانب لا يقلقنا لكنه يحتم علينا ان نحسن من مستوى عملنا وخدماتنا وادائنا لمنافسة الشركات العالمية.

ونحن على يقين من ان شركات الاعادة في المنطقة العربية، إن في تونس او الجزائر او مصر او غيرها، تتمتع بطاقات وقدرات لتوفير خدمات مميزة. وفي اعتقادي اننا مؤهلون لمنافسة المعيديين العالميين، اذا ما حصلنا على فرصة من الشركات العربية المسندة.

■ ما هي خارطة تغطياتكم في تونس وفي العالم العربي؟

– حوالي ثلثي اعمالنا مصدرها من السوق التونسية والثلث المتبقي من الاسواق العربية، وهدفنا تنمية نطاق

## حضور مرض في لقاء قرطاج

■ هل تعتقد ان عقد لقاء قرطاج في شهر حزيران (يونيو) بدلا من تشرين الاول (اكتوبر) كان قرارا موفقا؟ وما هو برأيكم الوقت الافضل لعقد هذا اللقاء؟

– الموعد لم يكن ثابتا في السابق في شهر تشرين الاول (اكتوبر) اذ سبق ان عقد مرة في شهر ايار (مايو) واخرى في حزيران (يونيو).

وهذا العام تم اختيار شهر حزيران (يونيو) كي لا يتضارب موعد انعقاد اللقاء مع مؤتمرات اخرى ستعقد خلال شهر تشرين الاول (اكتوبر) كملتقى "FAIR" في مراكش.

وقد كان الحضور هذا العام مرضيا ومعظمه من خارج تونس لا سيما من الدول العربية.

## هدفنا استقطاب الشركات العربية!

■ هل ترى ان اللقاء استقطب معيدي التأمين العرب والاجانب بنسبة كافية؟

– حضور المعيديين العرب كان بارزا، على عكس الحضور الاجنبي، لكن هدفنا هو استقطاب شركات التأمين واعادة التأمين العربية للحضور الى قرطاج ولإفساح المجال امام تبادل الآراء والافكار ووجهات النظر. وفي هذا الاطار، تم التطرق الى تحديات العولمة واثرا على العلاقات بين الدول العربية في مجال التأمين.

## شركات الاعادة العربية باتت مؤهلة لمنافسة المعيديين الأجانب

## عبد العزيز دربال (تأمينات مغربية (MAGHREBIA):

**مساهمة العملاق الايطالي «جنرالي» (GENERALI) في شركتنا توفر لنا دعماً كبيراً وتعزز قدراتنا الاكتتابية والفنية**



المدير العام لشركة تأمينات مغربية (ASSURANCES MAGHREBIA) عبد العزيز دربال يعتقد ان الموعد الذي جرى اختياره هذه السنة لانعقاد لقاء قرطاج التاسع لم يكن موفقاً، وان كانت له مبرراته. ويرى ان لكل شركة تأمين عربية استراتيجيتها الخاصة، وبعضها يفضل التعامل مع المعيّدين الدوليين لاعتبارات تتناسب وتلك الاستراتيجية وليس انتقاصاً من المعيّدين الاقليميين.

يضيف دربال: ان مساهمة العملاق الايطالي «جنرالي» توفر لنا دعماً كبيراً على مستوى تعزيز قدراتنا الاكتتابية. ومن جهة اخرى يعتقد دربال ان سبب ضعف العلاقة ما بين الشركات المشرقية ومثيلاتها في المغرب العربي يعود الى بعد المسافة والاختلاف في المفاهيم وطريقة العمل واللغة.

ولدينا علاقات مميزة مع كبريات شركات الاعادة في العالم. واكتسبنا سمعة عالمية راسخة لا سيما ان شركة «جنرالي» العالمية تمتلك ٤٥ في المئة من رأسمال «المغربية» وهي المزودة بالخبرات الضرورية التي وضعت شركتنا على سكة التطور والتقدم ومواكبة الانفتاح والتوسع مستقبلاً، وجعلتها أشد صلابة وتنافسية في مواجهة الشركات الاوروبية.

### ضعف تأمينات الحياة

■ ما هي المعوقات التي تعانها شركات التأمين المغربية؟  
- كان العائق الكبير امامنا تغطيات فرع المحركات، ولكن بعد معاناة امتدت سنوات طويلة تكبد خلالها الشركات خسائر ضخمة خرجنا باصلاحات وبصودر قانون جديد يرضى تأمينات هذا الفرع، وقد بدأنا فعلاً بتطبيقه وهو يبشر بالخير.

اما بالنسبة الى القوانين الخاصة بالرعاية لتأمينات الصحة والحياة فتمت امتيازات جبائية موجودة حالياً في تونس ولكنها ليست كافية، وفي هذا الاطار نحن في حاجة الى قوانين تنظيمية افضل، خصوصاً ان مجموع ما ينفقه المواطن التونسي على تأمينات الحياة لا يشكل اكثر من ١,٩ في المئة من الدخل الفردي للمواطن التونسي، ما يعني انه ما زال في بدايته وفي مراحل نموه الاولى، غير ان التأمين عبر المصارف (BANCASSURANCE) انطلق في عملية التطوير على هذا الصعيد.

### حريصون على خدمة عملائنا

■ كيف تنتظرون الى مستقبل التأمين في تونس؟  
- التأمين في تونس افضل بكثير من ذي قبل والسبب يعود الى قانون التأمين على السيارات والذي صحح الخلل وقلل من الخسائر التي منيت بها الشركات. واليوم وصلت الشركات الى مرحلة من التوازن وليس الربح، وبوجود هذا التوازن سيحصل النمو وهذا بدوره يطور مختلف التأمينات الاخرى وأنا متفائل جداً بالمستقبل.

ونحن في «المغربية»، وكشركة تونسية، نحاول خدمة المواطنين التونسيين وتقديم افضل الخدمات لهم مع الحرص على ترك انطباع جيد لمفهوم التأمين غير المقبول بعد لدى العديد من فئات المجتمع. ورجاؤنا ان نوفق في رسالتنا. ■

### معوقات امام التواصل

■ يلاحظ ان تبادل الاخطار بين شركات التأمين والاعادة المشرقية وقريبتها في دول المغرب مدن نسبيًا، كيف يمكن برأيكم تفعيل التعامل بين سوقي التأمين المغربي والمشرقي؟

- هذا صحيح واسبابه عديدة وبعضها يتعلق ببعد المسافة واختلاف اوقات العمل حيث ان يوم العطلة المعتمد لدينا هو الاحد بينما العطلة في البلدان العربية الاخرى تصادف الجمعة، وكذلك لاختلاف الذهنية والمفاهيم فضلاً عن اختلاف اللغة ومؤداها في التواصل، وبالتالي فإننا نجد انفسنا أقرب الى اوروبا من الدول العربية المشرقية.

■ وما السبيل في رأيكم لتفعيل التواصل ما بين المشرق والمغرب؟

- من الضروري التشديد على اللقاءات الدورية كما يحصل بين تونس وليبيا والمغرب ومصر، وهذه اللقاءات تلعب دوراً كبيراً في تكوين علاقات جدية كفيلة بتفعيل تبادل المعاملات ما بين دول المشرق وشقيقاتها المغربية.

### المنافسة والحرفية

■ ذكر ان وزراء التجارة في دول مجلس التعاون الخليجي وافقوا على دراسة الجدوى الاقتصادية التي قامت بها شركات متخصصة حول انشاء شركة اعادة خليجية جديدة برأسمال قدره ٥٠٠ مليون دولار اميركي. ماذا تقولون في ذلك؟

- انها خطوة جيدة ومحل تقدير، وفي رأيي انه من غير المهم ان تتمتع الشركة الجديدة برأسمال ضخم، انما الافضل ان تملك ناصية المنافسة حرفياً وفي اسلوب عملها في الخبرة وطريقة العمل وطريقة تعاملها مع الشركات المسندة، وهذا ما يجب التركيز عليه.

### ١٥ في المئة نمواً سنوياً

■ ما تقييمك لنتائج «المغربية» في العام الماضي؟

- سجلت الشركة نسبة نمو توازي ٣٠ في المئة في كل من فروع الحياة والمحركات والاطار ونسبة ١٥ في المئة في الفروع مجتمعة. ونحن ننظر بإيجابية الى هذا النمو بعدما انتشرت نقاط البيع في مختلف الاراضي التونسية.

### حضور خجول!

■ هل تعتقد ان عقد لقاء قرطاج في شهر حزيران (يونيو) بدلاً من تشرين الاول (اكتوبر) كان قراراً موفقاً؟

- في السابق كان الموعد في تشرين الاول (اكتوبر) اي بعد مؤتمر مونت كارلو مباشرة والتوقيت كان مناسباً، وبما ان الموعد الذي جرى اعتماده سابقاً يصادف ويتزامن مع موعد انعقاد المؤتمر الأفر-آسيوي "FAIR" في مراكش، اضطررنا اختيارياً الى تقديم موعد اللقاء الى حزيران، الشهر الاول قبل الصيف والمميز في تونس باعتدال والمناخ الجيد.

■ هل ترى ان اللقاء استقطب معيدي التأمين العرب والاجانب بنسبة كافية؟

- الحضور كان ضعيفاً وليس بالمستوى المطلوب، ولا سيما على الصعيد الاوروبية والافريقية والآسيوية، حيث كان الحضور خجولاً.

■ إلام تعزون ذلك؟

- انه التوقيت غير المناسب لعقد اللقاء، ونحن نعتقد انه لو تم عقده في شهر تشرين الاول (اكتوبر) لاستقطب عدداً اكبر من المشاركين.

### الاعادات العربية في بداية انطلاقها

■ يشكو المعيدون العرب من عدم نيلهم حصة كافية من اقساط الاعادة التي تذهب الى الخارج. هل تجدون هذه الشكوى محقة؟ وكيف يمكن معالجتها؟  
- لكل شركة استراتيجية خاصة بها، فتمتد شركات ترغب في التعاون مع أقوى شركات الاعادة في العالم لنيل ضمانات اكبر، وبهذه الخطوة نتطلع الى مزيد من الأمان من دون النظر الى حجم القسط.

وعلى صعيد العالم العربي ما زلنا في مجال اعادة التأمين في بداية انطلاقتنا، وشركتنا العربية لا تزال صغيرة نسبياً وينقصها الوقت لتفرض نفسها في السوق، والوقت يعني مزيداً من اكتساب القوة لجهة تدقيق العمل وشفافيته والملاءة المالية والخبرة الكافية.

وبالمقارنة مع الشركات العالمية نلاحظ ان هذه الاخيرة لديها تاريخ طويل، بينما العربية لا تزال في بداية الطريق.

## الحبيب دلدول (التونسية لتأمين التجارة الخارجية (COTUNACE):

# حصتنا من ضمان الصادرات التونسية ٦ بالمئة ونسعى لرفعها الى ١٦ بالمئة

العمل جار على قدم وساق لرفع حصتها من تأمين صفقات التجارة الخارجية التونسية من نسبة ٦ في المئة الى ١٦ في المئة، لافتا الى انه سيتم قريبا رفع رأسمال الشركة من ٥ ملايين دينار تونسي الى ١٩ مليوناً (١٥ مليون دولار اميركي). وقال ان هناك حاجة لتنمية التبادل التجاري والاستثمار بين البلدان العربية وتوسيع نطاق عمل الشركات المتخصصة بضمن الصادرات والاستثمارات. وفي ما يلي حديث السيد دلدول لـ «البيان الاقتصادية»:

الشركة التونسية لتأمين التجارة الخارجية «كوتيناس» (COTUNACE) شركة تأمينتونسية متخصصة بتأمين الصادرات (EXPORTS) والاستثمارات التونسية في الخارج ضد الاخطار السياسية اي الاخطار التي تنشأ عن تغيير النظام السياسي او التأمين او المصادرة الخ... وهذا النوع من الاخطار تضمنه الشركات الدولية المتخصصة مثل كوفاس في فرنسا وشركات مماثلة في الدول الصناعية الكبرى. الرئيس التنفيذي للشركة السيد الحبيب دلدول أشار الى ان

كما عقدنا ندوات ومؤتمرات للمطالبة بتعديل الاجراءات المصرفية بحيث تسهل عملية مشاركتنا في تأمين تلك الاخطار.

### معوقات عربية !

■ ما هي المعوقات الاخرى التي تواجهونها في ممارسة نشاطكم؟

- اعتقد ان هناك نقصا فاضحا في المعلومات الاقتصادية عن الشركات، خصوصا الموجودة في البلدان العربية الاخرى، وهذه الثغرة من مسؤولية الحكومات.

كذلك نواجه صعوبة في التحصيل، ما يخلق مواجهة واشكالية مع القضاء في الدول العربية حيث نلمس عدم مواكبة وحداثة في التشريعات لجهة فض النزاعات الناتجة عن اعمال التجارة الخارجية.

■ ما هي نسبة النمو السنوية في اعمال الشركة؟

- شهدت تونس في السنوات الماضية عملية اصلاح كبيرة شملت قطاعات القضاء والمال والمصارف، وقد بدأت النتائج الايجابية بالظهور ولمسنا نموا في ميزانيتنا السنوية، وحققنا عام ٢٠٠٦ زيادة في النمو بنسبة ٩٪ مقارنة بالعام ٢٠٠٥، ونتوقع ان يزداد النمو في تغطية الصادرات خلال السنوات المقبلة.

### تنمية التبادل التجاري العربي

■ كلمة أخيرة؟

- علينا ان نسعى الى تنمية التبادل التجاري بين البلدان العربية وان نرفع قدرات شركات تأمين الصادرات الخارجية، والتي لا يوجد منها سوى ٩ شركات، وعلينا كذلك ان نوسع اطار اعمالنا لتشمل كل البلدان العربية لمزيد من التكامل والتنسيق والنمو. ■

## الجزء الأكبر من الصادرات في تونس تضمنه شركات أجنبية غير مقيمة

### ٦٪ حصتنا من السوق

■ ما هي نسبة تغطية شركتكم للصادرات التونسية اليوم؟

- نغطي حاليا نحو ٦ في المئة من حجم الصادرات التونسية ونعمل على زيادتها الى نحو ١٦ في المئة وفقا لبرنامج أعد لتوسيع القاعدة المالية للشركة من خلال رفع رأسمالها من ٥ ملايين دينار تونسي الى ١٩ مليوناً (١٥ مليون دولار اميركي)، اضافة الى توسيع أنشطتها لتشمل عقودا جديدة في مجال الاستثمار واكتشاف الاسواق وغيرها.

■ ألا تعتقدون ان نسبة ٦ في المئة منخفضة نسبيا؟

- هناك شركات عديدة تؤمن الصادرات التونسية لدى شركات تأمين أجنبية غير مقيمة وبالتالي فإن الحصة الكبرى من التغطيات تذهب اليها، فضلا عن المشكلات التي تواجهها في التعامل مع المصارف المحلية التي تطلب ضمانات عينية تثقل كاهل الشركة، ازاء ذلك شرعنا في اجراء اتصالات مع المسؤولين،



### متخصصون في تأمين الصادرات

■ هل لنا بلحمة عن شركة "COTUNACE" ومجالات عملها تونسيا وعربيا؟

- تأسست الشركة التونسية لتأمين التجارة الخارجية "CONTUNACE" في العام ١٩٨٤ برأسمال خمسة ملايين دينار تونسي. وتعمل الشركة منذ ان تأسست في تأمين الصادرات التونسية ضد مختلف الاخطار. وكانت الشركة الوحيدة التي تحتكر هذا النوع من التأمينات منذ انطلاقتها ولغاية عام ١٩٩٧ حيث فتح القطاع امام مؤسسات التأمين الاجنبية غير المقيمة في تونس لتغطية هذه الاخطار.

■ ما الذي يميز "COTUNACE" عن غيرها من الشركات؟

- شركة "COTUNACE" دولية وتتمتع بإمكانات ذاتية من حيث التغطية التأمينية، وهي تتولى التصرف بصندوق ضمان الصادرات الذي انشأته الدولة التونسية لضمان الصادرات الى الخارج.



**Unlimited Insurance Services s.a.r.l.**

Unlimited Insurance Services (UIS) is newly established in Beirut. It has a specialized group who works in all the fields of Insurance and proceeds the situations of the insurance sector for consultations and marketing in all lines of business. UIS was the first to have a variety of unlimited services in the domain of:

#### I - General

Fire & Allied Perils - Burglary - Personal Accident Motor - Workmen's - Compensation School  
General Public Liability - Medical out - Patient Marine (cargo) - Contractors All risks BBB  
Specialized Risks - Credit Insurance.

#### II - Life and Investment

International Investment and Retirement - Education Funds - Level Term Life.

Verdun, A • Al Mashnouk St • Shami Bldg. • 3<sup>rd</sup> Floor • Beirut-Lebanon

Tel.: (961-1) 800 808 • Fax: (961-1) 800 828 • Mobile: (961-3) 280 018 • E-mail: uis-com@inco.com.lb

## مراتب شركات التأمين والاعادة العربية ووساطة الاعادة

حرصا منها على اظهار الاوضاع الحقيقية لصناعة التأمين العربية، تعد «البيان الاقتصادية» لنشر ملحق خاص تدرج فيه المراتب التي تحتلها شركات التأمين والاعادة العربية ووساطة اعادة التأمين العربية في العام ٢٠٠٦. ولهذا الغرض نتمنى عليكم التكرم بملء واعادة القسيمة الآتية (بالدولار الاميركي):

### شركات التأمين والاعادة العربية

الارقام المجمع في جميع الدول العربية (دولار اميركي)

PREMIUM WRITTEN	الاقساط المكتتبة
EQUITY	حقوق المساهمين والاموال الخاصة
NET PROFIT	الارباح الصافية
ASSETS	الموجودات
CAPITAL	الرأسمال
RETURN ON EQUITY (%)	العائد على حقوق المساهمين
RETURN ON ASSETS (%)	العائد على الموجودات

### شركات وساطة الاعادة

(دولار اميركي)

PREMIUM	الاقساط
EQUITY	حقوق المساهمين والاموال الخاصة
REVENUE	العائدات
NET PROFIT	الارباح الصافية
CAPITAL	الرأسمال

راجين ان نتسلم منكم المعلومات المطلوبة قبل ٢٢/٨/٢٠٠٧.

## ابراهيم القبلي (الجامعة التونسية لشركات التأمين): هناك تحسن في العلاقات بين الشركات المغربية والمشرقية

لقاء قرطاج التاسع انعقد بناء على دعوة مشتركة وجهتها الجامعة التونسية لشركات التأمين FEDERATION TUNISIENNE DES SOCIETES D'ASSURANCES والاتحاد العام العربي للتأمين (GAIF).

ابراهيم القبلي المنسوب العام للجامعة التونسية قِيم في تصريح الى «البيان الاقتصادية» النتائج التي اسفر عنها اللقاء التاسع لقرطاج (9EME RENDEZ-VOUS DE CARTHAGE) فقال: «ان لقاء قرطاج التاسع للتأمين واعادة التأمين سمح لكل الشركات العربية والاجنبية المشاركة باستغلال الفرصة لمزيد من التعاون والتنسيق بين الشركات العربية بغية تحقيق علاقات تجارية راسخة ومثمرة»، مشيرا الى «ان هذا الامر لا يبني على الاخوة المتينة فحسب وانما ايضا على الجودة في الخدمات والملاءة المالية والبرامج الجيدة».

هل تعتقدون ان انعقاد لقاء قرطاج في حزيران (يونيو) بدلاً من تشرين الاول (اكتوبر) كان قرارا موفقا؟

تم اختيار شهر حزيران (يونيو) لعقد هذا اللقاء بسبب التزامات اخرى. وقد وصل عدد المشاركين الى ٢٥٠ شخصا يتوزعون على أكثر من ١٠٠ دولة عربية واجنبية. ولم يؤثر تغيير تاريخ الانعقاد على حجم الحضور الذي فاق عدد المشاركين في اللقاءين السابع والتامن الأخيرين.

### حضور كبير للمعيدين

كيف تنظرون الى حضور معيدين التأمين العرب والاجانب؟  
- ثمة عدد كبير من المعيين العرب والاجانب شارك في اللقاء الذي تطرق في نقاشاته الى موضوعات ذات اهمية.

### لمزيد من التعاون بين المشرقية والمغربية

يلاحظ تدني نسبة تبادل الاخطار بين شركات التأمين والاعادة المشرقية وقربانها في دول المغرب العربي، برأيكم ما هو الحل لتفعيل التعامل بين اسواق التأمين المشرقية والمغربية؟  
- اظهرت الارقام التي عرضت في المؤتمر تقدما وتحسنا على مستوى العلاقات بين الشركات من دول المشرق والمغرب، خصوصا بين الشركات التونسية وبعض الاسواق العربية. نحن نرغب ونأمل بمزيد من التعاون الوثيق، وتفعيله يكون عبر تحسين طاقات هذه الشركات وازفاء مزيد من الجودة على نشاطاتها وتحقيق ملاءة مالية جيدة. وهذا اللقاء شكل فرصة للاضاءة على طاقات هذه الشركات وخدماتها وبرامجها.

### نرحب بقيام شركات اعادة خليجية جديدة وبأي مشروع آخر يكون من شأنه ان يعزز الطاقة الاكتتابية العربية

ذكر ان وزراء التجارة في دول مجلس التعاون الخليجي وافقوا على دراسة الجدوى الاقتصادية التي قامت بها شركات متخصصة حول انشاء شركة اعادة خليجية جديدة برأسمال ٥٠٠ مليون دولار اميركي، ما رأيكم في هذا الموضوع وهل تعتقدون ان الشركة الجديدة ستكون مجدية اقتصاديا؟  
- نرحب بكل شركة اعادة تساهم في زيادة الطاقة الاستيعابية في الوطن العربي على ان تستوفي في تركيبها الاسس والمعايير العالمية وان تتمتع بالكفاية المالية وقادرة على استقطاب الشركات.  
كلمة اخيرة؟  
- نتمنى ان نشهد مزيدا من التعاون والتواصل بين الشركات العربية المباشرة وغير المباشرة، وذلك دعما لصناعة التأمين واعادة التأمين العربية. ■

## تدشين المنطقة الحرة اللوجستية في مرفأ بيروت والخطباء يؤكدون الدور المحوري لمرفأ بيروت في المنطقة



من اليسار: حسن قريطم، العميد اسعد غانم، اكرم شديد وايلي زخور



شديد وقريطم وغانم وباولي يقصون شريط التدشين



من اليمين: سمير شويبي، ادوار قرداحي، عمار كنعان، ايلي حرفوش ومراد عون

أقامت إدارة مرفأ بيروت حفلاً في حرم المرفأ بمناسبة تدشين وافتتاح المنطقة الحرة اللوجستية في المنطقة الحرة. وقد شارك في الحفل حشد من المسؤولين في إدارتي الجمارك والمرفأ وقوى الأمن الداخلي والأمن العام وشخصيات اقتصادية ورؤساء نقابات عمالية وارباب عمل وغرف تجارة وصناعة وملاحة وعدد من الملحقين التجاريين في السفارات المعتمدة في لبنان.

### شديد: مزيد من الإنجازات المحورية

ثم تحدث رئيس المجلس الأعلى للجمارك أكرم شديد فقال: «كل مرة تلتقي كل من إدارة الجمارك وإدارة واستثمار مرفأ بيروت مع الشركاء الإستراتيجيين يكون هناك إنجاز أو خطوات اصلاحية وتنموية. فهاتان الإدارتان، وبالتعاون مع القطاعات المعنية، تمكنتا ضمن مسيرة طويلة ومثمرة، من تحقيق العديد من الإنجازات المحورية، وذلك على الرغم من وطأة الظروف المعروفة». وأضاف: «اعتمدت المكننة وطبقت البرامج المعلوماتية لتشمل معظم الأنشطة الرئيسية، وجرى المباشرة باستخدام أجهزة الأشعة السينية للكشف على الحاويات، ما يؤدي الى جعل مرفأ بيروت آمناً وفقاً للمعايير الدولية المقررة من قبل منظمة الجمارك العالمية، وأطلق العمل في محطة الحاويات التي جذبت كبرى شركات الملاحة العالمية لاعتماد مرفأ بيروت كمركز إقليمي لنشاطاتها، مستفيدة من موقع لبنان الجغرافي والاستراتيجي، وأهمية هذا الموقع على صعيد التجارة بين الشرق والغرب ولا سيما الترانزيت بينه وبين الدول العربية».

### جعل المرفأ في مصاف المرفأ الحديثة

وتابع شديد: «وها نحن نرى بأعين الورشنة التنظيمية الحضارية القائمة على قدم وساق في مرفأ بيروت، وذلك في خدمة الأهداف الإصلاحية وجعل المرفأ في مصاف المرفأ الحديثة. كما ان ادارتي الجمارك والمرفأ هما بصدد تنفيذ المشروع الذي أقره مجلس

الأخرى التي يجري حالياً تنفيذها في المرفأ، ومن بينها: مشروع تأهيل محطة الركاب، مشروع تأهيل مداخل المرفأ الجنوبية، مشروع تأهيل الطرق الداخلية، تطبيق متطلبات المدونة العالمية لأمن السفن والمرفأ (ISPS) "INTERNATIONAL SHIP & PORT FACILITY SECURITY CODE" الصادرة عن المنظمة البحرية العالمية: "INTERNATIONAL MARITIME ORGANIZATION"، بالإضافة الى إنشاء مشروع نظام تبادل المعلومات إلكترونياً "PORT COMMUNITY SYSTEMS"، وإصدار تذاكر الرسوم المرفئية إلكترونياً والدفع إلكترونياً في المصارف وغيرها من المشاريع قيد التحضير، وهذا ما سيؤكد التطور الذي يشهده مرفأ بيروت ويرسخ دوره التنافسي الجديد وحسن خدماته وموقعه الداعم للاقتصاد اللبناني والخالق لفرص عمل جديدة».

### دعم من ادارة الجمارك

وختم قريطم قائلاً: «ويبقى ان نوضح بأن قرارات ادارة المرفأ التي تناولت استحداث المنطقة الحرة اللوجستية لم تكن لتنجح لولا الدعم الذي لقيناه من إدارة الجمارك اللبنانية، من المجلس الأعلى للجمارك الى مديرية الجمارك العامة والى مديرية إقليم بيروت التي قدمت التسهيلات المرجوة، حيث ساهمت بوضع آلية الترخيص للشركات اللوجستية بإشغال باحات في المنطقة الحرة مع تنظيم استثمارها. ولا يسعنا أيضاً سوى ان نشكر الشركات اللوجستية التي تعاقدت مع إدارتنا وشاركتها في رؤيتها بالرغم من الظروف الصعبة، فقامت بالتالي بتوظيف أموال جديدة في البلد تبعاً لذلك».

### قريطم: المرفأ يستعيد دوره الإقليمي

بدأ الحفل بكلمة ألقاها الرئيس المدير العام لمرفأ بيروت المهندس حسن قريطم الذي قال: «ان هدفنا من وراء المشروع الذي نحن بصدد تدشينه هو ترسيخ استعادة المرفأ لدوره الإقليمي، واستكمال التحول المهم في هذا المجال الذي تحقق خلال السنتين المنصرمتين اثر انطلاق العمل في محطة المستوعبات، حيث تجاوزت الحركة السنوية للحاويات أرقاماً قياسية، وذلك بعد ان تم اعتماد هذا المرفأ من شركتي نقل عالميتين على الأقل مركزاً للمسافنة في شرقي البحر المتوسط، وهذا ما تترافق مع انخفاض أسعار الشحن من والى بيروت، بالإضافة الى زيادة عدد الرحلات وتكثيف الخطوط الملاحية التي تصلنا بالعالم».

### خلق أسواق وخدمات جديدة

وأضاف قريطم: «وانطلاقاً من هذه المستجدات تم انشاء هذه المنطقة الحرة اللوجستية التي ستؤدي الى خلق حلقة مثمرة (CERCLE VERTUEUX)، حيث سينتج عنها زيادة في حركة البضائع، وذلك عبر خلق أسواق وخدمات جديدة في البلد كالنقل المتعدد الوسائط (MULTI MODAL TRANSPORT) و (DOOR TO DOOR. TRANSPORT)، وصولاً الى التوزيع الإقليمي والصناعات التحويلية الخفيفة والتجارة المثلثة، ما سيؤدي مجدداً الى انخفاض جديد في أسعار الشحن مع زيادة جديدة في الطلب لخدمات المرفأ والشركات اللوجستية». وتابع قريطم: «هذا مع أهمية الإشارة الى المشاريع





مشهد عام للحفل



من اليمين: العميد عدنان اللقيس، نديم عاصي، النقيب كمال كريديه، طلال عيتاني، غازي قريطم وايلي زخور

جميع البلدان المجاورة، وجلب الشركات العالمية (MULTI NATIONAL) لاعتماد لبنان كمركز توزيع لها. ان لهذا المشروع ايجابيات على مستوى لبنان ككل لأنه يؤمن فرص عمل إضافية، ويخفض كلفة النقل ويساعد الصناعي والمصدر الى تصدير بضائعه الى اماكن جديدة بأقل كلفة ويساهم في زيادة مداخيل الخزينة. الا ان هذا المشروع لا يمكن ان ينجح ويكتمل بمجهود القطاع الخاص وحده... لذلك مطلبنا ان تتبنى الدولة هذا المشروع بإنشاء لجنة مشتركة من وزارتي المالية والنقل مع القطاع الخاص للعمل يداً واحدة لننجح ونستعيد دورنا الرائد الحيوي الذي خسرناه.

### شكر لكل من ساهم في تحقيق هذا المشروع

وأنتهى باولي كلمته شاكرًا كل من ساهم في تحقيق وانجاز المنطقة الحرة اللوجستية. ثم سلم باولي وممثلو شركات المنطقة الحرة اللوجستية دروع تقدير لكل من قريطم وشديد ورئيس نقابة وسطاء النقل سمير شويري، ومن بعدها قص شريط المنطقة الحرة اللوجستية وكانت جولة تفقدية للاطلاع على نشاط المنطقة.

### زخور: محطة محورية للتجارة المثلى

من جهته أمل رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت ايلي زخور، «ان تعم اجواء الألفة والمحبة التي ينعم بها قطاع النقل الربوع اللبنانية، للتخلص من النعرات المذهبية والطائفية البغيضة التي تهدد الوطن بالتفتت والتقسيم». وازضاف: «في الوقت الذي تمر فيه البلاد بظروف أمنية وسياسية واقتصادية خطيرة، ويخوض الجيش اللبناني معارك ضارية للدفاع عن استقلال لبنان وأمن شعبه، يحقق مرفأ بيروت انجازا جديدا مهما. ففي مطلع العام ٢٠٠٥، انطلقت محطة المستودعات بتقديم خدماتها، وفي فترة زمنية قصيرة تحولت الى مركز بحري اقليمي لعمليات الترانزيت البحري. واليوم يدشن المرفأ المنطقة الحرة اللوجستية التي من المنتظر ان تتحول الى محطة محورية للتجارة المثلى، فالشركات اللوجستية التي بنت مخازن ومستودعات خاصة بها في المنطقة ستؤمن لعملائها من الشركات التجارية والصناعية العالمية خدمات الخزن والتوضيب والتوزيع والنقل بصورة سريعة وآمنة، وبالتالي سيتيح لهذه المنطقة ان تلعب دورا محوريا موازيا للدور الذي تلعبه محطة المستودعات».

قناعتنا بأن مستقبل الشحن العالمي مرتكز على تطوير المرفأ والمطارات، وعلى تطوير المناطق اللوجستية وذلك لجلب الشركات العالمية لاعتماد البلد كمركز توزيع للمناطق المحيطة به».

### المنافسة بين البلدان المجاورة

«من هنا نرى الاهتمام والمنافسة بين البلدان المجاورة وعلى سبيل المثال اليكم عن منطقتنا بعض الأرقام: في مدينة دبي تبلغ مساحة المناطق الحرة ١٣,٥٠٠ مليون متر مربع وتعمل فيها ٥٥٠٠ شركة، وتبلغ مساحة المناطق الحرة في مدينة الشارقة ١٢ مليون متر مربع وتعمل فيها ١١٠٠ شركة، ومساحة المناطق الحرة في مصر ٥,٧٠٠ ملايين متر مربع وتعمل فيها ٢٠٠٠ شركة، ومساحة المناطق الحرة في الأردن ٥,٥ ملايين متر مربع، وتعمل فيها ٧٠٠ شركة. أما بالنسبة للبنان فلن أقول ما هي مساحتنا لأنها أقل من ١٠٠ ألف متر مربع ومساحة المنطقة الحرة اللوجستية لا تتجاوز الـ ٣٠ ألف متر مربع، علماً أنه لا توجد مناطق حرة في المطار ولا على الحدود».

«لكننا في الوقت نفسه كنا ندرك أهمية موقع لبنان الجغرافي الإستراتيجي، ونعرف أيضاً طبيعة الخدمات التي يقدمها الشعب اللبناني. فلنأخذ مثلاً التجربة الناجحة لمرفأ بيروت مع الشركة المشغلة لمحطة المستودعات (BCTC) التي جلبت الى لبنان أهم شركات الملاحة العالمية لتعتمد هذا المرفأ كمركز توزيع في المنطقة، مما أدى الى تدني الفترة الزمنية للرحلة من أوروبا الى بيروت من ١٤ يوماً الى ٦ أيام ومن الشرق الأقصى الى ١٣ يوماً. وأضف باولي: «مع هذا التطور والسرعة في حركة النقل البحري ومع إنشاء المنطقة الحرة اللوجستية في المرفأ، وعلى أمل ان تستكمل الخطة بإنشاء مناطق حرة على الحدود مع تحديث بعض القوانين لتسهيل عمليات الترانزيت يصبح باستطاعتنا ان نعيد حركة الترانزيت الى لبنان، ونحوّله الى صلة وصل بين الشرق الأقصى وأوروبا عبر تنشيط حركة النقل البحري من الشرق الأقصى الى بيروت والنقل الجوي من بيروت الى أوروبا (SEA AIR BUSINESS) وبالعكس».

### خفض كلفة الشحن

وأوضح باولي: «ان هذا المشروع حيوي جداً لأنه يساهم بشكل كبير في تخفيض كلفة الشحن الجوي الى لبنان واعتماد بيروت كمركز لا (GROUPAGE) الى

الوزراء مؤخراً، والرامي الى إقامة مبنى جمركي موحد في مرفأ بيروت يجمع المجلس الأعلى والمديرية العامة ومديرية إقليم بيروت ومختلف الفروع الإدارية الأخرى، ما يسهل إنجاز معاملات المكلفين بأقل كلفة ووقت ممكنين..

وهذا لا ينفي وجود الحاجة الى المزيد مما يقتضي تحقيقه، فالمسيرة طويلة ومستمرة».

وقال: «ولا يسعنا اليوم سوى التقدم من نقابة وسطاء النقل لا سيما من لجنة المناطق الحرة المنبثقة عن هذه النقابة، بتمنياتنا الحارة بالنجاح والتطور مشيدين بالإنجاز الحضاري الهام الذي حققوه، ومنوهين بالحرافية العالية التي أبدوها في إطار تعاطيهم مع هذا الملف واستكمالها».

«وإذا كان البعض يتطلع الى استتباب الوضعين الأمني والسياسي في البلاد لتنشيط هذا المشروع وتفعيله، وهي وجهة نظر محقة، فإننا نقول انه لا يمكن التوقف والانتظار ولا بد من العمل والمثابرة واعتماد سياسة التكيف مع الأزمات، لنكون جاهزين للمواكبة والاستثمار فيما لو أخذت التطورات المنحى الإيجابي كما نأمل ونتمنى».

### تحية للجيش اللبناني

وأخيراً لا يسعنا في ضوء الأحداث الأليمة الجارية في الشمال، إلا ان نعبر لقيادة الجيش اللبناني عن أسمي مشاعر التقدير والوفاء مع تعازينا الحارة بالشهداء الأبرار الذين سقطوا من أجل ان يبقى لبنان شامخاً مزدهراً تعم ربوعه الطمأنينة والسلام».

### باولي: ٥ سنوات من العمل الشاق

وكانت كلمة الختام لرئيس لجنة المنطقة الحرة اللوجستية المنبثقة عن نقابة وسطاء النقل روبري باولي والذي استهل كلمته قائلاً: «خمس سنوات من العمل الشاق والمتواصل لنشهد هذا اليوم. مررنا بعدة مراحل صعبة من روتين وتسلسل إداري، عدم تنسيق بين الإدارات الرسمية من ناحية، والحالة السياسية منذ استشهاده الرئيس رفيق الحريري وما تلاها من اغتالات وتفجيرات، الى الحرب الإسرائيلية في تموز من العام الماضي، والحالة السياسية الاقتصادية، الى معارك الشمال ووضعنا الحالي، إلا أننا لم نتوقف عن العمل مع ان الاستثمار بهذه المنطقة يكلفنا ملايين الدولارات».

وتابع: «لم نتوقف لسببين: الأول هو تفهم ودعم إدارتي الجمارك ومرفأ بيروت لهذا المشروع، والثاني

## مدكونرو شيبينغ الأولى باستيراد السيارات في النصف الأول من العام ٢٠٠٧



وليد لطوف

وكالة مدكونرو شيبينغ سرفيسز

حققت وكالة مدكونرو شيبينغ مفاجأة كبيرة خلال النصف الأول من العام الحالي. فقد تمكنت من التقدم من المرتبة الثانية التي كانت تحتلها في الفترة ذاتها من العام الماضي الى الأولى مسجلة تفريغ ٣٣٥٦ سيارة مستوردة من مرفأ أوروبا الشمالية وشرق المتوسط مقابل ٤٨٤ سيارة ونسبتها ١٦,٨٥ بالمئة.

والمعروف ان مدكونرو شيبينغ تمثل شركة الملاحة الهولندية VANUDEN RO/RO الناشطة في ميدان نقل السيارات والمعدات والأليات الثقيلة بواسطة سفن الرو/رو (RO/RO).

## شيبينغ كور بورايشن الهندية تفعل خدماتها نحو المتوسط



محمد عيتاني

نقلات الجزائر

أعلن محمد عيتاني مدير عام قسم النقل البحري في نقلات الجزائر ان هدف زيارته الأخيرة الى الهند كان من أجل التشاور مع شركة الملاحة الهندية "THE SHIPPING CORPORATION OF INDIA LTD" حول أفضلية السبل لتفعيل خدمات هذه الشركة نحو مرفأ شرق المتوسط. والمعروف ان هذه الشركة تملك أسطولاً كبيراً يضم سفناً من مختلف الأنواع والأحجام وتسير خطوطاً منتظمة بين معظم المرفأ العالمية، علماً أنها ممثلة في لبنان بنقلات الجزائر.

## ممتاز غروب تواصل نشاطها بين المتوسط والبحر الأسود



سليمن ممتاز خيرالله

مجموعة ممتاز البحرية

تتابع مجموعة ممتاز تقديم خدماتها البحرية المنتظمة بواسطة سفن التغذية (FEEDER VESSELS) بين مرفأ المتوسط والبحر الأسود مستخدمة أسطولاً مؤلفاً من أكثر من ٥٠ سفينة تتراوح حمولتها بين الـ ٥٥٠ حاوية و ٢٥٠٠ حاوية نمطية. وتؤمن هذه المجموعة عشرات الخطوط الملاحية التي تؤم المرفأ المحورية (HUBS) في المنطقة، ولا سيما مرفأ GIOIA TAURA الإيطالي ودمياط المصري وبيرايوس اليوناني وكوستنزا الروماني واسطنبول التركي. وتفرغ هذه السفن وتشحن مئات الحاويات لصالح شركات الملاحة العالمية إضافة الى الحاويات الخاصة بخطها المعروف باسم METZ CONTAINERS LINE (MCL) الذي يؤم أيضاً النقل المنتظم بين عدد كبير من المرفأ الواقعة في المتوسط والبحر الأسود.

## إعادة انتخاب أنور غزوي

### رئيساً لجمعية اصحاب السفن اللبنانيين لولاية جديدة



أعيد انتخاب السيد أنور غزوي رئيساً لجمعية اصحاب السفن اللبنانيين بالإجماع لولاية جديدة لمدة ثلاث سنوات. وكانت الجمعية العمومية العادية لجمعية اصحاب السفن اللبنانيين انعقدت برئاسة السيد أنور غزوي وحضور أكثرية أعضاء الهيئة العامة.

وبعد تأمين النصاب القانوني للإجتماع، استهل الرئيس كلمته حيث رحب بالحاضرين وأكد على الدور الفعال الذي تقوم به الجمعية بين القطاعات الاقتصادية، مشيراً الى ما حققته الهيئة الادارية خلال ولايتها.

بعد عرض موجز عن الانجازات التي حققتها الهيئة السابقة، وعرض الوضع المالي للجمعية، أثمرت نمة الهيئة الادارية، وتمت تلاوة أسماء المرشحين لمجلس الإدارة، وعددهم ستة، وفازوا بالتزكية.

اجتمعت الهيئة الجديدة برئاسة السيد أنور غزوي اكبر الاعضاء سناً، وشكلت هيئة مكتبها على الشكل التالي:

أنور غزوي رئيساً، محمد عيتاني نائباً للرئيس، انطوان خياط أميناً للسر، العميد فريد قره بيبار أميناً للصندوق، راسم مكحل وسمير مقوم عضوين.

## أحواض بناء السفن الألمانية

### تعمل بكامل طاقتها

أعلن WERNER LUNDT مدير عام الجمعية الألمانية لبناء السفن ان أحواض السفن في ألمانيا سجلت نتائج جيدة في العام ٢٠٠٦ نتيجة لعملها بكامل طاقتها. وتوقع ان يستمر هذا النشاط المميز نظراً للنمو الكبير والمتواصل للتجارة البحرية العالمية والذي يتطلب بناء مزيد من السفن. وكشف LUNDT ان كافة أحواض بناء السفن في ألمانيا وقعت عقوداً لبناء سفن جديدة تؤمن العمل لها خلال السنوات الأربع المقبلة. وقد بلغ عدد السفن التي قامت ببنائها وتسليمها خلال العام الماضي ٧٠ سفينة بقيمة ٢,٩ مليار يورو، كما بلغ عدد السفن التي تعتمزم بنائها ٢٤٦ سفينة بقيمة ١٣,٤ مليار يورو. ويذكر ان ألمانيا تحتل المرتبة الرابعة على صعيد بناء السفن في العالم.

## MSC لبنان تحتفظ بالمرتبة الأولى بالاستيراد والتصدير خلال النصف الأول من ٢٠٠٧

أظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان وكالة MSC لبنان احتفظت بالمرتبة الأولى على صعيد الاستيراد والتصدير خلال النصف الأول من العام الحالي. فقد أمنت هذه الوكالة تفريغ ٢١٠٥٨ حاوية نمطية برسم الاستهلاك المحلي مقابل ١٧٤٤ حاوية للفترة عينها من العام الماضي، أي بزيادة جيدة قدرها ٣٩١٤ حاوية نمطية ونسبتها ٢٢,٨٣ بالمئة.

كما أمنت هذه الوكالة شحن ٧٢٢٨ حاوية نمطية ملأى ببضائع لبنانية مقابل ٦٠٩٥ حاوية نمطية، أي بارتفاع ملموس قدره ١١٣٣ حاوية نمطية ونسبته ١٨,٥٩ بالمئة.

والمعلوم ان MSC السويسرية تعتمد مرفأ بيروت لعمليات المسافنة بخطوطها العاملة من المرفأ الصينية من جهة، ومن مرفأ أوروبا الشمالية من جهة أخرى، الى مرفأ شرق المتوسط وبمعدل رحلة اسبوعياً.

## الرئيس التنفيذي لـ «أجيليتي» يتحدث عن توسع أعمالها



الياس منعم  
أجيليتي

تواصل شركة أجيليتي استئجار المساحات الكبيرة للخدمات اللوجستية التي تقدمها في معظم البلدان، وكانت آخر مساحة استأجرتها من «اي ام بي بروبرتي كوربوريشن».

وتعليقا على الطلب المتزايد على خدمات أجيليتي قال الرئيس التنفيذي للشركة الياس منعم: «في وقت نشهد زيادة كبيرة في الطلب على خدماتنا فاننا نقدر شراكتنا مع «اي ام بي» لتلبية احتياجاتنا اللوجستية

العقارية. ان الاهتمام الذي توليه «اي ام بي» تجاه أجيليتي وقدرتها على تلبية المتطلبات المتعددة في الاسواق المختلفة، ساعدنا على ان نوفر لعملائنا خدمات تتسم بالسرعة والمرونة في مراكز لوجستية رئيسية اضافة الى مواصلة تنمية اعمالنا.

وكان مبنى «اي ام بي جونز ديستروبيوشن سنتر» في باريس اول عقد ايجار تقوم أجيليتي بتوقيعه مع «اي ام بي» في أوروبا، وهو مبنى تبلغ مساحته ٥٩٨ الف قدم مربع (٥٥ الفاً و٦٠٠ متر مربع) ويقع بالقرب من مطار لوبورجيه والى الجنوب الغربي من مطار شارل ديغول الدولي في باريس.

وتقوم أجيليتي باستئجار نحو ١٣٥ الف قدم مربع (١٢ الفاً و٦٠٠ متر مربع) في «اي ام بي جونز ديستروبيوشن سنتر» لتؤسس بذلك مركزاً رئيسياً لها داخل البلد لتوسيع اعمالها في فرنسا».

## خصخصة «الملكية الاردنية» تبقى للحكومة ٢٤ بالمئة

تمت التحضيرات في «الملكية الاردنية» لتخصيصها قبل نهاية العام، وذلك عبر طرح ٢٥ في المئة من اسهمها للقطاع الخاص على ان تبقى نسبة ٢٤ في المئة للحكومة الاردنية. اما النسبة المتبقية (٥١ في المئة) فسوف تباع الى القطاع الخاص.

وقال المدير العام للشركة سامر المجالي «ان الملكية الاردنية شركة تجارية بحتة، ومع انها مملوكة من حكومة المملكة الاردنية، الا انها لا تتلقى اي دعم من مالكةا بشكل مباشر او غير مباشر، فسياسة الشركة تجارية ١٠٠ بالمئة. ونحن كي نستطيع ان نخدم نقاطاً أكثر توجب علينا ان ندخل طائرات صغيرة بحجم معقول وذات مواصفات عالية واقتصادية تستطيع نقل ٥٠ راكبا وتكون مرحة في الوقت نفسه».

## المستثمرون العراقيون يوظفون ١٥٠ مليون دولار في ميناء العقبة

عقد مجلس الاعمال العراقي في شهر تموز (يوليو) اجتماعاً تحت عنوان «بوابة العراق» لمدة ثلاثة ايام في ميناء العقبة الاردني، حيث بحث المجتمعون الذين زاد عددهم على ٦٥ مستثمراً امكانية زيادة استثماراتهم في ميناء العقبة الذي يعتبر وسيلة نقل فاعلة لعمليات اعادة البناء في العراق.

وقد تقرر في الاجتماع انشاء شركة قابضة بين مجلس الاعمال العراقي ومؤسسة تطوير العقبة (رئيسها عماد فاخوري) بقيمة ١٥٠ مليون دولار يحصر استثمارها في الميناء.

وكذلك تقرر ان يتم استثمار قيمة ٢٥٠ مليون دولار في مشاريع اخرى. نذكر ان عدد العراقيين اللاجئين في الاردن قد ارتفع الى ٧٥٠ الف شخص، مما حمل المملكة على التشدد في اجراءات الاقامة والامور التنظيمية.

## موانئ دبي العالمية تنجز المرحلة الأولى لمحطات الحاويات وتعلن عن إنشاء كلية متخصصة في المجال البحري «ميغا ماكس»



سلطان بن سليم يناقش تفاصيل المشروع مع المشرفين عليه في الموقع المحدد له مقابل حياة ريجنسي

أعلنت موانئ دبي العالمية - الإمارات، ان الجزء الاول «أ» من المرحلة الأولى لبناء محطات الحاويات الطرفية الثانية «ميغا ماكس» في ميناء جبل علي قد انتهى العمل به، وعلى ضوء ذلك تقرر البدء بتنفيذ الجزء الثاني «ب».

وتأتي هذه الخطوة في إطار خطة طموحة جداً تقوم موانئ دبي العالمية بتنفيذها لإنشاء محطة حاويات ضخمة جداً على مراحل تنتهي بحلول العام ٢٠٣٠، وتهدف الى بناء رصيف بحري بطول ٤٠ كيلومتراً ومساحة ٢٣٠٠ هكتار.

وأكد رئيس موانئ دبي العالمية سلطان أحمد بن سليم، خلال زيارة قام بها للمحطة الجديدة، ان «ميناء جبل علي بات يشكل قاعدة مهمة للغاية من اجل تدريب وتأهيل الكفاءات الوطنية واستقطاب الخريجين من الكليات الوطنية الراغبين في خوض غمار هذا المجال، من أجل إعدادهم لتولي مسؤوليات إدارية رفيعة في كل الموانئ ومحطات الحاويات التي نديرها في ٤٢ ميناء منتشرة في ٢٣ دولة حول العالم».

وكشف بن سليم ان «موانئ دبي العالمية بصدد إنشاء كلية متخصصة في المجال البحري وإدارة العمليات في هذا القطاع المهم، وذلك تحت إشراف نخبة من المتخصصين في الصناعة البحرية في مختلف مجالاتها من أجل مواكبة التوسعات العملاقة التي تقوم بها باستمرار في أنحاء متفرقة من العالم، لسد الفجوة بين العرض والطلب على الكفاءات المتمرسه وملء شواغر في شبكتنا التي لا تكاد الشمس تغيب عنها».

من جهته اعتبر محمد المعلم، مدير عام موانئ دبي العالمية، ان هذه الخطوة سوف تساهم في إيجاد ميزة تنافسية مهمة، وسط منافسة إقليمية وعالمية متنامية على استقطاب خطوط الملاحة العالمية.

## رقم قياسي لميناء الملك عبد العزيز في مناولة اعداد الوحدات

### المكافئة حققه خلال شهر ايار

سجل ميناء الملك عبد العزيز في الدمام رقماً قياسياً جديداً في اعداد الوحدات المكافئة المناولة شهرياً، حيث استقبل ٩٣,٤٦ الف وحدة مكافئة خلال ايار (مايو) الماضي، وبذلك يكون قد تجاوز الرقم المسجل له سابقاً الذي حققه في شهر آذار (مارس) من هذا العام ايضاً بمناولة ٨٧,٠٨ الف مكافئة، بزيادة تصل الى نحو ٨٠ في المئة.

وتوقع رئيس المؤسسة العامة للموانئ الدكتور خالد بوبشيت ان ترتفع اعداد الحاويات المناولة في الميناء خلال هذا العام عن تلك التي استقبلها في العام الماضي، وان هذه الزيادة ستساهم في رفع معدلات التشغيل وزيادة الحركة عموماً، ما يعزز من مكانة الميناء بين الموانئ الاخرى في المنطقة.

وأضاف بوبشيت «ان المؤسسة العامة للموانئ تعمل بشكل دائم على رفع الطاقة الاستيعابية لجميع الموانئ في المملكة، خصوصاً في مجال مناولة الحاويات لمواجهة المنافسة الاقليمية والدولية الحادة القائمة حالياً بين جميع الموانئ في العالم في هذا المجال، وذلك من خلال تطوير وتوسعة محطات الحاويات القائمة في الموانئ كما حدث في محطة الحاويات الرئيسية في ميناء الملك عبد العزيز في الدمام، التي تم توسعتها وتطويرها لتستقبل ١,٥ مليون حاوية قياسية، بدلاً من ٧٥٠ الف حاوية. وتعتمد المؤسسة تنفيذ مشاريع لإنشاء محطات جديدة للحاويات في موانئ جدة، الدمام، وضباء، وان تلك المشاريع جاهزة للتنفيذ في المستقبل القريب».

## مجموع الواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة مستمر بالتراجع للشهر الثاني على التوالي

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها في مرفأ بيروت الى ٧٥,٥٦٠ مليار ليرة مقابل ٨١,٧٦٧ ملياراً اي بتراجع نسبته ٧,٥٩٪.  
وارادات الـ TVA: تراجع مجموعها في مرفأ بيروت الى ٨٤,٠٥٥ مليار ليرة مقابل ٨٤,٤٠٨ ملياراً، اي بانخفاض طفيف نسبته ٠,٤٢٪.

### حصة مرفأ بيروت ٨٣,٣٩ بالمئة من مجموع الواردات الجمركية

من جهة ثانية، بينت احصاءات ادارة الجمارك ان حصة مرفأ بيروت البالغة ٧٥,٥٦٠ مليار ليرة من الواردات الجمركية تمثل ما نسبته ٨٣,٣٨٪ من المجموع العام للواردات الجمركية المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغة ٩٠,٦١٤ مليار ليرة، في حين كانت حصة مرفأ بيروت في حزيران ٢٠٠٦ والبالغة ٨١,٧٦٧ ملياراً تمثل ما نسبته ٨٢,٢٦٪ من مجموع الواردات الجمركية المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغ ٩٩,٤٠١ ملياراً.

### وحصة مرفأ بيروت ٧٧,٨٥ بالمئة من مجموع واردات الـ TVA

كما ان حصة مرفأ بيروت البالغة ٨٤,٠٥٥ مليار ليرة من واردات الـ TVA المحصلة تمثل ما نسبته ٧٧,٨٥٪ من المجموع العام لهذه الواردات البالغة ١٠٧,٩٦٧ ملياراً، بينما كانت حصة مرفأ بيروت في حزيران ٢٠٠٦ والبالغة ٨٤,٤٠٨ ملياراً تمثل ما نسبته ٧٦,٢٩٪ من المجموع العام لواردات الـ TVA والبالغ ١١٠,٦٤٢ ملياراً.

### ارتفاع المجموع العام في النصف الاول من العام الحالي الى ١٣٤٣,٥٢٢ مليار ليرة

وبذلك بلغ المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات خلال الاشهر الستة الاولى من العام الحالي ١٢٤٣,٥٢٧ مليار ليرة مقابل ١٢٢٨,٥١٩ ملياراً للفترة نفسها من العام الماضي، اي بزيادة مقبولة قدرها ١١٥,٠١٨ ملياراً ونسبتها ٩,٣٦ بالمئة.

### ارتفاع المجموع العام للواردات في مرفأ بيروت الى ١٠٧٥,١٧٧ مليار ليرة

كما بلغ المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA المستوفاة عبر مرفأ بيروت خلال النصف الاول من العام الحالي ١٠٧٥,١٧٧ مليار ليرة مقابل ٩٧١,٢٢٥ ملياراً للفترة ذاتها من العام الماضي، اي بارتفاع جيد قدره ١٠٣,٩٥٢ ملياراً ونسبته ١٠,٧٠ بالمئة.

المرافئ والبوابات	حزيران/٢٠٠٧	ايار/٢٠٠٧	+/-
مرفأ بيروت	٧٥,٥٦٠ مليار ليرة	٧٨,١٥٥ مليار ليرة	-٢,٥٩٥ مليار ليرة
مطار بيروت	٩,٠٨٢ مليار ليرة	٩,٣٠١ مليار ليرة	-٢١٩ مليون ليرة
بوابة المصنع	٣,٣٩٧ مليار ليرة	٢,٩٧٥ مليار ليرة	+٤٢٢ مليون ليرة
مرفأ طرابلس	١,١٦٥ مليار ليرة	٢,٠١٦ مليار ليرة	-٨٥١ مليون ليرة
مرفأ صور	٨٣٤ مليون ليرة	١,٣١٤ مليار ليرة	-٤٨٠ مليون ليرة
مرفأ صيدا	٥٢٧ مليون ليرة	٣٦٧ مليون ليرة	+١٦٠ مليون ليرة
بوابة العبودية	١٣ مليون ليرة	٥٧٣ مليون ليرة	-٥٦٠ مليون ليرة
بوابة العريضة/ والقاع	٣٦ مليون ليرة	٢١ مليون ليرة	+١٥ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	٩٠,٦١٤ مليار ليرة	٩٤,٧٢٢ مليار ليرة	-٤,١٠٨ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٠٧,٩٦٧ مليار ليرة	١١٢,٨٨١ مليار ليرة	-٤,٩١٤ مليار ليرة
المجموع العام	١٩٨,٥٨١ مليار ليرة	٢٠٧,٦٠٣ مليار ليرة	-٩,٠٢٢ مليار ليرة

المرافئ والبوابات	حزيران/٢٠٠٧	حزيران/٢٠٠٦	+/-
مرفأ بيروت	٧٥,٥٦٠ مليار ليرة	٨١,٧٦٧ مليار ليرة	-٦,٢٠٧ مليار ليرة
مطار بيروت	٩,٠٨٢ مليار ليرة	٩,٣٤٢ مليار ليرة	-٢٦٠ مليون ليرة
بوابة المصنع	٣,٣٩٧ مليار ليرة	٢,٤١٢ مليار ليرة	+٩٨٥ مليون ليرة
مرفأ طرابلس	١,١٦٥ مليار ليرة	٢,٨٠١ مليار ليرة	-١,٦٣٦ مليار ليرة
مرفأ صور	٨٣٤ مليون ليرة	١,٧١٩ مليار ليرة	-٨٨٥ مليون ليرة
مرفأ صيدا	٥٢٧ مليون ليرة	٣٠٢ مليون ليرة	+٢٢٥ مليون ليرة
بوابة العبودية	١٣ مليون ليرة	١,٠١٨ مليار ليرة	-١,٠٠٥ مليون ليرة
بوابة العريضة/ والقاع	٣٦ مليون ليرة	٤٠ مليون ليرة	-٤ ملايين ليرة
مجموع الواردات الجمركية	٩٠,٦١٤ مليار ليرة	٩٩,٤٠١ مليار ليرة	-٨,٧٨٧ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٠٧,٩٦٧ مليار ليرة	١١٠,٦٤٢ مليار ليرة	-٢,٦٧٥ مليار ليرة
المجموع العام	١٩٨,٥٨١ مليار ليرة	٢١٠,٠٤٣ مليار ليرة	-١١,٤٦٢ مليار ليرة

أفاد بيان صادر عن مصلحة الأمانة الرئيسية في إدارة الجمارك ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات، استمر بتراجع للشهر الثاني على التوالي.



خليل الخوري

المراقب الاول لداائرة المانيفست في جمرک مرفأ بيروت

### انخفاض مجموع الواردات الى ١٩٨,٥٨١ مليار ليرة

فقد أفاد البيان ان هذا المجموع تراجع في حزيران الى ١٩٨,٥٨١ مليار ليرة مقابل ٢٠٧,٦٠٣ ملياراً لأيار، أي بانخفاض نسبته ٤,٣٤٪.

وتوزع هذا المجموع كالاتي:  
الواردات الجمركية: انخفض مجموعها الى ٩٠,٦١٤ مليار ليرة مقابل ٩٤,٧٢٢ ملياراً، أي بتراجع صغير قدره ٤,١٠٨ ملياراً ونسبته ٤,٣٤٪.  
وارادات الـ TVA: تراجع مجموعها أيضاً الى ١٠٧,٩٦٧ ملياراً ليرة مقابل ١١٢,٨٨١ ملياراً، أي بانخفاض قدره ٤,٩١٤ ملياراً ونسبته ٤,٣٥٪.

### مقارنة للواردات الجمركية خلال أيار وحزيران ٢٠٠٧

وأظهرت الواردات الجمركية المحصلة خلال شهري أيار وحزيران من العام الحالي الوقائع التالية:

- بقي مرفأ بيروت متربعا كالعادة على المرتبة الأولى بتحصيله ٧٥,٥٦٠ مليار ليرة مقابل ٧٨,١٥٥ ملياراً، أي بتراجع صغير نسبته ٣,٣٢٪.  
- كما احتفظ مطار بيروت بالمرتبة الثانية باستيفائه ٩,٠٨٢ ملياراً ليرة مقابل ٩,٣٠١ ملياراً، أي بانخفاض صغير ونسبته ٢,٣٥٪.  
- وسجلت بوابة المصنع مفاجأة كبيرة بتقدمها لاحتلال المرتبة الثالثة مسجلة استيفاء ٣,٣٩٧ ملياراً ليرة مقابل ٢,٩٧٥ ملياراً، أي بارتفاع كبير قدره ٤٢٢ مليوناً ونسبته ١٤,١٨٪.  
- بينما تراجع مرفأ طرابلس من المرتبة الثالثة الى الرابعة بتحصيله ١,١٦٥ مليار ليرة مقابل ٢,٠١٦ ملياراً، أي بانخفاض ملموس ونسبته ٤٢,٢١٪.

### تراجع واردات الـ TVA في مرفأ بيروت

وأشار بيان إدارة الجمارك ان التراجع الذي سجلته الواردات الجمركية عبر مرفأ بيروت خلال حزيران شهر حزيران الماضي انسحب أيضاً على مجموع واردات الـ TVA حيث بلغ ٨٤,٠٥٥ مليار ليرة مقابل ٨٨,٣٥١ ملياراً لشهر ايار المنصرم، أي بانخفاض قدره ٤,٢٩٦ ملياراً ونسبته ٤,٨٦ بالمئة.

### مجموع الواردات في حزيران ٢٠٠٧ أدنى من حزيران ٢٠٠٦

وبينت الاحصاءات أيضاً ان مجموع الواردات الجمركية والـ TVA عبر كافة المرافئ والبوابات خلال حزيران ٢٠٠٧ والبالغ ١٩٨,٥٨١ مليار ليرة جاء أدنى مما كان عليه في حزيران ٢٠٠٦ حيث بلغ ٢١٠,٠٤٣ ملياراً ليرة، أي بتراجع صغير قدره ١١,٤٦٢ ملياراً ونسبته ٥,٤٦٪.

وتوزعت هذه الواردات كالاتي:

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها الى ٩٠,٦١٤ مليار ليرة مقابل ٩٤,٧٢٢ ملياراً أي بتراجع معتدل قدره ٨,٧٨٧ ملياراً ونسبته ٨,٨٤٪.  
وارادات الـ TVA: تراجع مجموعها أيضاً الى ١٠٧,٩٦٧ ملياراً ليرة مقابل ١١٠,٦٤٢ ملياراً، أي بانخفاض صغير ونسبته ٢,٤٢٪.

### المجموع في بيروت خلال حزيران ٢٠٠٧ أدنى من حزيران ٢٠٠٦

وبينت الاحصاءات أيضاً ان المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA المستوفاة عبر مرفأ بيروت خلال حزيران البالغة ١٠٧,٩٦٧ مليار ليرة جاء أدنى مما كان عليه في الشهر نفسه من العام الماضي حيث بلغ ١١٦,١٧٥ ملياراً، أي بتراجع صغير قدره ٨,٢٠٨ ملياراً ونسبته ٧,٠٥٪.

وتوزعت هذه الواردات كالاتي:

## ارتفاع المجموع العام للواردات بنسبة ٩,٣٦% الى ١٣٤٤ مليار ليرة

## الواردات الجمركية ترتفع الى ٦٥٩ مليار ليرة وواردات الـ TVA الى ٦٨٤ ملياراً

٢٠٠٧ و٢٠٠٦ الوقائع التالية:

- ظل مرفأ بيروت متربعاً كالعادة على المرتبة الأولى، مسجلاً استيفاء ٥٥٢,٣٧٣ مليار ليرة مقابل ٤٩٦,٤٥٦ ملياراً للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بارتفاع جيد قدره ٥٥,٩١٧ مليار ليرة ونسبته ١١,٢٦ بالمئة.

- كما احتفظ مطار بيروت بالمرتبة الثانية بتحصيله ٥٨,١٧٢ مليار ليرة مقابل ٥٧,٣٦٤ ملياراً، أي بزيادة صغيرة نسبته ١,٤١٪.

- وبقي مرفأ طرابلس محتلاً المرتبة الثالثة ومحققاً ٢١,٤٢٣ مليار ليرة مقابل ٢٢,٨٥٨ ملياراً، أي بتراجع نسبته ٦,٢٨٪.



أكرم شديد

رئيس المجلس الأعلى للجمارك

حققت الواردات المالية المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات الجمركية خلال النصف الأول من العام الحالي ارتفاعاً عما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. وأظهرت الإحصاءات الصادرة عن إدارة الجمارك ان المجموع العام لهذه الواردات ارتفع الى ١٣٤٣,٥٣٧ مليار ليرة مقابل ١٢٢٨,٥١٩ ملياراً للنصف الأول من العام ٢٠٠٦، أي بزيادة جيدة ونسبتها ٩,٣٦٪.

وقد توزع هذا المجموع العام للواردات المالية خلال الأشهر الستة الأولى من العام ٢٠٠٧ كالآتي: الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها الى ٦٥٩,٣٧٢ مليار ليرة مقابل ٦٠٣,٥٢٩ مليارات، أي بارتفاع مقبول قدره ٥٥,٨٤٣ مليار ليرة ونسبته ٩,٢٥٪.

واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها أيضاً الى ٦٨٤,١٦٥ مليار ليرة مقابل ٦٢٤,٩٩٠ ملياراً، أي بتحسّن قدره ٥٩,١٧٥ مليار ليرة ونسبته ٩,٤٧٪.

وأوضح مسؤول في الجمارك لـ «البيان الاقتصادية» ان أحد الأسباب الرئيسية لتسجيل واردات الضريبة على القيمة المضافة زيادة أكبر من تلك التي تحقّقها الواردات الجمركية، عائد الى ان معظم المواد الأولية المستوردة معفاة من الرسوم الجمركية، إضافة الى ان البضائع والسلع المستوردة من البلدان العربية معفاة أيضاً من الرسوم الجمركية عملاً بمعاهدة التيسير الموقعة بين البلدان العربية، بينما تبقى جميع هذه البضائع والسلع خاضعة لرسوم الـ (TVA).

## حصة مرفأ بيروت ٨٣,٧٧ بالمئة من مجموع الواردات الجمركية

وأظهرت الإحصاءات الصادرة عن إدارة الجمارك - مصلحة الأمانة الرئيسية، ان حصة مرفأ بيروت من مجموع الواردات الجمركية المستوفاة عبر جميع المرافئ والبوابات خلال النصف الأول من ٢٠٠٧ ارتفعت عما كانت عليه في الفترة ذاتها من ٢٠٠٦. فقد بلغ مجموعها ٥٥٢,٣٧٣ مليار ليرة، أي ما نسبته ٨٣,٧٧٪ من المجموع العام للواردات الجمركية والبالغ ٦٥٩,٣٧٢ ملياراً، في حين كانت حصته البالغة ٤٩٦,٤٥٦ مليار ليرة تمثل في النصف الاول من ٢٠٠٦ ما نسبته ٨٢,٢٦٪ من المجموع العام البالغ ٦٠٣,٥٢٩ مليارات ليرة.

## حصة مرفأ بيروت ٧١,٤١ بالمئة من مجموع واردات الـ TVA

بينما بلغت حصة مرفأ بيروت من مجموع واردات الـ TVA المستوفاة عبر كافة المرافئ

## جدول مقارنة نصف سنوي للواردات الجمركية المستوفاة عبر مرفأ بيروت خلال العامين ٢٠٠٦ و٢٠٠٧

الشهر	العام ٢٠٠٦	العام ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	٩٠,٦٦٧ مليار ليرة	١٠٤,٦٦٤ مليارات ليرة	١٣,٩٩٧+ مليار ليرة
شباط	٧٩,٣٩٨ مليار ليرة	٩٤,٩٩٧ مليار ليرة	١٥,٥٩٩+ مليار ليرة
آذار	٨٨,٠٦٨ مليار ليرة	١٠٣,٧١٧ مليارات ليرة	١٥,٦٤٩+ مليار ليرة
نيسان	٧٤,٦٦٤ مليار ليرة	٩٥,٢٨٠ مليار ليرة	٢٠,٦١٦+ مليار ليرة
ايار	٨١,٨٩٢ مليارات ليرة	٧٨,١٥٥ مليار ليرة	٣,٧٣٧- مليارات ليرة
حزيران	٨١,٧٦٧ مليار ليرة	٧٥,٥٦٠ مليار ليرة	٦,٢٠٧- مليارات ليرة
المجموع العام	٤٩٦,٤٥٦ مليار ليرة	٥٥٢,٣٧٣ مليار ليرة	٥٥,٩١٧+ مليار ليرة

## جدول مقارنة نصف سنوي لواردات الـ TVA المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات خلال العامين ٢٠٠٦ و٢٠٠٧

الشهر	العام ٢٠٠٦	العام ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	٨٨,١٠٣ مليار ليرة	١١١,٧٦٤ مليار ليرة	٢٣,٦٦١+ مليار ليرة
شباط	٩٣,٩٦٠ مليار ليرة	١١٠,٤٤٠ مليارات ليرة	١٦,٤٨٠+ مليار ليرة
آذار	١٠٤,٦١٥ مليارات ليرة	١١٩,٢٦٠ مليارات ليرة	١٤,٦٤٥+ مليار ليرة
نيسان	١٠٧,٨٢٢ مليارات ليرة	١٢١,٨٥٣ مليار ليرة	١٤,٠٣١+ مليار ليرة
ايار	١١٩,٨٤٩ مليار ليرة	١١٢,٨٨١ مليار ليرة	٦,٩٦٨- مليارات ليرة
حزيران	١١٠,٦٤١ مليارات ليرة	١٠٧,٩٦٧ مليارات ليرة	٢,٦٧٤- مليار ليرة
المجموع العام	٦٢٤,٩٩٠ مليار ليرة	٦٨٤,١٦٥ مليار ليرة	٥٩,١٧٥+ مليار ليرة

## مقارنة للواردات الجمركية خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و٢٠٠٧

وأظهرت مقارنة للواردات الجمركية المستوفاة خلال النصف الأول من العامين

## جدول مقارنة لمجموع الواردات الجمركية والـ TVA المستوفاة عبر جميع المرافئ والبوابات خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و٢٠٠٧

الشهر	العام ٢٠٠٦	العام ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	١٩٣,١٠٨ مليار ليرة	٢٣٣,٦٦٥ مليار ليرة	٤٠,٥٥٧+ مليار ليرة
شباط	١٩٠,٢٨٤ مليار ليرة	٢٣٣,٩٤٤ مليار ليرة	٤٣,٦٦٠+ مليار ليرة
آذار	٢١٢,٧١٧ مليار ليرة	٢٤٥,١٣٤ مليار ليرة	٣٢,٤١٧+ مليار ليرة
نيسان	٢٠٠,٥١٥ مليار ليرة	٢٣٤,٦١٠ مليار ليرة	٣٤,٠٩٥+ مليار ليرة
ايار	٢٢١,٨٥٢ مليار ليرة	٢٠٧,٦٠٣ مليارات ليرة	١٤,٢٤٩- مليار ليرة
حزيران	٢١٠,٠٤٣ مليارات ليرة	١٩٨,٥٨١ مليار ليرة	١١,٤٦٢- مليار ليرة
المجموع العام	١٢٢٨,٥١٩ مليار ليرة	١٣٤٣,٥٣٧ مليار ليرة	١١٥,٠١٨+ مليار ليرة

## جدول مقارنة نصف سنوي للواردات الجمركية عبر جميع المرافئ والبوابات خلال العامين ٢٠٠٦ و٢٠٠٧

الشهر	العام ٢٠٠٦	العام ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	١٠٥,٠٠٥ مليارات ليرة	١٢١,٩٠١ مليار ليرة	١٦,٨٩٦+ مليار ليرة
شباط	٩٦,٣٢٤ مليارات ليرة	١١٣,٥٠٤ مليار ليرة	١٧,١٨٠+ مليار ليرة
آذار	١٠٨,١٠٣ مليارات ليرة	١٢٥,٧٨٤ مليار ليرة	١٧,٧٧١+ مليار ليرة
نيسان	٩٢,٦٩٣ مليار ليرة	١١٢,٧٥٧ مليار ليرة	٢٠,٠٦٤+ مليار ليرة
ايار	١٠٢,٠٠٣ مليار ليرة	٩٤,٧٢٢ مليار ليرة	٧,٢٨١- مليارات ليرة
حزيران	٩٩,٤٠١ مليار ليرة	٩٠,٦١٤ مليار ليرة	٨,٧٨٧- مليارات ليرة
المجموع العام	٦٠٣,٥٢٩ مليارات ليرة	٦٥٩,٣٧٢ مليار ليرة	٥٥,٨٤٣+ مليار ليرة

## جدول مقارنة لمجموع الواردات الجمركية والـ TVA المستوفاة عبر جميع المرافئ والبوابات خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

الشهر	العام ٢٠٠٦	العام ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	٦٩,٨١٦ مليار ليرة	٨٨,٨٦٧ مليار ليرة	١٩,٠٥١+ مليار ليرة
شباط	٦٩,٨١٨ مليار ليرة	٨٢,٤٤٠ مليار ليرة	١٢,٦٢٢+ مليار ليرة
آذار	٧٥,٤٣٣ مليار ليرة	٨٧,٢٦٣ مليار ليرة	١١,٨٣٠+ مليار ليرة
نيسان	٨٠,٩٠٦ مليار ليرة	٩١,٨٢٨ مليار ليرة	١٠,٩٢٢+ مليارات ليرة
ايار	٩٤,٧٤٧ مليار ليرة	٨٨,٣٥١ مليار ليرة	٦,٣٩٦- مليارات ليرة
حزيران	٨٤,٠٤٩ مليار ليرة	٨٤,٠٥٥ مليار ليرة	٦+ ملايين ليرة
المجموع العام	٤٧٤,٧٦٩ مليار ليرة	٥٢٢,٨٠٤ مليار ليرة	٤٨,٠٣٥+ مليار ليرة

والبوابات خلال النصف الأول العام الحالي ٥٢٢,٨٠٤ مليار ليرة، أي ما نسبته ٧٦,٤١ ٪ من مجموع الـ TVA والبالغ ٦٨٤,١٦٥ مليار ليرة، بينما كانت حصته البالغة ٤٧٤,٧٦٩ مليار ليرة تمثل في النصف الأول من ٢٠٠٦ ما نسبته ٧٥,٩٦ ٪ من مجموع الـ TVA البالغ ٦٢٤,٩٩٠ مليار ليرة.

## شهر آذار الأفضل بمجموع وارداته المالية في النصف الأول من ٢٠٠٧

من جهة ثانية، تبين ان شهر آذار كان الأفضل بمجموع وارداته الممثلة بالواردات الجمركية والـ TVA حيث بلغ ٢٤٥,١٣٤ مليار ليرة، في حين احتل المرتبة الأولى في النصف الأول من العام الماضي شهر ايار بـ ٢٢١,٨٥٢ ملياراً.

## جدول مقارنة شهري بالواردات الجمركية عبر جميع المرافئ والبوابات خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

المرافئ والبوابات	كانون الثاني		شباط		آذار		نيسان		ايار		حزيران		المجموع		-/+
	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	
مرقأ بيروت	٩٠,٦٦٧	١٠٤,٦٦٤	٧٩,٣٩٨	٩٤,٩٩٧	٨٨,٠٦٨	١٠٣,٧١٧	٧٤,٦٦٤	٩٥,٢٨٠	٨١,٨٩٢	٨١,١٥٥	٨١,٧٦٧	٧٥,٥٦٠	٩٦,٤٥٦	٥٥٢,٣٣٣	٥٥,٩١٧+ مليار ليرة
مطار بيروت	٦,٧٤٧	٨,٧٢٨	٨,٥٩٦	٩,٥٧٩	١١,٢٩٨	١١,٨١٨	١٠,٣٧٨	٩,٦٦٤	١١,٠٠٣	٩,٣٠١	٩,٣٤٢	٩,٠٨٢	٥٧,٣٦٤	٥٨,١٧٢	٨٠٨+ ملايين ليرة
مرقأ طرابلس	٤,٤١٢	٥,٠٥٢	٤,٤٩١	٥,٢١٧	٤,١٦٢	٤,٩١٢	٣,٩١٦	٣,٦٦٤	٣,٠٧٦	٣,٠١٦	٢,٨٠١	٢,٨٠١	٢٢,٨٥٨	٢١,٤٢٣	١,٤٣٥- مليار ليرة
بوابة المصنع	١,١٠٦	١,٤٨٨	١,٧٣٣	١,٩٠٢	٢,٢٢٧	٢,٦٧٠	١,٦٩٦	٢,٣٠٢	٢,٠٦٥	٢,٩٧٥	٢,٤١٢	٣,٣٩٧	١١,٢٣٩	١٤,٧٣٤	٣,٤٩٥+ مليارات ليرة
مرقأ صور	٩٧٥	٧١٢	١,١٤٧	٥٧٠	١,٦٤٨	١,٣٦٩	٨٢٢	٧٦٦	٢,٢٠١	١,٣١٤	١,٧١٩	٨٣٤	٨,٥١٢	٥,٥٦٥	٢,٩٤٧- مليار ليرة
بوابة العبودية	٦٣١	٧٣٣	٧١٥	٧٩١	٦٠٠	٨٦٧	٥٧٤	١,٠٨٤	٧٨٢	٥٧٣	١,٠١٨	١٣	٤,٣٢٠	٤,٠٦١	٢٥٩- مليون ليرة
مرقأ صيدا	٤٤٢	٤٩٦	٢٢٦	٣٨٨	٨٠	٤٥٥	٦٣٠	٥٨٩	٩١٤	٣٦٧	٣٠٢	٥٢٧	٢,٥٩٤	٢,٨٢٢	٢٢٨+ مليون ليرة
بوابتا القاع / العريضة	٢٥	٢٨	١٨	٦٠	٢٠	٦٦	١٣	١١	٧٠	٢١	٤٠	٣٦	١٨٦	٢٢٢	٣٦+ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	١٠٥,٠٠٥	١٢١,٩٠١	٩٦,٣٢٤	١١٣,٥٠٤	١٠٨,١٠٣	١٢٥,٨٧٤	٩٢,٦٩٣	١١٢,٧٥٧	١٠٢,٠٠٣	٩٤,٧٢٢	٩٩,٤٠١	٩٠,٦١٤	٦٠٣,٥٢٩	٦٥٩,٣٧٢	٥٥,٨٤٣+ مليار ليرة
مجموع الـ TVA	٨٨,١٠٣	١١١,٧٦٤	٩٣,٩٦٠	١١٠,٤٤٠	١٠٤,٦١٤	١١٩,٢٦٠	١٠٧,٨٢٢	١٢١,٨٥٣	١١٩,٨٤٩	١١٢,٨٨١	١١٠,٦٤٢	١٠٧,٩٦٧	٦٢٤,٩٩٠	٦٨٤,١٦٥	٥٩,١٧٥+ مليار ليرة
المجموع العام	١٩٣,١٠٨	٢٣٣,٦٦٥	١٩٠,٢٨٤	٢٢٣,٩٤٤	٢١٢,٧١٧	٢٤٥,١٣٤	٢٠٠,٥١٥	٢٣٤,٦١٠	٢٢١,٨٥٢	٢٠٧,٦٠٣	٢١٠,٠٤٣	١٩٨,٥٨١	١٢٨٨,٥١٩	١٣٤٣,٥٣٧	١١٥,٠١٨+ مليار ليرة

### FAR EASTERN FREIGHT CONFERENCE (FEFC) Europe to Asia Eastbound Trade - Revised Tariff

The Eastbound trade between Europe and Asia has seen substantial growth during the last 5 years, and is a major trade in its own right.

Despite this welcome trend there is a disparity in the total trade, and as a result an increasing requirement to use available capacity for repositioning empty equipment to Asia for immediate deployment in the Westbound Trade.

In the light of this situation, the current rates of freight in the eastbound trade are not sustainable in the long term, and the member lines of the FEFC have decided to introduce a new tariff with effect from 1st October 2007. The tariff will comprise elements for ocean freight, THCs in Europe and Asia, outport additional and surcharges such as BAF and CAF. It is hoped that this transparent structure will bring much-needed stability to the trade.

Further details will be made available closer to the time of implementation.

London, 16<sup>th</sup> July 2007

Contact:

Rod Riseborough

5<sup>th</sup> Floor

19-21 Great Tower Street

London EC3R 5AR

Tel: 020 7204 4650

Fax: 020 7204 4666

Email: [rodriseborough@fefclondon.com](mailto:rodriseborough@fefclondon.com)

Website: [www.fefclondon.com](http://www.fefclondon.com)

## الوضع الأمني المتدهورة اثرت سلباً على حركة مرفأ بيروت و وارداته المالية:

١٦٩ باخرة، ٣٨٤ الف طن، ٧٨٥٨٧ حاوية نمطية، ٢٩٥٦ سيارة و ١١٥,٢٩١ مليون دولار

واردات الـTVA: تراجت أيضاً فبلغ مجموعها ٨٤,٠٥٥ مليار ليرة مقابل ٨٨,٣٥١ ملياراً، أي بانخفاض صغير ونسبته ٤,٨٦٪.  
واردات رئاسة الميناء: انخفض مجموعها إلى ٣٢٠ مليون ليرة مقابل ٣٧٠ مليوناً، أي بتراجع كبير قدره ٥٠ مليوناً ونسبته ١٣,٥١ بالمئة.

### حركة مرفأ بيروت في حزيران ٢٠٠٧ أدنى منها في حزيران ٢٠٠٦

من جهة ثانية، أظهرت المقارنة ان مرفأ بيروت في حزيران ٢٠٠٧ جاءت أدنى مما كانت عليه في حزيران ٢٠٠٦. فقد بينت المقارنة الأرقام التالية:  
البواخر: انخفض عددها إلى ١٦٩ باخرة مقابل ١٨٤ باخرة، أي بتراجع معتدل قدره ١٥ باخرة ونسبته ٨,١٥ بالمئة.  
كميات البضائع: تراجع مجموعها أيضاً إلى ٣٨٤ ألف طن مقابل ٤٦٥ ألفاً أي بانخفاض ملموس قدره ٨١ ألفاً ونسبته ١٧,٤٢ بالمئة.  
حركة الحاويات: ارتفع مجموعها إلى ٧٨٥٨٧ حاوية نمطية مقابل ٦٠٠٧٨ حاوية، أي بزيادة جيدة قدرها ١٨٥٠٩ حاويات ونسبتها ٣٠,٨١ بالمئة.  
حركة السيارات: تراجع مجموعها إلى ٢٩٥٦ سيارة مقابل ٤٨٧٤ حاويات، أي بانخفاض كبير قدره ١٩١٨ سيارة ونسبته ٣٩,٣٥ بالمئة.

### التراجع ينسحب على مجموع الواردات المالية

وانعكس تراجع الحركة الإجمالية لمرفأ بيروت في حزيران الماضي على مجموع وارداته المالية الذي بلغ بعد تحويله إلى دولار أميركي ١١٥,٢٩١ مليون دولار مقابل ١١٨,٩١٢ مليوناً للشهر نفسه من العام الماضي، أي بانخفاض صغير قدره ٣٦٢١ مليون دولار ونسبته ٣,٠٤ بالمئة.  
الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها إلى ٩,١٩٨ ملايين دولار مقابل ٨,٦٧٥ ملايين دولار، أي بزيادة معتدلة قدرها ٥٢٣ الف دولار ونسبتها ٦ بالمئة.  
الواردات الجمركية: انخفض مجموعها إلى ٧٥,٥٦٠ مليار ليرة مقابل ٨١,٧٦٧ ملياراً، أي بتراجع قدره ٦,٢٠٧ مليارات ونسبته ٧,٥٩٪.  
واردات الـTVA: تراجع مجموعها إلى ٨٤,٠٥٥ مليار ليرة مقابل ٨٤,٤٠٨ ملياراً، أي بانخفاض طفيف قدره ٣٥٣ مليون ليرة ونسبته ٠,٤٢ بالمئة.  
واردات رئاسة الميناء: انخفض مجموعها إلى ٣٢٠ مليون ليرة مقابل ٣٦٧ مليوناً، أي بتراجع ملموس قدره ٤٧ مليون ليرة ونسبته ١٢,٨١ بالمئة.

الإواب	حزيران / ٢٠٠٧	ايار / ٢٠٠٦	+/-
عدد البواخر	١٦٩ باخرة	١٨٩ باخرة	-٢٠ باخرة
مجموع البضائع	٣٨٤ الف طن	٤٥٠ الف طن	-٦٦ الف طن
حبوب	٥٥ الف طن	٦٢ الف طن	-٧ الف طن
محروقات	١ الف طن	٧ آلاف طن	-٦ آلاف طن
بضائع عامة	١٢٨ الف طن	١١٣ الف طن	+٥ الف طن
بضائع ضمن الحاويات	٢٠٠ الف طن	٢٦٨ الف طن	-٦٨ الف طن
مجموع الحاويات	٧٨٥٨٧ حاوية نمطية	٧٧٣٧٥ حاوية نمطية	+١٢١٢ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٩٣٠٩ حاوية نمطية	٣٧٩٠٠ حاوية نمطية	+٤٠٩ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها	٣٧٩٨٢ حاوية نمطية	٣٦٦٥٩ حاوية نمطية	+١٣٢٣ حاوية نمطية
حاويات أعيد تستيفها	١٢٩٦ حاوية نمطية	٢٨١٦ حاوية نمطية	-١٥٢٠ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٢٩٥٦ سيارة	٣٧٧٤ سيارة	-٨١٨ سيارة
سيارات مستوردة	٢٨٩٦ سيارة	٣٧٤٥ سيارة	-٨٤٩ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٦٠ سيارة	٢٩ سيارة	+٣١ سيارة
واردات مرفئية	٩,١٩٨ مليون دولار	٨,٦٧٥ مليون دولار	+٥٢٣ الف دولار
واردات جمركية	٧٥,٥٦٠ مليار ليرة	٨١,٧٦٧ مليار ليرة	-٦,٢٠٥ مليار ليرة
واردات الـTVA	٨٤,٠٥٥ مليار ليرة	٨٤,٤٠٨ مليار ليرة	-٣٥٣ مليار ليرة
واردات رئاسة الميناء	٣٢٠ مليون ليرة	٣٦٧ مليون ليرة	-٤٧ مليون ليرة
مجموع الواردات	١١٥,٢٩١ مليار ليرة	١١٨,٩١٢ مليار ليرة	-٣,٦٢١ مليار ليرة
ليرات لبنانية	٩,١٩٨ مليون دولار	٩,١٩٨ مليون دولار	٠
دولار اميركي	١٠,٢٠٠ مليون دولار	١٠,٢٠٠ مليون دولار	٠
مجموع الواردات بعد تحويلها الى دولار اميركي	١١٥,٢٩١ مليون دولار	١١٨,٩١٢ مليون دولار	-٣,٦٢١ مليون دولار

كما توقعت «البيان الاقتصادية» في عدد تموز (يوليو) الماضي ان تؤدي الأوضاع الأمنية المتدهورة والازمات السياسية والاقتصادية والاجتماعية التي تتخبط فيها البلاد الى استمرار تراجع الحركة الاجمالية لمرفأ بيروت ومجموع وارداته المالية، ومن المنتظر ان يستمر هذا التراجع ما لم يتمكن المسؤولون من ايجاد حل يؤمن قيام حكومة وحدة وطنية من جهة والاتفاق على مرشح لرئاسة الجمهورية من جهة اخرى.

### كيف كانت حركة مرفأ بيروت في حزيران ٢٠٠٧

واظهرت المقارنة لحركة مرفأ بيروت لشهري ايار وحزيران من العام الحالي الارقام التالية:  
البواخر: تراجع عدد البواخر التي امت مرفأ بيروت في حزيران إلى ١٦٩ باخرة مقابل ١٨٩ باخرة، أي بانخفاض قدره ٢٠ باخرة ونسبته ١٠,٥٨٪.  
كميات البضائع: سجلت ايضا تراجعا ملموسا فبلغ مجموعها ٣٨٤ ألفاً مقابل ٤٥٠ ألفاً، أي بانخفاض قدره ٦٦ الف طن ونسبته ١٤,٦٧ بالمئة.  
مجموع الحاويات: سجلت هذه الحركة استثناء بارفعاها إلى ٧٨٥٨٧ حاوية نمطية مقابل ٧٧٣٧٥ حاوية، أي بزيادة صغيرة نسبته ١,٥٧٪.  
وتوزعت هذه الحركة كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: تراجع مجموعها إلى ١٥٥٩٠ حاوية نمطية مقابل ١٩٦٨٩ حاوية، أي بانخفاض ملموس قدره ٤٠٩٩ حاوية ونسبته ٢٠,٨٢ بالمئة.  
الحاويات المستوردة فارغة: انخفض عددها إلى ٢٨ حاوية نمطية من ٣٤ حاوية أي بتراجع قدره ٦ حاويات.  
الحاويات المستوردة فارغة برسم المسافنة: ارتفع مجموعها إلى ٤٧٧٦ حاوية نمطية مقابل ٢٩١٥ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٦٣,٨٤٪.  
الحاويات المستوردة ملأى برسم المسافنة: ارتفع مجموعها ايضا إلى ١٨٩١٥ حاوية نمطية مقابل ١٥٢٦٢ حاوية، أي بتحسن نسبته ٢٣,٩٣٪.  
الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: انخفض عددها إلى ٤٠٦٥ حاوية نمطية مقابل ٤١١٧ حاوية، أي بتراجع صغير قدره ٥٢ حاوية ونسبته ١,٢٦٪.  
الحاويات المعاد تحميلها فارغة: تراجع مجموعها إلى ١٢٤٨٦ حاوية نمطية مقابل ١٤٦٨٤ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٤,٩٧٪.  
الحاويات الملأى المعاد تصديرها برسم المسافنة: ارتفع مجموعها إلى ١٧٥٥٨ حاوية نمطية مقابل ١٤٤٥٥ حاوية، أي بزيادة نسبته ٢١,٤٧٪.  
الحاويات الفارغة المعاد تصديرها برسم المسافنة: ارتفع مجموعها ايضا إلى ٢٨٧٣ حاوية نمطية مقابل ٢٤٠٣ حاوية، أي بزيادة نسبته ١٣,٨١٪.  
مجموع السيارات: تراجع عددها إلى ٢٩٥٦ سيارة مقابل ٣٧٧٤ سيارة، أي بانخفاض ملموس قدره ٨١٨ سيارة ونسبته ٢١,٦٧ بالمئة.  
السيارات المستوردة: انخفض مجموعها إلى ٢٨٩٦ سيارة مقابل ٣٧٤٥ سيارة، أي بتراجع كبير قدره ٨٤٩ سيارة ونسبته ٢٢,٦٧ بالمئة.  
السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها إلى ٦٠ سيارة مقابل ٢٩ سيارة، أي بتحسن قدره ٣١ سيارة ونسبته ١٠٦,٩٠ بالمئة.

### وتراجع مجموع الواردات المالية إلى ١١٥,٢٩١ مليون دولار

وانعكس تراجع الحركة الإجمالية في مرفأ بيروت خلال شهر حزيران الماضي على وارداته المالية التي سجلت انخفاضا أيضاً عما كانت عليه في ايار المنصرم. فقد بلغ مجموعها بعد تحويله إلى دولار أميركي ١١٥,٢٩١ مليون دولار مقابل ١٢٠,٧١٧ مليوناً لأيار، أي بانخفاض صغير نسبته ٤,٤٩٪.  
وتوزعت هذه الواردات كالآتي:

الواردات المرفئية: تراجع مجموعها إلى ٩,١٩٨ ملايين دولار مقابل ١٠,٢٠٠ ملايين دولار، أي بانخفاض نسبته ٨,٢٠٪.  
الواردات الجمركية: انخفض مجموعها إلى ٧٥,٥٦٠ مليار ليرة مقابل ٨١,٧٦٧ ملياراً، أي بتراجع صغير نسبته ٣,٢٢٪.

الأوضاع المتدهورة في البلاد لم تنعكس سلباً على حركة مرفأ بيروت ومجموع وارداته المالية

١١٥٩ باخرة، ٢,٥٤٥ مليون طن، ٤٦٩٩٢١ حاوية نمطية، ٢٠٧١٩ سيارة و ٧٧٢,١٨١ مليون دولار أميركي

السيارات المعاد تصديرها بحراً: تراجع مجموعها أيضاً إلى ٧٩٠ سيارة مقابل ١٣١٠ سيارات، أي بانخفاض نسبته ٣٩,٦٩٪.



المهندس حسن قريطم

الرئيس المدير العام لمرفأ بيروت

حقق مرفأ بيروت في النصف الأول من العام الحالي نتائج جيدة بحركته الإجمالية ومجموع وارداته المالية مقارنة مع تلك المسجلة في الفترة ذاتها من العام الماضي. وجاءت هذه الأرقام الجيدة بالرغم من الأوضاع الأمنية المضطربة والأزمات السياسية والاقتصادية والاجتماعية المتلاحقة التي تتخبط فيها البلاد. ولعبت حركة المسافنة المزدهرة والتي تؤمنها شركتان ملاحيتان عالميتان عبر محطة الحاويات نحو المرفأ المجاورة دوراً محورياً في تنشيط الحركة وارتفاع مجموع الواردات.

## ارتفاع مجموع الواردات المالية

إلى ٧٧٢,١٨١ مليون دولار

وانعكست الزيادة التي سجلتها الحركة الإجمالية في مرفأ بيروت خلال النصف الأول من العام الحالي على مجموع الواردات المالية الذي بلغ بعد تحويله إلى دولار أميركي ٧٧٢,١٨١ مليون دولار مقابل ٦٩٢,٢٥٨ مليوناً للنصف الأول من العام الماضي، أي بارتفاع نسبته ١١,٥٤٪.

وتوزعت الواردات المالية المستوفاة عبر مرفأ بيروت خلال النصف الأول من العام الحالي كالآتي:

– الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها إلى ٥٦,٧١٢ مليون دولار مقابل ٤٦,٠٧٦ مليوناً، أي بزيادة جيدة ونسبتها ٢٣,٠٨٪.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٥٥٢,٣٧٣ مليار ليرة مقابل ٤٩٦,٤٥٦ ملياراً، أي بارتفاع جيد قدره ٥٥,٩١٧ مليار ليرة ونسبته ١١,٢٦ بالمئة.

واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها أيضاً إلى ٥٢٢,٨٠٤ مليار ليرة مقابل ٤٧٤,٧٦٩ ملياراً، أي بتحسّن ملموس نسبته ١٠,١٢٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغ مجموعها ٣,٣٩٣ مليارات ليرة مقابل ٢,٨٩٥ مليار ليرة أي بارتفاع قدره ٤٩٨ مليوناً ونسبته ١٧,٢٠٪.

## جدول مقارنة لمجموع واردات رئاسة الميناء عبر مرفأ بيروت

خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

الشهر	العام ٢٠٠٦	العام ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	١,٢٦٠ مليار ليرة	١,٣٣٠ مليار ليرة	٧٠+ مليون ليرة
شباط	٣٨٦ مليون ليرة	٦١٧ مليون ليرة	٢٣١+ مليون ليرة
آذار	٢٥٥ مليون ليرة	٣٨١ مليون ليرة	١٢٦+ مليون ليرة
نيسان	٢٣٣ مليون ليرة	٣٧٥ مليون ليرة	١٤٢+ مليون ليرة
ايار	٣٩٤ مليون ليرة	٣٧٠ مليون ليرة	٢٤- مليون ليرة
حزيران	٣٦٧ مليون ليرة	٣٢٠ مليون ليرة	٤٧- مليون ليرة
المجموع العام	٢,٨٩٥ مليار ليرة	٣,٣٩٣ مليارات ليرة	٤٩٨+ مليون ليرة
المجموع العام بعد تحويله إلى دولار أميركي	١,٩٢٠ مليون دولار	٢,٢٥٠ مليون دولار	٣٣٠+ ألف دولار

## جدول مقارنة للواردات المرفئية المستوفاة عبر مرفأ بيروت

خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

الشهر	العام ٢٠٠٦	العام ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	٦,٥٥٧ مليون دولار	٦,٥٦٩ مليون دولار	١٢+ ألف دولار
شباط	٧,٢٠٣ مليون دولار	٩,٢٠٧ مليون دولار	٢,٠٠٤+ مليون دولار
آذار	٨,٠٥٤ مليون دولار	١٢,٠٥٢ مليون دولار	٣,٩٩٨+ مليون دولار
نيسان	٧,٣٤٥ مليون دولار	٩,٦٦٦ مليون دولار	٢,٣٢١+ مليون دولار
ايار	٨,٢٤٢ مليون دولار	١٠,٠٢٠ مليون دولار	١,٧٧٨+ مليون دولار
حزيران	٨,٦٧٥ مليون دولار	٩,١٩٨ مليون دولار	٥٢٣+ ألف دولار
المجموع العام	٤٠,٠٧٦ مليون دولار	٥٦,٧١٢ مليون دولار	١٠,٦٣٦+ ملايين دولار

## مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال النصف الأول

من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

وأظهرت مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال الأشهر الستة الأولى من العامين ٢٠٠٧ و ٢٠٠٦ الأرقام التالية:

– البواخر: ارتفع مجموعها إلى ١١٥٩ باخرة مقابل ١٠٩٨ باخرة، أي بارتفاع جيد قدره ٦١ باخرة ونسبته ٥,٥٦ بالمئة.

– كميات البضائع: ارتفع مجموعها إلى ٢,٥٤٥ مليون طن مقابل ٢,٤١٢ مليون طن، أي بتحسّن صغير قدره ١٣٣ الف طن ونسبته ٥,٥١ بالمئة.

– عدد الحاويات: سجلت نمواً قياسيماً فبلغ مجموعها ٤٦٩٩٢١ حاوية نمطية مقابل ٣١٤٥١٩ حاوية، أي بزيادة ضخمة نسبتها ٤٩,٤١٪.

وتوزعت هذه الحاويات كالآتي:

الحاويات المفرغة: بلغ مجموعها ٢٣٣١٦١ حاوية نمطية مقابل ١٥٩٢٨١ حاوية، أي بارتفاع جيد قدره ٧٣٨٨٠ حاوية نمطية ونسبته ٤٦,٢٨ بالمئة.

الحاويات المصدرة: ارتفع مجموعها أيضاً إلى ٢٣٦٧٦٠ حاوية نمطية مقابل ١٥٥٢٣٨ حاوية، أي بزيادة كبيرة نسبتها ٥٢,٥١٪.

مجموع السيارات: تراجع مجموعها إلى ٢٠٧١٩ سيارة مقابل ٢١٥٠٥ سيارة، أي بانخفاض صغير قدره ٧٨٦ سيارة ونسبته ٣,٦٥ بالمئة.

وتوزعت حركة السيارات كالآتي:

السيارات المستوردة: انخفض عددها إلى ١٩٩٢٩ سيارة مقابل ٢٠١٩٥ سيارة، أي بتراجع صغير قدره ٢٦٦ سيارة ونسبته ١,٣٢ بالمئة.

## جدول مقارنة للمجموع العام للواردات المالية المستوفاة

عبر مرفأ بيروت خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

الشهر	العام ٢٠٠٦	العام ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	١١٣,٨٤٩ مليون دولار	١٣٥,٨٣٠ مليون دولار	٢١,٩٨١+ مليون دولار
شباط	١٠٦,٤٤١ مليون دولار	١٢٧,٣١٩ مليون دولار	٢٠,٨٧٨+ مليون دولار
آذار	١١٦,٦٨٢ مليون دولار	١٣٨,٩٩١ مليون دولار	٢٢,٣٠٩+ مليون دولار
نيسان	١١٠,٦٩٧ مليون دولار	١٣٤,٠٣٣ مليون دولار	٢٣,٣٣٦+ مليون دولار
ايار	١٢٥,٦٧٧ مليون دولار	١٢٠,٧١٧ مليون دولار	٤,٩٦٠- مليون دولار
حزيران	١١٨,٩١٢ مليون دولار	١١٥,٢٩١ مليون دولار	٣,٦٢١- مليون دولار
المجموع العام	٦٩٢,٢٥٨ مليون دولار	٧٧٢,١٨١ مليون دولار	٧٩,٩٢٣+ مليون دولار



## جدول مقارنة لحركة مرفأ بيروت و وارداته المالية خلال النصف الاول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

الشهر السنة	كانون الثاني		شباط		آذار		نيسان		ايار		حزيران		المجموع		+/ -
	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	
عدد البواخر	١٧٠	١٩٧	١٦٦	١٨١	٢١٠	٢٣٦	١٨٠	١٨٧	١٨٨	١٨٩	١٨٤	١٦٩	١٠٩٨	١١٥٩	٦١+
مجموع البضائع	٣٧٠ الف طن	٤١٣ الف طن	٣٥٠ الف طن	٣٧٦ الف طن	٤٤٠ الف طن	٥٠٩ الف طن	٣٧١ الف طن	٤١٣ الف طن	٤١٦ الف طن	٤٥٠ الف طن	٤٦٥ الف طن	٣٨٤ الف طن	٢٤١٢ مليون طن	٢٠٥٤٥ مليون طن	١٣٣+
مجموع الحاويات	٥١٠٩٨	٨٢٦٨٠	٣٩٩٠١	٧٣٣٣٦	٥١٢٤٧	٨٤٦٠٢	٥٤٦٤٣	٧٣٣٤١	٥٧٥٥٢	٧٧٣٧٥	٦٠٠٧٨	٧٨٥٨٧	٣١٤٥١٩ حاوية نظية	٤٦٩٩٢١ حاوية نظية	١٥٥٤٠٢+
الحاويات المستوردة	٢٤٢٤٨	٤٠٤٦١	٢٢٠٤٥	٣٨٠٩٠	٢٥٥٧٤	٤١١٧٩	٢٨٧٠٢	٣٦٢٢٢	٢٨٨٩٥	٣٧٩٠٠	٢٩٨١٧	٣٩٣٠٩	١٥٩٢٨١ حاوية نظية	٢٣٣١٦١ حاوية نظية	٧٣٨٨٠+
الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحرا	٢٦٨٥٠	٤٢٢١٩	١٧٨٥٦	٣٥٢٤٦	٢٥٦٧٣	٤٣٤٢٣	٢٥٩٤١	٣٧١١٩	٢٨٦٥٧	٣٩٤٧٥	٣٠٢٦١	٣٩٢٧٨	١٥٥٢٣٨ حاوية نظية	٢٣٦٧٦٠ حاوية نظية	٨١٥٢٢+
مجموع السيارات	٣٥٢٥	٣٨٢٤	٢٦٣٧	٢٦٣٦	٤٢٥٣	٣٣٧٩	٣٨٣٥	٤١٥٠	٢٣٨١	٣٧٧٤	٤٨٧٤	٢٩٥٦	٢١٥٠٥ سيارة	٢٠٧١٩ سيارة	٧٨٦-
السيارات المستوردة	٣٤٧٨	٣٥٢٩	٢٥٢٧	٢٣١٧	٣٧٣٢	٣٣١١	٣٥٢٧	٤١٣١	٢٣١٨	٣٧٤٥	٤٦١٣	٢٨٩٦	٢٠١٩٥ سيارة	١٩٩٢٩ سيارة	٢٦٦-
السيارات المعاد تصديرها بحرا	٤٧	٢٩٥	١١٠	٣١٩	٥٢١	٦٨	٣٠٨	١٩	٦٣	٢٩	٢٦١	٦٠	١٣١٠ سيارة	٧٩٠ سيارات	٥٢٠-
الواردات المرفئية	٦,٥٥٧ \$ مليون	٦,٥٦٩ \$ مليون	٧,٢٠٣ \$ مليون	٩,٢٠٧ \$ مليون	٨,٠٥٤ \$ مليون	١٢,٠٥٢ \$ مليون	٧,٣٤٥ \$ مليون	٩,٦٦٦ \$ مليون	٨,٢٤٢ \$ مليون	١٠,٠٢٠ \$ مليون	٨,٦٧٥ \$ مليون	٩,١٩٨ \$ مليون	٤٦,٠٧٦ \$ مليون	٥٦,٧١٢ \$ مليون	١٠,٦٣٦+
الواردات الجمركية	٩٠,٦٦٧	١٠٤,٦٦٤	٧٩,٣٩٨	٩٤,٩٩٧	٨٨,٠٦٨	١٠٣,٧١٧	٧٤,٦٦٤	٩٥,٢٨٠	٨١,٨٩٢	٧٨,١٥٥	٨١,٧٦٧	٧٥,٥٦٠	٤٩٦,٤٥٦	٥٥٢,٣٧٣	٥٥,٩١٧+
واردات الـ TVA	٦٩,٨١٦	٨٨,٨٦٧	٦٩,٨١٨	٨٢,٤٤٠	٧٥,٤٣٣	٨٧,٢٦٣	٨٠,٩٠٦	٩١,٨٢٨	٩٤,٧٤٧	٨٨,٣٥١	٨٤,٠٤٩	٨٤,٠٥٥	٤٧٤,٧٦٩	٥٢٢,٨٠٤	٤٨,٠٣٥+
واردات رئاسة الميناء	١,٢٦٠	١,٣٣٠	٣٨٦	٦١٧	٢٥٥	٣٨١	٢٣٣	٣٧٥	٣٩٤	٣٧٠	٣٦٧	٣٢٠	٢,٨٩٥	٣,٣٩٣	٤٩٨+
المجموع العام لبيروت اللبنانية	١٦١,٧٤٣	١٩٤,٨٦١	١٤٩,٦٠٢	١٧٨,٠٥٤	١٦٣,٧٥٦	١٩١,٣٦١	١٨٧,٤٨٣	١٥٥,٨٠٣	١٧٧,٠٣٣	١٦٦,٨٧٦	١٦٦,١٨٣	١٥٩,٩٣٥	٩٧٤,١٢٠	١٠٧٨,٥٧٠	١٠٤,٤٥٠+
دولار اميركي	٦,٥٥٧	٦,٥٦٩	٧,٢٠٣	٩,٢٠٧	٨,٠٥٤	١٢,٠٥٢	٧,٣٤٥	٩,٦٦٦	٨,٢٤٢	١٠,٠٢٠	٨,٦٧٥	٩,١٩٨	٤٦,٠٧٦	٥٦,٧١٢	١٠,٦٣٦+
المجموع العام للواردات بعد تحويله الى دولار اميركي مليون	١١٣,٨٤٩	١٣٥,٨٣٠	١٠٦,٤٤١	١٢٧,٣١٩	١١٦,٦٨٢	١٣٨,٩٩١	١١٠,٦٩٧	١٣٤,٠٣٣	١٢٥,٦٧٧	١٢٠,٧١٧	١١٨,٩١٢	١١٥,٢٩١	٦٩٢,٢٥٨	٧٧٢,١٨١	٧٩,٩٢٣+

## فرقة الملاحه: ارحموا الشعب وقدموا التنازلات حفاظاً على مصلحة الوطن العليا

الى الإطاحة بفصل الصيف الواعد وبالحرارة الاقتصادية الناشطة في البلد. فالوضع الأمني الخطير وما يرافقه من مواقف تصعيدية شل حركة البيع والشراء في الأسواق، ما دفع التجار الى تقليص حجم الاستيراد وبالتالي الى تراجع حركة مرفأ بيروت الذي يعتبر الشريان المركزي للاقتصاد الوطني حيث من خلاله يتم استيراد وتصدير أكثر من ٨٥ بالمئة من الحركة التجارية في البلاد.

وأوضح زخور انه بالرغم من هذا التراجع الذي سجله شهر حزيران، فإن حركة مرفأ بيروت و وارداته المالية خلال الأشهر الستة الأولى من العام الحالي لا تزال أكبر وأفضل مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي، وحذر من أن يتبخر هذا التحسن وتقلب الزيادة الى تراجع في حال استمرت المواقف التصعيدية والتدهور الأمني في البلاد، لا سيما ان لبنان يتفاعل مع أوضاع محيطه، والتي تقترب من حافة الانفجار بدءاً من فلسطين مروراً بالعراق ووصولاً الى أفغانستان وباكستان.



إيلي زخور

رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت

ناشدت الغرفة الدولية للملاحة في بيروت أصحاب الحل والربط ان يرافأوا بهذا الوطن الذي ينزلق بخطوات سريعة نحو الهاوية، دون ان يتمكن احد حتى الآن من الحد من اندفاعه. وطالبت الغرفة من الذين يدعون أنهم «أم الصبي» ان يرحموا هذا الشعب وذلك بالتخلي عن أنانياتهم وأحقادهم ومصالحهم الذاتية، فيسارعوا الى تقديم التنازلات المتبادلة حفاظاً على مصلحة الوطن العليا التي لا تتحقق إلا بالوحدة الوطنية، حيث يوحد الشعب كلمته ويرص صفوفه خلف الجيش اللبناني الذي يخوض معارك الشرف ويسقط في صفوفه عشرات الشهداء ومئات الجرحى دفاعاً عن لبنان وأمنه واستقراره.

أطلقت الغرفة هذه الصرخة تعليقاً على النتائج التي سجلها مرفأ بيروت خلال حزيران الماضي والتي أظهرت ولأول مرة تراجعاً بحركته ومجموع وارداته المالية منذ العدوان الإسرائيلي في تموز من العام الماضي. وكان رئيس الغرفة إيلي زخور قد حذر من حصول هذا التراجع في حال استمرت أعمال التخريب ومسلات القتل والاعتقالات التي أدت

## ارتفاع الحركة الإجمالية لمرفأ طرابلس لم ينعكس إيجاباً على مجموع وارداته المالية

٣٩ باخرة، ٨٠٩٠٩ أطنان، ٤٧٢ سيارة، ٦٦٣ مليون ليرة واردات مرفئية،

١,١٦٥ مليار ليرة واردات جمركية و ٤,٦٥ مليارات ليرة واردات الـ TVA

فقد أظهرت هذه المقارنة الأرقام التالية:  
 - البواخر: انخفض عددها في حزيران ٢٠٠٧ الى ٣٩ باخرة مقابل ٤٠ باخرة، اي بتراجع قدره باخرة واحدة.  
 - كميات البضائع: بلغ مجموعها ٨٠٩٠٩ أطنان مقابل ٨٨٩٥٦ طناً، أي بتراجع معتدل قدره ٨٠٤٧ طناً ونسبته ٩,٠٥ بالمئة.  
 - حركة السيارات: سجلت هذه الحركة تراجعاً كبيراً فبلغ مجموعها ٤٧٢ سيارة مقابل ٧٢٩ سيارة، أي بانخفاض نسبته ٣٥,٢٥٪.  
 - حركة الحاويات: كما تراجع عددها الى ٣ حاويات مقابل ٨ حاويات.

### والواردات المالية في حزيران ٢٠٠٧ أدنى منها في حزيران ٢٠٠٦

وانسحب التراجع أيضاً على مجموع الواردات المالية في حزيران ٢٠٠٧ حيث بلغ ٦,٤٤٥ مليارات ليرة مقابل ١٠,٥١٣ مليارات للشهر عينه من العام ٢٠٠٦، أي بانخفاض كبير قدره ٤,٠٦٨ مليارات ليرة ونسبته ٣٨,٦٩ بالمئة.

وتوزعت هذه الواردات كالاتي:  
 الواردات المرفئية: انخفضت هذه الواردات الى ٦٦٣ مليون ليرة مقابل ٧٢٠ مليوناً، أي بتراجع قدره ٦٧ مليون ليرة ونسبته ٩,١٧٪.  
 الواردات الجمركية: تراجع مجموعها الى ١,١٦٥ مليار ليرة مقابل ٢,٨٠١ مليار ليرة،

اي بانخفاض كبير قدره ١,٦٣٦ مليار ليرة ونسبته ٥٨,٤١ بالمئة.  
 - واردات الـ TVA: كما انخفض مجموع واردات الـ TVA الى ٤,٦١٧ مليارات ليرة مقابل ٦,٩٨٢ مليارات، اي بتراجع نسبته ٣٣,٨٧٪.

### السبب الحقيقي لتوقف أعمال توسيع المرفأ!

من جهة ثانية، علمت «البيان الاقتصادية» ان كل ما تتناقله الصحف عن الأسباب التي أدت الى توقف أعمال توسيع مرفأ طرابلس غير دقيق. فالخلاف الناشئ بين الشركة المشرفة على المشروع مع الشركة الصينية التي كانت فازت بمنافسة التنفيذ ليس محصوراً فقط بنوعية الحديد المستورد، بل يتعداه الى رغبة الشركة الصينية بالانسحاب من تنفيذ المشروع بعدما تبين لها ان ارتفاع أسعار المواد الأولية سيضاعف من الكلفة الإجمالية التي كانت خصصتها لتنفيذ المشروع مما سيكبدتها خسائر فادحة.

وتجدر الإشارة الى ان الشركة الصينية كانت تقدمت بعرض أسعار أدنى بكثير من تلك المقدمة من شركات اخرى، ما سمح لها بالفوز بالمنافسة!

التيوب	حزيران/٢٠٠٧	ايار/٢٠٠٧	+/-
عدد البواخر	٣٩ باخرة	٢٨ باخرة	١١+ باخرة
كميات البضائع	٨٠٩٠٩ أطنان	٥٣٢٤٩ طناً	٢٧٦٦٠+ طناً
عدد السيارات	٤٧٢ سيارة	٣٨٢ سيارة	٩٠+ سيارة
عدد الحاويات	٣ حاويات	١٢ حاوية	٩- حاويات
الواردات المرفئية	٦٦٣ مليون ليرة	٧٢٠ مليون ليرة	٥٧- مليون ليرة
الواردات الجمركية	١,١٦٥ مليار ليرة	٢,٠١٦ مليار ليرة	٨٥١- مليون ليرة
واردات الـ TVA	٤,٦١٧ مليارات ليرة	٤,٦٩١ مليارات ليرة	٧٤- مليون ليرة
المجموع العام	٦,٤٤٥ مليارات ليرة	٧,٤٢٧ مليارات ليرة	٩٨٢- مليون ليرة

التيوب	حزيران/٢٠٠٧	حزيران/٢٠٠٦	+/-
عدد البواخر	٣٩ باخرة	٤٠ باخرة	- باخرة واحدة
كميات البضائع	٨٠٩٠٩ اطنان	٨٨٩٥٦ طناً	-٨٠٤٧ طناً
عدد السيارات	٤٧٢ سيارة	٧٢٩ سيارة	-٢٥٧ سيارة
عدد الحاويات	٣ حاويات	٨ حاويات	-٥ حاويات
الواردات المرفئية	٦٦٣ مليون ليرة	٧٣٠ مليون ليرة	-٦٧ مليون ليرة
الواردات الجمركية	١,١٦٥ مليار ليرة	٢,٨٠١ مليار ليرة	-١,٦٣٦ مليار ليرة
واردات الـ TVA	٤,٦١٧ مليارات ليرة	٤,٦٩٢ مليارات ليرة	-٧٤ مليون ليرة
المجموع العام	٦,٤٤٥ مليارات ليرة	١٠,٥١٣ مليارات ليرة	-٤,٠٦٨ مليارات ليرة

أفادت احصاءات مرفأ طرابلس ان التحسن الذي سجلته حركته الإجمالية في شهر حزيران الماضي لم ينعكس ارتفاعاً على مجموع وارداته المالية. وأظهرت الحركة ان السبب المباشر لتحسنها في حزيران عائد الى استيراد ١٠ آلاف طن من السكر الأحمر لحساب



متى يجهز مرفأ طرابلس بمثل هذه الرافعات الجسرية؟

تاجر بيروتي اشترى مؤخراً مصنعاً لتكرير السكر يقع في مدينة شكا، عمد الى تأهيله وتطويره بهدف زيادة انتاجه من السكر الأبيض المكرر.

من جهة ثانية، تساءل مصدر مسؤول في هيئة تجارية ناشطة في عاصمة الشمال عن الأسباب التي تمنع نواب محافظة الشمال ولا سيما نواب مدينة طرابلس من بذل الجهود لفصل السياسة عن الاقتصاد لتحريك العجلة الاقتصادية التي ستظل شبه مشلولة طالما بقي مرفأ طرابلس محروماً من استقبال السفن المحملة بالبضائع المستوردة برسم الترانزيت البري الى العراق. وأضاف ان المرافئ التركية والسورية والعقبة الأردني تسجل أرقاماً قياسية بحركتها نتيجة استقبالها ملايين الأطنان من البضائع لمصلحة الحكومة والتجار العراقيين.

### حركة مرفأ طرابلس في حزيران أكبر منها في ايار ٢٠٠٧

وأظهرت مقارنة بحركة مرفأ طرابلس لشهري ايار وحزيران من العام ٢٠٠٧ الالواقع التالية:  
 - البواخر: ارتفع عددها في حزيران الى ٣٩ باخرة مقابل ٢٨ باخرة لأيار، أي بتحسن ملموس قدره ١١ باخرة ونسبته ٣٩,٢٩ بالمئة.  
 - كميات البضائع: ارتفع مجموعها الى ٨٠٩٠٩ أطنان مقابل ٥٣٢٤٩ طناً، أي بزيادة جيدة قدرها ٢٧٦٦٠ طناً ونسبتها ٥١,٩٤ بالمئة.  
 - عدد السيارات: كما ارتفع مجموع السيارات الى ٤٧٢ سيارة مقابل ٣٨٢ سيارة، اي بتحسن ملموس قدره ٩٠ سيارة ونسبته ٢٣,٥٦٪.  
 - عدد الحاويات: تراجع الى ٣ حاويات مقابل ١٢ حاوية.

### ارتفاع الحركة لم ينعكس إيجاباً على مجموع الواردات المالية

وأظهرت احصاءات مرفأ طرابلس ان المجموع العام للواردات المالية في حزيران لم يتأثر إيجاباً بارتفاع الحركة الإجمالية، فانخفض الى ٦,٤٤٥ مليارات ليرة مقابل ٧,٤٢٧ مليارات لشهر ايار، أي بتراجع كبير ونسبته ١٣,٢٢٪.  
 وتوزعت هذه الواردات كالاتي:

الواردات المرفئية: انخفض مجموعها الى ٦٦٣ مليون ليرة في حزيران مقابل ٧٢٠ مليوناً لأيار، أي بتراجع نسبته ٧,٩٢٪.  
 الواردات الجمركية: تراجعت الى ١,١٦٥ مليار ليرة مقابل ٢,٠١٦ مليارين، أي بانخفاض كبير قدره ٨٥١ مليون ليرة ونسبته ٤٢,٢١ بالمئة.  
 واردات الـ TVA: انخفض مجموعها الى ٤,٦١٧ مليارات ليرة مقابل ٤,٦٩١ مليارات، أي بتراجع صغير ونسبته ١,٥٨٪.

### حركة مرفأ طرابلس في حزيران ٢٠٠٧ أدنى من حزيران ٢٠٠٦

من جهة ثانية، أظهرت المقارنة ان الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس خلال حزيران ٢٠٠٧، جاءت أدنى مما كانت عليه في الشهر نفسه (حزيران) ٢٠٠٦.

## تراجع الحركة الإجمالية لمرفأ طرابلس و وارداته المالية: ٢١٠ بواخر، ٤٢٨,٨ ألف طن، ٢٤٨٨ سيارة، ٤,٠٥٥ مليارات ليرة و واردات مرفئية، ٢١,٤٢٣ مليار ليرة و واردات جمركية و ٣٦,٨٣ مليار ليرة و واردات الـ TVA

بينت احصاءات مرفأ طرابلس للنصف الأول من العام ٢٠٠٧ ان الحركة الإجمالية سجلت انخفاضاً عما كانت عليه في النصف الأول من العام ٢٠٠٦. وهذا التراجع انسحب أيضاً على مجموع الواردات المالية.

والمعلوم ان هذا التراجع عائد الى توقف حركة استيراد البضائع برسم الترانزيت البري الى العراق. ويذكر ان حركة الترانزيت ستنبقى شبه مشلولة ما لم تتحسن العلاقات اللبنانية السورية التي تلعب دوراً مركزياً في هذا الشلل الذي يتخبط فيه مرفأ عاصمة الشمال، في حين تشهد المرفأ السورية حركة مزدهرة للبضائع المستوردة برسم الترانزيت الى العراق!

وتوزعت هذه الواردات كالاتي:  
- الواردات المرفئية: انخفض مجموعها الى ٤,٠٥٥ مليارات ليرة مقابل ٤,٢٦٢ مليارات، اي بتراجع صغير قدره ٢٠٧ ملايين ليرة ونسبته ٤,٨٦ بالمئة.

### كيف كانت حركة مرفأ طرابلس في النصف الأول من ٢٠٠٧

وأظهرت مقارنة بحركة مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧ الوقائع التالية:

- الواردات الجمركية: تراجع مجموعها أيضاً الى ٢١,٤٢٣ مليار ليرة مقابل ٢٢,٨٥٨ ملياراً، أي بانخفاض نسبته ٦,٢٨٪.

- و واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ٣٦,٨٣٨ مليار ليرة مقابل ٣٨,٦٢٨ مليار ليرة، أي بتراجع صغير قدره ١,٧٩٠ مليار ليرة ونسبته ٤,٦٣ بالمئة.

- البواخر: تراجع مجموعها في النصف الأول من العام الحالي الى ٢١٠ بواخر مقابل ٢٢٣ باخرة للفترة عينها من العام الماضي، أي بانخفاض صغير قدره ١٣ باخرة ونسبته ٥,٨٣ بالمئة.

### حصة مرفأ طرابلس من مجموع الواردات الجمركية ٣,٢٥ بالمئة

من ناحية ثانية، بينت الواردات الجمركية المستوفاة عبر مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من العام الحالي ان حصته البالغة ٢١,٤٢٣ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٣,٢٥ بالمئة من مجموع الواردات الجمركية المحصلة عبر كافة المرفأء والبوابات والبالغ ٦٥٩,٣٧٢ مليار ليرة، في حين كانت حصته البالغة ٢٢,٨٥٨ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٣,٧٩ بالمئة من مجموع الواردات الجمركية والبالغ ٦٠٣,٥٢٩ مليار ليرة في الفترة ذاتها من العام الماضي.

- كميات البضائع: انخفض مجموعها الى ٤٢٨٨٦٢ طناً مقابل ٤٨٧٣٥٩ طناً، أي بتراجع ملموس قدره ٥٨٤٩٧ طناً ونسبته ١,٢ بالمئة.

- حركة السيارات: تراجع مجموعها أيضاً الى ٢٤٨٨ سيارة مقابل ٣٢٩٧ سيارة، أي بانخفاض كبير قدره ٨٠٩ سيارات ونسبته ٢٤,٥٤ بالمئة.

- حركة الحاويات: تراجع عددها الى ٣٧ حاوية مقابل ٨٠ حاوية، أي بانخفاض كبير قدره ٤٣ حاوية ونسبته ٥٣,٧٥ بالمئة.

### وحصة مرفأ طرابلس من مجموع واردات الـ TVA ٥,٣٨ بالمئة

بينما تمثل واردات الـ TVA عبر مرفأ طرابلس والبالغة ٣٦,٨٣٨ مليار ليرة ما نسبته ٥,٣٨ بالمئة من مجموع واردات الـ TVA المستوفاة عبر كافة المرفأء والبوابات والبالغ ٦٨٤,١٦٥ مليار ليرة، بينما كانت حصته البالغة ٣٨,٦٢٨ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٦,١٨ بالمئة من مجموع واردات الـ TVA البالغة ٦٢٤,٩٩٠ مليار ليرة في الفترة ذاتها من العام ٢٠٠٦.

### التراجع ينعكس سلباً على مجموع الواردات المالية

وانسحب تراجع الحركة الإجمالية لمرفأ طرابلس خلال النصف الأول من العام الحالي على مجموع وارداته المالية والذي بلغ ٦٢,٣١٦ مليار ليرة مقابل

### جدول مقارنة للواردات المرفئية في مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

### جدول مقارنة للواردات الجمركية في مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

الشهر	العام ٢٠٠٦	العام ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	٤,٤١٢ مليارات ليرة	٥,٠٥٢ مليارات ليرة	٦٤٠+ مليون ليرة
شباط	٤,٤٩١ مليارات ليرة	٥,٢١٧ مليارات ليرة	٧٢٦+ مليون ليرة
آذار	٤,١٦٢ مليارات ليرة	٤,٩١٢ مليارات ليرة	٧٥٠+ مليون ليرة
نيسان	٣,٩١٦ مليارات ليرة	٣,٠٦١ مليارات ليرة	٨٥٥- مليون ليرة
ايار	٣,٠٧٦ مليارات ليرة	٤,٠١٦ مليارات ليرة	١,٠٦٠+ مليون ليرة
حزيران	٢,٨٠١ مليارات ليرة	١,١٦٥ مليارات ليرة	١,٦٣٦- مليون ليرة
المجموع العام	٢٢,٨٥٨ مليارات ليرة	٢١,٤٢٣ مليارات ليرة	١,٤٣٥- مليار ليرة

الشهر	العام ٢٠٠٦	العام ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	٧٣٩ مليون ليرة	٣٨٧ مليون ليرة	٣٥٢- مليون ليرة
شباط	٦١٩ مليون ليرة	٦٦٣ مليون ليرة	٤٤+ مليون ليرة
آذار	٨٤٥ مليون ليرة	٩٧١ مليون ليرة	١٢٦+ مليون ليرة
نيسان	٥٦٠ مليون ليرة	٦٥١ مليون ليرة	٩١+ مليون ليرة
ايار	٧٦٩ مليون ليرة	٧٢٠ مليون ليرة	٤٩- مليون ليرة
حزيران	٧٣٠ مليون ليرة	٦٦٣ مليون ليرة	٦٧- مليون ليرة
المجموع العام	٤,٢٦٢ مليارات ليرة	٤,٠٥٥ مليارات ليرة	٢٠٧- مليون ليرة

### جدول مقارنة لواردات الـ TVA في مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

### جدول مقارنة للمجموع العام للواردات المالية في مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

الشهر	العام ٢٠٠٦	العام ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	٣,٧٩٣ مليارات ليرة	٥,٢٥٠ مليارات ليرة	١,٤٥٧+ مليار ليرة
شباط	٨,٢٠٢ مليارات ليرة	٧,٨٣٢ مليارات ليرة	٣٧٠- مليون ليرة
آذار	٦,١١١ مليارات ليرة	٧,٠٧٣ مليارات ليرة	٩٦٢+ مليون ليرة
نيسان	٨,٢٦٢ مليارات ليرة	٧,٣٧٥ مليارات ليرة	٨٨٧- مليون ليرة
ايار	٥,٢٧٨ مليارات ليرة	٤,٦٩١ مليارات ليرة	٥٨٧- مليون ليرة
حزيران	٦,٩٨٢ مليارات ليرة	٤,٦١٧ مليارات ليرة	٢,٣٦٥- مليار ليرة
المجموع العام	٣٨,٦٢٨ مليارات ليرة	٣٦,٨٣٨ مليارات ليرة	١,٧٩٠- مليار ليرة

الشهر	العام ٢٠٠٦	العام ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	٨,٩٤٤ مليارات ليرة	١٠,٦٨٩ مليارات ليرة	١,٧٤٥+ مليار ليرة
شباط	١٣,٣١٢ مليارات ليرة	١٣,٧١٢ مليارات ليرة	٤٠٠+ مليون ليرة
آذار	١١,١١٨ مليارات ليرة	١٢,٩٥٦ مليارات ليرة	١,٨٣٨+ مليار ليرة
نيسان	١٢,٧٣٨ مليارات ليرة	١١,٠٨٧ مليارات ليرة	١,٦٥١- مليار ليرة
ايار	٩,١٢٣ مليارات ليرة	٧,٤٢٧ مليارات ليرة	١,٦٩٦- مليار ليرة
حزيران	١٠,٥١٣ مليارات ليرة	٦,٤٤٥ مليارات ليرة	٤,٠٦٨- مليار ليرة
المجموع العام	٦٥,٧٤٨ مليارات ليرة	٦٢,٣١٦ مليارات ليرة	٣,٤٣٢- مليار ليرة

## جدول مقارنة لحركة وواردات مرفأ طرابلس خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

الشهر السنة	كانون الثاني		شباط		آذار		نيسان		أيار		حزيران		المجموع		+/ -
	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	
عدد البواخر باخرة	٣٢	٣٢	٣٨	٣٩	٤٠	٤٣	٣٩	٢٩	٣٤	٢٨	٤٠	٣٩	٢٢٣	٢١٠	١٣-
البضائع العامة (طن)	٧٧٨٥٣	٦١٦٨٨	٨٢٣٣١	٧٤٣٤١	٧٤٩٧١	٩٨٨٩٠	٨٣٠٩٣	٥٩٧٨٥	٨٠١٥٥	٥٣٢٤٩	٨٨٩٥٦	٨٠٩٠٩	٤٨٧٣٥٩	٤٢٨٨٦٢	٥٨٤٩٧-
مجموع السيارات	٢٦١	٢٤١	٤٧٦	٣٥٧	٧٥٠	٦٣١	٤٩٦	٤٠٥	٥٨٥	٣٨٢	٧٢٩	٤٧٢	٣٢٩٧	٢٤٨٨	٨٠٩-
مجموع الحاويات	١٤	٣	٢٢	٩	١٢	١٠	١٥	-	٩	١٢	٨	٣	٨٠	٣٧	٤٣-
الواردات المرفئية	٧٣٩	٣٨٧	٦١٩	٦٦٣	٨٤٥	٩٧١	٥٦٠	٦٥١	٧٦٩	٧٢٠	٧٣٠	٦٦٣	٤٠٢٦٢	٤٠٥٥	٢٠٧-
الواردات الجمركية	٤.٤١٢	٥.٠٥٢	٤.٤٩١	٥.٢١٧	٤.١٦٢	٤.٩١٢	٣.٩١٦	٣.٠٦١	٣.٠٧٦	٢.٠١٦	٢.٨٠١	١.١٦٥	٢٢.٨٥٨	٢١.٤٢٣	١.٤٣٥-
واردات الـ TVA	٣.٧٩٣	٥.٢٥٠	٨.٢٠٢	٧.٨٣٢	٦.١١١	٧.٠٧٣	٨.٢٦٢	٧.٣٧٥	٥.٢٧٨	٤.٦٩١	٦.٩٨٢	٤.٦١٧	٣٨.٦٢٨	٣٦.٨٣٨	١.٧٠٩-
المجموع العام	٨.٩٤٤	١٠.٦٨٩	١٣.٣١٢	١٣.٧١٢	١١.١١٨	١٢.٧٣٨	١٢.٩٥٦	١١.٠٨٧	٩.١٢٣	٧.٤٢٧	١٠.٥١٣	٦.٤٤٥	٦٥.٧٤٨	٦٢.٣١٦	٣.٤٣٢-

### MAERSK (LEBANON) تبرع على المرتبة الثالثة

#### استيراد وتصدير أيار حزيران ٢٠٠٧

أظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان وكالة MAERSK (لبنان) تمكنت من التقدم خلال شهر حزيران الماضي لتحثل المرتبة الثالثة على صعيد الاستيراد مسجلة تفريغ ٢٢٥١ حاوية نمطية مقابل ٢١٨٤ حاوية لشهر أيار المنصرم أي بارتفاع صغير قدره ٦٧ حاوية نمطية ونسبته ٣,٠٧ بالمئة.



باخرة تابعة لمجموعة MAERSK

كما حافظت هذه الوكالة على المرتبة الثالثة على صعيد التصدير بتأمينها شحن ٨٩١ حاوية نمطية ملأى ببضائع لبنانية مقابل ٩٧٣ حاوية أي بانخفاض معتدل قدره ٨٢ حاوية نمطية ونسبته ٨,٤٢ بالمئة. ويذكر أن مجموعة MAERSK الدانمركية تحثل المرتبة الأولى حجماً وعملاً في العالم.

### الملاحة العربية المتحدة تحافظ على نشاطها في حزيران المنصرم

أفاد بيان صادر عن شركة الملاحة العربية المتحدة ان حركة الحاويات التي أمنت تفرغها في موانئ الكويت في شهر حزيران (يونيو) المنصرم هي ذاتها التي كانت استوردتها في أيار (مايو) الماضي. فقد بلغ مجموع هذه الحاويات ٣٤٨٧ حاوية نمطية حملتها ست من سفن الشركة من مختلف مناطق التجارة العالمية مقابل ٣٤٨٥ حاوية نمطية لشهر أيار، أي بزيادة طفيفة قدرها ٢ حاويتان نمطيتان.



عاكف خوري

وكالة عكاك مارين كومباري

وأوضح البيان ان منطقة تجارة الشرق الأقصى كانت الأكثر نشاطاً حيث أمنت الشركة نقل ١٦٨٣ حاوية تليها منطقة أوروبا بـ ٨٧٣ حاوية، في حين حلت منطقة المتوسط في المرتبة الثالثة بـ ٥٦٥ حاوية، أما الوكالات المتحدة الأميركية فحلت في المرتبة الرابعة بـ ٢٨٢ حاوية ومنطقة الخليج العربي بـ ٦٦ حاوية، وأخيراً منطقة الهند بـ ١٧ حاوية. وأشار البيان ان الحاويات المستوردة خلال شهر حزيران أفرغت في مينائي الشويخ والشعبية. والمعلوم ان الملاحة العربية المتحدة ممثلة في لبنان بوكالة عكاك مارين كومباري وهي تؤمن الخدمات المنتظمة الى مرفأ بيروت عبر مرفأ GIOA TAURA الإيطالي بواسطة سفن الفيدر بمعدل رحلة كل ١٠ أيام.

### ZIM الإسرائيلية تشارك في ملكية محطة حاويات في انفرس

كشفت شركة الملاحة الإسرائيلية انها اشترت الحصه التي تملكها مجموعة MAERSK الدانمركية في محطة الحاويات في مرفأ انفرس المعروفة باسم "GATEWAY TERMINAL" والبالغة ٢٠ بالمئة. وتملك الحصص الباقية في المحطة كل من: مجموعة DP WORLD (٤٢,٥ بالمئة) و COSCO (٢٠ بالمئة) و CMA CGM (١٠ بالمئة) ومرفأ DUISPORT (٧,٥ بالمئة). والمعلوم ان هذه المحطة باشرت خدماتها في العام ٢٠٠٥، وهي تعتزم رفع قدرتها الاستيعابية لتصل الى ٣,٥ ملايين حاوية نمطية سنوياً. من جهة ثانية قال متحدث مسؤول في ZIM ان الشركة تملك هذه الحصه لتتنوع خدماتها وأنشطتها وزيادة تعاملها مع هذه المحطة.

### كونسورتيوم دولي مصري لتنفيذ مشروع بناء محطة حاويات جديدة

#### في ميناء دمياط المصري

أعلنت شركة دمياط الدولية للموانئ انها وقعت اتفاقية مع اتحاد دولي يضم شركات عالمية ومصرية لتنفيذ مشروع بناء محطة حاويات جديدة في ميناء دمياط المصري تبلغ كلفته الإجمالية نحو مليار دولار أميركي. وكانت الشركة وقعت عقوداً مع شركات عالمية لتزويد المحطة بمعدات مناولة الحاويات مع رافعات جسرية (GANTRY GRANES) ورافعات أرضية. وسيتم بناء المشروع خلال ١٨ شهراً، حيث سيخلق فرص عمل جديدة تقدر بنحو ١٠٠٠ وظيفة، إضافة الى ان مباشرة خدمات المحطة سينعكس إيجاباً على المنطقة المحيطة بالمشروع وببنيتها التحتية.

## حركة الحاويات تسجل استثناء يرفع مجموعها العام الى ٧٨٥٨٧ حاوية نمطية

## لا مفاجآت كبيرة في المراتب الأمامية: MSC تحتفظ بالأولى استيراداً وتستعيد تصديراً

– واحتفظت MAERSK (لبنان) بالمرتبة الثالثة بشحنها ٨٩١ حاوية نمطية مقابل ٩٧٢ حاوية، أي بتراجع نسبته ٨,٤٧٪.  
– في حين تقدمت مجموعة ميمز من المرتبة الخامسة الى الرابعة بتصديرها ٣١٥ حاوية نمطية مقابل ١٥٠ حاوية، أي بارتفاع كبير نسبته ١١٠٪.  
– وجاءت المرتبة الخامسة من نصيب مجموعة سي لاين بتحميلها ٢٩٤ حاوية نمطية، مقابل ٢٩٦ حاوية، أي بانخفاض طفيف نسبته ٠,٦٧٪.

## ارتفاع حركة المسافنة الى ٤٥١٢٢ حاوية نمطية

وحققت حركة المسافنة التي تداولها مرفأ بيروت استيراداً وإعادة تصدير زيادة كبيرة في حزيران الماضي حيث بلغ مجموعها ٤٥١٢٢ حاوية نمطية مقابل ٣٦٠٣٥ حاوية لشهر أيار، أي بارتفاع نسبته ٢٥,٢٢٪.  
وتوزعت حركة المسافنة في حزيران الماضي على الشكل التالي:  
– بقيت وكالة MSC (لبنان) مرتبة على المرتبة الأولى بتداولها ٣١٢٨٧ حاوية نمطية مقابل ٢٢٢٥٣ حاوية، أي بارتفاع كبير ونسبته ٤١,٠٥٪.  
– كما احتفظت وكالة ميريت شيبينغ بالمرتبة الثانية بتعاملها مع ١٣٥٨٢ حاوية نمطية مقابل ١٣٥٦٤ حاوية نمطية أي بزيادة طفيفة ونسبتها ٠,١٣٪.  
بينما بلغت حصة الوكالات الباقية من حركة المسافنة ١٥٣ حاوية نمطية مقابل ٢١٨ حاوية أي بانخفاض نسبته ٢٩,٨١٪.  
وبلغ عدد الحاويات التي أعيد تسيّفها على البواخر ١٢٩٦ حاوية نمطية مقابل ٢٨١٦ حاوية لشهر أيار أي بانخفاض كبير نسبته ٥٣,٩٨٪.

بالرغم من تراجع حركة استيراد الحاويات برسم الاستهلاك المحلي والحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية بسبب الأوضاع الأمنية المتدهورة والأزمة الاقتصادية الخانقة التي تعاني منها البلاد، حققت الحركة الإجمالية للحاويات ارتفاعاً في حزيران الماضي عما كانت عليه في أيار المنصرم، وبينت الإحصاءات ان هذه الزيادة عائدة الى الارتفاع الملموس الذي سجلته حركة المسافنة المفرغة والمعاد شحنها بحراً الى مقعدها النهائي.

## ارتفاع مجموع الحاويات الى ٧٨٥٨٧ حاوية نمطية

فقد ارتفع المجموع العام للحاويات في حزيران الى ٧٨٥٨٧ حاوية نمطية مقابل ٧٧٢٧٥ حاوية لشهر أيار، أي بتحسن صغير نسبته ١,٥٧٪.

## ارتفاع حركة الحاويات المفرغة الى ٣٩٣٠٩ حاويات نمطية

وأظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان حركة الحاويات المفرغة ارتفعت في حزيران الى ٣٩٣٠٩ حاويات نمطية مقابل ٣٧٩٠٠ حاوية لشهر أيار، أي بانخفاض صغير قدره ٤٠٩ حاويات نمطية ونسبته ٣,٧١ بالمئة.  
وتوزعت هذه الحركة كالتالي:  
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي: تراجع بنسبة ٢٠,٨٣٪ فبلغ ١٥٥٩٠ حاوية نمطية مقابل ١٩٦٨٩ حاوية.  
حاويات مستوردة برسم المسافنة: ارتفع مجموعها الى ٢٣٦٩١ حاوية نمطية مقابل ١٨١٧٧ حاوية، أي بارتفاع كبير ونسبته ٣٠,٢٣٪.

## لا مفاجآت في المراتب الأمامية

وأظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في حزيران والبالغ عددها ١٥٥٩٠ حاوية نمطية ان لا مفاجآت شهدتها المراتب الأمامية:  
– فوكالة MSC (لبنان) احتفظت كعادتها بالمرتبة الأولى مسجلة تفريغ ٥١٢١ حاوية نمطية مقابل ٥٧٥٧ حاوية أي بانخفاض نسبته ١١,٠٥٪.  
– كما بقيت وكالة ميريت شيبينغ بالمرتبة الثانية باستيرادها ٣٠٢٠ حاوية نمطية مقابل ٤٢٤٩ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٨,٩٢٪.  
– وظلت وكالة MAERSK (لبنان) مرتبة على المرتبة الثالثة باستيرادها ٢٢٥١ حاوية نمطية مقابل ٢١٨٤ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٣,٠٧٪.  
– كما كانت المرتبة الرابعة من نصيب مجموعة سي لاين باستيرادها ٢٢٤٢ حاوية نمطية مقابل ٢٨٢٢ حاوية أي بتراجع نسبته ٢٠,٥٦٪.  
– وراوحت مجموعة ميمز مكانها في المرتبة الخامسة بتفريغها ١٣٤٢ حاوية نمطية مقابل ١٧٨٢ حاوية، بانخفاض نسبته ٢٤,٦٣٪.

## الارتفاع يصيب أيضاً الحاويات المصدرة والمسافنة الى حاوية نمطية ٣٧٩٨٢

وانسحب الارتفاع الذي شهدته حركة الحاويات المفرغة على الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية والمعاد تصديرها بحراً (المسافنة)، فبلغ مجموعها ٣٧٩٨٢ حاوية نمطية مقابل ٣٦٦٥٩ حاوية لشهر أيار المنصرم، أي بتحسن صغير قدره ١٢٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٣,٦١ بالمئة.  
وتوزعت هذه الحركة كالتالي:  
حاويات مصدرة ببضائع لبنانية: تراجع مجموعها الى ٤٠٦٥ حاوية نمطية مقابل ٤١١٧ حاوية، أي بانخفاض قدره ٥٢ حاوية نمطية ونسبته ١,٢٦٪.  
حاويات معاد تصديرها بحراً (برسم المسافنة): ارتفع مجموعها الى ٢١٤٣١ حاوية نمطية مقابل ١٧٨٥٨ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٠٪.  
لا تغييرات مهمة في المراتب الأمامية: وأفادت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية والبالغ مجموعها ٤٠٦٥ حاوية نمطية ان لا تغييرات عدة شهدتها المراتب الأمامية:  
– فقد تمكنت MSC لبنان من استعادة المرتبة الأولى حيث أمنت تصدير ١٢٠٥ حاويات نمطية، مقابل ١٠٩٧ حاوية، أي بارتفاع مقبول نسبته ٩,٨٤٪.  
– بينما تراجع ميريت شيبينغ من المرتبة الأولى الى الثانية بتحميلها ١٠٤٤ حاوية نمطية مقابل ١٢٤٨ حاوية، أي بانخفاض نسبته ١٦,٣٥٪.

## استيراد – IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	JUNE 07	MAY 07	+/-
1- MSC (LEBANON)	5121	5757	-636
2- MERIT SHIPPING AGENCY	3020	4249	-1229
3- MAERSK (LEBANON)	2251	2184	+67
4- SEALINE GROUP	2242	2822	-580
5- METZ GROUP	1343	1782	-439
6- TOURISM & SHIP SERVICES	518	818	-300
7- GEZAIYR TRANSPORT	353	504	-151
8- EDOUARD CORDAHI	324	612	-288
9- FAST AGENCY	163	440	-277
10- LOTUS SHIPPING	112	289	-177
11- AKAK MARINE CO	83	87	-4
12- HENRY HEALD & CO	36	28	+8
13- SEA SHIPPING & CHARTERING	14	-	+14
14- GULF AGENCY	7	107	-100
15- MEDCONRO SHIPPING SERVICES	3	9	-6
16- TRANS OFFICE	-	1	-1
TOTAL IMPORT (LOCAL MARKET) FULL (TEU)	15590	19689	-4099
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	28	34	-6
TOTAL IMPORT TRANSHIP FULL (TEU)	18915	15262	+3653
TOTAL IMPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	4776	2915	+1861
TOTAL GENERAL (TEU)	39309	37900	+1409

## تصدير – EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	JUNE 07	MAY 07	+/-
1- MSC (LEBANON)	1205	1097	+108
2- MERIT SHIPPING AGENCY	1044	1248	-204
3- MAERSK (LEBANON)	891	973	-82
4- METZ GROUP	315	150	+165
5- SEALINE GROUP	294	296	-2
6- EDOUARD CORDAHI	121	136	-15
7- TOURISM & SHIP SERVICES	105	52	+53
8- GEZAIYR TRANSPORT	35	49	-14
9- FAST AGENCY	19	8	+11
10- LOTUS SHIPPING	17	49	-32
11- SEA SHIPPING & CHARTERING	15	-	+15
12- AKAK MARINE CO	4	18	-14
13- GULF AGENCY	-	41	-41
TOTAL EXPORT (LEBANESE CARGO) FULL (TEU)	4065	4117	-52
TOTAL EXPORT EMPTY (TEU)	12486	14684	-2198
TOTAL EXPORT TRANSHIP FULL (TEU)	17558	14455	+3103
TOTAL EXPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	3873	3403	+470
TOTAL GENERAL	37982	36659	+1323

## حركة المسافنة ساهمت في ارتفاع عدد الحاويات الى ٤٦٩٩٢١ حاوية نمطية الوكالات الفاعلة تحافظ على مراتبها المتقدمة و MSC الأولى استيراداً وتصديراً



جان ميترز  
مجموعة ميترز



JAN BANDSTRA  
وكالة MAERSK (لبنان)



سمير مقوم  
مجموعة سي لاين



جورج قربان  
وكالة ميريت شيبينغ



خير الله الزين  
وكالة MSC (لبنان)

٤٩,٤١ بالمئة.

وأفادت احصاءات المرفأ ان حركة المسافنة لعبت دوراً كبيراً في ارتفاع مجموع حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال النصف الأول من العام الحالي، علماً ان عمليات المسافنة تقوم بها حالياً شركتان ملاحظتان عالميتان، الاولى من المرفأ الصينية وأوروبا الشمالية، والثانية من مرفأ أوروبا الشمالية.

حاوية نمطية مقابل ١٢١٢٩ حاوية، أي بارتفاع جيد ونسبته ٢٢,١٧٪. - وكانت المرتبة الخامسة من نصيب مجموعة ميترز بتتزيلاها ٨١٠٦ حاويات نمطية مقابل ١٠٨٧٨ حاوية أي بانخفاض نسبته ٢٥,٤٨٪.

### وارتفاع حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً الى ٢٣٦٧٦٠ حاوية نمطية

وانسحبت الزيادة أيضاً على حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً (برسم المسافنة) حيث بلغ مجموعها ٢٣٦٧٦٠ حاوية نمطية مقابل ١٥٥٢٣٨ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بارتفاع كبير ونسبته ٥٢,٥١٪.

وتوزعت هذه الحركة كالاتي:

حركة الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: ارتفع مجموعها الى ٢١٧٠٠ حاوية نمطية مقابل ٢١٥٠٠ حاوية، اي بتحسن طفيف قدره ٢٠٠ حاوية نمطية.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة: ارتفع مجموعها أيضاً الى ٨٧١٧٩ حاوية نمطية مقابل ٧٢٩٣١ حاوية، اي بزيادة جيدة ونسبتها ١٩,٥٤٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: سجلت هذه الحركة ارتفاعاً ملموساً فبلغ مجموعها ١٢٧٨٨١ حاوية نمطية مقابل ٦٠٨٠٧ حاويات، أي بتحسن كبير قدره ٦٧٠٧٤ حاوية نمطية ونسبته ١١٠,٣١ بالمئة.

### لا تغييرات في المراتب الأمامية و MSC الأولى بالتصدير أيضاً

وأظهرت حركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية خلال النصف الأول من العام الحالي والبالغ مجموعها ٢١٧٠٠ حاوية نمطية، ان لا تغييرات شهدتها المراتب الأمامية بأسماء الوكالات البحرية التي تربعت عليها.

- فوكالة MSC (لبنان) احتفظت كعادتها بالمرتبة الأولى بتصديرها ٧٢٢٨ حاوية نمطية مقابل ٦٠٩٥ حاوية، أي بزيادة جيدة نسبته ١٨,٥٩٪.

حقق مرفأ بيروت في النصف الأول من العام الحالي رقماً قياسياً جديداً بعد الحاويات التي تداولها تفريغاً وشحناً هو الأكبر حتى اليوم. وبالرغم من الأوضاع الأمنية المتدهورة في البلاد والأزمات السياسية والاقتصادية الخانقة ارتفع مجموع هذه الحركة الى ٤٦٩٩٢١ حاوية نمطية مقابل ٣١٤٥١٩ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بتحسن كبير قدره ١٥٥٤٠٢ حاوية نمطية ونسبته

### ارتفاع عدد الحاويات المفرغة الى ٢٣٣١٦١ حاوية نمطية

وارتفع عدد الحاويات المفرغة في النصف الأول من العام الحالي الى ٢٣٣١٦١ حاوية نمطية مقابل ١٥٩٢٨١ حاوية للفترة عينها من العام الماضي، أي بتحسن كبير قدره ٧٢٨٨٠ حاوية نمطية ونسبته ٤٦,٣٨ بالمئة. وتوزعت حركة الحاويات المفرغة كالاتي:

حاويات برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ١٠٠٦٢٧ حاوية نمطية مقابل ٩٣٧٨٢ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٧,٣١٪.

حاويات مستوردة فارغة: انخفض مجموعها الى ٢٩٢ حاوية نمطية مقابل ٨٨٤ حاوية، أي بتراجع كبير قدره ٥٩٢ حاوية نمطية ونسبته ٦٦,٩٧٪.

حاويات مستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٣٢٢٣٢ حاوية نمطية ملأى وفارغة مقابل ٦٤٦١٥ حاوية، أي بزيادة ضخمة نسبتها ١٠٤,٦٥٪.

### الوكالات الفاعلة تحافظ على مراتبها المتقدمة و MSC الأولى بالاستيراد

وبينت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغ عددها ١٠٠٦٢٧ حاوية نمطية ان الوكالات الفاعلة حافظت على المراتب عينها التي كانت احتلتها في النصف الأول من العام الماضي.

- فقد احتفظت وكالة MSC (لبنان) بالمرتبة الأولى مسجلة تفريغ ٢٨١٣٥ حاوية نمطية مقابل ٢٣٦٧٣ حاوية، أي بارتفاع جيد ونسبته ١٨,٨٥٪.

- كما بقيت وكالة ميريت شيبينغ محتلة المرتبة الثانية بتتزيلاها ٢١٠٥٨ حاوية نمطية مقابل ١٧١٤٤ حاوية، اي بتحسن كبير نسبته ٢٢,٨٢٪.

- وراحت مجموعة سي لاين مكانها في المرتبة الثالثة محققة استيراد ١٤٩٥٩ حاوية نمطية مقابل ١٥١٨٢ حاوية، اي بانخفاض صغير قدره ٢٢٣ حاوية نمطية ونسبته ١,٤٧ بالمئة.

- وحافظت وكالة MAERSK (لبنان) على المرتبة الرابعة بتفريغها ١٤٨١٨

## جدول مقارنة للمراتب العشر الأولى لاستيراد الحاويات خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

اسم الوكالة البحرية	كانون الثاني	شباط	آذار	نيسان	أيار	حزيران	المجموع	-/+
MSC (LEBANON) - ١	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦
MERIT SHIPPING - ٢	٤١٢٧	٣٦٨٣	٤٥٦٤	٣٥٣٢	٤٧٩٤	٤٧٠٦	٤٧٩٤	٤٧٠٦
SEALINE GROUP - ٣	٢٣٢٩	٢٦٣٣	٤٠٦٠	١٨٣٣	٣٧٨٥	٣٥١٩	٣٧٨٥	٣٥١٩
MAERSK (LEBANON) - ٤	٢٣٠٩	٢٦٣٣	٢٩١٠	٢٣٢١	٢٤٩٣	٢٥٢٩	٢٤٩٣	٢٥٢٩
MAERSK (LEBANON) - ٤	٢٣٤٤	١٢٦٨	٣٠٢٣	١٣٨٨	١٥٥٣	٢٢٨٧	١٥٥٣	٢٢٨٧
METZ GROUP - ٥	١٢٤١	١٧٦٨	١٥٦١	١٩٧١	١٣٦٧	١٣٩١	١٣٦٧	١٣٩١
Tourism & Shipping - ٦	٦٥٧	-	٦٦٣	-	٨٣٩	٤٨٨	٨٣٩	٤٨٨
EDOUARD CORDAHI - ٧	٥٤٦	٥٥٥	٥٦١	٥٦٣	٤١٥	٥٨١	٤١٥	٥٨١
Gezairy Transport - ٨	٣٠٠	٢٨٧	٣٢٧	٧٤٥	٦٦٥	٤١٧	٦٦٥	٤١٧
Fast Agency - ٩	٤٦٤	٢١٩	٣٢٨	٧٤٢	٢٤٨	٤٥٤	٣٢٨	٧٤٢
Lotus Shipping - ١٠	٣٩٠	-	٢٣٢	-	٢٢٩	-	٢٣٢	-
المجموع العام	٩٩٤٣٤	٨٩٨١٠	٩٦٢٤٠	٩٩٤٣٤	٨٩٨١٠	٩٦٢٤٠	٩٩٤٣٤	٨٩٨١٠

## جدول مقارنة للمراتب العشر الأولى لتصدير الحاويات خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

اسم الوكالة البحرية	كانون الثاني	شباط	آذار	نيسان	أيار	حزيران	المجموع	-/+
MSC (LEBANON) - ١	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦
MERIT SHIPPING - ٢	٩٢٣	٦٨٢	١٤٠٢	١٢٥٥	١٠٠١	١٠٠٩	١٤٠٢	١٢٥٥
MAERSK LEBANON - ٣	٦٠٤	٦٨٢	١١٢٩	١٠٠٤	٦٧٧	٩٥٤	١١٢٩	١٠٠٤
SEALINE GROUP - ٤	٣٢٩	٤٢٠	٦٧٢	٧١٠	٦٨٧	٥٢٧	٦٧٢	٧١٠
METZ GROUP - ٥	٥٩	٣٦٢	١٢٧	٥٤١	٨٦	٢٦٣	١٢٧	٥٤١
EDOUARD CORDAHI - ٦	٤٦	١٢٢	١٠١	١٣٣	٥٦	٤٢	١٠١	١٣٣
TOURISM & SHIPPING - ٧	-	-	١٠٧	-	٣٦	٢١	١٠٧	-
GEZAIYR TRANSPORT - ٨	٤٠	٤٠	٤٨	١٤٧	٧٥	٣٥	٤٨	١٤٧
Lotus Shipping - ٩	٢٢	٢٢	٤١	٣٨	٩	٢٢	٤١	٣٨
AKAK MARINE CO - ١٠	٤٥	٤٥	٤٠	٥٩	١٢	١١	٤٠	٥٩
المجموع العام	١١٣٣١	١١٣٣١	١١٣٣١	١١٣٣١	١١٣٣١	١١٣٣١	١١٣٣١	١١٣٣١

## جدول مقارنة لحركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي

### خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

الشهر	العام ٢٠٠٦ (TEUS)	العام ٢٠٠٧ (TEUS)	-/+ (TEUS)
كانون الثاني	١٤٢٢٣	١٥٨٣٨	١٦٦٥+
شباط	١٣٨٨٨	١٣٩٤٣	٥٥٥+
آذار	١٣٤٨٠	١٨٤١٦	٤٩٣٦+
نيسان	١٧٣١٠	١٧١٦١	١٤٩-
ايار	١٥٩٦٥	١٩٦٨٩	٣٧٢٤+
حزيران	١٨٩١٦	١٥٥٩٠	٣٣٢٦-
المجموع العام	٩٣٧٨٢	١٠٠٦٣٧	٦٨٥٥٠+

## جدول مقارنة لحركة الحاويات المفرغة برسم المسافنة (TRANSHIPMENT)

### خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

الشهر	العام ٢٠٠٦ (TEUS)	العام ٢٠٠٧ (TEUS)	-/+ (TEUS)
كانون الثاني	٩٦٧٥	٢٤٤٨٤	١٤٨٠٩+
شباط	٧٩٢٣	٢٤١٣٩	١٦٢١٦+
آذار	١١٩٧٥	٢٢٦٨٠	١٠٧٠٥+
نيسان	١١٣٣٦	١٩٠٦١	٧٧٢٥+
ايار	١٢٨٣٣	١٨١٧٧	٥٣٤٤+
حزيران	١٠٨٧٣	٢٣٦٩١	١٢٨١٨+
المجموع العام	٦٤٦١٥	١٣٢٢٣٢	٦٧٦١٧+

كما ظلت وكالة ميريت شيبينغ محتلة المرتبة الثانية بشحنها ٥٤٧٠ حاوية نمطية مقابل ٥٧٥٩ حاوية، أي بانخفاض صغير ونسبته ٥٪.

وبقيت وكالة MAERSK (لبنان) مترتبة على المرتبة الثالثة بتحميلها ٤٥٢٨ حاوية نمطية مقابل ٣٥١٩ حاوية، أي بزيادة كبيرة نسبتها ٢٨،٦٧٪.

وجاءت المرتبة الرابعة أيضاً لمصلحة مجموعة سي لاين بتصديرها ١٨٣٣ حاوية نمطية مقابل ٢٣٨٦ حاوية، أي بتراجع كبير نسبتها ٢٣،١٨٪.

وراحت مجموعة ميمز مكانها في المرتبة الخامسة بتحميلها ٨٧١ حاوية نمطية مقابل ١٨٢٣ حاوية، أي بانخفاض ملموس نسبته ٥٢،٢٢٪.

## حركة المسافنة تمثل ٥٥،٣٥ بالمئة من مجموع الحاويات المتداولة

من جهة أخرى، أظهرت حركة مرفأ بيروت ان حركة المسافنة المفرغة والمعاد تصديرها بحراً خلال النصف الاول من العام الحالي، والبالغ عددها ٢٦٠١١٣ حاوية نمطية، تمثل ما نسبته ٥٥،٣٥ بالمئة من المجموع العام للحاويات التي تداولها المرفأ والبالغ ٤٦٩٩٢١ حاوية نمطية.

وتوزعت هذه الحركة كالاتي:

الحاويات المفرغة برسم المسافنة، والبالغ عددها ١٣٢٢٣٢ حاوية نمطية تمثل ما نسبته ٥٦،٧١ بالمئة من المجموع العام للحاويات المستوردة والبالغ ٢٣٣١٦١ حاوية نمطية.

الحاويات المعاد تصديرها بحراً برسم المسافنة، والبالغ عددها ١٢٧٨٨١ حاوية نمطية تمثل ما نسبته ٥٤ بالمئة من المجموع العام للحاويات المصدرة والمعاد تصديرها والبالغ ٢٣٦٧٦٠ حاوية نمطية.

## جدول مقارنة لحركة الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة (TRANSHIPMENT) خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و٢٠٠٧

الشهر	العالم ٢٠٠٦ (TEUS)	العالم ٢٠٠٧ (TEUS)	-/+ (TEUS)
كانون الثاني	١٠٠٦٨	٢٥١٥٨	١٥٠٩٠+
شباط	٦٤٨٧	٢١٥٥٢	١٥٠٦٥+
آذار	٨٨٧٩	٢٣٢٨١	١٤٤٠٢+
نيسان	١١٠٠٢	١٨٦٠١	٧٥٩٩+
ايار	١٢٢٩٥	١٧٨٥٨	٥٥٦٣+
حزيران	١٢٠٧٦	٢١٤٣١	٩٣٥٥+
المجموع العام	٦٠٨٠٧	١٢٧٨٨١	٦٧٠٧٤+

## جدول مقارنة لحركة الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و٢٠٠٧

الشهر	العالم ٢٠٠٦ (TEUS)	العالم ٢٠٠٧ (TEUS)	-/+ (TEUS)
كانون الثاني	٣٢٣٣	٢٦٧٣	٥٦٠-
شباط	٣٠٣٣	٣٥٣٦	٥٠٣+
آذار	٤٢٦١	٣٩٧٠	٢٩١-
نيسان	٣٥٦٥	٣٣٣٩	٢٢٦-
ايار	٣٧٨٥	٤١١٧	٣٣٢+
حزيران	٣٦٢٣	٤٠٦٥	٤٤٢+
المجموع العام	٢١٥٠٠	٢١٧٠٠	٢٠٠+

## جدول مقارنة لحركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و٢٠٠٧

الشهر	العالم ٢٠٠٦ (TEUS)	العالم ٢٠٠٧ (TEUS)	-/+ (TEUS)
كانون الثاني	٥١٠٩٨	٨٢٦٨٠	٣١٥٨٢+
شباط	٣٩٩٠١	٧٣٣٣٦	٣٣٤٥٥+
آذار	٥١٢٤٧	٨٤٦٠٢	٣٣٣٥٥+
نيسان	٥٤٦٤٣	٧٣٣٤١	١٨٦٩٨+
ايار	٥٧٥٥٢	٧٧٣٧٥	١٩٨٢٣+
حزيران	٦٠٠٧٨	٧٨٥٨٧	١٨٥٠٩+
المجموع العام	٣١٤٥١٩	٤٦٩٩٢١	١٥٤٠٢+

## جدول مقارنة لحركة الحاويات برسم المسافنة (TRANSHIPMENT) المفرغة والمعاد تصديرها بحراً خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٦ و٢٠٠٧

الشهر	العالم ٢٠٠٦ (TEUS)	العالم ٢٠٠٧ (TEUS)	-/+ (TEUS)
كانون الثاني	١٩٧٤٣	٤٩٦٤٢	٢٩٨٩٩+
شباط	١٤٤١٠	٤٥٦٩١	٣١٢٨١+
آذار	٢٠٨٥٤	٤٥٦٦١	٢٥١٠٧+
نيسان	٢٢٣٣٨	٣٧٦٦٢	١٥٣٢٤+
ايار	٢٥١٢٨	٣٦٠٣٥	١٠٩٠٧+
حزيران	٢٢٩٤٩	٤٥١٢٢	٢٢١٧٣+
المجموع العام	١٢٥٤٢٢	٢٦٠١١٣	١٣٤٦٩١+

### مجموعة سي لاين الثالثة بالاستيراد والرابعة بالتصدير خلال النصف الأول من العام الحالي

أظهرت حركة مرفأ بيروت خلال النصف الأول من العام الحالي ان مجموعة سي لاين احتفظت بالمرتبة الثالثة بالاستيراد مسجلة تفريغ ١٤٩٥٩ حاوية نمطية مقابل ١٥١٨٢ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بانخفاض صغير قدره ٢٢٣ حاوية نمطية ونسبته ١,٤٧ بالمئة.

كما حافظت مجموع سي لاين على المرتبة الرابعة بالتصدير بشحنها ١٨٣٣ حاوية نمطية مقابل ٢٢٨٦ حاوية للنصف الأول من العام الماضي اي بتراجع ملموس قدره ٥٥٣ حاوية نمطية ونسبته ٢٣,١٧ بالمئة.

ويذكر ان مجموعة سي لاين تمثل خطوطاً بحرية عالمية عدة وفي مقدمها CARGO SHIPPING LTD, GRANDI TRAGHETTI-GILNAVI, COSTA CONTAINER LINES, HAMBURG SUD



سمير نعيمه

مجموعة سي لاين

### ميريت شيبينغ تحتفظ بالمرتبة الثانية استيراداً وتصديراً خلال النصف الأول من العام الحالي

حقت وكالة

ميريت شيبينغ نشاطاً جيداً في النصف الأول من العام الحالي مكنها من الاحتفاظ بالمرتبة الثانية على صعيد الاستيراد والتصدير والتي كانت تحتلها في الفترة ذاتها من العام الماضي.

فقد استطاعت هذه الوكالة تفريغ ٢١٠٥٨ حاوية نمطية مستوردة برسم الاستهلاك المحلي مقابل ١٧١٤٤ حاوية نمطية، أي بارتفاع كبير قدره ٢٩١٤ حاوية نمطية ونسبته ١٨,٥٩ بالمئة.

كما أمنت ميريت شيبينغ تصدير ٥٤٧٠ حاوية نمطية ملأى ببضائع لبنانية مقابل ٥٧٥٩ حاوية، أي بانخفاض صغير قدره ٢٨٩ حاوية نمطية ونسبته ٥ بالمئة.

وتجدر الإشارة الى ان مجموعة CMACGM الفرنسية الممثلة بوكالة MERIT SHIPPING باشرت في اعتماد مرفأ بيروت كمركز لعمليات المسافنة، اعتباراً من شهر تشرين الثاني الماضي، لخطوطها العاملة من مرفأ أوروبا الشمالية الى المرفأ المجاورة وبمعدل رحلة أسبوعياً.



رودولف جاك سعاده

مجموعة CMACGM

### ٨٤ رافعة آلية إضافية لمحطة الحاويات الجديدة في جبل علي

تعاقبت سلطات ميناء جبل علي على شراء ٨٤ رافعة آلية (TRACTORS) إضافية من الشركة السويدية لصناعة الرافعات (KALMAR) لتجهيز محطة الحاويات الجديدة (2) (TERMINAL) على ان يتم تسليمها في أواخر فصل الصيف الحالي. وتجدر الإشارة الى ان بناء محطة الحاويات الجديدة سيتيح لميناء جبل علي ان يزيد من قدرته الاستيعابية ٥ ملايين حاوية نمطية إضافية سنوياً. والمعلوم ان ميناء جبل علي الذي تمكن من التقدم لاحتلال المرتبة الثامنة بين أكبر المرفأ العالمية في العام ٢٠٠٦ مع ٨,٩ ملايين حاوية نمطية مقابل ٧,٦ ملايين حاوية في العام ٢٠٠٥ أي بزيادة نسبتها ١٧,١٠ بالمئة.



## حركة السيارات تواصل تراجعها والمرفأ يتداول ٢٩٥٦ سيارة

للسيارات المستوردة والبالغ ٣٧٤٥ سيارة.

### وتراجع عدد السيارات الجديدة الى ١٥٢٥ سيارة

كما تراجع عدد السيارات الجديدة المستوردة، فبلغ ١٥٢٥ سيارة، أي ما نسبته ٥٢,٦٦٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٢٨٩٦ سيارة، مقابل ٢٩٥٧ سيارة لأيار، أي ما نسبته ٧٨,٩٥٪ من مجموعها العام المستورد والبالغ ٣٧٤٥ سيارة، بانخفاض قدره ١٤٣٢ سيارة ونسبته ٤٨,٤٣٪.

### والتراجع ينعكس سلباً على السيارات المستوردة ضمن الحاويات

وانعكس التراجع الذي سجلته حركة السيارات الإجمالية على السيارات المستوردة ضمن الحاويات فبلغ ٧٧٥ سيارة أي ما نسبته ٢٦,٧٦٪ من المجموع العام للسيارات المستوردة والبالغ ٢٨٩٦ سيارة، مقابل ١٤٧٤ سيارة لأيار، أي ما نسبته ٣٩,٣٦٪ من مجموعها العام المستورد والبالغ ٣٧٤٥ سيارة، بانخفاض قدره ٦٩٩ سيارة ونسبته ٤٢,٤٢٪.

### حركة السيارات في حزيران ٢٠٠٧ أدنى منها في حزيران ٢٠٠٦

من جهة ثانية، أفادت الاحصاءات ان عدد السيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال حزيران والبالغ ٢٩٥٦ سيارة، جاء أدنى مما كان عليه في حزيران ٢٠٠٦، حيث بلغ ٤٨٧٤ سيارة، أي بتراجع كبير قدره ١٩١٨ سيارة ونسبته ٣٩,٣٥٪.

وتوزعت هذه الحركة كالتالي:

السيارات المستوردة: تراجع مجموعها الى ٢٨٩٦ سيارة مقابل ٤٦١٣ سيارة، أي بانخفاض ملموس قدره ١٧١٧ سيارة ونسبته ٣٧,٢٢٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: انخفض مجموعها أيضاً الى ٦٠ سيارة مقابل ٢٦١ سيارة بتراجع كبير قدره ٢٠١ سيارة ونسبته ٧٧٪.

### السيارات الجديدة المستوردة في حزيران ٢٠٠٧ أدنى منها في حزيران ٢٠٠٦

كما أظهرت الاحصاءات ان عدد السيارات الجديدة المستوردة في حزيران من العام الحالي والبالغ ١٥٢٥ سيارة جاء أدنى مما كان عليه في الشهر نفسه من العام ٢٠٠٦ حيث بلغ ٣٠٥٠ سيارة، أي بانخفاض كبير قدره ١٥٢٥ سيارة ونسبته ٥٠ بالمئة.

### والتراجع ينعكس سلباً على السيارات المستوردة ضمن الحاويات

وأفادت حركة السيارات المستوردة في حزيران من العام الحالي ان عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات والبالغ ٧٧٥ سيارة جاء أدنى مما كان عليه في الشهر ذاته من العام الماضي حيث بلغ ١١٩٧ سيارة، أي بتراجع ملموس قدره ٤٢٢ سيارة ونسبته ٣٥,٢٥ بالمئة.



باخرة سيارات تفرغ حمولتها في مرفأ بيروت

الأوضاع الأمنية المتدهورة في البلاد والأزمات السياسية والاقتصادية الضاربة أطنابها في طول البلاد وعرضها انعكست سلباً على حركة المرفأ اللبنانية ولا سيما على حركة السيارات التي واصلت تراجعها في مرفأ بيروت للشهر الثاني على التوالي.

### انخفاض حركة السيارات في حزيران ٢٠٠٧ الى ٢٩٥٦ سيارة

فقد أفادت احصاءات مرفأ بيروت ان حركة السيارات المستوردة والمعاد تصديرها بحراً سجلت تراجعاً في حزيران حيث بلغ مجموعها ٢٩٥٦ سيارة مقابل ٣٧٧٤ سيارة لأيار، أي بانخفاض نسبته ٢١,٦٧٪.

وتوزعت هذه الحركة كالتالي:

السيارات المستوردة: انخفض مجموعها الى ٢٨٩٦ سيارة مقابل ٣٧٤٥ سيارة، أي بتراجع ملموس قدره ٨٤٩ سيارة ونسبته ٢٢,٦٧ بالمئة.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها الى ٦٠ سيارة مقابل ٢٩٩ سيارة، أي بتحسين ملموس قدره ٣١ سيارة ونسبته ١٠٦,٩ بالمئة.

### التغييرات مستمرة في المراتب الأمامية: ليفانت شيبينغ الأولى وغلوب شيبينغ الثانية

وأظهرت إحصاءات مرفأ بيروت ان حركة السيارات المستوردة في شهر حزيران الماضي والبالغ مجموعها ٢٨٩٦ سيارة شهدت تغييرات مهمة بأسماء الوكالات البحرية الفاعلة التي احتلت المراتب الأمامية:

- فقد تمكنت وكالة ليفانت شيبينغ من التقدم من المرتبة الرابعة لتتربع على المرتبة الأولى مسجلة تفريغ ٦٤٨ سيارة مستوردة من الولايات المتحدة مقابل ٤٣٤ سيارة لأيار، أي بارتفاع جيد ونسبته ٤٩,٣١٪.

- كما تقدمت وكالة غلوب شيبينغ من المرتبة السابعة الى الثانية باستيرادها ٥١٨ سيارة محملة من مرفأ شرق المتوسط مقابل ٢٧٨ سيارة اي بزيادة كبيرة قدرها ٢٤٠ سيارة ونسبتها ٨٦,٣٣ بالمئة.

- واحتلت وكالة BOXER المرتبة الثالثة بتنزيلها ٤٥٥ سيارة مشحونة من موانئ الشرق الأقصى مقابل لا شيء.

- بينما تراجعت وكالة TOURISM & SHIPPING & SERVICE من المرتبة الأولى الى الرابعة بتفريغها ٤١٦ سيارة مستوردة من مرفأ عالمية عدة مقابل ٦٦٤ سيارة أي بانخفاض ملموس قدره ٢٤٨ سيارة ونسبته ٣٧,٤٥ بالمئة.

- كما تراجعت ميريت شيبينغ من المرتبة الثانية الى الخامسة بتنزيلها ٢١٧ سيارة مقابل ٦٤٠ سيارة أي بتراجع نسبته ٦٦,٠٩٪.

### انخفاض حصة الوكالات الست الأولى الى ٢٤١٩ سيارة

وانسحب انخفاض المجموع العام للسيارات المستوردة على حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى في حزيران والتي بلغت ٢٤١٩ سيارة، أي ما نسبته ٨٣,٥٣٪ من مجموع السيارات المستوردة، والبالغ ٢٨٩٦ سيارة، مقابل ٢٩٦٢ سيارة حصة الوكالات الست التي احتلت المراتب الأولى في أيار، أي ما نسبته ٧٩,٠٩٪ من المجموع العام

NAME OF SHIPPING AGENCY	JUNE 07	MAY 07	+/-
1- LEVANT SHIPPING AGENCY	648	434	+214
2- GLOBE SHIPPING	518	278	+240
3- BOXER SHIPPING	455	-	+455
4- TOURISM & SHIPPING SERVICES	416	664	-248
5- MERIT SHIPPING AGENCY	217	640	-423
6- FAST AGENCY	165	138	+27
7- MEDCONRO SHIPPING SERVICES	124	407	-283
8- EDOUARD CORDAHI	100	148	-48
9- MSC (LEBANON)	89	63	+26
10- MUNDIAL LINE	60	49	+11
11- HENRY HEALD & CO	55	239	-184
12- SEALINE GROUP	49	74	-25
13- HAKIM - ROUKOZ SHIPPING	-	578	-578
13- METZ GROUP	-	33	-33
TOTAL IMPORT (AUTOS)	2896	3745	-849
TOTAL REEXPORT BY SEA (AUTOS)	60	29	+31
TOTAL GENERAL (AUTOS)	2956	3774	-818

## تراجع صغير تسجله حركة السيارات في النصف الأول من العام الحالي والمرفأ يتداول ٢٠٦١٩ سيارة تغييرات في بعض المراتب الأمامية: مذكونرو تتقدم الى الأولى و TOURISM الى الثانية



انطون وصاف

GLOBE SHIPPING



هاريت جولي

HENRY HEALD &amp; CO



انطون خياط

LEVANT



جيلبير خوري

TOURISM &amp; SHIP. SERV.



توفيق لطوف

MEDCONRO

أي بانخفاض كبير قدره ٧٧٤ سيارة ونسبته ٢٨,٨٥ بالمئة.  
- وكانت المرتبة الخامسة من نصيب وكالة غلوب شيبينغ بتزليلها ١٩٢٦ سيارة محملة من موانئ شرق المتوسط والأديراتيك مقابل ١٧٠٥ سيارات، أي بتحسن ملموس قدره ٢٢١ سيارة ونسبته ١٢,٩٦ بالمئة.  
- وتقدمت وكالة ميريت شيبينغ من المرتبة السابعة الى السادسة بتفريغها ١٦٩٨ سيارة محملة ضمن الحاويات من مرفأ عدة عالمية مقابل ١١١٠ سيارات، أي بزيادة كبيرة قدرها ٥٨٨ سيارة ونسبتها ٥٢,٩٧ بالمئة.

### وتراجع حصة الوكالات الست الأولى الى ١٤٢٧٩ سيارة

من جهة ثانية، أظهرت الاحصاءات أيضاً أن الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى في النصف الأول من العام الحالي أمنت تقريباً ١٤٢٧٩ سيارة، أي ما نسبته ٧١,٦٥٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ١٩٩٢٩ سيارة، في حين كانت حصة الوكالات التي احتلت المراتب عينها خلال النصف الأول من العام الماضي ١٤٩٢٩ سيارة، أي ما نسبته ٧٣,٩٢٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٢٠١٩٥ سيارة.

### ارتفاع عدد السيارات المشحونة ضمن الحاويات الى ٦١٩٠ سيارة

وسجلت السيارات المستوردة ضمن الحاويات ارتفاعاً ملموساً في النصف الاول من العام الحالي فبلغ مجموعها ٦١٩٠ سيارة اي ما نسبته ٣١,٠٦ بالمئة من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ١٩٩٢٩ سيارة، مقابل ٤٦٤١ سيارة اي ما نسبته ٢٢,٩٨ بالمئة من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٢٠١٩٥ سيارة اي بارتفاع قدره ١٥٤٩ سيارة ونسبته ٣٣,٢٨ بالمئة.

### وارتفاع عدد السيارات الجديدة الى ١٣٨١٠ سيارات

وبلغ المجموع العام للسيارات الجديدة المستوردة ١٣٨١٠ سيارات اي ما نسبته ٦٩,٣٠٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ١٩٩٢٩ سيارة مقابل ١٣٠٧٧ سيارة جديدة اي ما نسبته ٦٤,٧٥٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٢٠١٩٥ سيارة، اي بتحسن نسبته ٥,٦٠٪.

### نيسان الافضل بحركة السيارات في النصف الاول من العام ٢٠٠٧

وبينت حركة السيارات المستوردة والمعاد تصديرها بحرا خلال النصف الاول من العام الحالي ان شهر نيسان كان الافضل بحركته حيث بلغ مجموعها ٤١٥٠ سيارة في حين كان شهر حزيران الافضل خلال النصف الاول من العام الماضي حيث بلغ مجموعها ٤٨٧٤ سيارة.

سجلت حركة السيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال النصف الأول من العام الحالي تراجعاً صغيراً عما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. وعزت مصادر مطلعة أسباب هذا التراجع الى الأوضاع الأمنية المتدهورة في البلاد، ولا سيما الحرب التي يخوضها الجيش اللبناني ضد فتح الإسلام في مخيم نهر البارد، ما انعكس سلباً على الحركة الاقتصادية في البلاد وبالتالي على الحركة في المرفأ اللبنانية وخصوصاً استيراد السيارات التي تعتبر من الكماليات.

### تراجع عدد السيارات الى ٢٠٦١٩ سيارة

فقد أظهرت حركة السيارات المستوردة والمعاد تصديرها بحراً خلال النصف الأول من العام الحالي انها سجلت تراجعاً صغيراً، فبلغ مجموعها ٢٠٧١٩ سيارة مقابل ٢١٥٠٥ سيارات للفترة نفسها من العام ٢٠٠٦، أي بانخفاض صغير قدره ٧٨٦ سيارة ونسبته ٣,٦٥ بالمئة.  
السيارات المستوردة: تراجع مجموعها الى ١٩٩٢٩ سيارة مقابل ٢٠١٩٥ سيارة أي بانخفاض طفيف قدره ٢٦٦ سيارة ونسبته ١,٣٢ بالمئة.  
السيارات المعاد تصديرها بحراً: انخفض مجموعها أيضاً الى ٧٩٠ سيارة مقابل ١٣١٠ سيارات، أي بتراجع قدره ٥٢٠ سيارة ونسبته ٣٩,٦٩٪.

### تغييرات في بعض المراتب الأمامية

وأفادت الإحصاءات ان الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الأمامية شهدت تغييرات عدة خلال النصف الأول من العام الحالي.

### مذكونرو تتقدم الى الأولى وتوريسم الى الثانية

- فوكالة مذكونرو استطاعت التقدم من المرتبة الثانية لتتربع على المرتبة الأولى بتفريغها ٣٣٥٦ سيارة محملة من موانئ شرق المتوسط وأوروبا الشمالية مقابل ٢٨٧٢ سيارة، أي بارتفاع جيد نسبته ١٦,٨٥٪.  
- كما سجلت TOURISM & SHIPPING SERVICES مفاجأة كبيرة بانتقالها من المرتبة السادسة الى الثانية محققة استيراد ٢٦٩٧ سيارة محملة ضمن الحاويات مقابل ١١٤٠ سيارة، أي بزيادة ضخمة نسبتها ١٣٦,٨٥٪.  
- بينما تراجعت وكالة ليفانت شيبينغ من المرتبة الأولى الى الثالثة بتزليلها ٢٦٦٨ سيارة وارده من مرفأ أوروبا الشمالية والشرق الأقصى مقابل ٥٢٤١ سيارة، أي بانخفاض قياسي قدره ٢٥٧٣ سيارة ونسبته ٤٩,٠٩ بالمئة.  
كما تراجعت وكالة هنري هيلد وشركاه من المرتبة الثالثة الى الرابعة باستيرادها ١٩٣٤ سيارة من مرفأ أميركا الشمالية والشرق الأقصى مقابل ٢٧٠٨ سيارات،

## جدول مقارنة للمراتب العشر الأولى لاستيراد السيارات خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٧ و ٢٠٠٦

اسم الوكالة البحرية	كانون الثاني		شباط		آذار		نيسان		أيار		حزيران		المجموع		-/+	
	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦	٢٠٠٧	٢٠٠٦		
١-MEDCONRO SHIP	٧٥٥	٧١٠	٤٢٠	٢٦١	٢٨٨	٦٥٩	٨٠١	١١٥٠	١٣٨	٤٠٧	٥١٥	١٢٤	٢٨٧٢	٣٣٥٦	٢٠٠٧	سيارة
٢-TOURISM & SHIPPING	٤٧٥	-	١٦٩	١٤٥	-	٤١٩	٢٤٩	٥٧٨	١٨٥	٦٦٤	٥٣٧	٤١٦	١١٤٠	٢٦٩٧	١٥٥٧+	سيارة
٣-LEVANT SHIPPING	٢٣١	٨٤٨	٢٥٦	٤٤٧	١٥٢٤	٤٠٢	٨٦٦	٥٠٦	١٣٨	٤٣٤	١٦٠٩	٦٤٨	٥٢٤١	٢٦٦٨	٢٥٧٣-	سيارة
٤-HENRY HEALD & CO	٦٢٨	٧٢٧	١٧٦	-	٥٩٨	٩٣٧	٥٧٥	٧٥	١٩١	٢٣٩	٤٤١	٥٥	٢٧٠٨	١٩٣٤	٧٧٤-	سيارة
٥-GLOBE SHIPPING	٥٠١	١٩١	٤٠٤	١٠١	٤٩٩	٢٩٤	٦٧	٢٣٤	٢٣٣	٢٧٨	٣١١	٥١٨	١٧٠٥	١٩٢٦	٢٢١+	سيارة
٦-MERIT SHIPPING	١٩٨	١٢٨	٢٩١	٦٢	١٣١	٣١٢	٧٠	٢٦٩	١٥١	٦٤٠	٣٣٩	٢١٧	١١١٠	١٦٩٨	٥٨٨+	سيارة
٧-HAKIM-ROUKOZ	-	-	-	٧٧٠	-	-	-	-	-	٥٧٨	٢٥٥	-	-	١٣٤٨	١٠٩٣+	سيارة
٨-BOXER SHIPPING	-	-	-	-	-	-	-	٧٠٥	-	-	-	٤٥٥	-	١١٦٠	١١٦٠+	سيارة
٩-FAST AGENCY	١٧٠	١٩٧	٢٦٥	١٧٣	٢١٨	٤٩	١٣٧	٢٢٣	٢٤١	١٣٨	٢٠٥	١٦٥	١٢٦٣	٩١٨	٣٤٥-	سيارة
١٠-EDOUARD CORDAHI	١٠٥	١٦٠	١٦٥	٦٦	١٥٨	٩٤	٢٠٣	١٣٤	١٨٩	١٤٨	٢٢١	١٠٠	١٠٩٦	٦٤٧	٤٤٩-	سيارة
المجموع العام																

## جدول مقارنة لحركة السيارات المستوردة والمعاد تصديرها بحراً خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٧ و ٢٠٠٦

الشهر	العالم ٢٠٠٦	العالم ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	٤٧ سيارة	٢٩٥ سيارة	٢٤٨+ سيارة
شباط	١١٠ سيارات	٣١٩ سيارة	٢٠٩+ سيارة
آذار	٥٢١ سيارة	٦٨ سيارة	٤٥٣- سيارة
نيسان	٣٠٨ سيارات	١٩ سيارة	٢٨٩- سيارة
أيار	٦٣ سيارة	٢٩ سيارة	٣٤- سيارة
حزيران	٢٦١ سيارة	٦٠ سيارة	٢٠١- سيارة
المجموع	١٣١٠ سيارات	٧٩٠ سيارة	٥٢٠- سيارة

## جدول مقارنة لحركة السيارات المستوردة والمعاد تصديرها بحراً خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٧ و ٢٠٠٦

الشهر	العالم ٢٠٠٦	العالم ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	٣٥٢٥ سيارة	٣٨٢٤ سيارة	٢٩٩+ سيارة
شباط	٢٦٣٧ سيارة	٢٦٣٦ سيارة	١- سيارة
آذار	٤٢٥٣ سيارة	٣٣٧٩ سيارة	٨٧٤- سيارة
نيسان	٣٨٣٥ سيارة	٤١٥٠ سيارة	٣١٥+ سيارة
أيار	٢٣٨١ سيارة	٣٧٧٤ سيارة	١٣٩٣+ سيارة
حزيران	٤٨٧٤ سيارة	٢٩٥٦ سيارة	١٩١٨- سيارة
المجموع	٢١٥٠٥ سيارات	٢٠٧١٩ سيارة	٧٨٦- سيارة

## حركة السيارات في مرفأ بيروت خلال النصف الأول من العام ٢٠٠٧

الشهر	السيارات المستوردة	المعاد تصديرها بحراً	المجموع
كانون الثاني	٣٥٢٩ سيارة	٢٩٥ سيارة	٣٨٢٤ سيارة
شباط	٢٣١٧ سيارة	٣١٩ سيارة	٢٦٣٦ سيارة
آذار	٣٣١١ سيارة	٦٨ سيارة	٣٣٧٩ سيارة
نيسان	٤١٣١ سيارة	١٩ سيارة	٤١٥٠ سيارة
أيار	٣٧٤٥ سيارة	٢٩ سيارة	٣٧٧٤ سيارة
حزيران	٢٨٩٦ سيارة	٦٠ سيارة	٢٩٥٦ سيارة
المجموع	١٩٩٢٩ سيارة	٧٩٠ سيارة	٢٠٧١٩ سيارة

## جدول مقارنة لحركة السيارات المستوردة خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٧ و ٢٠٠٦

الشهر	العالم ٢٠٠٦	العالم ٢٠٠٧	-/+
كانون الثاني	٣٤٧٨ سيارة	٣٥٢٩ سيارة	٥١+ سيارة
شباط	٢٥٢٦ سيارة	٢٣١٧ سيارة	٢٠٩- سيارة
آذار	٣٧٣٢ سيارة	٣٣١١ سيارة	٤٢١- سيارة
نيسان	٣٥٢٧ سيارة	٤١٣١ سيارة	٦٠٤+ سيارة
أيار	٢٣١٨ سيارة	٣٧٤٥ سيارة	١٤٢٦+ سيارة
حزيران	٤٦١٣ سيارة	٢٨٩٦ سيارة	١٧١٧- سيارة
المجموع العام	٢٠١٩٥ سيارة	١٩٩٢٩ سيارة	٢٦٦- سيارة

## أسرار بحرية

● تساءل مقرب من مرجع حكومي بارز عن الجهة المستفيدة من التأخير في فتح الاعتمادات لشراء المحروقات لصالح مؤسسة كهرباء لبنان، والمشحونة على ناقلات تنتظر اسابيع عدة في المياه الاقليمية اللبنانية لفتح هذه الاعتمادات قبل المباشرة في تفريغ حمولاتها، ما يكبد الخزينة ملايين الدولارات كرسوم تأخير "DEMURRAGE" تدفع لاصحاب هذه الناقلات!

\*\*\*

● زار ركن بحري أجنبي مرفأ بيروت وأبدى اعجاباه بالتقدم الذي حققته محطة الحاويات بالخدمات التي تقدمها خلال فترة زمنية قصيرة، واستغرابه عدم توسيعها لتتمكن من استيعاب حركة اكبر من الحاويات وزيادة الواردات المالية!

● صحّت توقعات رئيس هيئة بحرية عريقة بأن تتراجع حركة مرفأ بيروت ووارداته المالية، في حال استمرار مسلسل الاحداث الأمنية، ولم يبادر السياسيون الى ايجاد حل لخلافاتهم حفاظاً على مصلحة البلاد العليا!

\*\*\*

● تبين ان الاخبار حول عزم شركة ملاحية عالمية كبرى تعليق خدماتها نحو مرفأ بيروت بسبب الاوضاع الامنية المتدهورة غير صحيحة، وان مروجي هذه الاخبار يعملون في وكالة بحرية تمثل شركة ملاحية منافسة لها.

\*\*\*

● لم ييأس مسؤول فاعل من تكرار محاولاته الرامية الى احداث تغيير في مركز بحري هام بسبب رفض شاغل هذا المركز مخالفة القوانين لتحقيق المآرب الشخصية لهذا المسؤول.

## حركة بيع السيارات والشاحنات في ٦ اشهر

نوع السيارة	خلال ٦ اشهر من ٢٠٠٦	خلال ٦ اشهر من ٢٠٠٧	نسبة النمو (%)
NISSAN	١٢٨٣	٩٩٨	+٢٨,٥٦
TOYOTA	١٠٢٩	١٢٩٠	-٢٠,٢٣
KIA	٨٧٠	٨٩٩	-٣,٢٣
PEUGEOT	٦٠٧	٧٧١	-٢١,٢٧
HONDA	٣٩٢	٥٠٨	-٢٢,٨٣
HYUNDAI	٣٥٧	٥١٦	-٣٠,٨١
CHEVROLET	٢٥٣	٤٦١	-٤٥,١٢
RENAULT	٢٤٦	٦٤٢	-٦١,٦٨
BMW	١٧٢	٣١٨	-٤٥,٩١
AUDI	١٣٨	١٨٦	-٢٥,٨١
CITROEN	١٣٢	١٨٣	-٢٧,٨٧
MITSUBISHI	١٣٢	٢١١	-٣٧,٤٤
MERCEDES	١٢٨	٢٥٣	-٤٩,٤١
VW	١٢٥	١٨٧	-٣٣,١٦
SUZUKI	١٢٢	٨٩	+٣٧,٠٨
LAND ROVER	١١٧	١٥٥	-٢٤,٥٢
MAZDA	١١٥	١٥١	-٢٣,٨٤
PORSCHE	١١٤	١١٠	+٣,٦٤
SUBARU	٩٩	١٨٨	-٤٧,٣٤
GMC	٩٦	٩١	+٥,٤٩
DAIHATSU	٩٤	١٤٦	-٣٥,٦٢
INFINITI	٩١	٦٣	+٤٤,٤٤
DAKIA	٧٢	٥٧	+٢٦,٣٢
CADILLAC	٥٢	٧١	-٢٦,٧٦
SKODA	٥٢	٢٧	+٩٢,٥٩
LEXUS	٤٢	٣٧	+١٣,٥١
JEEP	٣٧	٤	+٨٢٥,٠٠
DODGE	٣٣	-	-
FIAT	٣١	٦٤	-٥١,٥٦
JAGUAR	٣٠	٨٥	-٦٤,٧١
VOLVO	٢٥	٣٣	-٢٤,٢٤
OPEL	٢٤	٤٦	-٤٧,٨٣
MINI	٢٢	٢٤	-٨,٣٣
FORD	٢١	٥٧	-٦٣,١٦
SMART	٢٠	٣٦	-٤٤,٤٤
MAPLE	١٤	-	-
SEAT	١٤	٤٦	-٦٩,٥٧
LADA	١٢	٢٠	-٤٠,٠٠
HUMMER	١٢	٥١	-٧٦,٤٧
GEELY	١١	١٣	-١٥,٣٨
CHRYSLER	١٠	-	-
PERODUA	٩	١٦	-٤٣,٧٥
ALFA ROMEO	٦	٧	-١٤,٢٩
SAAB	٥	١٥	-٦٦,٦٧
MASERATI	٢	٣	-٣٣,٣٣
LANCIA	٢	١	+١٠٠,٠٠
BENTLEY	٢	٣	-٣٣,٣٣
LINCOLN	٢	٣	-٣٣,٣٣
SAMSUNG	١	٧	-٨٥,٧١
ASTON MARTIN	٠	٢	-
LAMBORGHINI	٠	١	-
ISUZU	٠	٠	-
ROLLS ROYCE	٠	٠	-
ROVER	٠	٠	-
MG	٠	٠	-
MAYBACH	٠	٠	-
FERRARI	٠	٠	-
SSANG YONG	٠	٠	-
MERCURY	٠	٠	-
MAHINDRA	٠	٠	-
PROTON	٠	٠	-
TAVRIA	٠	٠	-
المجموع	٧٢٧٥	٩١٤٥	-٢٠,٤٥

## ٢٠,٤٥ في المئة نسبة تراجع بيع السيارات الجديدة في النصف الأول من ٢٠٠٧

## «نيسان» الأولى وتليها «تويوتا» و«كيا»

قطاع بيع السيارات الجديدة كسائر القطاعات التي نالت نصيبها من التراجع بسبب الأوضاع الاقتصادية والأمنية التي تعيشها البلاد. ولعل آخر الإحصاءات التي زودتنا بها جمعية مستوردي السيارات في لبنان تنقل واقع التراجع في احد أهم القطاعات الناشطة اقتصادياً، حيث بلغ عدد السيارات المباعة خلال النصف الأول من العام الجاري ٧٢٧٥ سيارة، بتراجع نسبته ٢٠,٤٥ في المئة عن الفترة نفسها من العام ٢٠٠٦، حيث بلغ ٩١٤٥ سيارة.

واحتلت شركة نيسان (NISSAN) المرتبة الأولى ببيعها ١٢٨٣ سيارة، خلال الأشهر الستة الأولى من العام، وهي الشركة الوحيدة بين الشركات العشر الأولى "TOP TEN" تحقق زيادة في مبيعاتها، مقارنة بالفترة نفسها من العام ٢٠٠٦.

وجاءت في المرتبة الثانية شركة «تويوتا» ببيعها ١٠٢٩ سيارة، تليها «كيا» (KIA) في المرتبة الثالثة (٨٧٠ سيارة).



NISSAN



RENAULT



SUBARU



SUZUKI

مصدر السيارة	عدد السيارات المباعة خلال ٦ اشهر من ٢٠٠٧	عدد السيارات المباعة خلال ٦ اشهر من ٢٠٠٦	النسبة من المجموع (%)
اليابان	٣٣٩٩	٣٦٨١	٤٦,٧٢
اوروبا	٢٠٩٨	٣٢٧٥	٢٨,٨٤
كوريا	١٢٢٨	١٤٢٢	١٦,٨٨
الولايات المتحدة	٥١٦	٧٣٨	٧,١٠
الصين	٢٥	١٣	٠,٣٤
مختلف	٩	١٦	٠,١٢



منير بازرجي والسيدة ألين بازرجي مراد

## ألين بازرجي مراد (أوتو ستارز): السيارة اليابانية مفضلة لمواصفات السلامة والأمان والتقنية المتقدمة التي تتمتع بها

أكدت نائب رئيس شركة أوتو ستارز (AUTO STARS) وكيلة سيارات سوبارو SUBARU ودايهاتسو DAIHATSU في لبنان، السيدة ألين بازرجي مراد «ان السيارات اليابانية أصبحت اليوم متطورة جداً، اذ باتت تتميز بجمالية الشكل والراحة التامة، الى جانب المستوى الميكانيكي المرتفع»، مشيرة «الى ان المنافسة مع السيارات الاخرى لم تؤثر على المبيعات، بل على العكس، فقد غزت السيارات اليابانية الاسواق الاوروبية والاميركية بشكل لم يسبق له مثيل».

### الأفضل تجهيزاً وأماناً



لطالما اشتهرت السيارات اليابانية بجودتها وتقنياتها المتقدمة، فهل لا تزال محافظة على المستوى المرتفع نفسه حالياً؟

لا تزال السيارات اليابانية محافظة على المواصفات المميزة نفسها، كما انها أصبحت افضل من السابق من حيث الشكل العصري وتجهيزات الأمان والراحة، فضلاً عن المستوى الرفيع للتقنيات التي تتمتع بها وحققت شهرة واسعة بفضلها، وبذلك تكون السيارات اليابانية جامعة لمواصفات السيارة العصرية.

من ناحية اخرى، تميز صانعو السيارات اليابانية بالبحث والتطوير المستمرين بغية التوصل الى الافضل مما دفع المستهلكين الى اعتبار السيارة اليابانية مثالا للجودة والراحة والمتانة، وهنا لا بد لنا من الاشارة بأن سيارة سوبارو تحافظ على تدني سعرها بنسبة قليلة مما يجعلها مميزة ايضاً في سوق السيارات المستعملة.

كما ان السيارات اليابانية استطاعت ان تتجتاح الاسواق الاوروبية والاميركية بعد الاتجاه العالمي نحو اقتناء السيارة الصغيرة ذات المواصفات المتقدمة وقليلة المصروف والقوية والمتينة.

وقد عقدت الشرطة الفرنسية مؤخراً صفقة ضخمة لشراء سيارات سوبارو - امبريزا WRX اليابانية، وكذلك فعلت الشرطة الايطالية ودول اوروبية اخرى، وذلك بفضل سرعتها، والثبات والأمان في القيادة.

### تفضيل اليابانية على غيرها

كيف تنظرون الى المنافسة الأوروبية وغير الأوروبية في مجال السيارات لا سيما لجهة الاسعار؟

توجهت الشركات الأوروبية والاميركية في السنوات الماضية الى تصنيع سياراتها في الاسواق التركية والكورية وغيرها ما أدى الى انخفاض سعرها، مقارنة مع سعر السيارات اليابانية، ولكن برغم ذلك تبقى السيارات اليابانية هي الافضل في معادلة «النوعية والسعر».

### ماذا عن المنافسة مع السيارات الكورية والصينية؟

في اعتقادي ان المستهلك، وبعد تجربة السيارات الاخرى، عاد الى تفضيل اليابانية لما تتمتع به من مواصفات ميكانيكية مميزة من حيث السلامة والأمان والمتانة وغيرها، هذه المواصفات أدت الى حصولها على جوائز عالمية (أميركا وأستراليا مثلاً).

### عراقة «سوبارو» و«دايهاتسو»

ماذا يميز سيارات سوبارو ودايهاتسو عن غيرها من السيارات؟

تعتبر شركة «سوبارو» اول من اخترع نظام الدفع الرباعي، وعنها اخذت بقية الشركات هذه التقنية. وحالياً، تطبق «سوبارو» نظام الدفع بالجلات الاربع (SYMMETRICAL AWD) على سياراتها كافة، ما يسمح باستعمالها على مختلف انواع الطرق وعلى الثلج وفي الجبال، وهذه التقنية تضمن للسائق التحكم بالسيارة في

أصعب الظروف.

اما في ما يتعلق بسيارات «دايهاتسو»، فالشركة الأم اول صانع سيارات يابانية عام ١٩٠٧ في مجال صناعة المحركات وصولاً الى السيارات. وتحفل شركة دايهاتسو هذه السنة بالذكرى المثوية لتأسيسها.

اضافة الى ذلك، تشترك «دايهاتسو» و«تويوتا» في تصنيع طرازات عدة وفي استعمال قطع التبديل الميكانيكية نفسها. فسيارة "SIRION" المعروضة في صالاتنا تباع في اليابان تحت مسمى "TOYOTA PASSO" وسيارة دايهاتسو "TERIOS" تحت مسمى "TOYOTA RUSH".

### علاقة مودة مع اليابانيين

■ عرف عن رجال الاعمال اليابانيين الديناميكية والكفاءة والوفاء في علاقاتهم مع عملائهم، فكيف تنظرون الى عملائكم في اليابان وهل تنطبق هذه الاوصاف عليهم؟

تربى اليابانيون على الصدق والاحترام والوفاء وهم يتمتعون بأخلاق عالية، وهذه التربية تنعكس على المستوى العملي من حيث النظام والالتزام بالمواعيد والعود، إن في التعامل مع الآخرين او في علاقاتهم مع ابناء بلدهم، وهذا ما لمسناه خلال زيارتنا العديدة الى اليابان او مع قدوم اليابانيين الى لبنان للاطلاع على طبيعته وثقافته وشعبه.

■ كيف تصفون علاقتكم بالسفارة اليابانية في بيروت؟ وهل من كلمة توجهونها الى السفير وطاقت السفارة؟

علاقتنا بالسفارة اليابانية ممتازة وقائمة على الود والاحترام، والطاقم فيها يسعى دائماً الى توفير كل الخدمات وتلبية حاجتنا باستمرار.

ونحن نشوق للتعرف على السفير الياباني الجديد ونأمل ان يكمل مسيرة السفير السابق في المحافظة على العلاقات الودية التي تجمعا، وفي هذا الاطار، نشيد وننوه بالنشاطات التي قامت بها السفارة اليابانية في لبنان على المستويات الثقافية والفنية والاجتماعية.

### طرازات لمختلف الأذواق

■ ما هي طرازات «سوبارو» و«دايهاتسو» التي طرحتموها بداية هذه السنة؟

لدينا سيارة سوبارو - امبريزا بمحركين سعة ١,٦ ليتر و ٢,٥ ليتر توربو STI وتتضمن ٦ سرعات وهذه الموديلات متوفرة بـ ٤ و ٥ ابواب.

كذلك لدينا سيارة FORESTER SUV وسيارة OUT BACK متوفرة بمحركين سعة ٢,٥ ليتر و ٢,٠ ليترات ومزودة بنظام VDC الخاص بالامان.

اضافة الى ذلك، هناك سيارة ليغاسي (LEGACY) المتوفرة بـ ٤ ابواب أو ستايشن، وبمحرك سعة ٢,٠ ليتر و ٢,٠ ليترات، فضلاً عن نظام SI-DRIVE - VDC (٣ محركات بواحد) وهو نظام أمان متطور.

اما بالنسبة الى «دايهاتسو» فلدينا سيارة SIRION بمحرك سعة ١٣٠٠ سنتم ٣ و«تيريوس» TERIOS بمحرك سعة ١٥٠٠ سنتم ٣ والبيك أب «دلتا». واشير هنا الى ان معظم الشركات التجارية والصناعية تعتمد في لبنان البيك أب من ماركة دايهاتسو دلتا. ■

## «بي. ام. دبليو» تطلق سيارتها المكشوفة والكوبيه من الفئة السادسة



BMW SERIE 6

اطلقت شركة بي. ام. دبليو سيارتها المكشوفة والكوبيه الجديدتين (من الفئة السادسة) اللتين تتميزان بعدة تقنيات متقدمة للقيادة وانظمة مساعدة لضمان سلامة السائق مثل تقنيات نظام الاضاءة المتكيف القابل للدوران مع المقود، ونظام التحكم بالسرعة ونظام الرؤية الليلية، كما يوجد نظام التحذير عند مغادرة حارة المسار والذي يطلق ذبذبات تحذيرية في عجلة القيادة. والسيارة الكوبيه ٦٣٥- دي وكذلك السيارة المكشوفة ٦٣٥- دي مزودتان بمحرك ديزل يتألف من ٦ اسطوانات بسعة ثلاثة لترات، وهو محرك مصمم خصيصا للسفر لمسافات طويلة مع التأكيد في ذات الوقت على الهوية الرياضية للسيارة.

وقالت الشركة ان هذا النوع من المحركات يعد الأكثر قوة وكفاءة حيث تبلغ قدرته ٢١٠ كيلوواط (٢٨٦ حصاناً) فيما يستهلك ٦,٩ لترات لكل مئة كيلومتر. وينتمي المحرك الذي يعمل بالبنزين الى الجيل الثاني من حيث مدى الدقة في حقن الوقود، حيث ينتج طراز الست اسطوانات ٢٧٢ حصاناً ويستهلك في المتوسط ٧,٩ لترات في كل ١٠٠ كيلومتر. ومحرك السيارة (٦٥٠ أي) بثماني اسطوانات من طراز فالفترونك وينتج ٢٧٠ حصاناً ومتوسط الاستهلاك ١٢,٦ ليترًا في كل ١٠٠ كيلومتر.

## استدعاء سيارة «شيفروليه أفيو» الأكثر مبيعا لوجود عيوب

### تصنيعية فيها

استدعت شركة جنرال موتورز للسيارات عدداً من سياراتها (١٤٨٨) سيارة «شيفروليه أفيو» لوجود عيوب تصنيعية فيها.

وجاء الطلب بناء على طلب الدكتور هاشم النعيمي مدير



CHEVROLET AVEO

ادارة حماية المستهلك في وزارة الاقتصاد في الامارات، اذ افاد بوجود اعطال في سيارة أفيو سيدان موديل ٢٠٠٧ والمزودة بمحرك سعة ١,٤ ليتر.

وعلم انه تم استدعاء ١٤٥٥ سيارة من هذا النوع لاختضاعها لعملية الصيانة. وتم تشخيص العطل في حالة الاختبار لتصادم عنيف من الجهة الامامية للسيارة، بعد ان لوحظ حدوث تشقق في الانبوب الناقل للوقود الى المحرك، اضافة الى امكانية حدوث قطع في الدائرة الكهربائية مما يسبب نضوب الوقود. وفي حالة حدوث تصادم حقيقي، يمكن ان يؤدي الامر الى احتراق السيارة اذا تسربت كمية من الوقود الى الارض وحصول شرارة كهربائية. وقال ماني سوربيل، المدير الاقليمي للخدمات في قسم عمليات الشرق الاوسط بشركة جنرال موتورز لـ «الاتحاد»: يسعدنا الالتزام بقرار الوزارة المتعلق بالاعلان عن الاستدعاءات الخاصة بالسلامة، ونحن ملتزمون بحسن علاقتنا بعملائنا، من خلال تأمين قطع الغيار كافة واعلام الوكلاء بضرورة الاتصال بزبائنهم على وجه السرعة، واجراء الفحص والتصليلحات مجاناً.

## ٤٦ الف قارئ لمجلة اوتو اكسبريس شاركوا في الاستفتاء

### «نيسان زد ٣٥٠» تفوز بجائزة «الاداء الافضل»



نيسان زد ٣٥٠

تفوقت نيسان زد ٣٥٠ على ١٠٠ من منافساتها في فئتها في استفتاء اجريته مجلة اوتو اكسبريس.

ويعتبر استفتاء آراء القراء الذي تنظمه اوتو اكسبريس الاكبر من نوعه في المملكة المتحدة، حيث شارك في التصويت اكثر من ٤٦٠٠٠ من قراء المجلة، وتم نشر نتائجه على صفحات المجلة وعلى موقعها الالكتروني.

وجاء في تقرير المجلة «عجب سائقو سيارة نيسان ٣٥٠ بمحركها سعة ٣,٥ لترات من ست اسطوانات والذي يولد قدرة ميكانيكية عالية تدعم ثباتها ومع سلاسة في اداء ناقل الحركة بسرعاته الست. وتتميز الاستجابة ما بين سرعة المحرك والنقل بدقتها المتناهية كما يوفر شاسيه دفع العجلات الخلفي قدرة جر كافية عند التسارع».

وقال صالح جعفر الرئيس الاعلى لقسم العلاقات العامة والاتصالات في شركة نيسان الشرق الاوسط: «تمثل نتائج التصويت انجازاً جديداً لهذه السيارة الرائعة التي استقبلتها الاسواق بترحيب كبير منذ اطلاقها للمرة الاولى في الشرق الاوسط. وقد تم تعديل المحرك بقوة ٣١٠ حصنة بهدف زيادة القدرة، وذلك برفع سرعة دوران المحرك الى ٦٤٠٠ دورة في الدقيقة مع الحفاظ على الثبات لتكون (Z) السيارة الافضل على الاطلاق في سوق السيارات الرياضية».

الجدير بالذكر ان الطراز الحالي من نيسان ٣٥٠ معزز بأضواء (LED) ذات لمعان اضافي للمصابيح الخلفية واضواء زينون مزدوجة للمصابيح الامامية، وعجلات الومنيوم قياس ١٨ بوصة وبنظام مكابح بريمبو. اما مقصورة السيارة فتشتمل على مشغل ذي ستة اقراص مدمجة ونظام بوز الصوتي وتصميم جديد لناقل الحركة، مما يمنح المقصورة الداخلية للسيارة شكلاً في غاية الاناقة والروعة.

## «هوندا» تتفوق المانياً على «تويوتا» في ارضاء العملاء

افادت دراسة اعدتها شركة «جي دي باور اند اسوشيتس» الاميركية حول مدى رضى عملاء ٢٧ شركة تسوق ١١٢ طرازاً في المانيا، عن تفوق شركة هوندا اليابانية للسيارات على منافستها تويوتا.

وجاء ترتيب شركة (بي ام دبليو) الالمانية حسب هذه الدراسة في المركز الرابع بعد شركة «سوبارو» اليابانية لتصبح صاحبة الاداء الافضل بين الشركات الالمانية في ارضاء الزبائن الالمان. واحتلت شركة اوبل الالمانية المركز السابع في القائمة التي خلصت اليها هذه الدراسة تليها شركة مرسيدس. اما شركة فولكس فاغن، اكبر شركة اوروبية لصناعة السيارات، فقد حققت اكبر فقرة مقارنة بمستوى ادائها العام الماضي في ما يتعلق بنيل رضى الزبائن حيث تخلت عن المركز ٢٣ لتحل المركز ١٢. وجاء ترتيب شركة (سمارت) الالمانية في المركز قبل الاخير (السادس والعشرين) وشركة شيفروليه في المركز الاخير (السابع والعشرين).

## «دو» تستعد لطرح خدمات خاصة

### عثمان سلطان: نشاطنا محصور ضمن سوق الامارات

تستعد شركة الامارات للاتصالات المتكاملة «دو» DU لطرح مجموعة جديدة من الخدمات خلال المرحلة المقبلة، تشمل خدمات وعروضاً خاصة بها ستطرح للمرة الاولى على مستوى الدولة، بعدما تمكنت الشركة من الوصول الى نصف مليون مشترك.



عثمان سلطان

وتوقع الرئيس التنفيذي للشركة عثمان سلطان ان تتزايد حدة المنافسة بين مشغلي خدمات الاتصالات على

الامارات للاتصالات المتكاملة - DU

مستوى الدولة خلال المراحل المقبلة، سواء من ناحية جودة وتنوع الخدمات او الاسعار بعد ان تجتاز «دو» المراحل الاولى لعملياتها وتأسيس بنيتها التحتية.

وأكد سلطان مجدداً ان نشاط الشركة والذي تم تحديده من خلال الرخصة التي منحت لها في عام ٢٠٠٦ او من خلال المساهمين الحاليين في الشركة، يؤكد حصر نشاط وعمل الشركة داخل سوق دولة الامارات وعدم العمل في اسواق خارجية اخرى، كما أكد ان وجود نشاطات واستثمارات خارجية تنفذها شركات تملك حصصاً في «دو» مثل (تيكوم) و(مبادلة)، لا يعد استثماراً خارجياً لـ «دو»، الا ان سلطان ألمح الى ان اي خطوة في هذا السياق قد تكون ممكنة في اوقات مقبلة اذا كانت هناك رغبة من قبل المساهمين والملاك، ولكن ذلك غير مطروح في الوقت الراهن.

## ACER تحصد ثلاث جوائز عن تصميم ثلاثة من منتجاتها

حصلت شركة «آيسر» ACER على ثلاث جوائز من جوائز النقطة الحمراء ٢٠٠٧ عن تصميم منتجاتها، وهي الجائزة الشهيرة عالمياً التي تشرف على منحها مؤسسة التصميم الالمانية (DZRW). وتمنح هذه الجائزة لجودة التصميم سنوياً ضمن مسابقة دولية تشرف عليها لجنة من الخبراء.



جيانفرانكو لانسي

ACER

ومنح الخبراء هذا العام شركة آيسر ثلاث جوائز عن جودة التصميم للأجهزة التالية:

الكمبيوتر المكتبي ASPIRE L350 والكمبيوتر الدفترى فيراري ١٠٠٠ وكمبيوتر الجيب ك٠٠٥.

وقال جيانفرانكو لانسي، رئيس الشركة: يتمثل هدف «آيسر» في تطوير منتجات مبتكرة تلبي احتياجات عملائنا، وتركز «آيسر» على تحقيق هذا الهدف في الوقت الذي تسعى فيه الى ان تحتل احد المراكز الثلاثة الاولى بين الشركات المصنعة للكمبيوترات على المستوى العالمي.

وقامت اللجنة هذا العام بفحص ٢٥٤٨ منتجاً قدمت من شركات من ٤٣ بلداً، ولم يحصل على النقطة الحمراء سوى ٥٢٣ منتجاً فقط. ويعد جهاز ASPIRE L350 تحفة فنية مخصصة للوسائط المتعددة في نفس الوقت الذي تحتفظ به بمواصفات ووظائف الكمبيوتر المكتبي الرئيسية. ويبلغ حجم الجهاز ٣ لترات، ويمثل توازناً مثالياً بين الاداء والحجم، وتجعله الخصائص التي يتميز بها من حيث الصوت والتبريد خياراً مثالياً لتطبيقات المنزل الرقمي، وتعطي الطبقة الفضية اللامعة التي طلي بها الجهاز وأضواء المؤشرات الزرقاء الانيقة للجهاز، لمسة حديثة تنعكس على اية غرفة يوضع فيها، كما يتلاءم مع اية اجهزة الكترونية موجودة.

اما الكمبيوتر الدفترى FERRARI 1000 فقد استلهم تصميمه من السرعة والقوة اللتين تمتاز بهما سيارات فيراري وسيارات الفورمولا وان، حيث يتميز بشكل رياضي يعكس التقنية الخلاقة التي يحتويها.

## طابعات ليزر متطورة معززة بتطبيقات إدارية من «إتش بي»

كشفت «إتش بي» الشرق الأوسط عن مجموعة جديدة من طابعات الليزر أحادية اللون والملونة والمعززة بمجموعة من التطبيقات المبتكرة لمساعدة الشركات الصغيرة والمتوسطة على تحسين الكفاءة التسويقية ورفع الانتاجية. وأولى هذه الطابعات، طابعة الليزر "CP3505" والتي صممت خصيصاً لرفع الانتاجية من خلال طباعة مستندات بألوان رائعة وخلابة، بسرعة ٢١ صفحة في الدقيقة عند اختيار جودة الطباعة القصوى. وقامت «إتش بي» أيضاً بطرح طابعة الليزر "HP LASERJET P2014" وبرنامج إدارة الطابعات المبسط "HP EASY PRINTER CARE 2.2".

وعلق على الحلول الجديدة المدير العام لمجموعة الطباعة والتصوير الرقمي في «إتش بي» الشرق الأوسط، عمرو حسن، قائلاً: «تعي «إتش بي» تماماً التحديات التي تواجهها الشركات هذه الأيام والمرونة التي تحتاجها لتقديم جودة عالية، كما تتفهم حاجة الشركات الى أدوات متكاملة تساعد على التحكم بالتكاليف ورفع الانتاجية، لتتمكن من الصمود في هذا العالم التنافسي وتتخطى جميع الحواجز. نحن نعمل باستمرار على مساعدة الشركات في رفع الكفاءة والوصول الى وضع من الاكتفاء الذاتي في انتاج المواد التسويقية».

وقد صممت طابعة الليزر الملونة "LASERJET CP3505" لفرق العمل ذات المتطلبات العالية، وهي تقدم سرعات مرتفعة وسهولة في التحكم. أما طابعة الليزر أحادية اللون "HP LASERJET P2014" فتتميز بصغر حجمها وسهولة استخدامها وكفاءتها العالية، وهي اقتصادية جداً وتدعم نظام تشغيل "WINDOWS VISTA"، بالإضافة الى مجموعة من أنظمة التشغيل الأخرى.

## «باناسونيك» تطلق أقراصاً ليزرية عالية الكثافة

أطلقت «باناسونيك» (PANASONIC)، الشركة العالمية الرائدة في مجال تصنيع الإلكترونيات والأجهزة المنزلية، طرازين جديدين من الأقراص الليزرية عالية الكثافة المعدة للنسخ لمرة واحدة «بلو-راي» (BLU-RAY) يتميزان بسرعة نسخ تعادل «٤x» في أسواق الشرق الأوسط. وتم توفير الطراز «ال.ام - بي. آر ٢٥ أل. دي. إي» (LM-BR25LDE) أحادي الطبقة بسعة ٢٥ غيغابايت الشهر الماضي، بينما سيطرح الطراز «ال.ام - بي. آر ٥٠ أل. دي. إي» (LM-BR50LDE) ثنائي الطبقة بسعة ٥٠ غيغابايت في الأسواق خلال شهر أيلول (سبتمبر) المقبل.



وفي ضوء إطلاق سواقات الأقراص بسرعة نسخ تعادل «٤x»، بات بالإمكان تسجيل وقراءة البيانات على هذه الأقراص الجديدة بالسرعة نفسها، الأمر الذي يتيح للمستخدمين التعامل مع كمية كبيرة من البيانات أو المحتوى الرقمي عالي الدقة (HD) بكل سهولة. وتعتبر «باناسونيك» أول شركة تعلن عن إطلاق هذا النوع من الأقراص الليزرية في الأسواق.

## ٥١٥ مليون دولار أرباح MTC في ٦ أشهر

أعلنت مجموعة الاتصالات المتنقلة MTC عن تحقيقها أرباحاً قياسية بقيمة ١٤٨,٩ مليون دينار كويتي (٥١٥ مليون دولار أميركي) عن فترة النصف الأول من العام ٢٠٠٧. وذكرت المجموعة أنها حققت قفزة هائلة في حجم إيراداتها وبلغت ٧٩٩,٥ مليون دينار (٢,٧٧ مليار دولار) بنسبة ارتفاع بلغت ٤٨٪ وارتفعت قاعدة عملائها مع نهاية حزيران



د. سعد البراك  
MTC

(يونيو) الماضي بنسبة ٤٢,١٪ عن الفترة المشابهة من العام الماضي وبلغت ٣٢,١٤٥ مليون عميل فعال.

وقال رئيس مجلس الإدارة أسعد أحمد البنوان: «لقد نجحت الشركة في مواكبة التطورات التي شهدتها القطاع، وكانت مبادرات «أم تي سي» في مواكبة هذا التطور مدروسة بعناية ما ساعدها كثيراً في اكتساب مقومات المنافسة على جميع المجالات.

من جهته قال العضو المنتدب نائب رئيس مجلس الإدارة الدكتور سعد البراك: «لقد استفادت «أم تي سي» من حركة الانتشار السريعة التي نفذتها بنجاح في أسواق منطقة الشرق وأفريقيا، وهو ما انعكس بالإيجاب على المؤشرات المالية وحقوق المساهمين وقاعدة عملائها التي تستقبل شهرياً ما يقارب مليون عميل من كافة أسواقها».

وأشار البراك الى ان مجموعة «أم تي سي» عمقت من جذورها في الأسواق التي تعمل فيها وباتت تقف على قاعدة صلبة، وهي الآن تنفذ مجموعة من المبادرات لتعظيم حجم إيراداتها وأرباحها، وتتركز هذه المبادرات بشكل مكثف في الأسواق الناشئة في أفريقيا، موضحاً ان القفزة الكبيرة في حجم إيراداتها بنسبة ٤٨٪ مقارنة بالفترة المشابهة من العام الماضي، والتي تعدت ٢,٧ مليار دولار يعكس وبوضوح نجاح الشركة في خططها التشغيلية.

ووصف البراك حصول مجموعة «أم تي سي» على رخصة النقال الثالثة في السعودية، والتي فازت بها الشركة خلال الربع الثاني من العام الحالي، بأنها نقلة كبيرة ومهمة في استراتيجية توسع الشركة، مبيناً ان السوق السعودي سيكون محورياً مهماً للغاية في سياسة الشركة التوسعية، خصوصاً وأنه من أضخم اقتصادات دول المنطقة على الإطلاق، ويشهد معدلات نمو هائلة في استخدام النقال.

## سامح الديب مديراً إقليمياً لـ «دل» في الشرق الأوسط

عينت شركة «دل» DELL إحدى الشركات العملاقة المنتجة لانظمة الحاسبات الآلية وتكنولوجيا المعلومات في العالم، السيد سامح الديب مديراً إقليمياً لإدارة عملاء الحواسيب الالكترونية في منطقة الشرق الأوسط. وعلق المدير العام للشركة مايكل كولينز: «تنمو «دل» بشكل مطرد في المنطقة، وتعمل دائماً على دراسة اوضاعها وتحسين خدماتها من اجل تقديم الدعم اللازم لزيائنها فيها. ولذلك فنحن مسرورون للغاية بانضمام الديب الى فريق العمل حيث ان مؤهلاته وخبراته ستكون خير دعم للشركة من اجل بلوغ اهدافها».

ويعد الديب احد خبراء صناعة تكنولوجيا المعلومات المخضمين في منطقة الشرق الأوسط، ويملك قدرات ادارية فائقة وخبرات طويلة في مجال تطوير الاعمال. وستكون مهمته الاولى العمل على توسع اعمال «دل» في المنطقة.

## عقد تعاون بين «الخدمات العامة، الكويتية» وFACT الأردنية لإدارة محافظ صناديق التأمين الطبية

أبرمت شركة الخدمات العامة الكويتية وشركة تطبيقات التقنية للمستقبل (FACT) الأردنية اتفاقية في دولة الكويت تقوم بموجبها الاخيرة بتزويد شركة الخدمات العامة بمنظومة الحاسب الآلي المتخصصة، والخدمات الاستشارية اللازمة لإنشاء وتجهيز مشروع



إدارة متطلبات التأمين الطبي الخاص في دولة الكويت.

وأوضح العضو المنتدب والمدير العام لشركة الخدمات الكويتية المهندس بدر العنزي «ان توقيع هذه الاتفاقية يأتي ضمن خطط الشركة الرامية الى تطوير صناعة التأمين الطبي عموماً وإدارة التأمينات الطبية خصوصاً في دولة الكويت، واستجابة للتغيرات والتطورات العالمية والمحلية الحادثة في منظومة التأمين الصحي وخدمات الرعاية الصحية».

وأضاف العنزي «ان اختيار شركة (FACT) الأردنية لتبني فكرة تطوير إدارة التأمين الصحي في الكويت يعود الى ان الكويت والاردن يتمتعان بقدر كبير من التشابه في السلوكيات الخاصة بالافراد والبيئة وحجم التكلفة، وان الاردن بات الاقرب الى الكويت منه الى بلدان اخرى».

وأشاد العنزي بشركة (FACT) كجهة «منفذة ومشرفة على ادارة وتنفيذ هذا المشروع المتميز، لما تتميز به الشركة من تخصيص في تصميم وتحليل واعداد جميع انواع الحلول البرمجية وعلى رأسها حلول ادارة التأمينات الطبية، وامتلاكها الخبرة العملية والعلمية في اعمال الاستشارات والتدريب».

## طرازان متطوران من اجهزة العرض الضوئي تطرهما «ابسون»

اطلقت «ابسون» EPSON الشركة العالمية الرائدة في مجال حلول التصوير والطباعة الرقمية، طرازين جديدين من اجهزة العرض الضوئي في اسواق الشرق الاوسط.

ويعتبر الطرازان «اي.ام.بي. ١٨١٠» (EMP-1810) و «اي أم بي ١٨١٥» (EMP-1815) المتطوران مثاليين للشركات الراغبة باقتناء اجهزة عرض ضوئي مرنة تجمع ما بين الجودة العالية والاعتمادية وشدة السطوع. وتعد هذه الاجهزة سهلة التركيب والصيانة، حيث يتم استبدال مصابيح الاضاءة والمرشح بسرعة ودون الحاجة الى نزع الجهاز من ذراع التثبيت في السقف. وقال مدير عام شركة «ابسون» الشرق الاوسط خليل الدلو: «نتوقع ان تلقى سلسلة منتجاتنا من اجهزة العرض الضوئي الجديدة اقبالا كبيرا في الاسواق، خصوصاً مع تزايد تركيز الشركات في الشرق الاوسط على اقتناء احدث التقنيات في غرف الاجتماعات والمكاتب. وتعكس مجموعة منتجاتنا الاخيرة من اجهزة العرض الضوئي ريادتنا في مجال تكنولوجيا العرض الضوئي».

## BROKER VACANCIES IN DUBAI

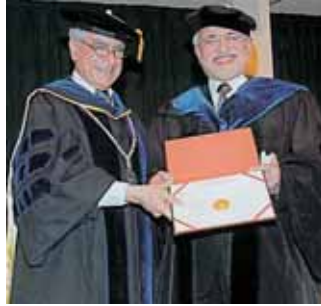
A Leading Reinsurance Broking firm operating out of DUBAI seeking qualified personnel in broking & technical support.  
send your C.V. to:  
info@albayanmagazine.com



## LAU خرّجت ٩٥٦ طالباً ومنحت الدكتوراه الفخرية للسفير السعودي عبد العزيز خوجه ولسعاد الجفالي



... ولسعاد الجفالي



د. جبرا (الي اليسار) يسلم شهادة  
الدكتوراه الفخرية للسفير لخوجه

اقيم مطلع شهر تموز (يوليو) الماضي حفل تخريج لطلاب الجامعة اللبنانية - الاميركية (LAU) في حرم الجامعة، حيث تم تخريج ٩٥٦ طالبا بحضور الالاف من ذويهم وكبار المدعوين.

بداية، ألقى رئيس الجامعة د. جوزف جبرا كلمة اعتبر فيها تخرج الطلاب اجمل واهم نجاح ساهم فيه كل فرد من افراد جامعة LAU.

### دكتوراه فخرية لسعاد الجفالي

ومنحت بهذه المناسبة سعاد الحسيني الجفالي شهادة الدكتوراه الفخرية، فاعتبرت الجفالي ان هذا الشرف يعني لها الكثير.

### ... وللسفير خوجه

وبعد تعريف بالسفير الدكتور عبد العزيز محي الدين خوجه، ألقى هذا الأخير كلمة معبرة جاء فيها :

«تلثقي اليوم في هذه المناسبة العزيرة، بلفتة كريمة من رئاسة الجامعة اللبنانية - الاميركية تعبر خير تعبير عن دور لبنان الريادي في احتضان الثقافة والمثقفين . وهذا ليس بجديد على هذا البلد الذي نقل الحرف الى العالم وانفتح على مختلف الحضارات وأثرى التنوع الفكري ولا على هذا الصرح الجامعي الشامخ الذي يوازي بمنجزاته الفكرية التي تتألق في سماء العرب كبريات الجامعات العالمية، ان يعبروا كل يوم عن تمسكهم بالثقافة نهجا، والتطور الفكري نبرسا، والتطلع الى المستقبل طريقا يدأبون على سلوكه مهما اشتدت الصعوبات».

وأضاف: «ومنذ حملت شرف تمثيل القيادة السعودية في لبنان وضعت امرين نصب عيني: الاول، ان اعبر بعلمي عن مقدار المحبة الهائل الذي تكنه المملكة العربية السعودية قيادة وشعبا للبنان وشعبه، والثاني، ان اعلم بجهد مضاعف مع الاخوة اللبنانيين للمساهمة في اخراج لبنان من المحنة التي تلم به. لا تسألوني بعد عن سبب حبي للبنان وشعبه واندفاعي في خدمته وخدمة قضاياه. فأنا أو من ايماننا رأسخا بحتمية استعادة صورة لبنان الحقيقية ودوره الريادي الاصيل على المستويين الثقافي والحضاري».

## «القيادات العربية الشابة» تطلق «البرنامج التوجيهي» لتعريف طلاب الجامعة اللبنانية على المهارات القيادية



مروان خير الدين يحاضر

أطلقت جمعية القيادات العربية الشابة، بالتعاون مع كمبيوتر أسوشيتس (COMPUTER ASSOCIATES)، في مبادرة هي الأولى من نوعها في لبنان، البرنامج التوجيهي خلال ورشة عمل أقيمت في الجامعة اللبنانية لتعريف الطلاب على المهارات القيادية.

تتألف مراحل البرنامج من تسجيل الطلاب، واختيار المرشحين، وأخيراً تنفيذ هدف البرنامج الذي يقضي بأن يقوم كل عضو من جمعية القيادات العربية الشابة بتوجيه عدد من طلاب الجامعات والخريجين الجدد وتدريبهم في شركاتهم.

وتهدف هذه المبادرة الى تشجيع الطلاب والمهنيين الشباب على التفاعل مع رجال أعمال أكاديميين، وشخصيات سياسية ناجحة وبارزة في المجتمع اللبناني، بهدف اكتساب تجارب مفيدة واستلهم خبرات عملية.

وتعليقاً على الحدث الذي جمع الطلاب في قاعة الجامعة اللبنانية، قال رئيس الجمعية في لبنان مروان خير الدين: «ان البرنامج التوجيهي هو إحدى أكثر المبادرات فعالية ضمن ما تطلقه الجمعية».

أضاف: «كما يلعب البرنامج دوراً أساسياً في المسار المهني للطلبة والمتدربين، إذ أنه يعطيهم الفرصة للتفاعل مع موجههم ويتعرفون خلاله على مختلف جوانب الحياة العملية الحقيقية، وهكذا، يكونون على استعداد لمواجهة تحديات حياتهم المهنية».

والقيادات العربية الشابة شبكة معروفة، تضم رجالاً ونساء من المنطقة العربية يتقلدون مناصب عالية في سن ميكرة، ويجمعون مواردهم لمساعدة الشباب الذين يحتاجون للتنمية التعليمية، المهنية والمهارات الحياتية.

### وسام فرنسي الى المهندس الدكتور وجدي نجم

خلال احتفال اقيم في كلية الهندسة لجامعة القديس يوسف، قلّد الملحق الثقافي لسفارة فرنسا، جان نويل باليو، النخل الاكاديمية (PALMES ACADEMIQUES) من رتبة ضابط الى عميد الكلية الدكتور وجدي نجم. حضر رئيس الجامعة الأب رينيه شاموسي، وتكلم في المناسبة الرئيس الفخري لجمعية قدامى كلية الهندسة ريمون روفاليل الذي سلم درعا تقديرياً الى الدكتور نجم برفقة رئيس الجمعية جورج الأسطال.

### ندوة حول مستجدات الضريبة على القيمة المضافة في نقابة خبراء المحاسبة المجازين

منال عبد الصمد رئيسة دائرة خدمات الخاضعين وروجيه لطفي رئيس دائرة التشريع والسياسات الضريبية وانطوان شلهوب رئيس دائرة التدقيق الميداني بمصلحة التدقيق والاسترداد، حيث قدموا شرحاً وافياً وحالات عملية عن موجبات المكلفين من فترة التسجيل والتصريح وحق الاسترداد والموجبات المحتسبية، الفواتير والالتزام بالمهل، ممارسة حق الحسم في شكل صحيح، الغرامات المتوجبة على المخالفات.

ورد فريق العمل على الاستفسارات كافة لا سيما الحالات الخاصة وتلك التي لم تلحظها المراسيم والقرارات التطبيقية.

نظمت نقابة خبراء المحاسبة المجازين في لبنان، وبالتعاون مع وزارة المال والمعهد المالي، ندوة حوار ونقاش حول «ابرز المستجدات في الضريبة على القيمة المضافة»، وذلك في قاعة محاضرات النقابة وبحضور النقيب حكمت سليم واعضاء المجلس ونحو ٢٥٠ خبيراً.

تقديم من النقيب سليم مرحباً بالحضور، مذكراً بأن هذه الندوة هي من ضمن برنامج تدريبي متكامل وضعه مجلس النقابة لسنة ٢٠٠٧، متمنياً على الجميع التواصل مع النقابة لإيضاح اي استفسار يتعلق بممارسة المهنة. حاضر في الندوة فريق عمل من مديرية الضريبة على القيمة المضافة وهم الاساتذة:

## «الظفرة» كرمّت الدكتور مصطفى رجب



الفريق الإداري لشركة الظفرة للتأمين يقدم هدية تذكارية للدكتور مصطفى رجب

بإنجازات الدكتور رجب على صعيد الشركة خصوصاً وقطاع التأمين المحلي والعربي عموماً حيث لم يأل جهداً على مدار أكثر من أربعين عاماً في الارتقاء بصناعة التأمين العربية من خلال عمله التنفيذي والاستشاري، ناهيك عن مشاركته الفاعلة في تأسيس عدد من التجمعات العربية الناجحة وتأهيل أجيال من الكوادر تتبوأ الآن أعلى المناصب في شركات التأمين العربية والعالمية. وأضاف سرطاوي: ستبقى مساهمات الدكتور مصطفى وإنجازاته منارة يهتدي بها كل من عمل وسيعمل في هذا القطاع الحيوي، فله منا كل الشكر والتقدير على ما قدم وما سيقدم، ونحن على يقين بأن عطاء الدكتور رجب لن ينضب.



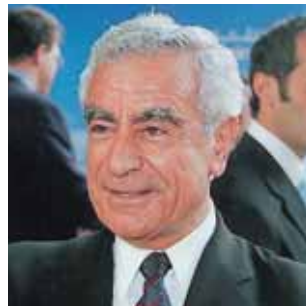
من اليمين: كمال السرطاوي، د. مصطفى رجب وطلحة الاسلام

أشرنا في عدد سابق الى ان الدكتور مصطفى رجب قدم استقالته من شركة الظفرة للتأمين - أبو ظبي، لينصرف الى العمل الاستشاري والقليل من الراحة، بعد عقود خمسة من السنين امضاها في خدمة صناعة التأمين العربي. كما اشرنا الى ان كمال سرطاوي تسلّم منصب المدير العام لشركة الظفرة خلفاً للدكتور رجب. وتقديراً منها للعمل المشرف الذي قام به الدكتور رجب خلال ادارته للشركة، أقامت له «الظفرة» حفل تكريم في فندق أبراج الشاطئ روتانا - أبو ظبي. وخلال الحفل ألقى مدير عام الشركة السيد كمال سرطاوي كلمة نوّه فيها

## دور رائد لبنك بيروت في مساعدة المجتمع اللبناني



أكد بنك بيروت على شراكته الطويلة الأمد مع الجامعة اللبنانية الأميركية، التي بنيت مسبقاً من خلال إطلاق بطاقة اعتماد Bank of Beirut - LAU Affinity Credit Card، وذلك بمشاركته الفعالة في لقاء الخريجين السابقين للجامعة اللبنانية الأميركية الذي نظّمته الجامعة في ٢٩ و ٣٠ حزيران. وقد جمع هذا اللقاء العام الخريجين القدامى مع رئيس الجامعة الدكتور جوزيف جبرا وكبار المسؤولين والأساتذة في الجامعة.



جوزيف جبرا

رئيس الجامعة اللبنانية الأميركية

ومن خلال تواجده، شدد بنك بيروت على خريجي الجامعة اللبنانية الأميركية إثبات «حبهم» لجامعتهم، عن طريق تعريفهم على مزايا بطاقة LAU Affinity Credit Card وحوافزها وفوائدها المتعددة. والأهم من ذلك شجع البنك المدعوبين على لعب دور مسؤول تجاه جامعتهم من خلال استعمال بطاقة الاعتماد LAU Affinity Credit Card التي تعطى نسبة من مردودها لتعزيز مشاريع تطوير الجامعة ودعم برنامج المساعدات المالية للطلاب ومشاريع مستقبلية في الجامعة. يكافأ خريجو الجامعة اللبنانية الأميركية كل يوم، بمجرد استعمالهم للبطاقة التي تتميز بعضوية مجانية مدى الحياة، بخط ائتمان يصل الى أربعة أضعاف الراتب، وبأدنى نسبة فائدة مطبقة في السوق، وكل ذلك من دون أي كلفة إضافية على حامل البطاقة. بمثل هذه المبادرات القيمة، يبرهن بنك بيروت عن التزامه الدائم بتنفيذ مهمته السامية في لعب دور رائد في مساعدة وتطور أبناء المجتمع الذين يخدمهم، وتعزيز التواصل والروابط في ما بينهم ومعهم.

## فادي الخطيب فاز بشهادة الماجستير



فادي نبيه الخطيب نائب مدير شركة «التأمين العربية» ARABIA بفرع البحرين، حصل على شهادة الماجستير في ادارة الاعمال من جامعة «اما الدولية» بمملكة البحرين، ويتابع الخطيب دراسة الدكتوراه في ادارة الاعمال في جامعة واشنطن في الولايات المتحدة الاميركية.

في الصورة زيد علي عوده مدير شركة التأمين العربية، فرع البحرين، يهنئ فادي الخطيب ويتمنى له الفوز بالدكتوراه. مبروك.

## دروع تقديرية من الجامعة اللبنانية للأمير الوليد بن طلال

بتوجيه من الوليد بن طلال قامت السيدة ليلي الصلح حماده بتنفيذ ثلاثة مشاريع انمائية للجامعة اللبنانية شملت كليات الصحة في الحدث وادارة الاعمال والاقتصاد في كرم الزيتون والزراعة في الدكتوراة.

وقامت السيدة الصلح مع رئيس الجامعة الدكتور زهير شكر بتدشين هذه المشاريع في اطار يوم اكاديمي طويل حيث قدم رؤساء الكليات الدروع التقديرية باسم الجامعة اللبنانية الى الامير الوليد بن طلال تقديراً لكل ما قدمه من انجازات للبنان وللشعب اللبناني وللجامعة اللبنانية.

## اكتسب صيتاً عالمياً على أعلى المستويات

### فندق جورج الخامس يتصدر قائمة افضل فنادق في العالم للعام ٢٠٠٧

تصدر فندق جورج الخامس GEORGE V في باريس المملوك من الامير الوليد بن طلال بن عبد العزيز، رئيس مجلس ادارة شركة المملكة القابضة، تصنيف الفنادق العالمية، محتلا المرتبة الاولى في فرنسا والعالم بحسب استفتاء «زاغات» (ZAGAT) للعام ٢٠٠٧/٢٠٠٨.



الامير الوليد بن طلال

مالك فندق GEORGE V

ويعتبر استبيان «زاغات» (ZAGAT SURVEY) الدليل الريادي في العالم لتقييم خدمات الترفيه والسفر من قبل المستخدمين. ويصدر الاستبيان نتائج استطلاع

أكثر من ٢٥٠ ألف مستخدم ليغطي المطاعم، والفنادق، والنادي، ودور السينما، وملاعب الغولف، ومراكز التسوق.

ووصف الاستبيان فندق جورج الخامس (GEORGE V) بأنه جوهرة في تاج فنادق الفور سيزنز (FOUR SEASONS) بجماله ورونقه الرائع المتناسق وفخامته التي تزينها باقات من الزهور المنقاة بعناية فائقة، إضافة الى تميز غرفه بإطلالة رائعة، والنادي الصحي بخدماته وعنايته الفائقة، وفريق العمل الذي يحرص على راحة الضيف.

والجدير بالذكر ان فندق جورج الخامس (GEORGE V) احتل المرتبة الاولى في كل من استفتاء مجلة كوندو ناست ترافيلر (CONDE NAST TRAVELER) ومجلة دليل جاليفانترز THE GALLIVANTER'S GUIDE ومجلة انستيتيوشونال انفيستور INSTITUTIONAL INVESTOR وصحيفة لوتيليري L'HOTELLERIE وفوربز غلوبال FORBES GLOBAL.

وكان الامير الوليد قد اشترى هذا العقار الباريسي المميز في عام ١٩٩٦ بمبلغ ١٧٨ مليون دولار ليعيد ترميمه بالكامل مما استدعى اغلاق الفندق لمدة سنتين، وبلغت تكلفة الترميم ١٢٥ مليون دولار، لتصل بذلك التكلفة الاجمالية للمشروع الى ٣٠٣ ملايين دولار مما يعكس مدى العناية التي اولها سمو الامير الوليد لاعادة البهجة والرونق لهذه التحفة الباريسية.

ومنذ افتتاح فندق فورسيزنز جورج الخامس GEORGE V بحلته واطلالته الجديدين، اكتسب صيتاً عالمياً على اعلى المستويات.

## عرض بلاكستون لشراء فنادق هيلتون بـ ٢٦ مليار دولار

عرض صندوق بلاكستون الإستثماري شراء سلسلة الفنادق العملاقة هيلتون بحوالي ٢٦ مليار دولار.

وبحسب شركة أم.كي. جي للاستشارات، تحتل مجموعة هيلتون المرتبة الرابعة عالمياً من حيث عدد الغرف (٤٩٧,٧ ألف غرفة).

وتأتي في المراتب الثلاث الأولى المجموعات التالية على التوالي: فنادق انتركونتيننتال (٥٥٦,٢ ألف غرفة) ومجموعة ويندهام (٥٤٣,٢ ألفاً) وفنادق الماريوت (٥٠٣ ألف).

وتبقى الأسواق العالمية بانتظار صفقات وعروض صفقات مماثلة لتلك التي أطلقها صندوق بلاكستون الإستثماري، خصوصاً في حمأة الاستحواذات والاندماجات العالمية.

## نويل مسعود عن التوطين في القطاع السياحي الإماراتي:

### قصر الإمارات يحتضن الشباب في مختلف أقسامه

نشرت جريدة الاتحاد الإماراتية الشهر الفائت تحقيقاً تحت عنوان «زيادة معدل التوطين تعزز دور القطاع السياحي في اقتصاد دولة الإمارات».

ومن المتحدثين في هذا التحقيق مدير عام فندق قصر الإمارات في أبوظبي السيد نويل مسعود الذي قال: «منذ افتتاح الفندق وهناك توجهات لاستقطاب المواطنين الراغبين في العمل في قطاعات الفندق المختلفة. وقد نجح فندق



قصر الإمارات في احتواء عدد كبير من الشباب المواطن في اقسام ومواقع مختلفة نجحوا في تأدية أعمالهم ليصبح الفندق الرائد في دولة الإمارات في التوطين».

وعن عدم توجه الشباب للعمل في القطاع الفندق في أشار السيد مسعود الى ان العمل في المجال الفندقي في الإمارات والخليج عموماً جديد وغير مستحب. وعزوف المواطنين عن العمل في هذا القطاع يعود الى النظرة الاجتماعية، علماً ان الصناعة الفندقية متكاملة، ولهذا يجب تعريف الشباب الى أهمية القطاع في الاقتصاد وتوفير الحوافز اللازمة لهم التي تساعد وتشجعهم على دراسة التخصصات الفندقية المختلفة، خصوصاً في ظل ما توفره الدولة من معاهد وجامعات في التخصصات الفندقية».

وأضاف مسعود: «ان فندق قصر الإمارات يضم نخبة من الشباب المواطنين الذين يحتلون وظائف ومناصب مختلفة في الفندق الذي يحتوي على ١٣ قسماً، ولدينا أكثر من سبعة اقسام يعمل فيها شباب مواطنون، مثل العلاقات العامة، في المبيعات والموارد البشرية، وأقسام الطعام والشراب. ولدينا شابة تعمل في قسم التدبير المنزلي وغيره من الأقسام المهمة والحيوية في الفندق».

وذكر مسعود ان «المجال يعتبر جديداً بالنسبة للمواطنين، والعمل فيه في الوقت الحالي يخضع الى العديد من الاعتبارات لدى الشباب الذي يعتمد على المكان المناسب والحوافز المقدمة وغيرها من الأمور التي يرى من خلالها الشباب استقرارهم، وكل هذه الأمور ستأخذ وقتها حتى يكون هناك تأقلم كامل مع أهمية العمل في القطاع الفندقي، خصوصاً ما تشهده الإمارات وأبوظبي خاصة من مشاريع فندقية عملاقة».

وختم مسعود: «ان الوضع الفندقي في الإمارات يضاها اليوم افضل البلدان، كما ان بعض الفنادق في الدولة من خلال خدماتها تفوقت على العديد من الفنادق الأوروبية».

## كراون بلازا - البتراء يستضيف ٥٠ يتيماً من وادي موسى



مأمون ملحس يتوسط الأطفال امام منتجع كراون بلازا - البتراء

استضاف منتجع كراون بلازا - البتراء الشهر الماضي ٥٠ طفلاً من ايتام وادي موسى، على بوفيه غداء فاخر في مطعم الاريتاس، وقد حرص مدير عام المنتجع السيد مأمون ملحس على تفاصيل اعداد الموائد، وجرى استقبال الضيوف من قبل الادارة. وقد شكر اداريو الجمعية السيد ملحس على لفتته الكريمة وبخاصة نحو اطفال ايتام بأمس الحاجة الى الرعاية والعناية.



لوحة «شرف، تضحية، وفاء» تكريما للجيش اللبناني البطل



لوحة لجددة وحفيدتها حول معجن وهي معبرة جدا



الرعاية لمجد رمضان



لوحة اندره كالفيان



لوحة الحصان لمجد رمضان



لوحة لميشال روحانا



مجد رمضان امام لوحاتها تجيب عن اسئلة «البيان»

## تدرس الرسم لترضي طموحاتها وتصل الى القمة

### مجد رمضان عرضت لوحات لافتة في انطلياس

اقيم في قاعة المعارض في مار الياس - انطلياس بين ١٤ و ٢٨ تموز معرض للفنانين التشكيليين حيث عرض اكثر من ٢٥ فنانا اجمل ما رسموا من لوحات، وفي مقدمهم الفنانة السيدة مجد رمضان التي عرضت حوالي ٢٠ لوحة لفتت الانظار، لا سيما اللوحة التي رسمتها تقديرا وتكريما للجيش اللبناني البطل «شرف، تضحية، وفاء»، وكذلك لوحة لسيدة لبنانية تعجن والى جانبها تقف حفيدتها نور (ابنة الرسامة).

والى مجد رمضان، شاهدنا لوحات رائعة لميشال روحانا واندره كالفيان. وجرى مساء السبت ١٤/٧/٢٠٠٧ حفل افتتاح حضره كبار الفنانين والشخصيات ومن يقدر هذا الفن الرائع.

مندوب «البيان الاقتصادية» اجرى حديثا سريعا مع مجد رمضان، فسألها أين درست فن الرسم؟ فأجابت أنها بدأت الدراسة في قطر ثم تابعت ولا تزال تتابع الدرس على أيدي كبار الفنانين مثل البروفيسور اسعد رنو.. رئيس اكاديمية مايكل انج ونجله برنار والرسام العملاق حبيب خوري المشهور برسم جدرانيات الكنائس ذات المساحات الكبيرة.

وعن وضعها العائلي، أجابت انها متزوجة من المحامي اللبناني المعروف جداً، مرفه رمضان، ولها ولدان: محمد (٢٠ عاما) ونور (١٧ عاما).

وكيف توفق بين درس الرسم وواجبات البيت والعائلة، قالت ان الدرس في المعهد هو لمدة ساعة واحدة يوميا، والباقي تدرسه بنفسها في المنزل.

وعندما سألناها لماذا لم تسعر لوحاتها؟ اجابت بأنها لا ترسم وتعرض لوحاتها للبيع انما لترضي طموحاتها وهي على استعداد لمساعدة أي فنان يحتاج الى مساعدة.

والى أين تطمح ان تصل؟ ابتسمت وقالت: الى القمة!

## عشاء الأحياء لمنى نعمه في غرفين



من اليسار: الدكتور اسعد رزق، مستشار سفارة اندونيسيا، صاحبة الدعوة منى نعمه وماكس زكار



كوليت رزق تتوسط مايا ومنى نعمه



من اليسار: القاضي ارليت جريصاتي، جوزف جريصاتي، رنده نعمه، الدكتور اسعد رزق والقائم بالأعمال التونسي محمد مسعود

محبة وحفاوة ميزتا مأدبة العشاء التي اقامتها منى نعمه في دارتها في غرفين. وقد شارك جمع من الاصدقاء والمقربين في السهرة التي تخللتها كلمة عذبة لصاحبة الدعوة.

## شانتال باسيل تحتفل بعيد ميلادها بدعوة من عايدة هارون

أقامت عايدة هارون مأدبة غداء على شرف ناديا عون عقيلة النائب العماد ميشال عون وكريماتها، وذلك يوم الاربعاء ١٨ تموز في الصالة الداخلية لمطعم لا باريللا - ببيروت.

أجواء مرحة وعائلية عمت المأدبة التي توجهها الاحتفال بعيد ميلاد شانتال جبران باسيل، فقطعت شانتال قالب كاتو بالشوكولا مزينا بشمعة على انغام الهابي بورثداي.

من «الشاهدات»: نسيمه الخطيب، ماغي الزاخم، ريم طيارة، ليلي البان، ناديا محاسني ومي جهشان التي كانت تدعو باقة من صديقاتها الى تناول طعام الغداء برفقتها.



## مأدبة مميزة لبارعة المرعبي الخليل

أوقات ممتعة امضيها يوم احد في مطعم سلطان ابراهيم بقلب بيروت حيث كانت تدعو السيدة اللطيفة بارعة المرعبي الخليل الى مأدبة غداء اتسمت بالذوق والكرم اللبناني.

تناولت الاحاديث الأوضاع الراهنة من سياسية وقضائية وعسكرية واجتماعية. وكان الحماس بادياً على الرئيس امين نصار واللواء محمود مطر خلال هذا اللقاء الشيق.



## عشاء جمعية المعاق والمجتمع



صاحب الدعوة فريدي عويس، انطون عويس عبود وطوني فارس



من اليسار: د. انطون ابو عبود، جوزف شهبان، جورج بواري ود. فؤاد ابي صالح

اصدقاء وشخصيات لبوا دعوة وجهها رئيس جمعية المعاق والمجتمع فريدي عويس الى حفل عشاء في مطعم «جو مارينا»، كان مميذا بالضيافة اللبنانية الاصلية.

وقد حضر رئيس بلدية طبرجا - كفرياسين - ادما - الدفنة جورج بواري، ورئيس بلدية كفرحي طوني فارس والدكتور فؤاد ابي صالح ومدير بنك انتركونتيننتال - جونييه جوزف شهبان.

## عندما يكرم جان وجومانا تامر سفير المانيا لمناسبة مغادرته لبنان



حول قالب الحلوى: الوزير الدكتور محمد جواد خليفة، السفير الالمانى ماريوس هاس، صاحب الدعوة جان تامر، والوزير السابق عدنان القصار



صاحب الدعوة جان وجومانا تامر وكريمتهما سيمون يحوطون السفير الالمانى وعقيلته



جوان تامر



سفيرة بريطانيا فرانس غي



جان تامر يستقبل سفير مصر حسين ضرار

القصار والدكتور نعمان الازهرى وسفراء بريطانيا واطاليا وسويسرا واليونان والمغرب والبرازيل ومصر .  
غمر جان وجومانا ضيوفهما بلطفهما، محاطين بأولادهما: سيمون، شارون، جوان، كريستيل وجوني .  
قطع صاحب الدعوة مع سفير المانيا والوزيرين خليفة وقصار قالب كاتو زينّ بالألوان الالمانية واللبنانية، في حين كانت الشمبانيا تندفق في الكؤوس... والرووس.

سادت الاناقة حفل عشاء دعا اليه السفير ورجل الاعمال جان تامر وعقيلته الدكتورة جومانا، مساء الجمعة ١٣ تموز الفائت في فيلتهما في حرش ثابت - سن الفيل .  
المناسبة كانت تكريم سفير المانيا المعتمد في بيروت ماريوس هاس، المغادر الى غانا، وجمع الاصدقاء حوله قبل انتهاء مهامه في بلدنا .  
سفراء واقتصاديون وسياسيون شاركوا في هذه الحفلة الناجحة وفي مقدمهم وزير الصحة المستقيل د. محمد جواد خليفة والوزير السابق عدنان

## إبداع وجمال مع عرض ESMOD



«موديل يرقص» من تصميم ماريا ميشال مخباط



المحامي مارون مسعود يلقي كلمته على خشبة المسرح الروماني في الزوق



كريكور جابوتيان يتسلم جائزته من نائب قنصل فرنسا البيزايت ماييه وفي الوسط المصممة بابو لحدو سعاده

عرض ازياء ناجح اقامه تلامذة مدرسة «اسمود» (ESMOD) للتصميم والازياء في الهواء الطلق، على خشبة المسرح الروماني في زوق مكاييل، بحضور آلاف الاشخاص. وقد تميز العرض بالابداع والجمال والاناقة .  
مدير «اسمود» المحامي مارون مسعود ألقى كلمة في المناسبة. ووزعت جوائز قيّمة على الفائزين، أي صانعي اجمل مبتكرات. وكانت لجنة الحكم برئاسة المصمم العالمي ايلي صعب.



من اليسار: ابراهيم ياسين، نادر يونس وسليم بهلوان



من اليمين: سليم كجك، خليل حوراني، جميل بكري وتيسير التريكي



من اليمين: ياسمين عيد، ديانا ايكن، بسمة بركات ونادين برجواي



من اليمين: أينا دكروب، نجوى غندور، سميحة شهاب ومهي الدادا



من اليمين: حسنا بشاشا، لارا الخطيب وعبد القادر دمج



من اليمين: نبيل كجك، سيزار مكاوي وخالد حوا

## بعد صدور نتائجها الجيدة لعام ٢٠٠٦ شركة الإعادة العربية تقيم غداء تكريماً لموظفيها

أقامت شركة إعادة التأمين العربية ARAB RE حفل غداء لموظفيها يوم الخميس الموافق ٢٠٠٧/٧/١٩، وذلك بمناسبة صدور نتائج أعمال العام ٢٠٠٦ التي أظهرت تحسناً ملموساً مقارنة بنتائج عام ٢٠٠٥.

هذا ومن المعلوم أن حجم أعمال شركة إعادة التأمين العربية في عام ٢٠٠٦ وصل إلى ٤٥ مليون دولار أميركي، في حين بلغت الأرباح الصافية القابلة للتوزيع ٧,٧ ملايين دولار.

ومن المتوقع أن يبلغ حجم أعمال الشركة في عام ٢٠٠٧ حوالي ٦٠ مليون دولار. أما بالنسبة لنتائجها فإنه من المبكر إعطاء توقعات. إلا أن هناك تفاولاً بإمكانية محافظة الشركة على مستوى نتائجها في عام ٢٠٠٦ وربما تجاوزه بهامش ملحوظ.

وأخيراً، إن مجلس إدارة الشركة أعاد النظر، في جلسته الأخيرة في شهر حزيران الماضي، في رواتب العاملين وأنه اتخذ قراراً بتحسينها بنسبة جيدة. ومن المتوقع أن تنعكس هذه الخطوة إيجاباً على أداء العاملين في الشركة.



تيسير التريكي



من اليمين: زياد بدران، كريم مغريل ونبيل الماروق

## يوم راحة ترفيهي طويل بدعوة من شركة CAPE

أقامت شركة «كاب» (CAPE)، وهي إحدى كبريات شركات وساطة التأمين في لبنان، «البرانش» السنوي تكريماً لعملائها وأصدقائها، في مطعم «لا كابان» الشهير في أعالي فاريا / المزار، يوم السبت الواقع في ٢١ تموز ٢٠٠٧. لبيت الدعوة عشرات القياديين الشباب في المؤسسات الاقتصادية اللبنانية حيث رحب بهم مدير عام شركة «كاب» القيادي الشاب فادي رومانوس ومعه فريق عمله المؤلف من الشباب النشيطين والمميزين. أمضى المدعون يوماً حافلاً بالعباب التسلية على اختلافها، ومن ثم شاركوا في مأدبة الغداء التي حوت على كل ما لذ وطاب من المأكولات اللبنانية الشهية.



صاحب الدعوة فادي رومانوس والسيدة قرينته سلمى رومانوس



من اليمين: فادي عيد، نويل حكيم وناجي تنوري



من اليمين: السيدة سلمى أبو زيد، الشيخ توفيق معوض، أمل أبو زيد ونديم حكيم



من اليمين: وليم غرانت القائم بالأعمال الأميركية، المهندس انطوان أزور، فادي رومانوس، السيدة جومانا أزور والسيدة ماري غرانت



من اليمين: السيدة ماري غرانت، وليم غرانت، السيدة توغي جو طياح، انطوني نعوم، السيدة سلمى فادي رومانوس وجو طياح



من اليمين: السيدة بولا الهراوي، مارون الهراوي، أدوار الهراوي، جاد الهراوي والمهندس عبود حمصي



من اليمين: انطوان شرتوني، شريف بدران، الرئيس وليد المعلم، الرئيسة ريمما أبي خليل شرتوني، الرئيسة منى صالح صوان، الأنسة جئا صوان، الرئيس فادي صوان، جورج خليل والسيدة ريم خليل



من اليمين: السيدة جورجيت رومانوس، السيدة ليدا مزهر، السيدة فيفيان محفوظ، وليد مزهر وريشار محفوظ



من اليمين: ألكسي ماطوسيان، الأنسة ماري حنا، السيدة كارلا أبو جوده وجو أبو جوده





من اليمين: رمزي غرغور، القائم بأعمال السفارة الأميركية وليم غرانت، الخبير حنا رومانوس، ماري غرانت، سلمى رومانوس، المهندس مارون رومانوس، فادي رومانوس، د. بسام رومانوس ويظهر في الصف الثاني من اليمين: ألان رومانوس، كريس غرانت، شون برغ وانطوني نعم



من اليمين: ايلي كيروز، نبيل كرم، أسعد روفائل وحنا روفائل



من اليمين: طوني عضيبي، وليم غرانت، السيدة ماري غرانت، السيدة كارول ناجي تنوري، كريس غرانت، فادي رومانوس وفكتور نجاريان



من اليمين: المهندس سامر نصر، الحمامية شادية معوشي، السيدة صولانج دي فاري، انطوني نعم، جوليانو دي فاري، المهندس ألان عون والسيدة كارلا سامر نصر



من اليمين: ناصر محفوظ، العميد بول فارس، الزميل بسام أبو زيد وبسام شرفان



من اليمين: حبيب جعلوك، د. بيار الهبيبي، سهيل ابو سمرا ود. بسام رومانوس



بعض موظفي شركة كاب



من اليمين: السيدة ماري بيل جبيلي، الزميلة كارلا عرموني، السيدة ميشلين حويك، السيدة نايله ملكون ونبيل حويك



من اليمين: جيني بسام رومانوس، السيدة أبي سمرا والسيدة رينا بشارة بولس



الآنسة روز-ماري فادي رومانوس، السيدة سلمى رومانوس والسيدة بولا الهراوي



من اليسار: فادي رومانوس، جورج حنا وزينه كسرواني

# فكر كافر!

مختبرات التعصب المذهبي والطائفي والتحجر الفكري. حتى الانتخابات واستمزاز رأي الناخبين اضحت للبعض حروبا بين اللبنانيين! نعم، ان المخطط التدميري يحقق اهدافه السوداء...

ان كل تلك المصائب والمآسي منبعا واحد هو الفساد الفكري الذي عممته الوصاية الخارجية وشاركت في تأصيله. فالتضحية بالمبادئ والقيم والاخلاق لن تؤدي الا الى مزيد من التدمير والانحطاط. فكما قال القس التحرري الاسود مارتن لوثر كينغ: «اذا تهددت العدالة في اي مكان من العالم تصبح مهددة في كل العالم». فكم بالبحري اذا ضحي بالمبادئ والحرية والمنطق؟ ماذا تكون النتيجة سوى هذه اللبنا المسخ

«المفركح» الذي يجاهد ويناضل كي يحفظ رأسه من محيط تنهشه الذئاب والضباع!

لقد أن الاوان لتصويب البوصلة والعودة الى مبادئنا اللبنانية الاصلية، الى فكر جبران خليل جبران، ميخائيل نعيمة، سعيد عقل، امين الريحاني، وغيرهم من المفكرين اللبنانيين الذين أسسوا لنهضة هذا الشرق في بدايات القرن الماضي.

لقد أن الاوان لطرد التجار من الهيكل، وكذلك من المدارس والجامعات والمعاهد والوزارات والرئاسات!

أن الاوان لعودة المفكرين والمثقفين والفنانين الى مواقعهم الطبيعية. فالجاهل الذي لا يقرأ ولا يثق روحه لا يستحق مراكز القيادة والزعامة!

لقد دقت ساعة عودة الفكر النظيف الى صحفنا، شاشاتنا، مسارحنا، اذاعتنا... الى حياتنا!

نعم، المطلوب اجتثاث هذا الانحطاط الفكري قبل فوات الاوان! فمعظم المنتج الفكري والفني اللبناني الشاذ خلال الحقبة الماضية فعل فعله في النفوس وأضحت نتائجه السيئة تلازمتنا يوميا: سقوط القيم والمبادئ والاخلاق وازدهار ثقافة الفساد والفسق واللامبالاة!

ان مهمة انقاذ لبنان من هذا المصير القاتم تبقى على عاتق مفكرين ومثقفين من ذوي النفوس المترفعة في هذا البلد، وفي مقدمهم الناس الشرفاء الطيبون، فالشجاعة الحقيقية هي في مكافحة الفساد والشر والقضاء على الظلم والفقر ولو بالوقوف في وجه كل العالم! «فلو نطق ٥٠ مليون انسان بفكرة سخيطة تبقى الفكرة سخيطة»، كما قال يوما المفكر الفرنسي أناتول فرانس.

فهذا الوطن وطننا، وعلى كل واحد منا ان يعمل من اجل مجتمع منفتح، نظيف وعادل، لنتمكن معا من التخلص من هذا الفكر المتحجر الذي يسيرنا كالنعاج الطيعة نحو الهلاك المحتم. ■



بقلم المهندس زياد زخور

إن اكثر ما يثير الاشمزاز والثورة في نفوس العقلاء هذه الايام هو المستوى الفكري المتدني الذي بلغه التعاطي بين البشر في وطننا الصغير. فالشذوذ أضحى هو القاعدة، ومن شذ عن هذا الشذوذ اصبح هو الشاذ والمتطفل.

فعندما نجد بعض من يدعي الفكر والثقافة، يمجد، يمدح ويصفق للزعيم التافه، الفاقد الكرامة والعديم الأخلاق، نكتشف عمق مشكلة الفكر اللبناني في هذه الايام.

قد تكون تلك الظاهرة، من استنزاف ومديح وتطويل، من عادات وتقاليد تلك المنطقة من العالم لاسباب اجتماعية، تاريخية وجغرافية عديدة، الا ان الاستثناء اللبناني كان دوما حاضرا بقوة، ولا سيما بعبء انطلاق عصر النهضة العربية بأقلام

الفلاسفة والمفكرين والادباء اللبنانيين من جهة، والنهضة الفكرية والاقتصادية اللبنانية الكبيرة بعد الاستقلال من جهة اخرى.

الا ان المخطط الذي وضعت قوى خارجية لضعاف لبنان وتفتيته وتقسيمه، وأوصلنا الى الحالة المزرية التي نتخط فيها اليوم، حقق الكثير من اهدافه السوداء: تدجين وتطويع وتفريق وتهجير وتئيس للنفوس...

لا يخفى على من يقوم بدراسة الوضع اللبناني بشكل دقيق وعام، منذ نهاية الثمانينات، ان تأثيرات ونتائج الحروب اللبنانية لم تكن محصورة بالأرواح والممتلكات فحسب، بل تعدتها، وبشكل أكبر وأعمق، لتشمل النفوس! فقد حصل شرود وتغيير كبيرين في نفسية الناس، طريقة تفكيرهم، اولوياتهم من جراء الحروب العسكرية المدمرة التي غذتها قوى اقليمية ودولية منذ الاستقلال وحتى اليوم.

فالتغيير النفسي كان كبيرا وانعكس على سلوك الناس وطريقة تفكيرهم ومجرى حياتهم، ومع انتهاء العمليات العسكرية عام ١٩٩٠، إثر الصفقة الاقليمية - الدولية الشهيرة التي «أعدت» الأمن والسلام الى ربوع الوطن، رب من راهن على ان فجرا جديدا من السلام والأمل قد انبثق، وان النهضة الفكرية والثقافية والاقتصادية عادت لتتشق طريقها من بين الانقاض والدمار!

ولكن هذا الرهان سقط!

فالمستوى الفكري اليوم أسوأ بأضعاف عما كان عليه ايام الحروب المدمرة! وقد لا يكون ذلك مجرد صدفة، بل هو مخطط مدروس ذو اهداف محددة، بدأنا ندرکها يوما بعد يوم.

فالفكر اللبناني اليوم اشبه بمسوخ حقيقي.

اللامنطق هو السائد.

لا مجال للنقاشات البعيدة عن الكراهية والتجني. الاختلاف في الرأي يولد العداوة والضغينة، من لا يوافقنا الرأي يصبح عميلا للخارج، وقاتلا، وغير ذلك من المصطلحات الشنيعة المستحدثة في